

## Focus

## 聚焦 油价上调首日

# 油电冲击波袭来 长三角企业进入“精算时代”

国家发展和改革委员会19日宣布，6月20日起汽油、柴油价格每吨提高1000元，航空煤油价格每吨提高1500元；7月1日起，将全国销售电价平均每千瓦时提高2.5分钱。油、电齐涨，对于企业、百姓究竟意味着什么？记者昨日在长三角一些城市随机走访发现，尽管涨价政策由于考虑了“民生环节”对普通百姓的影响不大，但不少企业，特别是高能耗企业已做好“精打细算”、“勒紧腰带”过日子的准备。

◎本报记者 陈刚 李娟 俞林凤 吴芳兰

## 上海

## 物流成本上升 用油大户“精打细算”

汽油、柴油上涨的第一天，上海的一些运输行业的用油大户开始“精打细算”，积极考虑应对对策。

由于油价上涨带来的成本上升近两成。”上海沪通物流有限公司经理潘晓武粗略估计道。他拿5吨车型送货去南京为例，0#柴油从5.12元/升提高到6.03元/升，意味着用油成本从1.5元/公里上涨到1.8元/公里，南京距离上海300公里，也就是说单趟耗油就从原来的450元涨到了540元，涨幅在两成左右。

潘晓武解释说，如果是包车，以前运输费是1500元，那现在至少要加90元运输费。但是面对长期合作的老顾客，公司暂时不考虑涨价，只有自己吃点亏，毕竟是老顾客，修改合同也不方便。”

而对于零单，收费相对贵些，收取0.2元/公斤，而一般运输车都在标准吨位上超载30%左右加上一些货，5吨车送货南京可以获得毛利润近2000元，利润在600元左右。但是为了抵消油价带来的成本上升，潘晓武还是决

定提高运输价格，他初步拟定以后零单收取0.25元/公斤，另加的货从50元/立方米上调至60元/立方米。

上海物流协会的一位专业人员认为，现在上海上千家物流公司都面临着同一个问题，最终的解决之道除了上调运输价格也别无他法。

汽油价格一涨，上海的有车族们也开始掂量起自己的腰包来。“93#汽油从5.19元/升涨到6.05元/升，以后每个月开车成本从近500元涨到600多元。单位就在延安中路上，离家只有10来公里。”家住水城路的王先生听说油价上涨的第一反应是幸运，我好几个同事家离单位都有30多公里，这样一来每个月油耗支付就要多付300元了，估计这在上海上班族中是比较普遍的。年轻人周末去郊游之类的那油上的花费就更多了。”

此次提价以及对今后再次提价的担忧有可能会抑制私车特别是经济型车辆的消费。”上海一位资深汽车销售人员这样说。



调价当日凌晨，加油站工作人员正在加油 本报记者 史丽 摄

## 江苏

## 交通成本增加 更担心其他生活成本

昨天晚上加油的车辆是平时的好几倍，今天一切正常！”在江苏省苏州市东郊通往上海虹桥机场的机场路上，中国石油加油站的工作人员昨天告诉记者，

从昨天凌晨开始，这里的93号汽油涨到了5.97元/升，0号柴油涨到了6.06元/升。围绕汽油涨价、从出租车司机到私家车主，再到当地生产企业，都在经受这一成本冲击波。

我开一个白班就得多出20元的油钱，加上晚班，一个月跑12000公里，得多烧1000多块油钱！”在苏州机场路中石化加油站加油的出租车司机丁师傅告诉记者，虽然此次汽油涨价政府会对出租车行业做出一定补贴，但是他担心补贴不太可能完全抵消增加的成本。

昨天晚上赶紧加了一箱油，省下50多块钱，我这样一个月跑3000多公里，还算小排量的呢！一个月就得多出240元。”在苏州工业园区一家企业工作的裴先生昨天向记者表示，这次93号汽油价格每升涨了0.85元，一公里平均多花8分多钱，他已经决定以后上下班不开车，转乘公司的大巴。车放在单位楼下，能不用就尽量省点吧，没有办法！”

而他的朋友杨先生则在一旁懊悔当天晚上没有去加油。

裴先生还向记者表示，除了汽油涨价带来交通成本增加，他还担心的连环效应，造成各项生活成本的上升。吃的用的，哪个不要运输啊，涉及到运输就得用油，成本肯定增加啊！”

## ■观点

### 国内油价进入阶段性小步上涨

◎本报记者 陈刚 李娟  
俞林凤 吴芳兰

油价会上涨到什么时候？距离上次涨价，才刚刚半年的时间，中国会不会从此进入一个周期性的上涨区间？专家认为，中国能源价格会多次小步上涨，以达到与国际能源接轨的这一目的。

### 能源价格进入调整期

前天晚上23点30分左右，浙江杭州各大加油站都排满了车，其中出租车占了其中的大部分，“对我们来说，价格影响是最大的。”每天都需要加两次油的杭州出租车司机陈先生告诉记者，他是晚班司机，他每天需要加其中的一次，然后把车交给白班司机，汽油加之后，粗粗一算，他每天的加油成本就增加了30元左右，“如果加上白班的，算一下一个月的成本会更惊人。”

每天跟汽油打交道的出租车司机陈先生，能源问题也成为他油盐酱醋之外最关心的话题，“我认为，原油价格还会继续上涨，跟国际油价相比，现在每桶还有50美元的差距，现在的调整还没有到位。”他认为，中国的油价要等到中国和印度将成品油价格都放开之后，原油涨价才会停止。

