

Companies

# ST吉炭关联方半年新增占款逾千万

◎本报记者 赵一蕙

关联方非经营性占款在半年之内新增将近1100万元,这是ST吉炭今日发布的半年报里披露的关联方吉炭集团非经营性占款情况。不过公司亦表示,目前吉炭集团对公司总计1800余万的非经营性占用资金已全部偿还。

ST吉炭在披露半年报的同时披

露,公司关联方吉林炭素集团对ST吉炭非经营性资金占用数额已增加至1818.64万元,而在在2007年年度报告中,这项非经营性占款的数额为723.86万元,2008年上半年之内,吉炭集团新增的资金占用达到1094.78万元。

半年之内,关联方非经营占款增加幅度达到1.5倍以上,此事受到深圳证券交易所和吉林证监局的关注。

半年报披露,吉炭集团是ST吉炭关键管理人员控制的企业。

对此,公司今日解释,由于公司控股股东——中国中钢集团公司重组吉炭集团过程中还存在需要吉林省国资委和中钢集团公司共同解决的遗留问题,以至于部分预退人员的工资发放出现问题;同时,吉炭集团正在运作政策性破产事宜,暂时无法承担这部分人员的工资支出;基于上述原因,作为

中钢集团公司上市平台之一的ST吉炭,迫不得已为该预退人员垫付了部分工资以及社会保险等费用。

公司今日表示,对于该项非经营性占用问题,在多方斡旋之下,该项非经营性占款问题已经得到了彻底的解决,目前该项非经营性资金占用的1818.64万元已经全部以资金的方式偿还。

根据ST吉炭的半年报,本报告期

内,公司实现营业收入10.49亿元,营业利润近1302万元,净利润460万元,较去年同期增加幅度分别为31%、222.8%和233.6%。公司基本每股收益为0.0163元,净资产收益率为0.47%。

公司表示,报告期内通过调整产品结构,增加了高附加值石墨电极的生产和销售,同时产品销售数量增加,是导致营业收入和营业利润增加的主要原因。

## 荣华实业 欠款抵股权收购款

◎本报记者 陈建军

荣华实业今天刊登公告说,公司8月25日召开的第四届董事会第三次临时会议审议通过了《关于债务清偿及股权转让款支付的议案》。

公告表示,公司与武威市融达饲料有限责任公司、武威市华信食品供销有限责任公司签署的《债务清偿及股权转让款支付协议》,三方同意将融达饲料所欠公司的9157.12万元资产处置款项和华信食品所欠公司的4445.96万元资产处置款合计13603.08万元,从公司应付融达饲料的股权收购款17000万元中扣除,扣除后公司尚欠融达饲料的股权收购款3396.92万元在协议生效后的6个月内由公司陆续偿付。协议经公司董事会批准生效后。

## 宇通客车 倾力开拓智利市场

◎本报记者 周帆

记者从宇通客车了解到,近日,宇通客车的42台ZK6130H型客车从上海港启航前往智利。

据介绍,宇通客车的ZK6130H型客车是该公司专门针对智利市场倾力打造的,组合的配置确保了整车经济性和动力性的完美结合。2007年10月,宇通客车和智利经销商签订了70台ZK6130H客车的销售合同,当年11月,双方再次签署400台ZK6130H客车的购车协议。这些客车将服务于智利的客运和旅游业,并为矿区提供劳工用车。

## 国电南自 研制成新测试系统

◎本报记者 胡文伟

记者近日从国电南自了解到,经过电气分公司电气加工部和南自研究院历时5个月的合作开发,公司研制的基于PowerPC新一代保护测控平台——EDP02平台CPU模块通电自动测试系统完成了CPU模块的高温通电自动测试。这为公司相关产品开拓市场创造了有利条件。

公司表示,该测试系统的研制成功,突破了电力系统保护装置CPU模块高温通电实时监控测试的一道瓶颈,在推动公司产品新平台的CPU模块高温通电实时监控技术与产品自动化测试方面迈出了可喜一步,总体技术超过国内同类产品的通电监控水平。

## 深长城 二股东分立股权变更

◎本报记者 赵一蕙

深长城今日公告了公司第二大股东分立造成的所持公司股权变更情况。

公司披露,第二大股东江西联泰实业有限公司采用存续分立方式进行分立,并已于2007年12月25日存续分立为江西联泰实业有限公司(存续公司)和南昌联泰投资有限公司(新设公司)。根据《分立协议》,原江西联泰实业有限公司所持有的深长城44795872万股,占总股本18.71%的股份,将由南昌联泰投资持有。南昌联泰投资的股东为分立前江西联泰实业的股东广东联泰集团有限公司和汕头市达濠市政建设有限公司。江西联泰实业分立后拥有深长城的实际控制人没有发生变更。

