

Companies

第一大股东让位 天方药业变身央企

◎本报记者 阮晓琴

天方药业今天公告,公司接到控股股东河南省天方药业集团公司的通知,2008年8月5日,河南驻马店市国资委与中国通用技术(集团)控股有限责任公司签署了国有股权无偿划转协议。据协议,驻马店市国资委将持有的天方药业集团90%的国有法人股权,通过无偿划转的方式,转

让给通用技术集团持有。

天方药业集团是天方药业第一大股东,持有公司39.61%的股份。与通用技术集团间股权划转完成后,通用技术集团间接持有天方药业35.65%股权,成为天方药业第一大股东。

据双方签订的国有股权无偿划转协议,随着通用技术集团对天方药业集团注入资本金的增加,当驻马店

国资委持有天方药业集团的国有法人股权比例下降到3%以下或通用技术集团对天方药业集团注入资本金达到10亿元时,驻马店国资委在天方药业集团的股权将全部无偿划转给通用技术集团;通用技术集团向天方药业集团增资5亿元人民币的资本金,在政府有关部门批准双方合并重组方案后,在工商局办理股东变更登记前,将该资金注入天方药业集团账

户;根据天方药业集团项目进度和业务发展的需要,对于通用技术集团论证、批准的投资项目,将采用追加注册资本等方式在3至5年内追加投资到30亿元人民币;划转完成后,通用技术集团10年内不出售上市公司天方药业的股权。

据悉,国务院国资委为通用技术集团的控股股东及实际控制人。通用技术集团是中央直接管理的54

家特大型企业集团之一,是在中国技术进出口总公司、中国机械进出口(集团)有限公司、中国仪器进出口总公司、中国海外经济合作总公司、中国医药保健品进出口总公司和中国国际广告公司等6家专业外贸企业基础上组建而成的;主业为重大技术设备、机电设备的贸易和关键设备的制造,以及医药的生产和贸易等。

长园新材 “孙”公司获准上市

◎本报记者 阮晓琴

长园新材今天公告,公司全资子公司深圳市长园盈佳投资有限公司参股的武汉光迅科技股份有限公司,在2008年8月4日召开的中国证券监督管理委员会发行审核委员会2008年第116次会议上(首发)获通过。

目前,长园盈佳持有武汉光迅5.5%的股权,持股数量为660万股,初始投资金额为1210万元人民币。

中海集运 收购码头打造产业链

◎本报记者 李锐

中海集运董事会昨通过一项重要决议:公司与母公司中国海运(集团)总公司签订产权交易协议,以总价约人民币26.01亿元收购其属下中海码头之全部股权。

此次收购计划能有效带领公司进入集装箱码头业务的庞大领域。“中海集运董事长李绍德先生认为,收购成功后,公司产业链会变得更加多样化,一方面可以提升对客户的服务种类,进一步加强市场竞争力,同时亦能增加公司盈利,降低整体经营成本及分散业务风险,提升公司的投资价值,并为股东带来更佳回报。”

中海码头成立于2001年,注册资本达约人民币20.4亿元,主要从事集装箱码头的投资及管理业务。截至2008年6月30日,中海码头控股及参股公司所持有的集装箱码头泊位达29个,合计吞吐能力达1570万TEU,并另外拥有合计吞吐能力达550万TEU的9个在建泊位。而中海集运则是全球第六大专门从事集装箱运输及相关业务的多元化航运专家,经营范围涉及集装箱运输、船舶租赁、揽货订舱、运输报关、仓储、集装箱堆场、集装箱制造、修理、销售、买卖等领域,是中国最主要的航运商之一,在中国港口的集装箱航运业占据主导地位。

本次收购是通过上海联合产权交易所公开挂牌程序进行,而有关交易的总代价乃根据标的资产的评估值确定。2008年7月3日至7月31日期间,中海码头于上海联合产权交易所公开挂牌,而中海集运进场摘牌成功。