对于此次上涨，原摩根士丹利的董事总经理及亚太区经济首席分析家谢国忠这样总结说，“中国能源价格进入了一个调整期，能源价格会多次小步上涨。”他告诉记者，在2003年开始，全球经济开始推动了原油价格上涨，这股上涨之风在2007年开始飙升，“其中很大一部分是因为货币现象。”

### 交通运输业首当其冲

许多企业都在这一轮的物价上涨中感到无形的压力。在不断上涨的汽油买单的过程中，出租车行业是波及最大，也是跟消费者最息息相关的。“如果再涨下去的话，我们很难承受。”出租车司机告诉记者，他开了6年的出租车，这两年感觉到压力非常大。

“受到油价上涨影响的远远不止出租车行业，比如联邦快递，联邦2007年的业绩做得

很好，但是盈利下降，这是什么原因，就是油价，让联邦去年的成本上升了5亿美金。”谢国忠认为，物流公司、航空公司这些交通类企业都是受到直接的影响，“不仅如此，汽车行业可能会出现某种程度的业务萎缩，对许多企业来说，生产要素提高了，不可避免地会进行调价。”

从目前的情况来看，这一轮的上涨还仅仅是个开始，“下面会有更密集的调整，炼油没有达到收支平衡，电厂也不赚钱，除非都开放了，价格才有可能得到抑制。”谢国忠分析说。

受到波及的还有中国出口行业，他们要调整是不可避免的，“中国经济进入一个调整的时代，依赖低成本的模式，很多企业不改的话，会退出市场，这是市场经济调整的一个规律。”

从这一点来看，谢国忠认为中国类似日本90年代初的经济发展，当时日本从劳动力密集型企业转型到技术型企业，花了两三

年的时间。

### 逐步与国际油价接轨

复旦大学中国经济研究中心副主任殷晓鸣教授认为，油、电价格的上涨是必要的，从价格机制上看，国内外油价应该一致，国际油价一路上涨，如果中国油价一直不上调，那么套利机制的作用必然导致国内的油输出国外。从而使得国内柴油、汽油更加短缺，加剧价格上涨压力。他预计，在未来的6个月里，中国油价还将进一步多次提升，逐步与国际价格接轨。

那么现在油价上涨是不是意味着“煤电不联动”松动、成品油价格改革呢？殷晓鸣教授表示，这是一个更加复杂的问题，如果真正意义上的改革那么国家将放弃所有对油电价格的控制，但是在短期内很难实现。一方面是会导致通胀压力更大，另一方面是由于涉及到供需双方的利益调节。同时，他认为油价的上涨会导致CPI的上涨，毕竟油价一涨，几乎所有企业的成本的上升间接导致消费品价格上涨。

而华东师范大学经济学教授沈玉芳则认为，此次油、电价格的上涨能够有效打击囤积居奇等“人为价格”，有助于理顺目前扭曲的非正常对价关系，促进国内消费，从而对宏观经济产生积极的影响。

### ■影响

## 一年多增数百万 大型高能耗企业面临“逼宫”

◎本报记者 陈刚 李娟 俞林凤 吴芳兰

对大型企业的影响比小企业更大一些。”而吴江市纺织商会秘书长蔡女士表示，油价电价上涨的影响现在还没有完全显现出来。她同时还说，布已经很久没涨价了。”由于行业竞争激烈，纺织企业不可能通过提价来转嫁成本。因此他们将面临更大的压力。

竞争太激烈了，提价国外的客户肯定不答应，本来就已经有人民币升值、出口退税减少以及棉花涨价等压力，企业经营将更加困难，可能引发新一轮停产潮。”叶家齐说，目前企业唯一能做的，就是通过日常管理工作的细化、寻求降低能耗成本的方式。他告诉记者，最近，企业甘井投入了“节能监测管理系统”，降低每个环节的能耗，同时淘汰部分高能耗设备。

企业节能降耗需要内部和外部的环境，而这两个条件对于大多数纺织企业来说都处于空白状态。”叶家齐说，最先进的技术在生产工艺中应用，这需要专门的部门和专家来负责。而大多数企业都缺少这类部门和专家。”



6月19日夜，车主蜂拥到各大油站加油 新华社 图

## 与国际接轨是大势所趋 炼油企业希望形成油价机制

◎本报记者 王蔚

国家对能源生产企业的重视，缓解了炼油企业的亏损压力。”上海高桥石油化工公司相关人士说。

他说，炼化企业将按照中央的调整政策，优化生产产品，加强内部挖潜，精心管理，保证市场供应。此外，调价毕竟是一个长期的过程，希望今后中央政策和市场经济二者相结合，形成国内健康的成品油定价机制。

记者了解到，20日国内柴油零售价7040元/吨，批发价7600元/吨，仍有600元的批零倒挂幅度。虽然获得补贴和加价，炼油业务的经营压力仍然很大。业内人士认为，油价解禁”、逐步与国际接轨是大势所趋，解决油价倒挂的关键是油价形成机制最后市场化。

东方油气网分析员张姿艳认为，刚调价后的短期内，批零倒挂的现象不可能再度扩大。因为，通过这次1000元的大幅上调，主营原先在零售环节“控销”、在直销环节“低价放量”的做法，将大为弱化。一些被零售“控销”而推到直销“批发”环节的用户，将会重新回到零售环节中去。直销“批发”环节的购买力的下降，也就意味着批零倒挂局面的降温。

张姿艳认为，主营企业对亏损的资源是不会大幅放量销售的，前几个月主营的操作手法已有证明。更重要的是，由于在相当长的一段时间内，国内油价不会下调，主营储备的资源没有贬值的风险，而且说不定，几个月以后，当国际油价继续冲顶150、180、200美元之后，还会再度燃起调价的希望。因此，继续适当控制对批发（尤其是柴油）的销售节奏，仍可能是市场的主旋律。