

Company

永当排头兵 力争大强富

——葛洲坝分离交易可转债发行网上路演精彩回放

出席嘉宾

中国葛洲坝集团股份有限公司董事长	杨继学
中国葛洲坝集团股份有限公司总经理	丁焰章
中国葛洲坝集团股份有限公司总工程师	崔大桥
中国葛洲坝集团股份有限公司董事会秘书	彭立权
中信建投证券有限责任公司副总裁	殷荣彦
中信建投证券有限责任公司资本市场部执行总经理	陈友新
中信建投证券有限责任公司资本市场部高级副总裁	王琴
中信建投证券有限责任公司投资银行部高级副总裁	朱明强
中信建投证券有限责任公司投资银行部高级经理	董江
中信建投证券有限责任公司投资银行部经理	周蓓

中国葛洲坝集团股份有限公司董事长 杨继学先生致推辞

尊敬的各位嘉宾、各位投资者朋友:

大家下午好!
非常高兴能与大家在网上进行交流。在此,我谨代表公司董事会及全体员工对参加此次分离交易可转债发行网上交流会的所有来宾表示热烈欢迎,对大家的支持和关注表示衷心的感谢!

中国葛洲坝集团股份有限公司在一系列大家耳熟能详的世界顶级工程的承建过程中所彰显的深厚实力,在完成国民经济建设一系列重大项目中所立下的丰功伟绩,在国内所树立的一流历史丰碑,无不代表了公司作为水利水电施工领域的龙头企业,始终占据着引领当代水电施工技术新潮流的霸主地位。强企富民是公司的经营宗旨,又好又快、好中求快是公司的经营理念,管理型、现代化、多元化、国际化、大强富是公司的发展战略。“依法从严精细”是公司的治企方针,不断创新是葛洲坝持续快速发展的不竭动力。规范透明的公司治理结构,科学合理的产业布局,使公司不仅实现了跨越式发展,而且将继续保持又好又快的发展态势。



我们希望通过这次网络交流,让广大投资者更好地了解本次发行方案,同时通过这个过程,广泛听取大家的宝贵建议,共同探讨公司未来的发展。真诚欢迎您能成为葛洲坝的投资者。葛洲坝是一个对全体投资者负责的企业,葛洲坝永远是您可信赖的合作伙伴,相信您的眼力、相信您的选择。选择葛洲坝就是选择成功!谢谢大家!

中信建投证券有限责任公司副总裁 殷荣彦先生致辞

尊敬的杨董事长,尊敬的丁总经理,尊敬的崔总、彭总,尊敬的各位投资者、各位网友:

下午好!
首先请允许我代表中信建投证券,向今天参加网上路演推介的各位嘉宾和投资者表示热烈的欢迎和衷心的感谢!
“葛洲坝”这三个字作为一个时代的象征,一种精神的召唤,早已在我们这一代人的心目中留下了不可磨灭的印象。



持续快速发展,创造更大股东价值的坚实基础。
中信建投证券为能够非常荣幸的成为葛洲坝的央企首家主资产上市企业的财务顾问和本次发行139亿元分离交易可转债的保荐机构,感到由衷的荣幸和自豪。
我们深信“一流的公司创造一流的回报”这一永恒不变的投资逻辑将能够在葛洲坝身上得到充分的体现。
作为国内一系列优秀企业的战略合作伙伴,中信建投证券也期待着能和各位优秀的机构投资者一起分享葛洲坝公司成长的喜悦。
最后,预祝本次网上路演投资者交流会圆满成功,谢谢大家!

中国葛洲坝集团股份有限公司总经理 丁焰章先生致答辞

尊敬的各位嘉宾、各位投资者朋友:

非常感谢各位朋友能在百忙之中参加中国葛洲坝集团股份有限公司分离交易可转债发行的网上路演活动,衷心感谢各位朋友对我们的关注和支持!



2007年对中国葛洲坝集团股份有限公司来说,是不同寻常的一年,我们通过成功吸收合并原控股股东中国葛洲坝水利水电工程集团有限公司,实现了公司主资产的整体上市,公司产业结构更加合理,市场竞争能力进一步增强,为下一步加快发展创造了极为有利的条件。2008年对我们同样意义深远,分离交易可转债的发行将为公司的发展插上更加坚实的翅膀,我们将飞得更高、飞得更远。
本次网上路演就要结束了,但是我们跟投资者的沟通却没有画上句号,我和我的同事们都非常感谢大家与我们的交流。各位朋友对我们提出的建议让我们受益匪浅,公司发展越翔越离不开众多投资者的鼎力支持,我们希望在以后的日子里,大家能不断加深对我们的了解,同时一如既往地支持和监督我们的工作,我们将不负投资者的厚望,以百倍的热情和努力,以更加优良的业绩回报社会、回报所有股东。
谢谢大家!



