

Companies

斥资海外收购 中集集团发力气体业务

◎本报记者 徐锐

中集集团日前决定出资 2000 万欧元对卢森堡一投资控股有限公司实施收购。

中集集团今日称,此次出资 2000 万欧元受让的是卢森堡 GASFIN INVESTMENT SA 持有的 TGE GAS INVESTMENT SA (下称“TGE SA”) 60% 权益,而在 2009 年和 2010 年收购后的公司业绩达到约定目标后,中集集团要每年各支付 500 万欧元。据

悉,中集集团将通过在香港新设立的一家子公司来完成上述交易,上述交易完成后,中集集团将成为 TGE SA 的第一大股东。

在收购报价方面,中集集团表示 2000 万欧元的收购价值主要是考虑了其先进的天然气接收站和大型深冷储罐技术及全球业绩,天然气行业和市场未来的较高增长前景及该公司在市场上的影响力,同时包括该公司在手、在谈订单和未来的盈利能力及与公司的协同。

资料显示,TGE SA 是一家设在卢森堡的投资控股有限责任公司,其 100% 控股 TGE GAS ENGINEERING GmbH (下称“TGE GAS”),TGE GAS 则是一家设在德国波恩的气体工程公司,是拥有 25 年经验的独立项目总承包商。

中集集团表示,公司在完成并购后,将把 TGE GAS 打造成在天然气、石油化工等气体领域全球领先的、独立的在岸项目大型合同总承包商。TGE GAS 的加入,可以使公司在短

期内获得自主知识产权的 LNG 接收站核心技术和全球业绩纪录,为中集集团获取全球 LNG 项目机会奠定技术基础。同时实现中集集团现有的 LNG 下游应用——提供装备和服务的业务与 TGE GAS 在 LNG 上游资源开发项目的业务协同发展,并在天然气开发和应用领域为客户提供一站式系统解决方案。同时,TGE GAS 管理团队在技术发展、项目管理和创新机制等经验,也将丰富中集集团在能源、食品、化工等装备和服务领域

基于中国优势的全球化战略的内涵。

据了解,中集集团近几年通过收购张家港圣达因、荷兰博格、安瑞科,迅速形成了天然气和石油化工气体装备业务基础,在清洁能源——天然气物流装备和应用服务方面,中集集团已经具备了小型 LNG 卫星站、LNG 运输车、智能 LNG 运输集装箱、LNG 加气站、LNG 气瓶、CNG 运输车、CNG 加气站、CNG 压缩机、天然气集成产品,在国内天然气应用的下游装备和服务领域已具备一定的市场地位。

恒星科技澄清“偷漏税”传闻

近日在互联网某论坛上出现有关恒星科技偷漏税的传闻,恒星科技今日发布公告对此进行了澄清。

恒星科技表示上述传闻不实,截至目前,公司未收到税务部门的任何相关文件。同时,公司经营情况正常,不存在任何违法违规事项,相关税收均按照有关规定及时足额缴纳,因此不存在偷漏税的情况。

(徐锐)

中鼎股份收购美国 AB 公司

中鼎股份今日公告称,根据今年 1 月 7 日公司与美国 Allied-Baltic Rubber, Inc. (下称“美国 AB 公司”)洽谈的初步意向,公司 6 月 20 日与美国 AB 公司控股股东 Alan R. Myers (艾兰·梅约)正式签署了《股权收购协议》,公司拟投资 450 万美元收购美国 AB 公司 100% 的股权。

据了解,美国 AB 公司是一家有着先进技术水平及高生产效率的汽车橡胶零部件专业生产企业,该公司 2006 年实现销售收入 3451 万美元,利润为亏损 66 万美元,2007 年实现销售收入 2577 万美元,利润为亏损 71 万美元。

(徐锐)

数源科技出售固定资产

数源科技今日公告称,公司将位于杭州市区莫干山路 706 号的方家塘仓库的房屋建筑物(含土地),以人民币 2200 万元的价格,转让给公司大股东西湖电子集团有限公司。

数源科技表示,若本次关联交易成功,产生的利润约人民币 1400 万元左右,将对公司上半年经营成果产生较大影响。

(陶君)

国航签署两岸包机合作正式协议

记者从中国国航获悉,国航已与华航、长荣航空就两岸周末包机的地面代理、油料供应、机务维护、配餐等方面的合作正式签署协议。据了解,目前国航首班两岸周末包机的客票已售罄。

