

Companies

“意外”失手 举牌华星化工原是“短炒王”

◎本报记者 赵一蕙

深交所最新披露的诚信档案中将中信证券资产管理产品举牌华星化工的内情曝光: 该资金不仅存在频繁的短线交易行为, 而且举牌也是因为不慎买入而触发。

8月8日, 华星化工公布了一则简式权益变动报告, 原持股比例为4.76%的股东——中信证券管理的“中信证券——建行——中信证券股债双赢集合资产管理计

划”, 因在8月5日买入47.5万股, 使得持股比例上升为5.05%, 不得不举牌亮相。

值得注意的是, 该集合资产管理计划向来喜欢在二级市场上频繁买卖股票牟利, 持股比例不到5%的身份正好是其从事短线交易的优势所在。深交所披露的信息显示, 从2008年2月13日至8月5日, 中信证券该计划买入或卖出华星化工次数达到34次, 2月至4月底以及6月尤其频繁, 有时候一天就有大量买入和

卖出行为, 例如2008年4月3日当天就卖出22.2万股, 买入60.6万股, 而平日里十几或几十万股的买卖规模也是家常便饭。

但是, 发生8月5日因买入47.5万股从而举牌华星化工的情况, 事情就变得不那么简单。根据《证券法》第47条对短线交易行为的规定, 持有上市公司股份5%以上的股东, 将其持有的该公司股票在买入后6个月内卖出, 或者在卖出后6个月内又买入, 由此所得收益归该公

司所有, 公司董事会应当收回其所

得收益。显然, 这样的情况应该并不是举牌人的“初衷”。因为这样一来, 该集合资产管理计划若是在华星化工上短线交易依旧, 则收益权当归属华星化工所有。而若说基于“长期持有”的主动想法也不大现实, 因为该计划明确表示: 未来12个月没有继续买入华星化工股票的计划。”

或许是意识到了事出意外, 中信证券在履行信息披露义务时

此事的描述也是含糊其辞, 尤其是前6个月买卖公司股票”一项中, 只笼统地概括为“从2008年2月6日至8月5日, 信息披露义务人管理的“中信证券——建行——中信证券股债双赢集合资产管理计划净买入华星化工流通股170.5214万股, 买入区间于23.52至35.48元不等。”其中没有任何提及“短线交易”的只言片语。不过, 鉴于法律规定, 这种短线交易将会因为这次举牌而改变。

西山煤电 上调冶炼精煤价格

◎本报记者 彭友

西山煤电上调冶炼精煤价格, 根据公司2008年8月至12月产销计划, 预计本次产品价格上调将增加2008年销售收入约8亿元。

西山煤电今日披露, 根据冶炼精煤市场供需情况及公司煤质情况, 经与用户谈判, 公司从2008年8月1日起上调冶炼精煤产品价格。其中焦、肥精煤在现行价格基础上上调300元/吨(含税); 瘦精煤价格在现行价格基础上上调260元/吨(含税)。

中铁二局 中标两施工项目

◎本报记者 赵一蕙

中铁二局今日公告中标两施工项目。

公司称, 近期收到杭州市地铁集团有限责任公司和东南沿海铁路福建有限责任公司的《中标通知书》, 公司分别中标杭州地铁1号线工程火车站站施工项目和新建铁路厦深线(福建段)及福厦线(部分)工程XSPJ-II标段项目, 中标金额分别为约1.35亿元和15.88亿元, 两项工程金额合计为约17.23亿元。

保利地产 竞得南昌一地块

◎本报记者 赵一蕙

保利地产竞得南昌市湾里区一地块。

公司今日公告披露, 近期公司在南昌通过挂牌方式取得位于江西省南昌市湾里区招贤镇地块, 成交价为59318.16万元, 项目出让用地面积164.77万平方米, 容积率不大于0.6, 用地性质为住宅、商业、办公和休闲娱乐用地。

鲁抗医药 获多项质量管理奖

◎本报记者 郑义

中国医药质量管理协会日前召开全国医药行业质量管理成果发表会, 表彰在2008年质量管理方面做出优异成绩的优秀企业和个人, 鲁抗医药获多项质量管理荣誉。

据介绍, 鲁抗医药获得的荣誉包括, 全国医药行业质量管理小组优秀企业, 公司总经理张正海获全国医药行业质量管理小组卓越领导者称号, 副总经理张雪岩等四人被评为全国医药行业质量管理小组优秀推进者, 公司103车间铝塑班、204车间一工段B+S无菌班获全国医药行业质量信得过班组的殊荣。

