

银联增资收官:扩股逾一倍 融资60亿

共有近20家非银行机构认购银联股份

◎本报记者 邹靓

消息人士昨日透露,中国银联自2006年底开始的新一轮增资计划于6月末全部完成,公司总股本由之前的16.5亿股扩张逾一倍至接近40亿股。以入股最低价2.5元/股推算,银联本轮增资募得资金接近60亿元。

银联本轮增资始于2006年11月,首批原股东成员银行以原持股比例的25%配股认购。2007年初,在配股

认购情况上报后,银联对成员银行认购比例作出调整,另有数十家中小成员银行参与其中,同时也包括了注册于港澳地区的中资成员银行。2007年中,陆续有包括中国人寿在内的非银行机构与银联洽谈入股事宜。截至本轮增资完成时,共有近20家非银行机构认购银联股份。

6月初,陆续有商业银行收到中国银监会关于同意商业银行增资银联的批复。根据多家上市银行(同为

银联发起股东)2007年年报透露的信息,银行在与银联签订《股份认购协议》后即支付相当于认购款10%的预付款,剩余认购款则在银联增资扩股申请获得批准后10个工作日内一次性全额支付。

银联权威人士确认,所有募股资金于6月末全部到位。同时,中国银联已于6月30日收到工商局颁发的股本变更后的新营业执照。

2006年以来,银联国内外受理业

务进入快速增长阶段。银联公开信息显示,公司在2007年实现银行卡跨行交易39.8亿笔,交易金额3.2万亿元,同比分别增长40.9%和78.4%。至2007年底,中国银联总资产达到42.9亿元,全年实现业务收入19亿元,同比增长47%。

由于交易清算系统运行及升级、国际支付网络铺设、品牌营销均耗资巨大,为弥补资本不足,银联历时一年半进行增资扩股。消息人士透露,

本轮增资后银联股本由原先的16.5%扩张140%至接近40亿股。以成员银行入股价格2.5元/股粗略估计,银联本次募得资金接近60亿元。

银联权威人士表示,根据银联“三五”的战略发展规划(一年夯基础、三年上台阶、五年新跨越),募得资本将全部用于发展银联国内外受理市场,建设银联品牌以及尝试创新支付,短期内也不再考虑新的融资计划”。

“四驾马车”齐拉动 中资行利润高增长仍可期

◎本报记者 唐真龙

虽然银行股在暴跌中拉开了下半年行情帷幕,但中资银行的业绩似乎不像其在资本市场上的表现那么差。近期各家券商纷纷发布2008年银行业中期投资策略,虽然面临着资产质量下降、中间业务下滑、宏观调控等一系列不确定性因素,但包括中信证券、天相投资、申银万国、齐鲁证券等在内的多家知名券商一致认为,2008年中资银行利润呈现快速增长依然不成问题。

所得税率降低、高息差、良好的资产质量以及迅速增长的中间业务收入等“四驾马车”是各家券商判定2008年中资银行利润呈现快速增长的几大因素,而在这些因素之中,除所得税因素之外,其他几个因素都面临不同程度的不确定性。不过,券商们一致认为,下半年虽然不确定性在增加,但影响银行业利润增长的这几个因素不会有大的改变。

高位息差仍可维持

对于传统信贷业务占绝对主导地位的中资银行来说,息差水平的高低在很大程度上决定了银行的盈利水平。2008年一季度,各家银行都报出了亮丽的报表,这主要是因为2008年一季度由于贷款重新定价、贷款利率上浮等因素,个体银行持续了息差扩大的趋势。不过目前市场普遍担心,银行息差会受非对称加息、资本市场波动带来的存款定期化等因素影响而缩小。对此,中信证券认为两方面因素将促使银行业息差水平维持在目前的高位:

首先,行业存贷款利差处于较高水平,存款成本的变化对利差的走势起着决定性作用。其次,由于信贷成本的持续下降,行业扣除拨备因素后的利差也处于高位,拨备后利差对信贷成本的敏感度较高。