发言篇

问:请问公司为何选择发行分离交易可转债进行融资?
杨继学答:您好,本次融资方案我们是综合考虑公司融资需求,市场情况以及从切实保护投资者利益的角度出发进行设计的:

(1)公司历次从证券市场融资都经过了相当慎重的考虑。公司目前面临着新的市场机遇,存在现实的资金需求。
(2)分离债作为新的金融品种,兼具股权和债权的特点,分次融资,融资成本较低,同时,在认股权证未行权之前,不会因此摊薄公司的每股盈利水平。谢谢!

问:公司如何保证债券到期时有足够的资金偿付到期的本金和利息?
丁焰章答:您好,作为一个拥有几百亿资产、收入过百亿的国有大型企业,公司具有很强的调配资金的能力,公司偿还到期债券的本金和利息是有保证的,理由如下:1.公司现在运营和即将投资的项目,未来六年产生的现金流将是偿还债券本金和利息的有力保障;2.基于公司的经营规模和银行资信情况,公司短时期内调配资金的能力是偿还债券本金利息的另一有力保障。谢谢!

问:请问有什么样的资格和条件可认购贵公司的债券?
彭立权答:本次的发行对象为在上海证券交易所开立人民币普通股(A股)股东账户的机构投资者以及社会公众投资者(国家法律法规禁止者除外)。谢谢!

问:请问发行债券后,对600068股价有无影响?
陈友新答:你好,从二级市场交易情况来看,权证交易与正股交易之间存在不确定的关联关系。葛洲坝集团此次分离交易可转债成功发行,是公司2007年整体上市以来,也是2000年以来8年后的首次融资,必将提高公司的竞争实力,提升公司股票的投资价值。谢谢!

问:请说明公司原控股股东水电工程公司与现控股股东葛洲坝集团的关系?
杨继学答:您好,现在的控股股东中国葛洲坝集团是原控股股东中国葛洲坝水利水电工程集团有限公司的母公司,整体上市后原控股股东被上市公司吸收合并后注销。谢谢!

问:请问贵公司,认股权证行权价格调整规则是怎样的?
崔大桥答:在认股权证存续期内,如果公司A股股票除权、除息,认股权证的行权价格将根据公司股票除权、除息进行相应的调整。有关计算公式可查看我们的募集说明书。谢谢!

问:请问本次发行的申购代码是多少?申购日是哪一天?
殷荣彦答:您好!原股东优先认购代码为“704068”,一般社会公众投资者申购代码为“733068”,6月26日为申购日。谢谢!

问:请问我购买债券何时能得到认股权证?
杨继学答:您好,在您购买债券的同时即获得无偿派发的认股权证。谢谢!

问:权证何时上市流通?谢谢!
陈友新答:你好,本次发行的权证预计的上市时间是在本次发行后十个交易日左右,具体的时间将与上海证券交易所协商确定,我们将尽快完成本次的发行工作,确保权证尽早上市,谢谢!

问:请问我国建筑行业的发展概况如何?
杨继学答:您好,投资、消费和出口已成为拉动我国国民经济增长的三驾马车。随着投资规模的不断增长,我国建筑行业迎来了发展的黄金时期。未来15年是我国全面建设小康社会的战略机遇期,人均GDP将从1,000美元增长到3,000美元以上,经济总量将超过35万亿元人民币,国民经济增长速度预计将保持在7%以上,国家将继续推进基础设施建设,我国建筑业的投资规模仍将保持在一个较高的水平。它已成为国民经济的重要支柱产业之一。我公司作为国家基础设施建设的排头兵,必将受惠于这个黄金期。谢谢!

问:在国家大力推进节能减排的时候,公司进军水泥业有怎样的考量?又有怎样的竞争优势?
丁焰章答:您好,(1)产品优势。1971年,作为当时全国最大的水利水电枢纽工程葛洲坝的工程配套企业,葛洲坝股份公司水泥厂在荆门成立。生产的特种水泥(大坝用中、低热水泥及油井水泥)广泛应用于水利水电工程、公路桥梁和石油钻探等建设,具有极高的市场占有率。(2)技术优势。公司一直大力推广使用节能新技术、新工艺、新设备和新材料,通过自行设计改造窑头煤粉系统、窑筒体及密封装置,进一步降低了水泥生产成本,实现了“零缺陷”、“零浪费”的目标。(3)协同优势。公司生产的水泥为特种水泥,主要用于水电大坝、港口等工程的施工。公司的水泥业务能与公司的工程施工业务产生良好的协同效应。(4)环保优势。公司一直重视环保设施的投入和技术改造。2007年6月,公司通过了湖北省环保局清洁生产审核验收,成为当时湖北省唯一通过清洁生产审核验收的水泥企业。

问:请问贵公司如何保证工程施工业务成为公司未来最稳定最持久的利润来源?
杨继学答:您好,以一系列精品名牌工程和优秀业绩为支撑,“葛洲坝”品牌获得了建筑市场业主和开发商的广泛认同,享有较高的知名度和美誉度,具有很强的竞争力和市场开拓能力。另外,我公司在工程施工领域拥有管理经验、核心技术、人力资源、施工装备等诸多优势,同时拥有充足的合同储备,到目前为止合同储备已超过700亿元。依靠先进的质量控制、流程管理和强大的抗风险能力,工程施工业务仍然是公司未来最稳定最持久的利润来源之一。谢谢!