东软集团 联手SAP扩大培训

◎本报记者 唐学良

东软与SAP合作实施的教育基础计划“SAP Education Foundations Program, 以下简称“EFP计划”)日前在北京正式启动。

SAP EFP计划”是SAP现有教育项目的扩充, 着重为新毕业的大学生和合作伙伴IT咨询人员提供技能升级的培训选择。该计划的目的是使IT人才快速获得有资质的SAP技能, 解决IT产业发展人力技能不足的问题。东软和SAP将通过双方各自的优势与竞争力整合, 展开各自企业管理软件研发与人才培养全方位的合作。

公告解读

参股华南新药 白云山搭上原创新药“快车”

◎本报记者 王璐

受公司拟参与发起设立华南新药创制股份有限公司消息刺激, 白云山股票昨日涨幅1.25%, 成为两市极少数上涨的个股之一。

消息面显示, 白云山董事会日前决定参与发起设立华南新药创制股份有限公司。据悉, 公司将自筹资金500万元认购华南新药500万股, 占该公司计划总股本的5%。显然, 无论是出资金额还是持股比例, 这次投资对白云山而言仅是“小手笔”, 似乎不足以刺激其股票成交量和成交金额的突然放大。对此, 市场人士分析认为, 其实投资者看好的是华南新药创制股份有限公司的发展前景, 以及该公司可能给白云山带来的机遇。

资料显示, 华南新药创制股份有限公司由广东省内多家医药龙头企业共同出资1亿元发起设立, 并进行华南新药创制中心(民营非企业机构)的建设。据悉, 华南新药创制中心建设项目是广州开发区科技企业加速器的头号项目, 由广东省科技厅牵头全力打造。它将利用广东乃至华南地区的优势, 整合、提升和完善现有医药创制资源, 建设国际一流核心技术平台, 建立医药产业联盟, 力争在一段时间内创制出一批具有国际水平的原创新药。

按照计划, 华南新药创制中心建设实行政府、企业共同投入, 预计3至5年内, 总筹资10亿元, 其中大部分来自企业的投融资和政府资金。据有关媒体报道, 前不久, 该新药创制中心已确定落户广州萝岗区科学城, 永久性注册地为广州国际

生物岛。广州开发区将提供市级资金一比一的区级配套资金, 打造华南生物医药产业龙头。

记者了解到, 目前, 除了白云山, 中小板上市公司达安基因此前也曾披露过拟投资华南新药创制中心筹建项目的事项, 该公司决定投资金额是1000万元。业内专业人士称, 之所以不少企业积极参与筹建该中心, 主要看中的是该中心将重点研制具有自主知识产权的新药并实现产业化, 同时为攻克严重影响公共卫生和社会安全的感染性和突发性疾病提供技术支撑。通过这样一个平台, 参与其中的企业可以优先使用华南新药创制中心的核心技术平台, 优先享有新药开发项目的研究成果的转化, 分享科研成果转化的收益。同时, 也有利于相关企业参与国家和广东省生物医药产业发展中长期规划的重大科技专项, 并承担相关关键技术的科技攻关。对于参股企业而言, 这一投资无疑将为其带来新的发展机会。

研究员观点

近年, 随着各医药工业生产企业药品生产质量管理规范(GMP)工程的完成, 行业生产规模整体放大, 市场竞争愈加激烈。白云山作为我国著名的大型中药企业, 是全国最大的板蓝根生产基地。公司将凭借三十几年来在医药制造领域的经验、庞大的销售网络、领先的制药技术、较高的产品市场占有率(药品销售过



资料图

亿元的品种达六个)等优势, 保持着较强的核心竞争力。

面对未来, 公司要在激烈的竞争中立于不败之地, 除了积极开拓市场继续扩大公司销售规模外, 更关键的是加大研发力度, 加快研发步伐, 尽快向市场推出新产品, 而参与华南新药创制中心的筹建工作将为白云山推陈出新的创造条件。一方面, 借助该中心,

公司有望了解和获得行业最新科研创新信息和动态; 另一方面, 华南新药创制中心核心技术平台计划进行包括药物评价技术体系、药物筛选技术体系、药靶蛋白和药靶细胞库、大容量化学库和化学合成产业化工艺平台的建设。白云山将能共享该等技术平台, 并获得该中心研发成果的优先受让权。

公司透视

服务领先 中国国航确立后奥运三大战略

◎本报记者 叶勇

中国国际航空公司是我国最大的航空公司, 也是中国唯一一家具备载旗飞行资格的航空公司, 拥有国内最为完善的航线网络和最大的国际航线网络。作为奥运会合作伙伴, 北京奥运带给国航的既是巨大的营销商机, 也是对国航实力的一次重大考验。中国国际航空市场部总经理、奥运工作委员会委员张春枝近日向本报记者透露, 对于未来, 国航明确定下了三大战略。