■公告解读

# 主业徘徊 上海三毛借助营业外收入扭亏

◎本报记者 王璐

近期在二级市场表现极为抢眼的上海三毛8月25日披露了上半年业绩,虽然公司上半年实现扭亏为盈,但依靠的是土地出让补偿金及债务豁免收益。从公司基本层面来看,似乎并无支撑其股价如此上涨的实质性消息。

上海三毛是上海老牌的纺织工业股,公司以毛纺面料及上下延伸的相关产品为核心业务,优先发展拥有加工基地和科技支撑的对外贸易,是上海纺织系统内主业优势集聚、贸科工结合,具有都市毛纺特征的外向型企业集团。该公司股票自8月19日起连续四个交易日涨停,上周末报收6.79元,周涨幅达到31.84%,列上周沪深两市涨幅榜第二。为此,公司于8月22日发布澄清公告,表明公司目前生产经营情况一切正常,没有应披露而未披露的重大信息。同时,公司董事会确认,未来三个月内公司没有任何大事。

从其8月25日披露的半年报来看,公司今年上半年成功实现扭亏为盈,净利润818.91万元,而去年同期公司亏损3956.69万元。但具体分析可以发现,上海三毛的扭亏靠的不是主营业务,因为扣除非经常性损益后,公司净利润为亏损530.39万元。

根据半年报,上海三毛在产业调整的情况下,2008年上半年主营业务整体保持平稳,其中进出口贸易业务持续增长,但公司所处纺织行业目前压力较大,人民币加速升值、生产成本和人力成本上升、国内宏观调控、利率上升等诸多因素,导

致盈利水平受到影响,公司毛纺织品的毛利率减少1.16个百分点。2008年1至6月,公司营业总收入7.48亿元,同比增长19.97%,营业利润不尽如人意,为亏损1282.65万元。但公司依靠土地出让补偿金及债务豁免收益,营业外收入本期金额比上年同期金额增加1557.78万元,增加比例为579.24%。

原来,为妥善处理与原控股股东上海纺织控股(集团)公司及其企业之间的历史遗留问题,公司于2008年6月30日与上海纺织控股及其下属企业上海华宇毛麻(集团)有限公司签订了豁免往来债务的协议书,债务豁免后公司增加本期利润人民币687.75万元。此外根据市经委和市财政局有关通知精神,上海第三毛纺织厂列入享受原址土地使用权出让金返回政策范围,经研究将其中人民币2431万元划拨公司,用于第三毛纺织厂“三废”迁建企业项目建设。2008年1月11日,公司已收到上述款项人民币2431万元。这些金额巨大的营业外收入,最终帮助公司实现盈利。

市场人士分析表示,上海三毛股价的走强应该源于上海本地股积极的走强。该板块活跃的原因一是市场对于上海本地股资产整合预期,二是迪斯尼概念,三是世博会概念。从公司本身来看,今年下半年其所处纺织行业环境依然严峻,公司经营仍将受人民币加速升值、生产成本和人力成本上升、国内宏观调控、利率上升等诸多因素影响。不过由于卖地获得较多的现金以及持有部分早期投资的法人股,加上大股东重庆轻纺控股集团公司的实力背景,上海三毛未来发展值得期待。

# 集成高端技术 打造百年基业

——访鲁泰纺织股份公司总经理刘子斌

◎本报记者 郑义

今年上半年,鲁泰纺织主营收入、净利润及出口额同比分别增长7%、38.46%、24.41%,成功突破行业困境。鲁泰抵御行业性风险的能力从何而来?记者就此采访了公司总经理刘子斌。

以科技引领企业发展,以高端产品占领市场,是鲁泰纺织得以发展壮大的关键和基础。”刘子斌说。

刘子斌说,自公司创立以来,始终用的是世界上最好的设备和最好的原料,生产出了最好的产品,卖出了最高的价格,又为研发投入带来了更多的资金,创造出含有新技术、附加值更高的产品,形成了良性循环。自2000年以来,公司每年的研

