

Companies

# 难撒内幕交易 ST 兴业资产重组搁浅

◎本报记者 赵一蕙

ST兴业的“神秘”非公开发行一事终于露出些许眉目。随着公司今日的一份公告,此次非公开发行建议人——股东徐永珍的一致行动人江苏银洲置业集团渐渐浮出水面。然而,由于种种原因,银洲集团表示不得不收回建议书,使得此次重大资产重组事项搁浅。记者采访获悉,银洲集团负责人沈辉与徐永珍极可能是夫妻关系。

2008年6月4日,ST兴业公告称,因董事会正在商议重大事项”公

司股票停牌,而起因就是公司收到股东递交的关于非公开发行股票的建议书,公司对此并未多做透露。

作为一家全流通的上市公司,ST兴业的股权十分分散,语焉不详的“股东”究竟所指何方可能性十分多样。查阅公司2008年一季度报告,公司前十大股东中,自然人就占了9位,只有一家法人,第一大股东为徐永珍,持有公司288.9169万股,究竟是哪位股东提出了非公开发行建议不得而知。

公司今日的公告解决了这一谜团,建议书递交人恰恰就是公司

第一大股东徐永珍的一致行动人江苏银洲置业集团。但是,在向董事会递交建议书后,银洲集团又“变卦”了。

公告披露,银洲集团向上市公司董事会发函称,因最近经济环境和证券市场的一些变化,以及集团对上市公司债务及历史遗留问题处置需要一定时间才能理清并提出确实的方案,因此,集团决定暂时收回提交的建议书。

于是,一场本来就低调的非公开发行因为银洲集团收回建议而搁置。不过,ST兴业可能的重组方银洲集

团就此现身。

公开资料显示,银洲集团组建于2004年4月,旗下有以南通银洲房地产开发有限公司为核心的8家企业,集团总资产1.1亿元,以房地产开发经营为主业。沈辉同时也是银洲房地产的董事长和总经理。

有趣的是,银洲房地产隶属于启东市农村信用社联合社的企业。除了沈辉曾在启东市农信社工作之外,ST兴业的第一大股东徐永珍也曾是该社员工。此外,两人关系也并非“曾经同事”那么简单。作为银洲集团“一致行动人”的徐永珍,在集团递交

非公开发行建议之前,就已经在二级市场上购入公司股票成为其大股东,是否有内幕交易的嫌疑?

另外,所谓的“债务及历史遗留问题”,据说是公司一直存在的对外担保问题。截至2007年末,公司尚有16191.55万元的对外担保,已全部逾期且涉及诉讼。这一问题在公司报告中都有明确披露。作为非公开发行的建议人,银洲集团对此事先应该有所了解,何以在公司停牌且公司董事会决定审议该事项之时,又因对上述问题“需要一定时间才能理清并提出确实的方案”而将建议收回?

## S\*ST 鑫安被申请破产清算

◎本报记者 应允佳

今年第一家暂停上市的公司S\*ST鑫安被债权人提出破产清算,而法院已经受理,公司面临终止上市的风险。

S\*ST鑫安今日公告,由于申请人吴华宇航化工有限责任公司于2008年3月28日向河南省焦作市中级人民法院申请对S\*ST鑫安进行破产清算。而河南省焦作市中级人民法院审理查明,申请人对被申请人享有1969万元的到期债务,该债权占S\*ST鑫安全部债务的3.53%。

据此,河南省焦作市中级人民法院受理了吴华宇航化工有限责任公司提出对焦作鑫安科技股份有限公司进行破产清算的申请,并指定S\*ST鑫安破产清算组为债务人S\*ST鑫安的管理人。

公司强调,公司如果被法院宣布破产清算,公司股票将被终止上市。

## 第一食品 黄酒产业整合方案获核准

◎本报记者 杨伟中

第一食品今日发布公告称,公司重大资产重组方案已经获得了证监会核准。这意味着备受市场关注的黄酒产业整合即将正式进入实施阶段。

根据此前公告的方案,第一食品此次产业整合将采用资产置换的方式进行。即公司将用所持有的品牌代理及食品零售类资产(南浦食品49%股权、鑫全顺100%股权、连锁发展90%股权、徐家汇商店49%股权和长宁商店5%股权,以及其他批发零售相关资产与相关的负债),同其控股股东上海市烟草集团持有的华光酿酒100%股权进行置换。待此项交易完成后,除保留部分制糖业务外,第一食品将不再涉及品牌代理及食品零售相关业务,黄酒产业将成为其核心产业。