迎战奥运保障最高峰

从8月6日到8月8日, 是奥运航班进港最高峰, 其中7日为进港航班最高峰。7日全天, 国航将要保障进港航班451架次, 专包机及公务机52架次, 超过30架次/小时的进港高峰波, 一天之内达到了4个, 最高的一小时进港37架次; 从9日开始到11日则是奥运航班出港的最高峰。

为此, 国航地服部早已制定措施, 迎战国航奥运保障高峰; 包括对全部保障流程和方案进行再梳理和再检查, 确保高峰保障阶段安全工作万无一失; 及时总结前期20多天的奥运保障经验, 制定奥运保障高峰执行方案; 正常情况下的保障方案和非常情况下及突发事件发生后的应急预案并推; 把高峰航班划分为三个部分: 专机和公务机、涉奥航班和正常航班, 有侧重地实施保障。

此外, 在人力资源的调配和管理上, 全体领导干部主动停休, 生产指挥前移, 重点岗位管理人员放弃



史图 资料图

休息, 人员实行四级动态配置, 即在岗、加班、备份和志愿者, 高峰时段, 一线人员整体在岗率超过80%; 每一生产区域、每一生产节点以及每一个专机、公务机及涉奥航班的具体负责人和监控人员已全部明确, 并签订相应责任书; 全程监控奥运航班, 力争做到高峰阶段短时间内动态信息传递准确率为100%。

品牌价值猛增138亿元

就在8月6日下午, 中国国际航空市场部总经理、奥运工作委员会委员张春枝在北京国航总部接受本报记者采访时表示, 自2004年8月以来, 借助奥运国航做了大量的工作, 其中很显著的成效就是大大促进了国航品牌价值的提升, 4年来国航的品牌价值从164亿元升至302亿元, 品牌价值飙升138亿元。

对于奥运的筹备, 张春枝表示, 四年来国航一直在员工激励、品牌推广、宣传规划和联合营销上发力, 收效良好。谈起联合营销, 张春枝显得很满意, 我们通过与21家奥运会合作伙伴之间进行产品互换, 推进内部销售, 既低成本又大大拓展了国航在高端客户中的影响力。”她说。

对于奥运营销的手段, 据国航方面介绍, 公司有系统的方法: 一是利用奥运品牌, 提升公司品牌的知名度和美誉度; 二是制定有针对性的推广方案, 刺激用户增长, 拉动各细分市场的增长; 三是开发奥运市场, 加强和拓展合作关系; 与此同时, 公司还在激励员工士气, 促进企业文化建设; 以及保障奥运服务, 提升运营管理水平和服务品质等方面。

在今年奥运火炬传递过程中, 中国国际航空奥运“圣火号”执行境

外传递, 奥运“吉祥号”执行境内传递。作为中国唯一的载旗国航飞行的航空公司, 中国国航把中国人民的问候、北京奥运的祝福、中国国航的品牌传递到了世界各地。对于奥运保障, 张春枝表示, 期间国航将保证完成既定任务, 同时也会两手抓, 一手抓奥运, 一手抓正常, 尽力确保正常旅客不受影响。

张春枝表示, 从2004年8月起, 中国国航就奥运营销服务保障工作做了大量的工作, 中国国航通过奥运服务保障组织动员、奥运主题活动开展、奥运服务保障经验积累、奥运服务保障运行保障、奥运特殊服务保障预案五大项措施, 不惜代价、不讲条件, 全力以赴保障奥运服务保障。

三大战略布局奥运后

对于今后的战略规划, 张春枝透露, 首先, 国航要做强, 家有粮, 心不慌”, 国航连续六年是盈利的, 这在所有国内航空公司中是首屈一指的; 其次, 国航将会打造以北京为枢纽、上海为门户和成都为分枢纽的体系, 进一步推进产品和服务流程的细化; 第三, 加大服务水平, 一定要以客户体验为核心。

当记者问到国航加入星空联盟的影响时, 张春枝指出, 十几年前国航就与星空联盟成员有合作, 现在加入是为了市场需要、发展需要和客户需要。不加入, 国航光靠单打独斗是不行的, 借此国航可以扩大网络, 扩大影响, 通过集中采购降低采购成本, 提高服务水平, 比如进行互换服务等, 还可以让我们学习国外航空公司的先进经验, 不过, 最有利的还是对客户。”她说。