齐鲁证券的报告认为:对银行股走势冲击最大的宏观调控来自于持续高通胀下央行采取非对称加息,这将直接影响银行的存贷利差和存

贷息差,进而影响到银行的盈利能力。”不过包括申银万国在内的几家券商认为,短期内政府不会通过加息来大幅收缩银行的息差水平。

资产质量不会大面积恶化

除了息差水平之外,目前市场上最为担心的莫过于银行的资产质量问题。对于未来几年银行的资产质量,申银万国认为,需要承受一定的压力和冲击,但大面积恶化的可能性并不大。天相投资也认为,资产质量风险在2008年集中体现的可能性不大,继续维持银行业“增持”评级。天相投资认为,由于拨备充足,浦发银行和招商银行业绩增长的确定性相对较高;此外,由于拨备充足率相对较高,大型国有银行仍具备较强的抗风险能力。

而中信证券也认为,充足的拨备将缓和银行业短期压力,因此给予银行业“强于大市”的评级。

中间业务大势不改

2007年股票市场的火爆推动银行中间业务收入呈现爆发式增长,而今年市场的低迷让人担心这种高增长是否能够维持。对此,申银万国证券认为,股市的负面影响并不能改变中间业务持续增长的中长期趋势。“一方面,与资本市场相关收入的占比并没有市场想的那么高(最好的时候大概也就在1/3左右),另一方面,银行在许多其他业务上都拥有广泛的发展空间,因此即便市场不好,中间业务依然可以保持较快的增长。”

随着居民金融观念的转变和理财意识的觉醒,原先以保本为主要目的、存款为主要标的的资产配置将逐步转化为保值和增值并重、多元化金融产品组合的配置结构,在资本市场好的时候,居民会配置更多的股票和基金产品,而在上半年这种市场低迷的情况下,保单、货币市场理财产品等则成为居民的首选。但无论如何,拥有网点资源、客户资源、产品资源以及专业知识的银行都将是居民进行资产配置和调整的主要途径。

雷曼:中国今年GDP增长低于10%

◎本报记者 石贝贝

雷曼昨日发布《亚洲经济周报》指出,预期今年GDP增长应该会在5年来首次低于10%,而且通胀将涨至12年最高。与去年10月份的峰值相比,股市已经跌了60%,而一系列重大自然灾害的发生更是雪上加霜。中国的政策制定者现在正面临10年来不确定性最大的一年。

报告表示,已看到政府开始将重

心从通胀转向增长的微妙迹象。尽管通胀仍然高企,但政府近期将燃料和电力价格提高了5%-25%。这次价格上涨主要是由于燃料短缺已经开始影响到了交通和生产,因为很多精炼厂和发电厂都因价格管制而不愿意亏本生产。政府也在计划增加财政支出以应对今年发生的各种自然灾害。

然而,通胀和增长前景面临的不确定性要求政策在两者之间仔细权衡,因此加大了政策失误的风险。

太平洋安泰人寿 投连险投资账户投资单位价格公告

本次投资单位价格仅反映太平洋安泰人寿产品各投资账户以往的投资业绩,并不代表未来的投资收益。您可通过我公司网站(www.cpic-ing.com.cn)查询每日投资单位价格。

日期:2008年6月30日(单位:人民币/元)

账户名称	买入价	卖出价
主动积极型	0.7205	0.7205
指数成长型	0.6306	0.6306
平衡收益型	0.8243	0.8243
现金增利型	0.9669	0.9669

消费信贷迷局



银行发力个人无抵押贷款

◎本报记者 石贝贝

要办个人信用贷款吗?我们有款“万用金”产品,可提供小金额的信用贷款。”浦发银行个金部一位客户经理在电话上向客户李小姐推销。而家住上海浦东世纪公园附近的张先生则在自家小区论坛上发现了渣打银行“现贷派”的推销发帖。

随着商业银行眼中最优质信贷——个人房贷业务逐渐萎缩,突围房贷紧缩、寻找新盈利增长点,正逐渐成为每家商业银行亟须破解的重点。

外资行“势如疾风”

值得一提的是,多数中资商业银行并未完全开展个人无抵押贷款业务,而市场化程度较高的部分外资法人银行早已开始尝试。目前,个人无抵押贷款市场上占据“主角”地位的银行包括宁波银行、浦发银行、花旗银行和渣打银行等。

完成本地法人注册数月之后,渣打即推出了“现贷派”个人无抵押贷款业务,只需满足稳定工作和收入、明确个人或家庭消费用途等“简单”标准,就可以获取人民币8000至20万元不等的消费贷款。近期,渣打推广“现贷派”的力度似乎又有所增强。上周,我又收到了渣打寄来的宣传单,上面说如果能介绍3个“现贷派”客户,我就可以获取积分、换取MP3等一些礼品。”渣打现贷派业务的一位客户说。

