

# 国开行去年净利296亿 股份公司有望近期挂牌

◎本报记者 但有为

因改制而延迟披露的国家开发银行2007年年报30日正式公布。根据年报披露的数据,截至2007年末,国开行资产总额28947亿元,比上年增长25.1%;所有者权益3494亿元,较2006年末大幅增加;不良贷款率仅为0.59%。全年实现净利润296亿元,平均资产收益率(ROA)和平均所有者权益收益率(ROE)分别达到1.17%和16.32%。

年报显示,去年所有者权益的大幅增加主要来自于汇金的注资。去年12月31日,汇金对国开行注资200亿美元,按照当日汇率折合人民币1460.92亿元。注资后,国开行的实收资本由此前的500亿元陡然增至1960.92亿元。

也正是由于汇金的注资,使得国开行此前一度接近8%监管红线的资本充足率突然拉升。根据央行最新的计算基准,截至2007年底,国开行资本充足率达12.77%(2006年为8.05%),抵御风险能力明显提升。

展望2008年的改革发展,国开行行长陈元在年报致辞中表示,国开行将沿着向商业银行改革转型之路继续前行,陆续确定和实施改革方案。我们将主动适应经济金融形势的变化,走出一条不同于传统商业银行的发展之路。

国开行内部人士告诉记者,与普通商业银行不同,改革后,国开行仍然会通过开展中长期信贷与投资等



资产总额近2.9万亿元的国开行决意走出一条不同于传统商业银行的发展之路 资料图

金融业务,为国民经济重大中长期发展战略服务,同时坚持开发性金融理论与实践。

记者了解到,为了顺利实现向商业银行的转型,拓宽该行资金来源,国开行内部已经开始加强机构、网点和队伍建设,同时加大力度吸收

企业存款。年报资料显示,去年国开行总行营业部更名为北京分行,宁波代表处升格为分行。

按照国务院此前批复的国开行改革方案,国开行将在近期成立股份公司,并设立董事会和监事会。据了解,目前这一工作也已经

进入最后准备阶段,只待相关人事安排定下来,股份公司就有望在近期挂牌。

至于市场十分关注的债券评级问题,记者了解到的方案是,相关方面将做出转型过渡性安排,即在转型后的一段时间内保留其债券现有的

主权信用等级,然后按照逐步过渡的方式解决其债券评级问题。

中央财经大学中国银行业研究中心主任郭田勇认为,过渡性的债券评级安排将有助于保障国开行转型的顺利展开,同时为该行拓宽资金来源预留一定时间。

## 保险中介“翻身” 上半年首度全面盈利

全国近八成保费收入来自保险中介渠道,但背后违规现象犹存

◎本报记者 黄蕾

历经多年亏损后,保险中介行业终于在今年上半年迎来了全面盈利的喜人业绩。保监会昨日披露的保险中介市场半年报显示,今年上半年,包括保险代理、经纪及公估在内,全国专业中介机构整体盈利1.35亿元,全国总保费收入的78.6%来自于保险中介渠道。

保险中介的市场地位于今年开始明显“翻身”,迅速膨胀的中介机构、代理人及渠道网点的规模,以及不断夯实的专业技术及经验,使得保险中介与保险公司之间的关系开始由“前者有求于后者”转变为“后者主动上门找前者”。来自半年报的数据显示,今年上半年,全国保险公司通过保险中介渠道实现保费收入4415.82亿元,同比增长53.36%。

而今年上半年的成绩,也是保险中介行业首度实现全面盈利——保险代理、保险经纪及公估三个领域分别实现盈利1851.72万元、10790.43万元、868.54万元。2008年上半年,保险专业中介机构共实现经营收入29.13亿元,同比增长43%。这一增长速度甚至超过了保险公司。特别是保险代理从一直亏损的尴尬中摆脱出来,更是保险中介令人欣喜的进步。