对于第一食品此次重大资产重组的前景,市场普遍表示乐观。有分析人士指出,首先,此次置出资产尽管占公司目前营业收入的比重较大,但未盈利能力一般;而置入的华光酿酒则优势显著,未来对第一食品业绩的贡献不言而喻。其次,第一食品与华光酿酒未来所能体现的整合效应是市场看好此次重组的另一要素。记者了解到,与第一食品目前已有黄酒酿造、生产和销售完整产业链不同,华光酿酒目前没有自身酿造系统,因此此番整合后,华光酿酒有望通过采用第一食品提供的酒基原料,使得生产成本大幅降低;与此同时,这将有利于第一食品充分利用其目前产能,并在原材料采购环节中进一步提高议价能力。

## 西藏药业 4250万元无法按时收回

◎本报记者 赵一蕙

西藏药业今日公告,公司无法在2008年6月30日之前收回成都达义物业有限责任公司(简称“达义物业”)应归还公司的4250万元欠款。

达义物业向公司发函表示,根据其收到的昆明市中级人民法院的《民事裁定书》和《协助执行通知书》,达义物业将暂停向西藏药业支付债权6843.29万元,法院会另行通知何时支付。上市公司表示,上述回函表明达义物业无法在2008年6月30日之前归还公司4250万元。

## 顺络电子与\*ST汇通 签订5000万资产交易协议

◎本报记者 徐锐

顺络电子今日公告称,公司及全资子公司贵阳高新顺络迅达电子有限公司(下称“贵阳子公司”)日前与\*ST汇通签署协议,收购\*ST汇通所属微电子分公司生产设备并承接其经营业务。本次收购资产的总价款为4920万元,分三年期支付。双方在今年1月曾就本次交易签署过合作意向书,但并未确定最终交易价格。

据了解,顺络电子本次所收购的微电子分公司是目前国内最大的高频片式绕线电感生产企业之一,而\*ST汇通因战略调整不再将电子元器件作为其重点业务进行发展,将逐步退出该产业,该公司目前也因商讨资产重组而一直处于停牌状态。顺络电子表示,作为一家致力于成为全球被动电子元器件及技术解决方案领域中具有技术领先和核心竞争优势的国际化企业,公司此次收购\*ST汇通微电子分公司资产并承接其业务后,有利于公司扩大市场业务规模,进一步提升市场影响力。

## \*ST 申龙转让赛生股权

◎本报记者 赵一蕙

\*ST申龙今日公告,公司与韩国SK Networks Co.,Ltd.就转让公司控股子公司江阴赛生聚酯新材料有限公司(简称“赛生公司”)股权事宜达成合作意向。

公司称,赛生公司对截至2007年12月31日的部分资产计提了减值准备7729.99万元,截至2008年5月31日,其未经审计的净资产为5871.124121万元,目前尚未投产运营,公司认为这一现实状况是导致公司2006年度和2007年度出现连续巨额亏损的重要原因,并且该公司资产价值仍存在巨大贬值风险,进而对公司整体经营业绩产生严重不利影响。

## 两公司 上半年预增

宏图高科今日公告,由于子公司宏图三胞高技术股份有限公司经营业绩较上年同期有较大增长,公司预计2008年1至6月净利润将比上年同期增长50%以上。截至目前,宏图三胞门店数已经突破了150家。据公司介绍,6月份又将有20家门店开业,公司门店总数将达到170家。

天利高新今日公告,预计公司2008年上半年度净利润同比增长200%以上。公司上年同期净利润为21649490.52元,每股收益0.0652元。公司称,业绩增长的原因系今年上半年度沥青类产品及聚丙烯产品销量和销售价格较去年同期增长幅度较大。同时,公司可供出售金融资产变现产生收益。(赵一蕙)

## 驰宏锌铟 5000万采购铅精矿

驰宏锌铟今日公告称,公司将向云南永昌铅锌股份有限公司以市价采购约3000金属吨的铅精矿,初步预计2008年3月至12月累计发生交易总额约为5000万元,该行为构成关联交易。

公司同时拟投资设立云南驰宏资源勘查开发有限公司,从事矿产资源勘查与开发等工作,公司出资2700万元,占新公司注册资本100%。(赵一蕙)

## 粤电力 A 1.25 亿增资发电公司

粤电力A今日公告称,公司拟与控股股东粤电集团分别按照25%和40%股权比例共同向广东红海湾发电有限责任公司(下称“红海湾公司”)增资,其中粤电力A向红海湾公司增资12500万元,增资完成后其投入该公司的注册资本金合计为51243.75万元人民币,仍占该公司25%股权比例。

据悉,红海湾公司拟建设经营的汕尾电厂一期#3、#4机组项目符合广东省电源规划及电力供需整体要求,并且大容量、高参数的火电机组有利于降低煤耗、提高运行效率、减少污染物排放。对此,粤电力A表示,该项目建成后有利于公司装机规模的继续扩大,增加公司利润增长点。(徐锐)