新黄浦 收购瑞奇期货获批

◎本报记者 阮晓琴

期货业转暖,引得新黄浦连连出手。新黄浦今天公告,公司收购江西瑞奇期货经纪有限公司43.75%股权的事项,于2008年6月27日已获得中国证监会核准。

据公司2007年年报,新黄浦完成收购华顺期货公司100%股权,又以增资形式收购迈科期货经纪有限公司40%和江西瑞奇期货经纪有限公司43.75%股权。但均待中国证监会核准。

今年上半年,中国证监会发布《关于规范控股、参股期货公司有关问题的规定》。规定称,自2008年6月1日起,凡拥有的实际表决权足以对期货公司股东大会的决议产生重大影响,或者能够决定期货公司董事会半数以上成员选任的;或虽不是期货公司的股东,但通过投资关系、协议或者其他安排,能够实际支配公司行为的同一实体,无论其出资额多少,控股、参股期货公司数量不得超过2家,其中,控股期货公司的数量不得超过1家。新黄浦全资收购一家期货公司,参股两家期货公司,显然不合乎规定。

上市公司角逐液晶 核心部件仍受掣肘

◎本报记者 阮晓琴

即将召开的北京奥运会拉动了液晶电视需求。在液晶市场全面回暖,涉及液晶的上市公司全面扭亏的背景下,介入这一行业的上市公司不断增加。然而,由于核心部件液晶显示屏受制于国外厂商,液晶业仍面临成长烦恼。

市场全面启动

作为全球最大的彩电生产企业,TCL多媒体最近发布的6月份和今年上半年报的财务数据令人关注。公告称,2008年6月份,公司销售LCD(液晶电视)电视386756台,比去年同期85988台增349.8%;今年1至6月份,共销售LCD电视1521257台,比去年同期458551增231.8%。而传统CRT(阴极射线管显示器)电视,在今年6月份销量为778792台,去年同期为959287台,同比减18.8%。今年1至6月份,传统CRT电视销量为5448099台,去年同期为6453584台,同比减15.6%。

液晶产品一度曾受冷落。主要从事液晶面板生产的京东方在2005年、2006年连续亏损,以致被“ST”。去年,这一形式得到扭转。2007年,京东方液晶面板营业收入比上年同期增12.20%,营业成本比上年同期减18.96%,毛利率比上年同期增204.45%,全年实现净利润约6.91亿元。

调查显示,2002年LCD的销售额已超过CRT,成为世界上最大的显示器产业。

液晶市场回暖,与自身成本趋降,售价不断下降有关。另一方面,随着人们消费升级,轻薄、有助于保护视力的液晶为人们所偏爱。奥运



会即将召开,也拉动了突击消费。

资本青睐液晶

最近,不断有上市公司涉足液晶产业。最早是京东方非公开发行A股,募集资金22亿元,投入总投资31.1亿元的4.5代薄膜晶体管液晶显示器件(TFT-LCD)生产线项目。2008年5月,广电电子以向广电集团发行股份收购广电集团持有的光电62.5%股权,以现金收购广电信息持有的光电18.75%的股权,使自己拥有完整的第五代TFT-LCD货源。2008年6月,新嘉联为旗下河源新嘉音电子有限公司引入新的合作方,把公司改造为销售液晶显示器生产企业。2008年7月,龙腾光电借壳ST太光壳定。即ST太光通过非公开发

行股份,购买主要生产第五代薄膜晶体管液晶显示面板的昆山龙腾光电有限公司100%股权。

2008年8月1日,TCL公告调整定向增发方案,以不低于3.85元/股,发行2亿股至4.4062亿股,筹资16.9亿,分别投向中小尺寸、大尺寸两个液晶电视模组项目等。

平板电视销量第一的海信电器曾打算非公开发行股份,募集资金投资液晶电视模组项目,但未能获发审委通过。

技术风险犹存

液晶产品价值链包含一系列产品。据了解,上述上市公司所涉及的产品分成两大类:京东方、广电电子和ST太光介入液晶显示

器,而TCL是将液晶部件装配为整机。在液晶产品中,最核心部件是液晶面板,其价值占到整机的30%至35%。然而,液晶面板生产线的投资规模巨大,技术风险相对较高,过高的资金壁垒使国内企业很难进入这个行业,2007年液晶面板主要由国外厂商供应。京东方、广电电子和ST太光进入液晶面板领域,开发的是第四代、第五代液晶显示器。而国际上,最新液晶显示器第八代液晶面板已在去年8月下线。代级越高,液晶面板成本优势越明显,因而,国内液晶显示器处于竞争劣势。