问:请问公司2007年吸收合并原控股股东水电工程公司,这一举措对公司未来的发展有何作用?
彭立权答:第一,吸收水电工程公司后改变了公司过去核心业务不突出的状况,工程施工业务规模和主营业务中的比重显著增加,提升了公司的核心竞争力,成为国内水利水电工程施工行业的龙头企业。第二,彻底解决了潜在的同业竞争问题,减少了关联交易。第三,提高了上市公司未来业绩的保障程度。谢谢!

问:请问贵公司的工程施工行业竞争优势有哪些?
杨继学答:您好,1、一体化优势。公司以工程施工业务为基础,构筑了上下游一体化的产业格局,具备提供综合的“一站式”解决方案的能力。2、品牌优势。通过多年的发展,公司承建和参建了3000余项工程项目,平均优良率达90%以上。3、经验及技术优势。公司长期从事水利水电工程建设,承建了包括“长江葛洲坝工程”和“长江三峡工程”在内的3,000多项工程,积累了丰富的工程建设和项目管理经验。4、人力资源优势。5、技术装备优势。6、国际化优势。谢谢!

问:在煤、油等能源价格持续上涨的大环境下,公司在水力发电方面会有怎样的发展?
丁焰章答:您好,煤、油等能源价格持续上涨是客观现实,但发改委刚刚调高了水力发电的电价,况且开发水电与煤价无关,原油成本在水电开发中所占比例很小,因此公司在水力发电方面仍将保持稳定的健康的发展势头。谢谢!

问:公司为什么会投资高速公路这种短期内并不能看到收益的行业,是否意味着公司要进行战略转型?
杨继学答:您好,是的,这是公司的发展战略。是公司的长远健康可持续发展的主要板块之一。高速公路也是一种稀缺的资源,对于公司未来的发展将会产生深远的影响。就短期而言,它也有较好的现金流。谢谢!

问:水泥企业的未来增长主要有哪几方面?
丁焰章答:您好,我们是国家发改委重点支持的60家重点水泥企业,目前的产能是400万吨,节能减排,淘汰湖北省及周边地区落后的水泥生产给我们带来了宝贵的发展机遇。我们已经收购六家年产200万吨以上的水泥企业,正在以新型干法水泥生产线取代落后的机立窑生产。今年年底产能将达到600万吨以上,明年年底将达到1500万吨以上,2010年将达到2000万吨,力争进入全国水泥行业前十强。届时年销售收入将达到50亿元,毛利率将达到5元以上。谢谢!

问:我想了解一下公司的海外战略是怎样的?
杨继学答:您好,公司建筑板块的快速发展的标志就是国际化战略的实施,使公司的国际板块业务占建筑板块的三分之一以上。公司近两年国际板块发展迅猛,连年获得大单,典型的就是去年中标的尼日利亚蒙贝拉水电站项目和今年中标的巴基斯坦伊鲁姆·杰鲁姆水电站项目,合同金额超过30亿美元。这是迄今为止中国企业在海外获得的最大水电工程项目。谢谢!

问:请问贵公司未来有何可预见的重大资本性支出计划?
丁焰章答:您好,未来我公司重大资本性支出计划主要有:1、大广北高速公路,项目主线长147.066公里,两条连接线长20.846公里,预计投资总额为465,628.00万元,预计工期四年;2、公司拟投资43,207.36万元建设荆门至陵4800t/d新型干法水泥生产线项目,计划年产水泥200万吨,建设工期一年;3、公司获得内遂高速公路投资开发经营权,该高速公路全长118.8公里,预计总投资约50亿元,预计工期四年。谢谢!

问:请问贵公司未来有何可预见的重大资本性支出计划?
丁焰章答:您好,未来我公司重大资本性支出计划主要有:1、大广北高速公路,项目主线长147.066公里,两条连接线长20.846公里,预计投资总额为465,628.00万元,预计工期四年;2、公司拟投资43,207.36万元建设荆门至陵4800t/d新型干法水泥生产线项目,计划年产水泥200万吨,建设工期一年;3、公司获得内遂高速公路投资开发经营权,该高速公路全长118.8公里,预计总投资约50亿元,预计工期四年。谢谢!

问:请问贵公司未来有何可预见的重大资本性支出计划?
丁焰章答:您好,未来我公司重大资本性支出计划主要有:1、大广北高速公路,项目主线长147.066公里,两条连接线长20.846公里,预计投资总额为465,628.00万元,预计工期四年;2、公司拟投资43,207.36万元建设荆门至陵4800t/d新型干法水泥生产线项目,计划年产水泥200万吨,建设工期一年;3、公司获得内遂高速公路投资开发经营权,该高速公路全长118.8公里,预计总投资约50亿元,预计工期四年。谢谢!