## \*ST 梅雁 终止一股权转让

\*ST梅雁今日公告,宣称公司与广东省广新外贸集团有限公司(简称“广新外贸”)一股权转让事宜终止。

根据双方之前协议,上市公司拟将所持有的广东梅县梅雁电解铜箔有限公司和梅县金象铜箔有限公司的部分股权,转让给广新外贸下属的广东广新投资控股有限公司(简称“广新控股”)。公司今日披露,由于在股权转让意向书的有效期90天内,公司与广新控股就股权转让事宜未取得实质性进展,因此该意向书全部条款从公告之日起自然失效,股权转让事宜就此终止。(赵一蕙)

## 江中药业 3亿元收购土地

江中药业公告称,公司拟收购向公司控股股东租赁使用的湾里生产区土地,共计104.58万平方米,收购价格确定为3亿元。(赵一蕙)

## 公告追踪

### 试制大容量多晶硅铸锭炉

# 精工科技“独门绝技”赚头有多大

◎本报记者 应允佳

精工科技日前表示,公司研制的JL500太阳能多晶硅铸锭炉已经完成总体方案与图纸设计等研发工作,进入样机下料试制阶段。

JL500太阳能多晶硅铸锭炉标准出锭重量是500KG,据说这样大容量的设备是业内一个巨大的突破,目前世界上还没有这样的生产技术,如果精工科技能试制成功,投入生产,那可是“只此一家,别无分号”的。然而,这样的产品能不能给精工科技带来业绩上的大收益?记者在调查之后发现,这个喜讯的背后暗藏隐忧,新技术究竟能不能最终转化为利润还有很多不确定因素。

从公开资料来看,精工科技的基本面并不让人满意。公司2007年年报显示,公司归属上市公司股东的净利润在520.6万元左右,但扣除非经常性损益后归属上市公司股东的净利润为亏损34.9万元,而这还主要得益于公司去年获得计入当期损益的政府补助达541.8万元。

然而,目前精工科技面临一个问题。目前多晶硅产品价格高昂,在短短三年时间里,多晶硅价格上涨了10倍。价格猛涨导致了中下游产业的成本高昂,不少中小企业只能缩减需求量,业内观望气氛浓郁。一位行业分析师告诉记者,虽然现在多晶硅价格基本已接近顶点,国内多晶硅产能正在扩张,估计等到明年,供需关系将极大缓和,但是直到现在多晶硅还非常紧缺。

而精工科技的多晶硅铸锭炉产业正站在多晶硅产业的下游。在公司研发的太阳能多晶硅铸锭炉正具有填补国内空白的作用。而且在油价高企的大背景下,国内光伏产业发展迅猛,多晶硅产品的需求量正在迅速增加,因此,不少业内研究员认为,精工科技的多晶硅铸锭炉业务的市场空间应该是很大的。