华亚微电子人士告诉记者,由于行情好的时候订单猛增,液晶显示器行业呈现大涨大跌的特点,这也加剧了市场风险。

搭建医药平台 华润集团选定“三九”

◎本报记者 陈建军

无缘上海医药(集团)有限公司控制权之后,作为央企的华润(集团)有限公司开始打造属于自己的医药平台。东阿阿胶8月6日公告的华润东阿阿胶有限公司将56.62%股权转让给深圳市三九医药投资管理有限公司一事,正式确定了“三九”在华润集团中的医药平台地位。

按东阿阿胶的说法,华润阿胶将持股转让给三九投资,目的是打造央企医药平台和整合内部医药资源。从“三九”在华润集团中的地位可以看

出,华润集团下属医药资源正在向它快速集结。据了解,三九投资为三九九控股有限公司的全资子公司,华润集团通过全资子公司华润医药集团间接持有三九100%股权,而三九是国务院国资委和三九集团董事会为三九集团重组而设立的整合主体。2007年7月,国资委批复华润医药集团收购三九并向其增资40亿元,以收购三九集团的有效资产。

华润集团原先瞄上的医药平台是上海医药和北京医药集团有限公司。自2004年接手同是央企的上海医药集团有限公司后,

华润集团计划通过向华源集团注资60亿元用以收购北药集团剩余50%和上药集团剩余60%的股权,从而形成南北两个医药平台。2006年6月,华润集团一度已经与上海达成了将上药集团打造为华润医药产业平台的共识,但随着今年7月上海工业投资(集团)有限公司和上海华谊(集团)公司各自所持上药集团30%国有股被无偿划转给上海实业(集团)有限公司,华润集团借道上药集团打造医药平台的战略彻底终结。

上海不愿出让上药集团控制权,是华润集团另谋“三九”为医药平台的重要原因。华润集团同样从华源集团那里接手的北药集团,目前也因北京方面存在和上海差不多的考虑而陷入僵局。

据了解,按照中央企业合并同类项的做大做强规划,中国医药集团、中国生物制药有限公司、上海医药研究院等从事医药的其他中央企业,很有可能被集结起来共同组建医药平台。而由于华润已经先后将华源集团和三九集团并入麾下,相应的合并或许只是迟早的事情。

资金链面临考验 广厦集团站在十字路口

◎本报记者 狄仁

我们的总体运行是健康的,这个健康的最大基本就是,我们所有骨干企业的基本面是好的,是我们的手段方法出了点问题。”广厦集团董事局主席楼忠福如是给公司的现状定调。

广厦集团是浙江广厦的母公司。知情人士昨日向上海证券报记者透露,近日,广厦集团召开2008年年中工作会议,董事局、控股公司经营班子成员、各区域集团、直属企业的主要负责人及财务负责人等高层悉数到场。楼忠福向在座者表示:“大家一定要有信心,广厦的运行总体上肯定不会有什么大困难。”

据悉,广厦集团执行总裁郑可集在会上也强调,要高度重视资金链问题。如果掉以轻心,广厦也有可能出事。但是只要妥善的处置问题,广厦完全可以抓住时机,实现更好的发展。”

一位与会高管告诉记者,郑可

集分析,就以目前的情况来讲,控股公司下半年正常的资金需求在12亿元左右。主要由三大块构成:第一,解决2007年社会吸纳资金的尾款;第二,银行到期贷款项目,部分要收回;第三,公司正常的利息和生产管理运营费用。这三者基本上各占三分之一。