值得一提的是,在上半年股市低迷的大市下,股市资金回流至保险业”的大戏持续上演,这也使得以银行、邮政为主的保险兼业代理机构赚得盆满钵满。保险中介上半年报显示,今年上半年保险兼业代理机构实现代理手续费收入92.66亿元,同比增长93.44%。其中,银行手续费收入达到54.7亿元,占比高达59.03%。

在整体盈利的大背景下,一些探索规模化经营的保险中介集团表现尤为抢眼。保监会在半年报中着重提及了“国内保险中介第一股”泛华保险服务集团的参股模式、华康保险的控股模式,以及年初江苏12家保险代理公司在南京抱团结盟,通过整合优势集中采购、利用渠道分散销售,提高与保险公司的议价能力等创新模式。

在对半年报数据解读后记者还发现,与保险公司数量“只增不减”的扩张方式所不同,保险中介的扩张模式却上演了一出“围城”大戏——里面的想冲出去,外面的想挤进来”。根据半年报披露的数据显示,2008年第二季度,有68家保险专业中介机构入市的,却有39家选择退出了市场。记者了解到的情况表明,退市的主要原因并非监管原因,而是由于“先米下

锅”迫使其黯然退场,优胜劣汰的市场法则在保险中介业体现得淋漓尽致。

然而,保险中介整体盈利的背后,却难掩违法违规现象的滋生。尽管保监会采取了对个别机构、个别高管处以吊销执照及监管谈话等“杀鸡儆猴”的处罚,但虚列营业费用、虚开中介发票和以类似传销的方式开展业务等违规行为依然难以杜绝,凸显出保险中介内控管理薄弱、经营理念粗放等顽疾。

对此,保监会在半年报中透露,今年下半年将加大现场检查和处理力度,加强现场检查和行政处罚,严肃处理欺诈骗导、挪用侵占保险费、虚开发票、抽逃资金等违法违规行为,重点关注消费者反映强烈的问题,充分发挥典型案例的警示作用,以提升整个行业的信誉。

### 花旗发人民币借记卡

◎本报记者 石贝贝

花旗银行(中国)30日正式发行首张面向内地零售银行客户的银联标准人民币借记卡,该行也是首家提供银行卡“手机支付”功能的外资银行。

针对不同客户需求,花旗发行蓝卡和金卡两款借记卡。其中花旗蓝卡提供给花旗睿智理财客户,而花旗金卡则主要向花旗贵宾理财客户提供。与已发行人民币借记卡的

东亚、渣打不同,花旗人民币借记卡具备“手机支付”功能,这在国内外资银行中尚属首例。

对于何时发行人民币信用卡,花旗银行(中国)董事长兼执行官欧兆伦表示,目前该行工作重点是推出人民币借记卡,而信用卡方面,目前与浦发银行合作顺利,对双方合作信用卡业务的发展很满意、也很有信心”。2004年2月,花旗与浦发银行合作发行双币信用卡,目前在全国25个城市发行。

### 东亚银行(中国)大规模推行周末营业

◎本报记者 石贝贝

记者日前从东亚银行(中国)获悉,自8月1日起,该银行在上海、北京、广州、深圳等16个城市正式推出周末营业。这也是内地首家大规模提供周末营业的外资银行。此次,东亚中国实现周末营业的网点共22家,超过其总网点数的1/3。

该行周末营业的规范服务内容为人行银行业务,包括各类账户的开销户、挂失解挂等;本外币现金存取款以及行内转账;理财、保险等产品的咨询和销售以及卓卓理财的客户服务。营业时间为周

六、周日的上午10点至下午4点,节假日安排则另行通知。

东亚中国副行长林志民先生表示,我们很高兴能把本行网点的营业时间延长至周末,相信如此安排可以更好地服务本行客户,因为客户有机会在周末空闲时间处理银行业务。而且,奥运会上要开幕了,延长网点营业时间一定能够为国内外友人提供现金存取方面的便利。延长营业时间将增加运营成本,但能够提高网点的使用效率,这对于营业网点数量普遍偏少的外资银行而言,显得尤为重要。未来,本行仍将逐步扩大周末营业的网点数量。