中航集团总经理、国航董事长孔栋还表示,国航自去年 12 月 12 日正式加入星空联盟已有半年时间,在星空联盟成员和国家民航局等方面的大力支持,产品与服务领域都得到了进一步提升。今年 3 月 26 日,国航和运营北京的 13 家联盟成员共同搬入首都机场 3 号航站楼,标志着联盟“同一屋檐下”项目在北京的顺利实现。

(徐玉海)

东方金钰二股东悉数出售股权

东方金钰二大股东鄂州市民康企业有限公司所持限售流通股 1810.3034 万股(占公司总股本 5.14%),以 5.35 元/股的价格分别转让给两自然人。其中,民康企业将其所持公司 1010 万股限售流通股(占总股本的 2.87%)转让给徐春斌,转让金额为 5403.5 万元;将所持公司 800.3034 万股限售流通股(占总股本的 2.27%)转让给赛荣昌,转让金额为 4281.6232 万元。本次转让后,民康企业不再持有东方金钰股权。

(赵一薰)

公告追踪

重组方再“变脸” S*ST 兰光情非得已?

◎本报记者 徐锐

S*ST 兰光为期近两年的重组拉锯战”日前再生变数。

S*ST 兰光昨日披露,公司近期收到实际控制人甘肃省国资委相关函件称,经甘肃省有关部门研究确定(并已签订协议),将由鸿荣源置业集团(深圳)有限公司(下称“鸿荣源置业”)作为重组方对 S*ST 兰光控股股东及其相关方进行重组。

值得注意的是,这已是甘肃省自去年 6 月通过公开招标方式引入 S*ST 兰光重组后,第四次变更其意向重组方。对于重组意向方的频繁变脸,究竟是“重组方太多”让甘肃省“挑花了眼”,还是 S*ST 兰光在重组背后有难言之隐呢? 鸿荣源置业此前便曾参与上述重组竞标工作,只是当时在政府有关部门审核后未进入意向重组方名单,因此本次选定该公司为重组方并非突兀之举。”S*ST 兰光一位内部人士对此向记者表示。

然而,纵观 S*ST 兰光近两年的“坎坷重组历程”,此次重组方的变更或并非如公司上述人士所说的那样简单。据悉,在 S*ST 兰光 2006 年首次资产重组未果后,甘肃省国资委遂在去年 8 月通过招标方式确定了六家意向重组方,但最终进入细节商谈的却是六家重组方之外的白银有色集团有限公司,而随着白银有色集团未与债权银行达成有关债务处置协议、相关资金也未能落实,甘肃省政府在 5 月又再次将重



郭晨凯 制图

组“绣球”回抛给了上述六家意向重组方,谁知在一个月后,最终重组方又再次跳出“圈定范围”,变成了如今鸿荣源置业。

当初越过六家意向方而突然选择白银有色集团,甘肃省方面或是看中了后者的雄厚实力且是甘肃省国资委下属企业,因此优先考虑。但本次再次跳出“预定对象”选择鸿荣源置业,境遇或已大不相同。”有市场分析人士对此称,若鸿荣源置业此前曾参与重组竞标但未

被列入意向方名单,这说明该公司并不是优先考虑对象。但此次确定其为重组方,是不是意味着此前的六家重组方无意回接“重组绣球”呢? 毕竟,此前已有白银有色集团“空降”未果的先例。

对此,S*ST 兰光上述人士也表示,重组方与债权银行能否达成协议,重组方与债权银行能否达成协议,这也是白银有色集团此前重组未果的原因所在。根据重组进程,重组方应先与银行达成债务处置协

议,随后在上报国资委及证监会批准。至于鸿荣源置业,上述人士表示该公司目前“动作比较快”,与银行间的债务协议也在商谈中。

S*ST 兰光的“重组大计”已进行了两年,而公司目前也因连续两年亏损而面临退市风险,留给 S*ST 兰光的重组时间已不多,因此与此前的“精挑细选”相比,如何尽快敲定重组计划或是甘肃省有关部门目前着重考虑的问题。”上述分析人士对此表示。

特别关注

饱受原料上涨之苦 湘潭电化月内再度提价难解“渴”

◎本报记者 王璐

今年 6 月 1 日产品销售价格刚刚提价 14% 的湘潭电化,昨日再度发布产品提价公告,宣布自 7 月 1 日起提高产品销售价格 18%。尽管如此,公司表示,今年中期业绩将出现亏损的事实并不能改变。受此消息影响,其股票昨日在二级市场大幅下挫,最终收盘于跌停价 8.41 元。