这12亿元的资金需求似乎并不能难倒广厦。知情人士告诉记者,据公司分析,通过控股公司自身掌握可以马上变现的资源,在一两个月时间内的融资额可以达到5至6个亿。至于目前阶段性存在的5亿元左右的缺口,公司随便出售一块资产,就在几亿以上。”

但据透露,郑可集表示,控股公司反复研究过这个方法,认为资产盘活要有计划有步骤地实施,不能头痛医头脚痛医脚,现金流有点紧张就拿出来卖掉一块。而是要有部署、有计划地有进有退。”

楼忠福指出,2003年下半年开始,公司基本没有新投资的项目。现

在的资源融资回笼,从计划上看基本能够持平。但也存在两个问题,一是7、8、9三个月的资金瓶颈集中使用,二是计划里面要收上来的钱可能会有一定的差距。

郑可集在这次年中会议上坦陈,控股公司在资金运作的手段和能力方面有差距,在资本运作方面也有欠缺之处。楼忠福也坦言,在资金运作方面问题,广厦的资金计划是大企业的资金运行模式,却是在小企业作坊式的运作模式运作资金。

为此,郑可集强调,解决目前的困难以后,经营班子要真正投入到融资创新、资源盘活、资产整合和资本运作当中去。只有这些工作做好了,才能解决发展的根本性问题。”

郑可集表示,在确保银行融资总量的同时,进一步创新融资方式、拓展融资途径和优化融资结构。首先是继续寻找低息,解决燃眉之急。考虑整个融资成本和融资难度,对愿意正常拿利息的低息资金,保持

在一定额度,也可以考虑内部员工筹集等方式。其次是择机置换出股份公司9500万股和三期大厦担保,作为增量贷款备用。三是股份公司要积极推进定向增发工作。

在这次年中会议上,楼忠福还提出了集团下半年和今后的发展战略。他表示,要做好清欠追讨应收款和解决所有遗留问题。重心必须从经营转到管理效益上来,亏损企业、亏损项目、遗留问题没有处理好的,一律不得承接工程业务。所有企业承接工程项目,必须得保证是好项目,垫资、保证金都不能超过一定的比例。下半年,房地产除了东阳和义乌的项目以外,一律不投新项目,建筑业包括国际业务,也不准备再承接。

楼忠福定调说,整个广厦总体行业产业发展有两条路:今后的战略做好建筑业和房地产,而不是一味做大。要稳健提高其他产业,不利的要退出。此外,总部总体的发展目标,是重点发展能源金融。同时,还要盘活存量资产,提升资本运作能力。

通威股份 非公开发行获股东会通过

◎本报记者 田立民

昨日,通威股份拟进行非公开发行的相关议案获得了临时股东大会的顺利通过。

据介绍,通威股份非公开发行的募集资金投资项目全部围绕公司饲料和养殖主业,将在江苏、山东、江西、河南、吉林、湖南、重庆、四川投资建设6个饲料加工项目、1个原料基地项目、1个水产品深加工项目和1个种猪繁殖及商品猪养殖基地,其余募集资金用于补充流动资金的银行贷款。

公司表示,目前国内饲料行业正处于整合时期,通威股份的饲料募投项目,主要是围绕公司在水产饲料的核心竞争力,实施新一轮的“着重沿江、沿海,兼顾中西部,适当开展国外扩张”的规模化布局、布点战略。同时,国内养殖业正由传统的单一生产向产业一体化发展,通威股份的水产品深加工项目和种猪繁殖及商品猪养殖基地项目,正是向下游养殖业进军,通过“通威鱼”、“电脑猪”的创新使通威股份进入养殖环节,实现上、下游产业一体化,打造原料供应基地、畜禽水产养殖、食品深加工产业链条,提高公司整体盈利能力和综合竞争力。

东方航空 筹资组建公务机服务公司

◎本报记者 索佩敏

中国民航运输市场快速发展的同时,公务机市场也开始受到业内关注。中国东方航空股份有限公司6日公布,经董事会批准,公司自筹资金5000万成立全资子公司东方公务航空服务有限公司,为全球公务航空的在华运行保障提供专业服务。东航董秘罗祝平接受上海证券报采访时表示,东方公务航空初期将专注于做公务机运营服务商,这也是为日后公务机市场兴盛做好准备。