问:请问贵公司未来有何可预见的重大资本性支出计划?
丁焰章答:您好,未来我公司重大资本性支出计划主要有:1、大广北高速公路,项目主线长147.066公里,两条连接线长20.846公里,预计投资总额为465,628.00万元,预计工期四年;2、公司拟投资43,207.36万元建设荆门至陵4800t/d新型干法水泥生产线项目,计划年产水泥200万吨,建设工期一年;3、公司获得内遂高速公路投资开发经营权,该高速公路全长118.8公里,预计总投资约50亿元,预计工期四年。谢谢!

问:请问贵公司未来有何可预见的重大资本性支出计划?
丁焰章答:您好,未来我公司重大资本性支出计划主要有:1、大广北高速公路,项目主线长147.066公里,两条连接线长20.846公里,预计投资总额为465,628.00万元,预计工期四年;2、公司拟投资43,207.36万元建设荆门至陵4800t/d新型干法水泥生产线项目,计划年产水泥200万吨,建设工期一年;3、公司获得内遂高速公路投资开发经营权,该高速公路全长118.8公里,预计总投资约50亿元,预计工期四年。谢谢!

问:请问贵公司如何规避宏观调控对房地产业的冲击及节能减排对水泥业的整合影响?
杨继学答:您好,我从事房地产业务的土地早已在宏观调控前获得,成本较低,具有独特优势。水泥是替代的节能减排的落后产能,也具有独特的优势。这两个业务不会因为宏观调控而受到影响。谢谢!

问:公司的主营业务之一是水泥,请问该行业目前有什么管制?对公司影响如何?
丁焰章答:您好,国家对水泥行业管理具体体现在两个方面:(1)市场准入实行许可证管理制度;(2)水泥产品质量控制制度。2006年底,国家发改委联合中国人民银行、国土资源部联合下发了《关于公布国家重点支持水泥工业结构调整大型企业(集团)名单的通知》,通知指出,对列入重点支持的大型水泥企业开展项目投资、重组兼并,有关方面应在项目核准、土地审批、信贷投放等方面予以优先支持。公司是国家重点支持的六十家水泥企业集团之一。谢谢!

问:请问公司主营业务的收入占公司整体经营多大的比重?
杨继学答:您好,目前工程施工、水泥生产、民用爆破、高速公路运营等主营业务的收入约占公司业务总收入总额的98%,毛利超过公司所有业务毛利总额的98%,是公司收入和利润的主要来源。谢谢!

问:请问公司在技术人才方面有何优势?
丁焰章答:您好,随着长江三峡、西气东输、西电东送、南水北调、青藏铁路、高速铁路和国家高速公路网等一大批重点工程的相继建设,我国工程施工行业在深水截流、岩土工程、工程结构抗震、大体量混凝土温度控制、大型结构与设备整体吊装等技术领域已达到国际先进水平,我们拥有一万名工程技术管理人员,我们获得重要科技进步奖700多项。其中六项获得国家科技进步奖,70多项获得省部级科技进步奖,我们拥有业内首个博士后研究站,拥有业内唯一一家国家级企业技术中心。谢谢!

问:请简要介绍贵公司民用爆破业务收入规模近三年增长迅速的原因。
彭立权答:本公司民用爆破业务主要依托子公司易普力公司开展。2005年易普力公司通过积极开发重庆市场、拓展业务领域,实现民用爆破业务收入规模提高;2006年和2007年,公司积极顺应民用爆破行业整合的大趋势,先后成功收购重组湖北昌泰化工、湖南石门二化及攀钢集团民爆生产资源,通过规模扩张实现快速发展,业务收入大幅提高,进一步巩固和扩大了公司在湖北、湖南和西南地区的市场份额。谢谢!

问:请问我国建筑行业的发展概况如何?
杨继学答:您好,投资、消费和出口已成为拉动我国国民经济增长的三驾马车。随着投资规模的不断增长,我国建筑行业迎来了发展的黄金时期。未来15年是我国全面建设小康社会的战略机遇期,人均GDP将从1,000美元增长到3,000美元以上,经济总量将超过35万亿元人民币,国民经济增长速度预计将保持在7%以上,国家将继续推进基础设施建设,我国建筑业的投资规模仍将保持在一个较高的水平。它已成为国民经济的重要支柱产业之一。我公司作为国家基础设施建设的排头兵,必将受惠于这个黄金期。谢谢!