受原材料价格上涨之苦,公司自 2007 年 4 月上市后,利润节节下滑。2007 年,公司净利润为 174 万元,同比下降 89%。今年第一季度,因同样原因,公司亏损 1769.84 万元,每股亏损 0.23 元。

湘潭电化主要原材料是碳酸锰、硫酸,能源为电力、燃煤等,合计成本占公司总成本 70% 左右。以往,硫酸的价格长期在每吨 400 元以下,2005 年底的市场价在 220 元/吨左右,但目前市场上硫酸价格已飙升至每吨 1800 元左右。2006 年碳酸锰每吨价格 400 元左右,目前价格在每吨 800 元以上。尤其是今年一季度以来,碳酸锰、硫酸等原材料价格居高不下,导致公司四、五月份库存成本较一季度增加。为此,湘潭电化 6 月 3 日宣布,决定自 2008 年 6 月 1 日起,产品每吨大约提价 1500 元,涨幅约为 14%。

而据湘潭电化昨日发布的公告称:鉴于公司产品 2008 年 6 月 1 日提价后,成本与售价仍然倒挂,且碳酸锰、硫酸等主要原材料价格持续上涨,造成公司生产经营成本大幅提高。因此,公司研究决定,自 2008 年 7 月 1 日起,公司产品提价,涨幅为 18% 左右。目前,公司 1 至 6 月业

绩仍然预计亏损,但公司将尽一切努力改善经营状况,力争避免全年出现亏损。”

那么,短期内的两次提价能否让湘潭电化自救成功呢?业内人士称,根据测算,两次提价使湘潭电化一个月内产品价格累计上涨超过 34%,由此可能带来的后果正如公司在公告中所述,即“导致公司部分客户流失”。一旦客户流失,销量萎缩的话,公司经营业绩仍难保障。而且,人民币汇率继续上升,公司原享受 13% 出口退税取消对公司的影响仍然存在;碳酸锰、硫酸等原材料价格、公司产品售价等不确定因素也仍然存在,这使得湘潭电化业绩存在着较大的不确定性。另外,自 2007 年年初以来,国内各地于 2005、2006 年投资建设的电解二氧化锰企业逐渐达产,国内电解二氧化锰产能大幅扩张。产能过剩的后果必然是产品供大于求,毛利率逐步下滑。从目前的情况分析,2008 年该行业产能过剩局面仍将继续,这导致行业的整体毛利率还要下滑。

显然,作为化工行业下游企业的湘潭电化若要自救成功,仅靠提价难以化解成本压力,必须寻找新的利润增长点。不过,公司在 2007 年 12 月以 2035.29 万元收购了控股股东湘潭电化集团公司电解金属锰生产线相关经营性资产,完成后,以不超过 4700 万元对该生产线进行改扩建,使其年新增产能 1 万吨,形成年产电解金属锰 13000 吨生产规模。据悉,电解金属锰市场前景良好,需求量大,项目建成投产后,湘潭电化将年增销售收入 2 亿元,净利润 1806.67 万元。



郭晨凯 制图

资料

电解金属锰广泛应用于钢铁冶炼、有色冶金、电子技术、化学工业、环境保护、食品卫生、电焊条业等各个领域。在钢铁生产中,素有“无锰不成钢”之称,一般占有 0.2% 的比例,在不锈钢生产中通常占有 3% 左右的比例。2006 年我国国产钢 4.17 亿吨,年需电解金属锰 83 万吨左右;生产不锈钢 500 万吨,年需电解金属锰 15 万吨。同时,电解金属锰已开始广泛应用于电子工业磁性材料原件加工等,需求量在 10 万吨左右。加上电解金属锰是

我国出口主要金属产品之一,常年出口量保持 30 万吨至 50 万吨的范围内。保守估计,我国(包括出口)电解金属锰市场需求总量在 150 万吨以上。同时,近年来不锈钢生产中的以锰代镍技术极大地增加了电解金属锰的需求量,国内外需求量逐年上升。据有关部门预测,我国仅不锈钢行业电解金属锰的需求量将以 25% 以上速度增长,出口将保持在 8% 以上的增长速度,其它行业也将以 20% 以上速度增长。

海螺集团与泰国暹罗水泥集团再度签约

◎本报记者 张侃

日前,记者从海螺集团了解到,该公司与泰国暹罗水泥集团的二期余热发电项目合同正式签约。

泰国暹罗集团是泰国最大的水泥生产商,2007 年初至 2008 年初,海螺已经和该集团合作为该集团的 SKK 工厂 6 线总包建设了一套 9100kW 机组。该机组于今年 2 月 25 日并网,比合同工期提前了两个月,已经通过了性能考核,签发了验收证书,目前,运转稳定。

