

Companies

中航油：航油价格七月起每吨上调720元

分析师测算，自去年以来航空公司航油成本已上涨30%

◎本报记者 索佩敏

继发改委6月19日宣布将国内航油出厂价每吨上调1500元后，国内最主要的航油供应商中航油昨日宣布，自第三季度起，将国内航油销售价格每吨大幅上调720元。上海证券报记者昨日从航空公司方面获悉，此次上调的部分主要是来自中航油的综合采购成本差价。

据了解，目前我国航空公司在国内所用的航空煤油主要是由中航油供应，航油价格主要由三部分构成，即航油出厂价、进销差价和2006年7月起增加的综合采购成本差价。从去年起，每个季度航油价格都将根据综合采购成本差价的调整而进行一次调整，调整的依据是以上个季度国际航油市场的变化情况。

由于国际油价近期飞涨，6月20日起，发改委将航空煤油价格每吨提高1500元，出厂价由每吨5950元调整为7450元。航空煤油国内零售价也从以前的每吨6520元上涨至8020元，上涨了23%。如今，中航油又再次将“综合采购成本差价”部分上调720元，一位航空公司的内部高层对记者透露，这部分涨价从7月1日开始执行。而这也是今年以来中航油第二次上调航油价格，在今年第一季度上调210元/吨后，中航油在第二季度曾经降价80元/吨。



有分析师指出，目前中航油的航油来源主要分为国内和国际，由于国内采购价格一般由国家统一制定，而国际价格则完全由市场决定。由于近期国际油价屡破高位，中航油采购进口航油的成本也不断增加，为了弥补这部分增加的成本，因此中航油会上调第三季度的航油销售价格。

航油成本已经成为航空公司最主要的成本。中信证券研究员马晓立测算，6月20日航油价格上调1500元对航空业盈利影响显著。其中，国航和南航的EPS分别下滑25.2%和45%至0.23和0.40元，东航、上航将可能由盈转亏。而张勋则测算，考虑到国际航油价格上涨幅度高

于国内航油价格上涨幅度，以2007年航油价格计算，若航油价格持续当前高位，国内航空公司航油成本上涨幅度可能达30%以上。分析人士指出，此次航油价格上涨影响最大的应是南航和上航，因为南航的国内航线最多，上航在国内的耗油量比例也较大。

国内航空公司上调国际航线燃油附加费

在上月底调整国内航线燃油附加费之后，各航空公司也纷纷调整了国际航线的燃油费。携程旅行网机票业务部总监张伟昨日介绍，进入7月份以来，已先后收到了十余家航空公司的燃油附加费调整的通知。

国内各大航空公司近日通知，对出票日期在2008年7月10日(含)以后的部分国际航线，调整征收燃油附加费。其中国际短航线，譬如中国大陆与东南亚地区之间的航线，每旅客每航段燃油附加费收取标准由420元人民币调整为550元人民币；国际长航线，譬如中国大陆与欧洲、美洲、大洋洲之间的航线，每旅客每航段燃油附加费收取标准由800元人民币调整为1100元人民币。

而一些国际航空公司也将燃油附加费的标准做了较大的调整。自2008年7月7日起(出票日期)，美国联合航空公司、美国西北航空公司、印度捷特航空公司等都将中国大陆至美国跨太平洋航线机票的燃油税单程上调到现在的165美元。自2008年7月11日起(出票日期)，新西兰航空公司北京或上海至奥克兰航线每位旅客燃油附加费由单程590元人民币调整为单程970元人民币。

中银万国分析师李树荣昨日接受上海证券报采访时表示，由于国内航空公司在国际航线上的占有率本来就有有限，加上现在航空运输市场较为疲软，航空公司可能会通过打新来售票，这样燃油费很难对公司业绩作出实质性贡献。(索佩敏)

不锈钢厂减产拖累镍需求 金川集团吨镍再降1.4万元

◎本报记者 徐虞利

昨日，亚洲最大的镍生产商甘肃金川集团宣布，将电解镍出厂价下调14000元至171000元/吨。此前金川已连续数次下调出厂镍价。

由于中国、日本主要不锈钢厂减产或续削减产300系列不锈钢产量，转向生产镍含量较低的200系列及400系列不锈钢，使得镍需求进一步疲软。国内进口镍在LME镍价下跌中获得盈利空间，结束了17万元的勉强支撑，率先破位17万元，下跌至16.8万元，国产与进口互相之间价差仅在1000元附近，但市场仍是一片观望气氛。