东航方面透露,新成立的东方公务航空服务有限公司将利用母公司飞行、机务、地面保障等航空资源优势,并将其作为市场拓展的基础,全面开展国内外公务机托管、公务机代理、公务机租赁、外机地面保障代理、医疗救护飞行和私人飞机维护管理,以及飞行、乘务、飞机维修人员的租赁管理等多项业务。涉及客户遍及国际知名企业、国内外政要、著名演艺体育明星等。此外,东航正与美国急救公司洽谈合作,预计明年年初可正式将4架公务机放置在上海。不过东航表示,近期暂无购买公务机计划,但不排除对现有机型的改造。

■公司透视

酒鬼酒 “聚焦战略”凸显核心竞争力

◎本报记者 赵碧君

酒鬼酒日前发布公告称,公司与酒鬼酒供销公司、中铁武汉置业三方签署协议,酒鬼酒将原持有的湘西利源公司53%股权以及控股子公司持有的0.33%股权,转让给中铁武汉置业,所得的2亿元收入,将主要用于白酒主业的销售开拓和市场营销。

业内人士评论,资产出售后酒鬼酒将盘活原有资产,同时在白酒业务的发展方面将获得更多的资金支持,有利于专注主营业务发展,提升核心竞争力。出让湘西利源公司股权,可看作是酒鬼酒再度集中精力做强白酒主业的重要一步。

酒鬼酒副总经理、总经济师范震向记者表示,其实,从去年开始酒鬼酒便开始逐步实施“聚焦战略”,以此来迅速回归高端白酒第一阵营。据他介绍,酒鬼酒的“聚焦战略”,首先是主业聚焦,聚合资源专心做好白酒产业,这是酒鬼酒最重要的战略思想;第二是品牌聚焦,公司的品牌曾多达40余个,目前只保留酒鬼和湘泉2个;第三是产品聚焦,公司现阶段产品线力求简单清晰,酒鬼系列只保留4个产品,湘泉系列也只保留4个产品;第四是市场聚焦,集中精力做湖南和广东市场,湖南本地市场约有70亿元规模,湘酒所占份额却不足10亿元,拓展市场空间很大,同时,酒鬼酒鼎盛时期曾在广东销售2亿多元,因而公司十分重视广东市场,已计划在经济发达地区选点布局。范震指出,酒鬼酒的“聚焦战略”符合公司现阶段特点,将资源集中从而发挥更大的效力,用以迅速使酒鬼酒回归高端阵营。

范震还进一步指出,在酒鬼酒产品的价值诉求策略上,主要包括两个方面:一是唯一稀缺香型的白酒。二是稀有洞藏。7月8日为庆祝北京奥运会而封存7年的370吨“酒鬼洞藏文化酒”在凤凰奇梁洞启封,启封现场四瓶收藏版洞藏酒共拍得293万,全球限量发行2008套的58度收藏版酒鬼洞藏文化酒,预定价为2008元/瓶,8月8日上调为32008元/瓶;2008年限量生产25吨的52度纪念版酒鬼洞藏文化酒预定价为2008元/瓶,8月8日上调为3208元/瓶。

酒鬼酒希望通过“唯一”和“稀有”的诠释,让消费者理解公司的产品特点和高端地位,同时通过洞藏酒的运作提升公司高端形象。”据范震介绍,目前洞藏酒鬼酒销售情况喜人,启封不到一个月的收藏版酒鬼洞藏酒便已被订出一半。

记者还了解到,就在近期国家质检总局发布了2008年第77号公告,正式批准对酒鬼酒实施地理标志产品保护。范震表示,为保护和利用好“稀缺”和“唯一”的资源,酒鬼酒公司会同湘西州人民政府向国家质检总局提出了关于划定酒鬼酒原产地域保护范围的申请,经国家质检总局组织专家论证,日前已经批准对酒鬼酒实施地理标志产品保护。在“聚焦战略”下,酒鬼酒正迅速向高端白酒的第一阵营回归。