研发投入都保持着高速增长,2007年研发投入达到1.566亿元,占销售收入的5.0%。据我国纺织协会有关专家介绍,鲁泰研发投入投入高出行业平均投入数十倍。

这样做的结果是,鲁泰新产品所创造的收入一直占到总收入的50%以上:2007年达到68.5%,预计今年将超过70%。刘子斌认为,鲁泰纺织的新产品集成了国内外多项尖端技术和自有专利,并实现了产业链技术集成创新,是鲁泰纺织新产品所独有的概念和实践成果。据了解,一系列高新技术成果支撑起公司新产品的定位:2007年公司被国家发改委、科技部等五部委认定为“国家认定企业技术中心”;2008年公司被中国纺织工业协会授予“国家色织面料



■研究员观点

早在2006年6月,上海三毛国有股权划转给重庆轻纺控股(集团)公司。重庆轻纺控股(集团)公司实际控股25.95%,为上海三毛第一大股东。在东西联动、产业变革的广阔舞台上,上海三毛开始了新一轮较快发展的历史进程。根据公司发展战略和总体定位,上海三毛在上海地区将重点布局发展进出口贸易和现代物业;在重庆及其他地区将重点布局发展新型制造业或其他支柱产业。随着重庆轻纺入

主公司,公司纺织资产将西迁重庆,启动新一轮的发展。重庆轻纺控股集团董事长曾表示,在接手上海三毛后,将整合其下属纺织产业,剥离不良资产,并向公司注入优质资产。这无疑对公司来说是一大转机,未来想象空间巨大。另外,重庆轻纺还牵头让上海三毛与上海博星基因芯片有限责任公司共同组建了“上海博星基因芯片技术有限公司”,介入基因工程领域,这有望为公司带来新的利润增长点。

## S前锋 转让亏损公司收回投资

◎本报记者 陈建军

通过转让控股子公司北京第五大道文化娱乐发展有限公司95%股权,S前锋收回欠款和获得股权转让收益。

8月25日,S前锋五届二十四次董事会审议通过《关于转让北京第五大道文化娱乐发展有限公司95%股权的议案》,同意8月22日与北京京中科技发展有限公司签订的《股权转让协议》,同意公司将持有的北京第五大道文化娱乐发展有限公司95%的股权转让给北京京中公司。

经四川华信(集团)会计师事务所审计,截至2008年6月30日,北京五娱公司总资产为19840.14万元,负债为14158.48万元,所有者权益为5681.65万元;2008年1至6月,营业收入为1158.89万元,净利润为亏损754.07万元。经中联资产评估有限公司评估,评估基准日为2008年6月30日,北京五娱公司净资产值为9672.11万元。本次股权转让以经评估的北京五娱公司净资产值为定价依据,本次股权转让价格为9188.5045万元。

S前锋表示,通过本次股权转让,本年度公司将获得股权转让收益约为3790.94万元,并收回北京五娱公司对S前锋欠款,能够减少亏损、基本收回该项目投资资金,实现资产整合。

## 深康佳 精耕市场净利润增长九成

◎本报记者 姜璐

深康佳近日发布的2008年度中期业绩报告显示,2008年上半年,公司共实现销售收入56.21亿元,与去年同期大体持平;实现净利润8055.52万元,同比增长89.66%;实现每股收益0.0669元,同比增长89.54%。

深康佳董秘肖庆介绍说,在彩电方面,2008年上半年公司积极响应国家家电下乡政策,深耕三四级市场,完成了1200家二三级市场渠道终端门店的平板化改造。据统计,已完成改造的地县级门店2008年4至6月销售额较去年同期增长56%,平均每月每店销售额增长8.5万元,该类门店2008年整体销售额预计将比去年增长近2亿元。

手机重点发力海外并获重大突破,上半年销量增长超过38%。公司成功与印度Spice电讯签订了三年1000万部的订单,合作开发people phone手机。康佳手机在牙买加等加勒比地区已成为知名品牌,世界飞人博尔特等田径名将都是康佳手机的使用者。

白电业务方面,2008年上半年销售额破7亿元,同比增长近50%。在城市市场,康佳白电先后进驻五星电器、苏宁以及国美的城市门店。

## 金晶科技 介入高端玻璃节能深加工

◎本报记者 陈建军

8月25日,金晶科技董事会审议通过控股子公司淄博金星玻璃有限公司收购间接控股股东金晶(集团)有限公司玻璃深加工资产的议案。

金晶科技表示,此举意在向上、下游延伸,调整产品结构,增加企业产品附加值。目前,金晶集团尚有部分玻璃深加工资产,基于公司整体的发展规划和降低潜在关联交易的考虑,公司通过淄博金星玻璃有限公司切入高端玻璃节能深加工产业,由金星公司收购金星(集团)有限公司部分玻璃深加工资产,该部分资产账面原值2342.44万元,截至2008年7月31日账面净值2249.72万元,由金星公司按照上述账面净值以自有资金进行收购。收购完成后,金星公司将充分利用公司生产超白玻璃原片的优势,研发和推广基于超白玻璃基础上的各种功能性玻璃并做大做强,形成太阳能超白减反射玻璃、超白弥射玻璃、高档家电玻璃等高性能产品系列。上述产品,主要应用于太阳能温室、太阳能电池、太阳能工业用品、高档家电等领域。