此外，金川集团公司原定于2008年7月初投产的富氧顶吹镍熔炼炉，因德国二氧化硫风机推迟交货两个月，致使新系统推迟投产。而金川冶炼厂三号镍冶炼电炉按原定计划自近日起转产炼铜。

武钢集团上半年利润增两成

◎本报记者 徐虞利

昨日，记者从武钢集团获悉，上半年公司生产铁1071万吨、钢1125万吨、材1061万吨，分别比上年同期增长55.44%、54.79%和58.08%，实现销售收入和利润分别比上年同期增长89.78%、20.48%，上述指标均创历史最好水平。

上半年，武钢生产经营面临极大的困难和挑战，仅受矿石、煤炭、运输和油四项大幅度涨价因素影响，就增加上百亿元的成本压力；武钢在产能增幅较大、品种结构调整较快的生产条件下，确保直供战略比例累计达80%。以轿车板、工程用钢、取向硅钢等战略品种为重点，积极推进公司10大战略品种市场营销。上半年在组织冷轧轿车板合同大批量生产的同时，巩固了桥梁用钢、重轨、容器钢等工程用钢品牌优势，其中X80管线钢成功向西气东输二线、中亚管线和西南管线工程供货。巩固了武钢硅钢产品在国内外市场的强势地位，与此同时，帘线钢、高强度冷弯型钢等高端品种超额完成了生产计划，为上半年生产经营创历史新高打下了坚实基础。

中石化海南800万吨炼油项目正式商运

◎本报记者 陈其珏

中石化集团昨天宣布，该集团投建的海南炼化800万吨/年炼油项目日前通过国家竣工验收，标志着该项目结束试运行而转入正式商业运行。这对国内持续紧张的成品油供应是一大补充。

据悉，海南炼化800万吨/年炼油项目是中石化重点工程建设项目之一，概算投资116.85亿元，实际投资114.14亿元。项目由15套工艺装置及其配套公用系统工程、原油和成品油码头及相应油品储运设施组成，2004年9月开工建设，2006年5月至7月主体工程陆续建成，2006年9月28日打通全流程并开始试运行。该项目每年可生产欧Ⅲ标准汽、柴油500万吨，欧Ⅳ标准汽、柴油120万吨，对于调整炼油能力布局、保证珠三角及西南地区成品油市场供应，促进海南省经济社会发展具有重要作用。

在21个月试运行期间，该项目实现了安全、稳定、长周期运行。2007年共加工原料油802.46万吨，生产各类商品742.3万吨，轻油收率高达80%以上，综合能耗较设计值降低了4%。

携手“国际耐材航母” 鞍钢挺进耐火材料领域

◎本报记者 徐虞利

昨日，记者从鞍钢集团获悉，鞍钢与英国维苏威国际控股有限公司成立耐火材料合资公司并签约，这是继去年8月21日，鞍钢与英国维苏威国际集团公司签署合资合作意向书之后，两家企业合资合作迈出的实质性步伐。

根据合同，鞍钢与维苏威国际控股有限公司各按照50%的比例，出资组建合资耐材公司，建设两个工厂、五条生产线；主要生产不烧砖、镁质不定型耐火材料、铝硅质不定型耐火材料、等静压耐火材料和功能性耐火材料等高品质产品。维苏威国际集团公司将向合资公司无偿提供所需要的专利和专有技术，保证公司的工艺及产品达到维苏威国际集团公司所属企业的同等水平，使产品具有国际竞争力，合资公司成为耐火材料产品领先企业。

鞍钢认为，此举不仅能够有效降低鞍钢股份公司耐火材料吨钢消耗，迅速提高鞍钢耐火材料产品国际竞争力，而且为鞍钢非钢产业发展做出了有益的探索与实践。去年，鞍钢在非钢产业发展上提出“与世界顶尖企业一起爬山”的战略构想，以鞍钢在国内外的知名度和成熟的市场，与各行业的世界顶尖企业合作，借助这些企业先进的技术、管理和市场，发展钢铁上下游产业，盘活原有非钢产业资产。一年来，已先后在鞍钢钢绳有限公司与比利时贝卡尔特公司、鞍钢电气有限公司与美国通用公司等重大联手合作项目中取得进展。