而5月初,花旗银行(中国)也

推出了“幸福时贷”个人无抵押贷款业务,提供无需抵押、最高人民币20万元、贷款期限最长48个月的个人贷款。

这两款产品区别并不大,再说银行产品同质化本来就普遍。”一位外资行资深人士说。但可以看出,能够开展全面人民币业务的外资行对于个人无抵押贷款市场的重视。”

中资行“牛刀小试”

尽管不少大型中资商业银行并未完全开展个人无抵押贷款业务,但不少具创新意识的股份制商业银行已经开始了尝试。

浦发银行一位客户经理向记者介绍,该行“万用金”贷款产品可以通过将客户在该行的信用卡和借记卡“捆绑”,客户需要现金时,可致电客服人员,告知所需金额、分期付款等方式,然后银行会将这笔现金转账到同名借记卡,客户可直接从借记卡而非信用卡中取现。

“一般通过电话方式向资质较好的客户直接推广。”该客户经理说。相对于信用卡取现,万用金的利率要低,而且对于资金用途没有限制。”

而宁波银行“白领通”无抵押无担保个人融资产品则主要针对公务员、教师、医生、以及事业编制的人士等。该产品提供人民币5万元至20万元四种不同信用额度、最长授信时间3年,按月结息、到期结清本息还款。

申请的客户很多,再加上国家调控信贷额度,符合条件的客

户都要提前“排队”,等上几个月。”宁波银行一位客户经理说。

客户:风险管理“过头了”

某大型外资行个人银行一位高层表示,个人无抵押贷款将会占据消费信贷一定业务比重,并成为商业银行个人业务的一种趋势。

开展个人无抵押贷款业务的中资商业银行个人银行业务人士此前接受采访时都表示会严格进行风险管理,但对细节则并不详细透露。一位申请渣打“现贷派”的客户表示:额度低、每月还、还要发票,控制这么严格,我看它对风险管理得都过头了。”

据记者了解,一般而言,客户税后收入成为银行审核贷款额度中权重较大的指标。如果没有房贷、车贷等其他贷款,一般客户可获得税后收入3-6倍的贷款额度,而高端客户则可能是5-8倍。”一位银行资深人士透露。

而客户是否供职于事业单位,不同银行的审核态度不一。一般而言,中资银行给予事业单位供职客户较高评分,而外资银行对此并不十分看重。

“如果贷款额度只能是税后收入的6倍,那我信用卡每月额度有什么区别?”客户李小姐说。

为了控制业务风险,银行会要求客户提供消费合同或发票。渣打一位客户经理告诉记者,在获取贷款之后,客户需要提供时间在获取贷款前后4个月内、贷款总额80%的发票,以证实贷款用途。

奥运期间境外个人购汇将实行5万美元总额管理

外汇局强调:不得以分拆等方式逃避限额监管

◎本报记者 但有为

记者7月2日获悉,国家外汇管理局近日下发通知,决定将境外个人购汇业务纳入个人结售汇管理信息系统(简称“个人结售汇”)系统,同时明确:境外个人购汇比较境内个人购汇实行年度总额管理,年度总额为等值5万美元,累计期间暂定为北京奥运会及残奥会期间。

通知称,出台上述规定是为了便利北京奥运会期间境外个人购汇,加强境外个人购汇统计、监测和管理。本报还了解到,为保证奥运期间北京、上海、天津、沈阳、青岛、秦

皇岛六个奥运城市个人结售汇业务的正常办理,外汇局还单独制定并下发了特别应急方案。

通知指出,2008年7月8日至10月17日期间,外汇指定银行应通过个人结售汇系统为境外个人办理购汇业务,具体包括经常项目和人民币兑回两个项目。

通知同时解释称,境外个人购汇累计等值5万美元(含5万美元)以内的,凭本人有效身份证件在外汇指定银行办理;境外个人购汇累计超过等值5万美元的,在境内取得的经常项目合法人民币收入,凭