金晶科技表示,超白玻璃经过加工后形成的太阳能超白减反射玻璃、超白弥射玻璃等高性能产品,在太阳能等领域有着广阔的应用前景。

## 东软集团 MPC助力中航油资金管理

◎本报记者 唐学良

近日,国内最大的国有大型航空服务保障企业中国航空油料集团公司与东软签约,将全面启动东软MPC资金管理解决方案。

据悉,中国航油MPC项目将通过建立集团资金账户的集中监管体系、资金结算体系、信贷融资管理、资金预算、票据管理等体系,有效整合资金动态信息,实现异地资金结算、控制与管理功能,规范和支撑业务操作,保证公司财务业务规范和流程及制度的如实执行。同时实现资金管理系统的ERP系统、办公OA系统等应用的无缝集成,为中国航油总部建立整体的资金管理监控平台。另外,该平台可实现航油集团以及各个板块基于资金流量的现金流量表分析,可以按照集团管理的要求实现从不同的维度对资金的流量和流速流向进行分析。

据了解,定位于高端集团财务管控解决方案的东软MPC已在各行业得到广泛应用,先后与中国移动、海尔集团、奥克斯集团、国家税务总局等优秀企事业单位成功合作。

# 手机公司“瘦身”自救 销售能否提升成关键

◎本报记者 阮晓琴

面对2007年巨亏,波导股份和\*ST夏新今年上半年都选择了“瘦身”自救的策略。2008年上半年财务报表显示,波导股份“自救”使公司上半年亏损大幅减少,\*ST夏新则预计三季度大幅减亏。但是两家公司“瘦身”背后,是销售收入下降2至4成。

波导股份曾经连续多年蝉联国产手机销量第一,夏新也是国产手机阵营中的佼佼者。2006年起,受洋手机和山寨手机双重夹击,两家企业从巅峰状态下滑。2007年,波导股份亏损5.9亿元,夏新巨亏8.1亿

元。其中,夏新电子且因连续两年亏损,被“ST”,公司面临退市风险。

2008年上半年,\*ST夏新加大了存货和应收账款、应收票据的处理。据其发布的半年报,其存货由去年同期的11.56亿元降为7.28亿元。应收账款由6.78亿元降为4.74亿元。为降低财务成本,在定向增发短期无望的情况下,公司向大股东和实际控制人求救,获得5亿元的借款。同时,\*ST夏新大规模“瘦身”,上半年,公司对销售体系进行全面调整,大幅压缩分公司运营费用支出,降低了终端零售成本。

虽然采取了种种“自救”措施,由于资金短缺,新产品推出停顿,生

产计划无法完成,加上处理库存带来的压力等诸多因素的影响,\*ST夏新仍然亏损4.12亿元。不过,\*ST夏新下半年准备重出江湖,适当加大新品推销力度。公司预计,第三季度亏损额将大幅减少。但今年上半年\*ST夏新营业收入下降24.2%。下半年手机销售能否重振雄风,将决定\*ST夏新能否起死回生。

以“手机中的战斗机”一语成名的波导股份同样加大了资金回笼力度。今年上半年,存货由去年同期6.22亿元降为3.86亿元。应收账款由去年同期的4.04亿元,降为2.12亿元。长期股权投资发生很大变化,由去年同期的1.58亿元,降为4147

万元。为改变财务困境,波导股份先后转让了联营公司宁波波导萨基姆电子公司50%的股权,转让了杭州波导软件公司,回笼了1.65亿元。

“瘦身”策略使波导股份大幅减亏,公司上半年亏损2208万元,而去年同期亏损2.37亿元。但是,波导股份预计,由于公司出售联营公司的股权将导致下半年出口规模大幅下降,同时国内市场竞争的激烈程度没有丝毫缓解,公司预计三季度主营业务将继续亏损,要实现全年扭亏为盈的经营目标,任务仍十分艰巨。上半年,波导股份共实现销售收入12.9亿元,同比下降39.32%。