英国维苏威国际集团公司是英国库克森集团的全资子公司，是全球最大的耐火材料生产和服务企业，被誉为“国际耐材航母”。

另据悉，鞍钢近日还与建设银行签署战略合作协议，建设银行将向鞍钢提供意向性信用额度150亿元人民币。

国投罗布泊钾盐公司硫酸钾项目年底投产

◎本报记者 李小兵 徐锐

国投新疆罗布泊钾盐有限公司总工程师唐中凡在出席昨天的“2008世界钾盐大会”时透露，国投罗布泊钾盐公司120万吨硫酸钾项目将于今年11月投产。

据悉，罗布泊钾盐公司对盐湖开发总投资按300万吨/年钾肥生产总能力进行规划，分两期建设，项目总投资达48亿元。作为该项目的一期工程，公司年产120万吨钾肥项目于2006年2月经国家发改委核准，同年4月25日正式开工建设。该项目投产后，罗布泊钾盐公司将达到130万吨的年生产能力。

唐中凡会上表示，罗布泊钾盐公司120万吨硫酸钾项目11月投产以后，公司还将适时启动二期项目，即增加年产180万吨硫酸钾项目，使公司的产能达到年产300万吨。

业内呼吁鼓励风投介入钾盐开发

◎本报记者 李小兵 徐锐

昨天，首次在中国举办的“世界钾盐大会”在上海开幕。国内专家在会上呼吁，应鼓励风险投资介入钾盐开发，这将对稳定国内钾盐市场十分有效。

专家称，目前我国消耗钾盐量70%左右依赖进口，因此，钾盐产品价格严重受制于国际市场。钾盐已列为国家急需重点加强品种。但是，我们并不是没有出路。中国工程院院土、中国地质科学盐湖资源与环境国家重点开放实验室主任郑绵平表示，应建立由国内钾肥生产基地、国际钾肥市场和中国在境外的钾肥生产基地三大支柱构成的钾肥资源稳定供给体系，增加国家对钾肥市场的调控能力。中国盐湖具备建立国家级钾盐/锂钾硼无机盐产业基地的资源基础，但需要加大对有钾勘探的投入，只有在海相地层找钾取得重大突破，才可能从根本上解决中国钾盐的自给。

对此，中国石油和化学工业协会会长李勇武在会上呼吁，加大我国探钾找钾的力度，就要鼓励风险投资的介入。

另据郑绵平透露，中国钾氮肥生产基地正在筹建。但郑绵平会上并未透露钾氮肥生产基地的筹建方。一位熟悉项目建设的业内人士表示，该生产基地的筹建方并非国投新疆罗布泊钾盐有限公司。

市场疲软 粘胶纤维出口退税或大幅上调

◎本报记者 陈其珏

近几个月来持续疲软的粘胶纤维市场或将注入一针强心剂。本报记者昨天从第一纺织网获悉，陷入需求减少、价格跳水严酷境遇的粘胶纤维有望获得政策扶持，其出口退税可能将大幅上调10个百分点，行业受惠超亿元。

据第一纺织网引用消息灵通人士的话介绍，国家关于纺织业出口退税回调将获得突破性进展，决策部门已通过并将“特机出此”优惠政策。其中，粘胶纤维出口退税可能进行大调整，据称将上调10个百分点，从目前的5%上调到15%。但最终结果要等待权威部门正式公布，预计7月中下旬将会见分晓。

分析人士指出，以5月份粘胶长

短丝出口总金额为3371.94万美元计算，下半年粘胶纤维出口金额约20231.64万美元，粘胶纤维出口退税上调10个百分点，将给粘胶行业带来直接利润2023.16万美元，用目前汇率6.85计算，折合人民币13858.67万元，即1.39亿元。

第一纺织网资料显示，12大类粘胶纤维及其制品的出口退税率为2007年7月1日起实施下调，由原来的11%下调到5%，涉及粘胶长丝、短纤直接出口产品及长丝下游的纱和染色色织印花的机织物、短纤下游的混纺产品。对粘胶行业及上市公司而言，该次出口退税下调幅度较大，涉及面广，导致需求的萎缩，抑制产品价格，对企业正常生产和经营带来巨大影响。

其中，粘胶长丝受到的影响较大。其目前出口量占总量的三分

之一以上，且国内市场原本的销售就受限于应用领域的狭窄，出口的增加明显缓解了国内供给压力，是推动长丝价格持续回升的主要原因。

同时，自去年7月1日粘胶纤维出口退税下调到5%以后，我国粘胶短纤的出口量也开始减少。目前，受人民币升值、原材料价格上涨、国际经济增速放缓等因素的影响，我国粘胶短纤的出口量出现急剧下滑，2008年5月我国出口各类粘胶短纤6782.69吨，同比减少24.23%。5月份我国粘胶长丝出口数量为3613.4吨，比上月减少1150.5吨，环比降幅达到24.15%，但比去年同期减少2444.77吨，降幅达40.35%。出口金额为1669.38万美元，同比减少23.13%。