问:在国家大力推进节能减排的时候,公司进军水泥业有怎样的考量?又有怎样的竞争优势?
丁焰章答:您好,(1)产品优势。1971年,作为当时全国最大的水利水电枢纽工程葛洲坝的工程配套企业,葛洲坝股份公司水泥厂在荆门成立。生产的特种水泥(大坝用中、低热水泥及油井水泥)广泛应用于水利水电工程、公路桥梁和石油钻探等建设,具有极高的市场占有率。(2)技术优势。公司一直大力推广使用节能新技术、新工艺、新设备和新材料,通过自行设计改造窑头煤粉系统、窑筒体及密封装置,进一步降低了水泥生产成本,实现了“零缺陷”、“零浪费”的目标。(3)协同优势。公司生产的水泥为特种水泥,主要用于水电大坝、港口等工程的施工。公司的水泥业务能与公司的工程施工业务产生良好的协同效应。(4)环保优势。公司一直重视环保设施的投入和技术改造。2007年6月,公司通过了湖北省环保局清洁生产审核验收,成为当时湖北省唯一通过清洁生产审核验收的水泥企业。

问:请问贵公司如何保证工程施工业务成为公司未来最稳定最持久的利润来源?
杨继学答:您好,以一系列精品名牌工程和优秀业绩为支撑,“葛洲坝”品牌获得了建筑市场业主和开发商的广泛认同,享有较高的知名度和美誉度,具有很强的竞争力和市场开拓能力。另外,我公司在工程施工领域拥有管理经验、核心技术、人力资源、施工装备等诸多优势,同时拥有充足的合同储备,到目前为止合同储备已超过700亿元。依靠先进的质量控制、流程管理和强大的抗风险能力,工程施工业务仍然是公司未来最稳定最持久的利润来源之一。谢谢!

问:请问公司2007年吸收合并原控股股东水电工程公司,这一举措对公司未来的发展有何作用?
彭立权答:第一,吸收水电工程公司后改变了公司过去核心业务不突出的状况,工程施工业务规模和主营业务中的比重显著增加,提升了公司的核心竞争力,成为国内水利水电工程施工行业的龙头企业。第二,彻底解决了潜在的同业竞争问题,减少了关联交易。第三,提高了上市公司未来业绩的保障程度。谢谢!

问:请问贵公司的工程施工行业竞争优势有哪些?
杨继学答:您好,1、一体化优势。公司以工程施工业务为基础,构筑了上下游一体化的产业格局,具备提供综合的“一站式”解决方案的能力。2、品牌优势。通过多年的发展,公司承建和参建了3000余项工程项目,平均优良率达90%以上。3、经验及技术优势。公司长期从事水利水电工程建设,承建了包括“长江葛洲坝工程”和“长江三峡工程”在内的3,000多项工程,积累了丰富的工程建设和项目管理经验。4、人力资源优势。5、技术装备优势。6、国际化优势。谢谢!

问:在煤、油等能源价格持续上涨的大环境下,公司在水力发电方面会有怎样的发展?
丁焰章答:您好,煤、油等能源价格持续上涨是客观现实,但发改委刚刚调高了水力发电的电价,况且开发水电与煤价无关,原油成本在水电开发中所占比例很小,因此公司在水力发电方面仍将保持稳定的健康的发展势头。谢谢!

问:公司为什么会投资高速公路这种短期内并不能看到收益的行业,是否意味着公司要进行战略转型?
杨继学答:您好,是的,这是公司的发展战略。是公司的长远健康可持续发展的主要板块之一。高速公路也是一种稀缺的资源,对于公司未来的发展将会产生深远的影响。就短期而言,它也有较好的现金流。谢谢!

问:水泥企业的未来增长主要有哪几方面?
丁焰章答:您好,我们是国家发改委重点支持的60家重点水泥企业,目前的产能是400万吨,节能减排,淘汰湖北省及周边地区落后的水泥生产给我们带来了宝贵的发展机遇。我们已经收购六家年产200万吨以上的水泥企业,正在以新型干法水泥生产线取代落后的机立窑生产。今年年底产能将达到600万吨以上,明年年底将达到1500万吨以上,2010年将达到2000万吨,力争进入全国水泥行业前十强。届时年销售收入将达到50亿元,毛利率将达到5元以上。谢谢!

问:我想了解一下公司的海外战略是怎样的?
杨继学答:您好,公司建筑板块的快速发展的标志就是国际化战略的实施,使公司的国际板块业务占建筑板块的三分之一以上。公司近两年国际板块发展迅猛,连年获得大单,典型的就是去年中标的尼日利亚蒙贝拉水电站项目和今年中标的巴基斯坦伊鲁姆·杰鲁姆水电站项目,合同金额超过30亿美元。这是迄今为止中国企业在海外获得的最大水电工程项目。谢谢!

问:请问贵公司未来有何可预见的重大资本性支出计划?
丁焰章答:您好,未来我公司重大资本性支出计划主要有:1、大广北高速公路,项目主线长147.066公里,两条连接线长20.846公里,预计投资总额为465,628.00万元,预计工期四年;2、公司拟投资43,207.36万元建设荆门至陵4800t/d新型干法水泥生产线项目,计划年产水泥200万吨,建设工期一年;3、公司获得内遂高速公路投资开发经营权,该高速公路全长118.8公里,预计总投资约50亿元,预计工期四年。谢谢!