然而,目前精工科技面临一个

## 公告解读

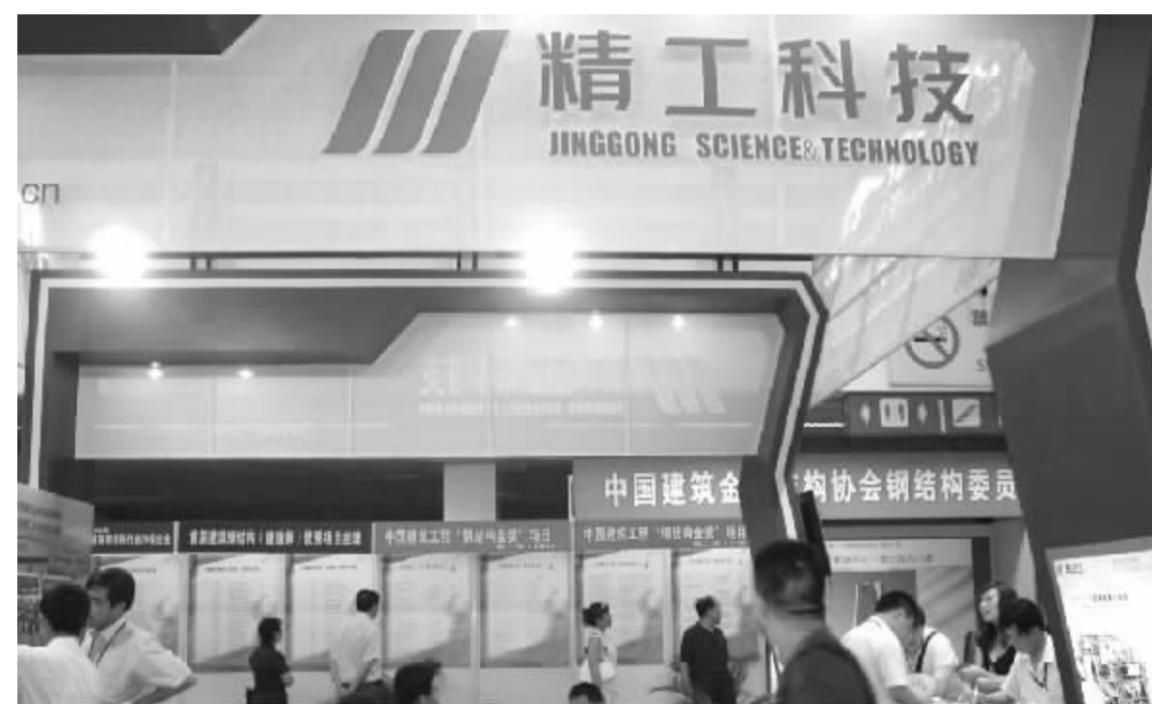
# 靠煤吃煤 伊力特煤化工项目上路

◎本报记者 王璐

伊力特于去年上半年审议通过的煤化工项目日前终于有了新的进展,公司6月23日与五洋建设集团股份有限公司、新疆金正源投资有限公司签订了《设立新疆伊力特煤化工有限责任公司合作协议》,由此正式进军煤化工领域。作为一家一直以白酒生产销售为主营业务的企业,伊力特选择煤化工行业作为新业务,跨度不可谓不大,这样的选择会给公司带来怎样的影响呢?

伊力特早在2007年5月6日召开的三届九次董事会就已审议通过上述煤化工项目的议案,时隔一年,该项目才取得实质性进展。根据公司昨日发布的对外投资公告显示,将成立的新疆伊力特煤化工有限责任公司注册资本10000万元,其中伊力特出资6100万元,占新公司注册资本的61%,为控股股东;新疆金正源投资有限公司出资2900万元,占新公司注册资本的29%;五洋建设集团股份有限公司出资1000万元,占新公司注册资本的10%。新公司主要从事气煤焦、冶金焦、焦炭、型焦、粒焦的生产。

从伊力特现有主业来看,公司主营白酒生产和销售业务。伊力特“特”是西北地区著名白酒品牌,在新疆市场占有率长期位居第一,约占



30%的市场份额。目前,新疆白酒市场每年约有10%左右的增长,伊力特今年第一季度营业收入就高达2.06亿元,同比增长27.93%。可见,受益于当地较好的市场需求形势,伊力特发展势头较好。

另外,从整个白酒行业的景气度来看,也维持着较高的发展水平。据有关行业研究报告称,预计到2011年我国白酒行业销售收入仍将保持10%以上的平均增速,同时

随着白酒生产工艺和技术水平的不断创新,白酒行业景气指数不断增长,行业将保持平稳较快的发展态势。既然如此,伊力特缘何要涉足到自身并不熟悉的煤化工领域去谋求利润呢?

对此,业内人士分析表示,这可能

有两方面原因。一方面,白酒行业

景气度的提升必将带来全国性名酒

和地地方性名酒竞争的加剧,而且,随

着消费者饮酒习惯的变化,替代产

品的不断增加、国内啤酒和葡萄酒

产销量的逐年上升、洋酒关税全面

放开后国外品牌纷纷抢滩中国市场,

这将挤占部分白酒消费市场,给白

酒市场生产企业造成一定的冲击。

因此,伊力特涉足煤化工领域,可

看作是经济增长方式的转变。另一

方面,此前,同为新疆上市公司的

国际实业已利用地方资源优势成功

涉足煤化工行业,并初具规模。目

前,煤化工产业已成为国际实业的

主要收入和利润来源。国际实业在

煤化工产业的顺利拓展或许给了伊

力特一定的启示,促使公司想寻找

新的利润增长点。

至于这次投资将给公司带来怎

样的影响,公司方面表示,项目建成

投产后,全投资内部收益率(税后)

为26.45%,高于基准收益率;全投

资回收期(税后)5.39年;全投资净

现值(税后)182080万元;在其20

年的生产经营期内,平均年实现利

润总额31241.37万元。

业内人士也认为,该项目将充

分利用新疆生产建设兵团四师及

附近的优质煤炭资源,生产优质气

煤焦,符合国家的产业政策和能源、

循环经济政策,实现对优质炼焦煤

的合理利用,同时项目所选择的工

艺技术方案成熟可靠,项目的盈利

能力及清偿能力均较强,并具有较

好的环境效益和社会效益。



随着白酒生产工艺和技术水平的不断创新,白酒行业景气指数不断增长,行业将保持平稳较快的发展态势。既然如此,伊力特缘何要涉足到自身并不熟悉的煤化工领域去谋求利润呢?

对此,业内人士分析表示,这可能有两方面原因。一方面,白酒行业景气度的提升必将带来全国性名酒和地地方性名酒竞争的加剧,而且,随着消费者饮酒习惯的变化,替代产