天相投资顾问有限公司化纤行

业研究员丁思德表示，出口退税上调的消息对出口比例较大的粘胶企业是个利好。当下粘胶企业受制于需求疲软影响，价格阴跌不止，下跌幅度超过市场预期。如果上述政策出台应该会一定程度上刺激粘胶纤维价格，粘胶纤维价格可能会止跌，行业盈利能力得以回升。

平安证券高级分析师区志航表示，国内粘胶纤维产能释放集中，所以出口退税大幅上调，可以刺激出口热情，减轻对国内的压力。

西南证券分析师周兴政此前指出，产品价格的变化是粘胶纤维行业能否维持较高盈利能力的关键因素，而下游需求则是推动行业发展的主要力量。

目前国内生产粘胶纤维的上市公司包括山东海龙、新乡化纤、澳洋科技等。

中钢并购澳矿追踪

四股东拟再售 中钢收购中西部成功在望

中钢理论上已持有中西部公司49.71%的股份



中钢总裁黄天文

◎本报记者 徐虞利

中国中钢集团公司收购澳洲铁矿石企业中西部公司的过程几经波折，终于成功在望。昨日，中西部公司发布公告称，由于默奇森撤回与中西部公司的合并方案，中西部董事会推荐股东接受中钢要约收购。同时又有四位中西部股东拟向中钢出售所持股份，中钢集团总裁黄天

文昨日也鼓励尚未接受要约的中西部公司股东接受中钢的要约。

董事会看好中钢介入

昨日，中西部公司董事会推荐股东接受中钢要约收购。董事会建议股东如看重短期收益而且希望套现，那么应该接受中钢的要约收购，或在市场上股价高于6.38澳元时

候出售手中的股票；如果股东是长期投资者，而且希望能够参与公司未来的长期发展，可以考虑继续持有中西部公司股票，不过应该考虑到中西部的大股东持有公司大量股份，未来中西部股票在市场的流动性会大大降低。

中西部公司董事会认为，中西部公司和中钢在现有的Weld Range合资项目中拥有非常好的合作关系，中西部公司非常看重中钢的丰富经验、行业关系和在中国市场的广泛联系。有了中钢这家主要股东和伙伴，中西部公司对继续开发中西部的信心非常有信心。

中钢称要大力投资矿业

中钢集团昨日也表示，中钢期

待通过收购中西部公司，在澳大利亚中西部地区的未来开发中扮演重要且富有建设性的角色。中钢总裁黄天文说：“我们进入澳大利亚已经有20年多年，无论市场状况是好是坏，中钢都一贯支持澳大利亚铁矿石行业发展，而现在我们将把这种支持提升到一个新的高度。”

目前，中钢是中西部公司主要的商业伙伴和长期的支持者，中钢将充分利用其资本实力和技术优势来开发和运作中西部公司拥有的大规模矿业项目，比如Weld Range赤铁矿项目和Koolanooka磁铁矿项目。

黄天文还说：我向中西部公司的雇员和西澳大利亚的人民保证，我们承诺提供基础设施和技术支持，创造就业岗位，为所有利益相关者提供机会，并协助中西部地区的发展。中西部地区的发展需要投资，现在中钢可以通过中西部公司来提供这一支持。”

黄天文强调，中钢是一家商业化运作的企业，对于中钢拥有的澳大利亚铁矿石，中钢将继续寻求从其钢铁厂商客户中获得最好的价格。中钢预计其收购要约将获得进一步的支持。中钢目前的收购要约

的截止期是7月18日。

四位董事确认将出售股权

据了解，中西部公司的董事们正积极考虑在要约有效期内将手中的股份出售给中钢。目前，Jesse Taylor、Francis Ng和Steven Chong等三名董事计划将所持有的股份和期权出售给中钢，他们三人共持有2.52%的股份。另一名董事Stephen de Belle也向中西部公司确认将接受中钢的要约，计划将自己持有的1.58%的股份出售给中钢。

目前，中西部只有其余两位董事David Law(刘天成)和Roger Tan尚未决定是否接受中钢的要约。他们持有公司13.1%的股份。

按照7日中钢公告持股45.58%，加上今天中西部董事公布的共4.1%的股份，中钢理论上已持有中西部49.71%的股份。昨日股价维持在6.38澳元，交易量达到最近一段时间来最高，中钢继续在公开市场上以6.38澳元的价格收购股份。(因为中钢已宣布要约无条件，所以可以在市场上当股价处于6.38澳元时买入股票)。