## 发力城市信贷 邮储全国布局个人商务贷款

◎本报记者 谢晓冬

继北京成功试点之后,邮储银行正准备将其个人商务贷款业务加速在全国范围内推广,以期迅速在城市信贷市场中打开一定局面,同时为其日后正式开办公司信贷业务积累经验,谋求尽快变身为一集全功能银行。

知情人士向记者透露,该行日前下发了有关这项业务的推广计划。除了北京之外,浙江、广东、深圳等地也刚刚获得了试点资格。下一步,邮储拟在前期小额信贷业务开展较好且经济比较发达的地区,挑选若干省份作为首批试点。而到年底之前,则务必保证在全国范围内大部分地区都能开展此项业务。

邮储人士介绍,与小额信贷被作为邮储迅速占领农村信贷市场一席之地的法宝一样,个人商务贷款也被该行委以重任,希望将其作为先期主打产品开拓城市信贷市场,树立品牌声誉,占领城市中小企业信贷市场。

根据邮储北京分行的公开资料,个人商务贷款主要是面

向小型私营企业主的一类贷款业务,其发放须以个人房产为抵押,单笔金额最高为100万元,最长循环授信额度为5年,主要用于满足小微企业主的短期经营性融资需要。在利率水平方面,与其他银行的小微企业贷款或类似贷款相比,邮储这一产品的优势也比较明显,普遍在同期限的基准贷款利率上浮20%左右。

与小额信贷主要面向农民、农村的个体工商户不同,个人商务贷款已经带有一定的城市特色。其不仅贷款金额更高,而且授信方式更加灵活。不仅如此,由于贷款对象是小微企业主,而后者经营特点以及贷款发放模式都更类似于公司业务。据悉,邮储还希望能借此为日后公司业务的正式开展积累经验。目前该行正在全国范围内加紧上马对公业务系统,并进行前期客户开发。

另外值得注意的是,邮储还正探索与小额信贷不同的管理体系。一位邮储人士介绍称,未来很可能采取跟目前股份制银行类似的一种事业部模式;其中支行负责贷款的营销和前期调查,二级分行以上

的机构负责审批和贷后管理。据悉,邮储目前正在进一步加大信贷人员的培训力度,以求满足未来的机构需要。

分析人士指出,在当前从紧货币政策环境下,邮储这一针对小微企业客户的贷款业务的推广有利于其市场的开展,但在经济增长减速、房地产市场面临调整、各类成本上升的背景下,对中小企业的贷款也面临着诸多风险。

一个事实是,尽管监管部门年初以来已多次强调要保证对中小企业的贷款投放,但在信贷管控的背景下,中小企业依然遭遇了挤出效应。由于先天的各类不利因素,诸如财务制度不健全、稳健性较低,对中小企业贷款的风险控制始终是个难题。

在这方面,邮储的个人商务贷款要求必须要有个人房产作为抵押,同时对房产的最高抵押率做出了规定,以规避房价调整中的风险。据悉,为了确保信贷安全,邮储总行已要求各地在贷款发放过程中必须对当地的房地产市场做出周密调研,最大化控制风险。

### 苏宁:把握好抑制通胀与促进经济平稳发展平衡点

◎本报记者 石贝贝

央行副行长兼上海总部主任苏宁30日在2008年上半年上海市金融形势分析会上表示,货币政策必须把握好抑制通胀与促进经济平稳较快发展的平衡点、处理好总量调控和结构优化的关系、积极支持中小企业经营战略转型,以及加强异常外汇资金流动监管等四方面的问题。