问:请问贵公司未来有何可预见的重大资本性支出计划?
丁焰章答:您好,未来我公司重大资本性支出计划主要有:1、大广北高速公路,项目主线长147.066公里,两条连接线长20.846公里,预计投资总额为465,628.00万元,预计工期四年;2、公司拟投资43,207.36万元建设荆门至陵4800t/d新型干法水泥生产线项目,计划年产水泥200万吨,建设工期一年;3、公司获得内遂高速公路投资开发经营权,该高速公路全长118.8公里,预计总投资约50亿元,预计工期四年。谢谢!

问:请问贵公司未来有何可预见的重大资本性支出计划?
丁焰章答:您好,未来我公司重大资本性支出计划主要有:1、大广北高速公路,项目主线长147.066公里,两条连接线长20.846公里,预计投资总额为465,628.00万元,预计工期四年;2、公司拟投资43,207.36万元建设荆门至陵4800t/d新型干法水泥生产线项目,计划年产水泥200万吨,建设工期一年;3、公司获得内遂高速公路投资开发经营权,该高速公路全长118.8公里,预计总投资约50亿元,预计工期四年。谢谢!

问:请问贵公司未来有何可预见的重大资本性支出计划?
丁焰章答:您好,未来我公司重大资本性支出计划主要有:1、大广北高速公路,项目主线长147.066公里,两条连接线长20.846公里,预计投资总额为465,628.00万元,预计工期四年;2、公司拟投资43,207.36万元建设荆门至陵4800t/d新型干法水泥生产线项目,计划年产水泥200万吨,建设工期一年;3、公司获得内遂高速公路投资开发经营权,该高速公路全长118.8公里,预计总投资约50亿元,预计工期四年。谢谢!

问:请问贵公司未来有何可预见的重大资本性支出计划?
丁焰章答:您好,未来我公司重大资本性支出计划主要有:1、大广北高速公路,项目主线长147.066公里,两条连接线长20.846公里,预计投资总额为465,628.00万元,预计工期四年;2、公司拟投资43,207.36万元建设荆门至陵4800t/d新型干法水泥生产线项目,计划年产水泥200万吨,建设工期一年;3、公司获得内遂高速公路投资开发经营权,该高速公路全长118.8公里,预计总投资约50亿元,预计工期四年。谢谢!

问:请问贵公司未来有何可预见的重大资本性支出计划?
丁焰章答:您好,未来我公司重大资本性支出计划主要有:1、大广北高速公路,项目主线长147.066公里,两条连接线长20.846公里,预计投资总额为465,628.00万元,预计工期四年;2、公司拟投资43,207.36万元建设荆门至陵4800t/d新型干法水泥生产线项目,计划年产水泥200万吨,建设工期一年;3、公司获得内遂高速公路投资开发经营权,该高速公路全长118.8公里,预计总投资约50亿元,预计工期四年。谢谢!

问:请问贵公司未来有何可预见的重大资本性支出计划?
丁焰章答:您好,未来我公司重大资本性支出计划主要有:1、大广北高速公路,项目主线长147.066公里,两条连接线长20.846公里,预计投资总额为465,628.00万元,预计工期四年;2、公司拟投资43,207.36万元建设荆门至陵4800t/d新型干法水泥生产线项目,计划年产水泥200万吨,建设工期一年;3、公司获得内遂高速公路投资开发经营权,该高速公路全长118.8公里,预计总投资约50亿元,预计工期四年。谢谢!

问:请问贵公司未来有何可预见的重大资本性支出计划?
丁焰章答:您好,未来我公司重大资本性支出计划主要有:1、大广北高速公路,项目主线长147.066公里,两条连接线长20.846公里,预计投资总额为465,628.00万元,预计工期四年;2、公司拟投资43,207.36万元建设荆门至陵4800t/d新型干法水泥生产线项目,计划年产水泥200万吨,建设工期一年;3、公司获得内遂高速公路投资开发经营权,该高速公路全长118.8公里,预计总投资约50亿元,预计工期四年。谢谢!

问:请问贵公司未来有何可预见的重大资本性支出计划?
丁焰章答:您好,未来我公司重大资本性支出计划主要有:1、大广北高速公路,项目主线长147.066公里,两条连接线长20.846公里,预计投资总额为465,628.00万元,预计工期四年;2、公司拟投资43,207.36万元建设荆门至陵4800t/d新型干法水泥生产线项目,计划年产水泥200万吨,建设工期一年;3、公司获得内遂高速公路投资开发经营权,该高速公路全长118.8公里,预计总投资约50亿元,预计工期四年。谢谢!

问:请问贵公司未来有何可预见的重大资本性支出计划?
丁焰章答:您好,未来我公司重大资本性支出计划主要有:1、大广北高速公路,项目主线长147.066公里,两条连接线长20.846公里,预计投资总额为465,628.00万元,预计工期四年;2、公司拟投资43,207.36万元建设荆门至陵4800t/d新型干法水泥生产线项目,计划年产水泥200万吨,建设工期一年;3、公司获得内遂高速公路投资开发经营权,该高速公路全长118.8公里,预计总投资约50亿元,预计工期四年。谢谢!