据悉,在 SKK6 余热发电项目成功合作的基础上,通过国际招标,本次海螺川崎工程公司又中标了该集团二期为 4 条熟料线配套的两套机组:SKK 工厂 3、4、5 线 2*4000+1*5500t/d) 发电机组和 SKW 工厂的万吨线发电机组,设计发电能力分别为 22600kW 和 16600kW,合同工期分别为 15 个月和 14 个月。

万科携手世邦魏理仕 合资成立物业管理公司

◎本报记者 李和裕

随着万科引以为豪的服务之一——物业管理被部分交予来自美国的世邦魏理仕,万科的非核心业务“外包”策略再向前迈进了一大步。昨日下午,万科与跨国地产顾问机构世邦魏理仕宣布成立合资公司,该公司将负责万科旗下所有高端住宅的物业管理业务。

万科表示,合资公司总部设在上海,将于今年 10 月 1 日起开始运营,该公司主要业务是为万科集团及其控股公司、联营公司在全国开发的高端住宅提供物业管理服务,这些物业包括独栋和联排别墅、酒店式服务式公寓和豪华式公寓等。根据双方达成的合作协议,万科和世邦魏理仕将共同委派代表管理合资公司,但对于双方合资的资本和股权安排,双方并未透露。

对于此次合作,万科集团总裁郁亮表示,同世邦魏理仕的携手是公司合作发展战略的一部分。据了解,万科自 2002 年起便逐渐将楼盘销售等非核心业务外包。而去年记者赴深圳采访万科时,万科董事长王石也透露万科要做耐克那样的公司,除了品牌与设计之外其余全部外包出去,且当时万科就已经在考虑将物业管理甚至财务管理外包。王石认为,此举可使万科专心做资源整合者与品牌塑造者,同时又能挖掘更多更专业的公司成为战略合作伙伴。

云南城投披露两项收购事宜

◎本报记者 赵一薰

云南城投今日公告称,将对云南绿世界工贸有限公司(简称“绿世界公司”)位于昆明市广福路与滇池路交界处的两个地块之国有土地使用权及地上附着物进行收购。其中一土地面积分别为 11270.1 平方米,用途为商业用地,至今使用权尚有 31 年。另一地块土地面积为 5592.5 平方米,土地用途为旅游娱乐用地,至今使用权尚有 31 年。转让总价款共计 17778 万元。由于 16211.245935 万元已因其他原因支付,上市公司需向绿世界公司支付的款项为 1566.754065 万元。

公司同时公告,将收购云南省城投公司持有的天津市云滨置业投资有限公司 45% 的股权以及持有的华商之家投资开发有限公司 40% 的股权,转让价款分别为 2025 万元和 4003.37 万元。

攀钢集团整体上市获股东大会通过

◎本报记者 田立民

昨日,攀钢集团旗下三家上市公司攀钢钒、攀渝钛业、*ST 长钢同时召开股东大会,顺利通过了攀钢集团的整体上市方案,该方案实施的有效期为 1 年。

根据方案,攀钢钒将以每股 9.59 元的发行价格向攀钢集团、攀钢有限、攀成钢和攀长钢共发行 7.5 亿股,标的资产评估值为 74.07 亿元。发行价格折合的资产价值与评估值之间的差额,由攀钢钒分别向上述公司以现金方式支付。同时,攀钢钒将以 14.14 元/股和 6.50 元/股的价格通过换股方式吸收合并攀渝钛业及 *ST 长钢,攀渝钛业及 *ST 长钢股份将可分别按照 1:1.78 和 1:0.82 的换股比例转换为攀钢钒股份,或以 14.14 元/股和 6.50 元/股的价格行使现金选择权。

日前,攀钢钒钒钒已公告,攀钢集团、攀钢有限、攀成钢及攀长钢拟用于认购该公司非公开发行股份相关资产的评估报告已获国资委备案确认,这意味着攀钢集团整体上市已无政策障碍。昨日整体上市方案获得三家上市公司股东大会通过,表明攀钢集团整体上市已经迈开关键一步,后续整体上市方案将提交证监会审核。由于股东大会前攀钢钒钒、攀渝钛业、*ST 长钢的收盘价均低于各自 9.59 元、14.14 元、6.50 元的换股价,对于一些投资者对整体上市方案实施的担心,攀钢钒钒钒有关人士表示,目前并没有影响到方案推行,或者会对方案造成致命影响的困难,对于可能出现的各种情况,公司在方案的风险提示中都有充分的说明和相应的解决方案。