针对当前经济金融形势,苏宁在讲话中指出,当前尤其要正确认识和重点把握四个方面问题。第一,正确认识促进经济平稳较快发展与控制通货膨胀的关系,把握好调控的重点、力度和节奏。货币政策必须把握好抑制通货膨胀与促进经济平稳较快发展的平衡点,既要使物价涨幅控制在合理区间内和经济社会可承受的范围内,又能够有效防止经济出现大的起落。第二,正确处理好总量调控与结构优化的关系,着力促进经济结构调整和发展方式转变。在继续加强货币信贷总量调控的同时,要充分发挥信贷政策和汇率政策在结构调整优化中的重要作用,进一步加强信贷政策与产业政策、财政政策的协调配合,坚持有保有压的原则,既做到信贷规模总体把握,又根据不同行业、地区的实际情况,不断优化信贷结构。第三,充分认识中小企业的重要作用,积极支持中小企业经营战略转型。第四,要继续加强异常外汇资金流动监管,有效防范短期资本流动的冲击。

苏宁表示,要继续加强和改善金融宏观调控,保持宏观经济政策的连续性和稳定性,着力解决经济金融运行中的突出矛盾和问题,增强金融宏观调控的预见性、针对性和灵活性,把握好调控的重点、力度和节奏。

2008年上半年,上海市货币信贷运行总体平稳。截至6月末,上海市中外资金融机构本外币存款、贷款余额分别为33066.9亿元和23561.9亿元,同比分别增长18.7%和16.5%,增速分别比全国高0.9个百分点和1.3个百分点。

会议要求上海市金融机构重点做到以下几点:第一,继续优化信贷结构,保持贷款合理增长。第二,进一步优化中间业务结构,加快转换盈利模式。第三,高度关注资产市场变化态势,切实加强风险管理。第四,要继续关注外部环境变化可能产生的影响,防范涉外业务风险。

### 吉林银行 三年内实现上市目标

◎本报记者 高文力

作为第三家在城市商业银行、城市信用社基础上联合重组的区域性股份制商业银行,吉林银行的增资工作又取得突破性进展。先是亚泰集团(600881)前后两次受让股权,累计持股达到5.82%,继而韩亚银行近日又宣布向吉林银行投资21.6亿元人民币收购19.67%的股份,欲成为该行的最大股东。吉林银行也因此成为国内首家外资银行为第一大股东的商业银行。

据吉林银行有关人士透露:吉林银行的发展目标是建设成为具有一定规模和影响力的区域性上市银行,待增资扩股、股权整合完成后,将利用三年左右的时间实现上市目标。

### 北京银行获准参股廊坊商行

◎本报记者 应尤佳

北京银行今日披露,近日公司接到廊坊市商业银行转来的《中国银监会关于廊坊市商业银行增资扩股有关事宜的批复》,同意公司入股廊坊市商业银行7500万股,持股比例19.99%。

### 奥运临时账户 应于明年3月31日前撤销

◎本报记者 谢晓冬

北京奥运会唯一银行合作伙伴——中国银行新闻发言人王兆文30日表示,2008年奥运会和残奥会之前和期间来华、经北京奥组委书面确认准许开立人民币临时存款账户的国际奥委会、各国或地区奥委会、境外媒体和赞助商、体育组织等境外机构(以下统称境外机构)均可开立人民币奥运临时账户,但账户存续期不超过2年,均应于2009年3月31日前撤销。

王兆文说,奥运期间境外机构开立的人民币临时账户在提取现钞时,一次性取现超过20万元需提前一天预约并提交书面申请。

人民币奥运临时账户的收入范围是:奥运会和残奥会前及期间进驻中国的境外机构从境外汇入的外汇结汇所得人民币;奥运会和残奥会前及期间进驻中国的境外机构在中国开立的外币临时账户结汇后所得人民币;奥运会和残奥会前及期间进驻中国的境外机构在中国获得的各项收入。奥运会和残奥会前及期间进驻中国的境外机构在中国境内产生的办公经费、人员工资、设备租用、转播相关费用等支出及其他合理的支出项目;人民币取现一次性超过20万元,需提前一天预约并提交书面申请;奥运会和残奥会结束后余款购汇退回。