问:请问贵公司未来有何可预见的重大资本性支出计划?
丁焰章答:您好,未来我公司重大资本性支出计划主要有:1、大广北高速公路,项目主线长147.066公里,两条连接线长20.846公里,预计投资总额为465,628.00万元,预计工期四年;2、公司拟投资43,207.36万元建设荆门至陵4800t/d新型干法水泥生产线项目,计划年产水泥200万吨,建设工期一年;3、公司获得内遂高速公路投资开发经营权,该高速公路全长118.8公里,预计总投资约50亿元,预计工期四年。谢谢!

问:请问贵公司未来有何可预见的重大资本性支出计划?
丁焰章答:您好,未来我公司重大资本性支出计划主要有:1、大广北高速公路,项目主线长147.066公里,两条连接线长20.846公里,预计投资总额为465,628.00万元,预计工期四年;2、公司拟投资43,207.36万元建设荆门至陵4800t/d新型干法水泥生产线项目,计划年产水泥200万吨,建设工期一年;3、公司获得内遂高速公路投资开发经营权,该高速公路全长118.8公里,预计总投资约50亿元,预计工期四年。谢谢!

问:请问贵公司如何保证工程施工业务成为公司未来最稳定最持久的利润来源?
杨继学答:您好,以一系列精品名牌工程和优秀业绩为支撑,“葛洲坝”品牌获得了建筑市场业主和开发商的广泛认同,享有较高的知名度和美誉度,具有很强的竞争力和市场开拓能力。另外,我公司在工程施工领域拥有管理经验、核心技术、人力资源、施工装备等诸多优势,同时拥有充足的合同储备,到目前为止合同储备已超过700亿元。依靠先进的质量控制、流程管理和强大的抗风险能力,工程施工业务仍然是公司未来最稳定最持久的利润来源之一。谢谢!

问:请问公司2007年吸收合并原控股股东水电工程公司,这一举措对公司未来的发展有何作用?
彭立权答:第一,吸收水电工程公司后改变了公司过去核心业务不突出的状况,工程施工业务规模和主营业务中的比重显著增加,提升了公司的核心竞争力,成为国内水利水电工程施工行业的龙头企业。第二,彻底解决了潜在的同业竞争问题,减少了关联交易。第三,提高了上市公司未来业绩的保障程度。谢谢!

问:请问贵公司的工程施工行业竞争优势有哪些?
杨继学答:您好,1、一体化优势。公司以工程施工业务为基础,构筑了上下游一体化的产业格局,具备提供综合的“一站式”解决方案的能力。2、品牌优势。通过多年的发展,公司承建和参建了3000余项工程项目,平均优良率达90%以上。3、经验及技术优势。公司长期从事水利水电工程建设,承建了包括“长江葛洲坝工程”和“长江三峡工程”在内的3,000多项工程,积累了丰富的工程建设和项目管理经验。4、人力资源优势。5、技术装备优势。6、国际化优势。谢谢!

问:在煤、油等能源价格持续上涨的大环境下,公司在水力发电方面会有怎样的发展?
丁焰章答:您好,煤、油等能源价格持续上涨是客观现实,但发改委刚刚调高了水力发电的电价,况且开发水电与煤价无关,原油成本在水电开发中所占比例很小,因此公司在水力发电方面仍将保持稳定的健康的发展势头。谢谢!

问:公司为什么会投资高速公路这种短期内并不能看到收益的行业,是否意味着公司要进行战略转型?
杨继学答:您好,是的,这是公司的发展战略。是公司的长远健康可持续发展的主要板块之一。高速公路也是一种稀缺的资源,对于公司未来的发展将会产生深远的影响。就短期而言,它也有较好的现金流。谢谢!

问:水泥企业的未来增长主要有哪几方面?
丁焰章答:您好,我们是国家发改委重点支持的60家重点水泥企业,目前的产能是400万吨,节能减排,淘汰湖北省及周边地区落后的水泥生产给我们带来了宝贵的发展机遇。我们已经收购六家年产200万吨以上的水泥企业,正在以新型干法水泥生产线取代落后的机立窑生产。今年年底产能将达到600万吨以上,明年年底将达到1500万吨以上,2010年将达到2000万吨,力争进入全国水泥行业前十强。届时年销售收入将达到50亿元,毛利率将达到5元以上。谢谢!

问:我想了解一下公司的海外战略是怎样的?
杨继学答:您好,公司建筑板块的快速发展的标志就是国际化战略的实施,使公司的国际板块业务占建筑板块的三分之一以上。公司近两年国际板块发展迅猛,连年获得大单,典型的就是去年中标的尼日利亚蒙贝拉水电站项目和今年中标的巴基斯坦伊鲁姆·杰鲁姆水电站项目,合同金额超过30亿美元。这是迄今为止中国企业在海外获得的最大水电工程项目。谢谢!