本人有效身份证件和有交易额的相关材料(含税务凭证)办理购汇;原兑换未用完的人民币兑回外汇凭本人有效身份证件和原兑换水单办理兑回。

银行和境外个人办理购汇、兑回业务时,不得以分拆等方式逃避限额监管,也不得使用虚假商业单据或者凭证逃避真实性管理。”通知强调。

通知还明确,在本通知规定的之外,银行和境外个人办理购汇、兑回业务时,应遵守《个人外汇管理办法》、《个人外汇管理办法实施细则》及相关外汇管理规定。

国库会计数据集中系统上线 首日办理业务16亿元

◎本报记者 苗燕

记者从中国人民银行了解到,7月1日,国库会计数据集中系统(TCBS)成功接收第1笔大额支付业务84037.14元,并划转国家金库重庆市分库。TCBS上线当日,重庆全辖24个人行国库和19个代理支库共办理国库业务9450笔,金额16亿元,其中,预算收入9370笔,金额6亿元;预算支出80笔,金额10亿元。共办理大小额资金发起和接收业务260笔,金额13亿元。

TCBS是人民银行第一个全国集中的会计核算系统,对国库业务处理流程进行了全新设计和全面再造,实现了国库业务管理模式的创新,集一般银行会计和预算收支核算于一体,实现了“预算收入直达入目的地国库、预算支出即时到账”的业务目标,预算收入到账时间由过去的1到2天缩短到1分钟之内,极大地提高了财政资金入库速度和效率。

沪上银行 基金定投业务受青睐

◎本报记者 金莘莘

随着股市下跌,基金投资似乎又重回理性——与去年比例配售、一天售罄的疯狂相比,更多的投资者开始选择基金定投业务。记者从中行上海分行了解到,由于市况不佳,现在大笔购买基金的人少了,而每月投资500-1000元进行定期定额投资的基金在慢慢增加,最多一周通过定投方式购买基金达到5000户。

数据显示,今年上半年,59家基金管理公司旗下408只基金整体资产与去年末相比缩水1.2万亿元,基金平均亏损也达到了30%以上。但是这并不妨碍众多回归理性的投资者选择基金定投业务。业内人士称,基金定投属于长期投资,比较省心省力。这种业务模式不需要人为的时时判断市场行情,每月固定时点买入。有自动逢低加码,逢高减码的功能,无论市场价格如何变化总能获得一个比较低的平均成本。

上海金融系统部署 对口支援都江堰灾区

◎本报记者 唐真龙

日前,上海金融系统召开“纪念建党87周年暨弘扬抗震救灾伟大精神报告会”,并对下一步对口支援灾区工作进行了部署。

据了解,汶川地震后,上海市金融党委、金融办高度关注,及时组织、发动、引导金融系统各级党组织和广大干部党员群众,为赢得抗震救灾阶段性胜利作出了积极的贡献。

下一步要按照对口支援要求,大力支持灾后重建。按照中央安排,上海对口支援都江堰重建。上海金融系统各单位已经按照市委、市政府的统一部署积极行动起来。要把金融系统已经开展的支援工作及时和有关部门沟通汇报,把金融系统对口支援工作纳入全市的总规划。

农行布局网点建设升级

◎本报记者 苗燕

为推动农行各网点的建设力度,农行日前出台了《营业网点功能分区现场管理工作指引(试行)》,拟通过合理规划网点功能分区,加强网点现场管理,促进全行构建以营业网点为基础的零售业务营销体系,实现“网点分类、功能分区、业务分流、客户分层、产品分销”,有效提升营业网点的综合服务和营销能力。

据介绍,农业银行当前网点管理工作的重点是制定网点建设与转型战略规划,进一步优化网点布局,改进网点运营模式,提升网点服务功能和水平。同时,集中财物资源,加快网点基础设施建设步伐,重点建设一批财富中心、理财中心和骨干网点,以网点改造来推动网点转型。此外,农行还将全面实施营业网点视觉形象建设工程,力争2至3年内统一全辖网点的功能布局 and 内外部视觉形象,打造“连锁店”式网点,着力提升农行品牌形象。

招商银行 跃居世界500强第103位

◎本报记者 金莘莘

记者日前获悉,在6月30日由英国《金融时报》最新发布的2008世界500强排行榜中,招商银行跃居世界500强第103位,在入围的25家中国内地企业中跻身8强。

招商银行排名至世界500强的第103位,较去年的264位有着巨大的攀升。同时,招商银行正式跻身世界500强中国内地企业前8强,在银行业中居于第四位。

在此次评估结果中,招商银行市场价值为644.695亿美元,比2007年市场价值提升320.281亿元。此次入选世界500排行榜的中国内地企业由去年的8家增加到25家,成为美国之后入围企业最多的国家,之后是俄罗斯和印度公司。