海油工程 承揽逾亿美元冶炼厂工程

◎本报记者 徐锐

海油工程今日发布公告称, 公司近日与KONIAMBO NICKEL SAS(下称“KNS”)签订了Koniambo 镍冶炼厂的主体模块建造项目合同, 海油工程由此承揽世界首例集成化、模块化的大型冶炼厂主体建造工程, 整体建造工程将在公司所属的青岛场地完成。

据了解, 该项目合同包括18个模块的建造工程, 总体重量近4万吨, 其中, 最大模块重量达5000吨, 工程计划于今年8月开工建设, 2009年11月底完工, 工程建造合同额为1.53亿美元。

海油工程表示, 该合同是公司实施“主业延伸, 两翼”发展”战略规划的重要步骤之一, 本次合同的履行在有效提升公司的经营业绩的同时, 还有利于推进海洋工程制造业的稳步发展, 有效增强公司的国际竞争力。

华电国际 将设立合资公司开发风电

◎本报记者 赵一蕙

华电国际将与关联公司华电香港一同设立华电内蒙古开鲁风电有限公司开发风电项目, 其中华电国际持股比例为75%。

公司今日公告, 2008年8月11日, 公司与中国华电香港有限公司签订《华电内蒙古开鲁风电有限公司合资经营合同》, 成立华电内蒙古开鲁风电有限公司(合资公司), 公司及中国华电香港将分别持有合资公司注册资本75%及25%的权益。

合资公司的经营范围涉及风力发电项目的投资、开发、建设等方面, 将首先建设及运营合计4.95万千瓦的内蒙古通辽义和塔拉一期风电项目。根据有关文件内容, 合资公司的注册资本及投资总额分别为16998万元及48564万元。华电国际和中国华电香港的出资额分别为12748.5万元和4249.5万元。合资公司将通过境内或境外商业银行贷款筹措款项, 以获得注册资本与投资总额之间的差额。

ST石化 恢复建设8万吨烧碱项目

◎本报记者 徐锐

ST石化今日公告称, 为促进公司发展, 提高公司的盈利能力, 公司拟恢复建设年产8万吨离子膜烧碱项目。

ST石化表示, 该项目在2003年已获得河北省发展和改革委员会的批复, 由于是恢复建设项目, 不需要再重新立项, 根据现在市场情况, 公司技术部门对该项目重新测算后预计投资总额为26981.37万元。该项目建成达产后预计年新增销售收入28750.45万元, 利润总额2583.80万元, 财务内部收益率16.08%, 投资回收期6.61年。

据了解, 8万吨离子膜烧碱装置引进世界上先进的日本CEC公司的离子膜电解槽及其工艺技术, 生产高品质离子膜烧碱。项目年生产能力为烧碱8万吨, 液氯5.15万吨, 盐酸5.54万吨。该项目在2003年获批复后于当年开工建设, 但2005年12月份以来, 由于ST石化资金紧张, 项目处于停建状态。截至目前, 已累计投资3473.58万元, 土建工程已完成80%, 进口设备基本到货。据ST石化介绍, 项目实施以后可以降低公司对原料EDC(二氯乙烷)的依赖程度, 有效节约公司的生产成本。

精工科技 拟购太阳能公司70%股权

◎本报记者 彭友

精工科技今日披露, 根据整体发展战略和产业发展需要, 拟受让浙江精工机电汽车集团有限公司持有的精工绍兴太阳能技术有限公司70%的股权(490万美元)。受让价格以参照精工太阳能公司经评估的净资产值为作价依据, 按照1:1的原则拟定为人民币3910万元。

据悉, 精工科技拟通过新设立的全资子公司浙江精工新能源有限公司实施本次收购事项, 所需的资金全部为精工新能源公司的自有资金, 股权收购完成后, 精工新能源公司将成为精工太阳能公司的控股股东。为此, 精工科技表示, 公司拟利用自筹资金投资设立全资子公司——浙江精工新能源有限公司。该子公司拟定注册资本10000万元, 全部以现金投入。上述投资分两期实施, 其中首期投入5000万元, 注册资本5000万元, 剩余5000万元在2008年12月底前完成投入, 同时对该全资子公司注册资金由5000万元增资到10000万元。

新公司经营业务范围主要为多晶硅太阳能产品、多晶硅原材料以及相关产业延伸产品的科研开发、制造加工、销售、技术服务。公司成立后, 首期投资额5000万元将主要用于收购浙江精工机电汽车集团有限公司合法持有的精工绍兴太阳能技术有限公司70%股权。

据悉, 公司设立浙江精工新能源有限公司, 是基于自身整体发展战略和产业发展需要, 按业务专业化经营的要求, 构建母子二级法人体制, 同时促进公司太阳能光伏产业快速成长。