问:请问贵公司未来有何可预见的重大资本性支出计划?
丁焰章答:您好,未来我公司重大资本性支出计划主要有:1、大广北高速公路,项目主线长147.066公里,两条连接线长20.846公里,预计投资总额为465,628.00万元,预计工期四年;2、公司拟投资43,207.36万元建设荆门至陵4800t/d新型干法水泥生产线项目,计划年产水泥200万吨,建设工期一年;3、公司获得内遂高速公路投资开发经营权,该高速公路全长118.8公里,预计总投资约50亿元,预计工期四年。谢谢!

问:请问贵公司未来有何可预见的重大资本性支出计划?
丁焰章答:您好,未来我公司重大资本性支出计划主要有:1、大广北高速公路,项目主线长147.066公里,两条连接线长20.846公里,预计投资总额为465,628.00万元,预计工期四年;2、公司拟投资43,207.36万元建设荆门至陵4800t/d新型干法水泥生产线项目,计划年产水泥200万吨,建设工期一年;3、公司获得内遂高速公路投资开发经营权,该高速公路全长118.8公里,预计总投资约50亿元,预计工期四年。谢谢!

问:请问贵公司未来有何可预见的重大资本性支出计划?
丁焰章答:您好,未来我公司重大资本性支出计划主要有:1、大广北高速公路,项目主线长147.066公里,两条连接线长20.846公里,预计投资总额为465,628.00万元,预计工期四年;2、公司拟投资43,207.36万元建设荆门至陵4800t/d新型干法水泥生产线项目,计划年产水泥200万吨,建设工期一年;3、公司获得内遂高速公路投资开发经营权,该高速公路全长118.8公里,预计总投资约50亿元,预计工期四年。谢谢!

问:请问贵公司未来有何可预见的重大资本性支出计划?
丁焰章答:您好,未来我公司重大资本性支出计划主要有:1、大广北高速公路,项目主线长147.066公里,两条连接线长20.846公里,预计投资总额为465,628.00万元,预计工期四年;2、公司拟投资43,207.36万元建设荆门至陵4800t/d新型干法水泥生产线项目,计划年产水泥200万吨,建设工期一年;3、公司获得内遂高速公路投资开发经营权,该高速公路全长118.8公里,预计总投资约50亿元,预计工期四年。谢谢!

问:请问贵公司未来有何可预见的重大资本性支出计划?
丁焰章答:您好,未来我公司重大资本性支出计划主要有:1、大广北高速公路,项目主线长147.066公里,两条连接线长20.846公里,预计投资总额为465,628.00万元,预计工期四年;2、公司拟投资43,207.36万元建设荆门至陵4800t/d新型干法水泥生产线项目,计划年产水泥200万吨,建设工期一年;3、公司获得内遂高速公路投资开发经营权,该高速公路全长118.8公里,预计总投资约50亿元,预计工期四年。谢谢!

问:请问贵公司未来有何可预见的重大资本性支出计划?
丁焰章答:您好,未来我公司重大资本性支出计划主要有:1、大广北高速公路,项目主线长147.066公里,两条连接线长20.846公里,预计投资总额为465,628.00万元,预计工期四年;2、公司拟投资43,207.36万元建设荆门至陵4800t/d新型干法水泥生产线项目,计划年产水泥200万吨,建设工期一年;3、公司获得内遂高速公路投资开发经营权,该高速公路全长118.8公里,预计总投资约50亿元,预计工期四年。谢谢!

问:请问贵公司未来有何可预见的重大资本性支出计划?
丁焰章答:您好,未来我公司重大资本性支出计划主要有:1、大广北高速公路,项目主线长147.066公里,两条连接线长20.846公里,预计投资总额为465,628.00万元,预计工期四年;2、公司拟投资43,207.36万元建设荆门至陵4800t/d新型干法水泥生产线项目,计划年产水泥200万吨,建设工期一年;3、公司获得内遂高速公路投资开发经营权,该高速公路全长118.8公里,预计总投资约50亿元,预计工期四年。谢谢!

问:请问贵公司未来有何可预见的重大资本性支出计划?
丁焰章答:您好,未来我公司重大资本性支出计划主要有:1、大广北高速公路,项目主线长147.066公里,两条连接线长20.846公里,预计投资总额为465,628.00万元,预计工期四年;2、公司拟投资43,207.36万元建设荆门至陵4800t/d新型干法水泥生产线项目,计划年产水泥200万吨,建设工期一年;3、公司获得内遂高速公路投资开发经营权,该高速公路全长118.8公里,预计总投资约50亿元,预计工期四年。谢谢!

问:请问贵公司未来有何可预见的重大资本性支出计划?
丁焰章答:您好,未来我公司重大资本性支出计划主要有:1、大广北高速公路,项目主线长147.066公里,两条连接线长20.846公里,预计投资总额为465,628.00万元,预计工期四年;2、公司拟投资43,207.36万元建设荆门至陵4800t/d新型干法