

Companies

借壳吉药疑点难撇 滨地钾肥补漏还有漏

◎本报记者 丁可

被交易所勒令停牌一个多月后,吉林制药今日发布了长达14页的核查报告,虽然滨地钾肥竭力否认市场的质疑,却无法掩饰其通过紧急补救期望尽快借壳的真正意图。

7月17日本报曾以《滨地钾肥仓促借壳 暗藏3.85亿“利益缺口”》为题报道了滨地钾肥巨额注册资本没有缴足的问题,而且公司当时表示可能会引进不超过3名新增投资者分享借壳的

盛宴。核查报告显示,迫于舆论压力,滨地钾肥原股东在8月8日、14日、25日补缴了注册资本,同时滨地钾肥声明,在审计、评估基准日之前没有进一步的增资计划,也不增加新股东。

7月22日本报以《吉林制药现金承诺或成“空头支票”》为题报道了滨地钾肥6家空壳公司可能无法兑现现金补足利润缺口的承诺。核查报告显示,为推进借壳,重组方向吉林制药出具了关于《关于盈利承诺及履约资金来源的说明》,除以自有资金作为

盈利承诺履约资金来源外,重组方拟采取以下措施来保证承诺的履行:如专项审核意见核定的投入资产实际盈利数低于评估净利润预测数且全体发行对象未在吉林制药年度报告披露后的20个工作日内以现金对吉林制药进行补偿,全体发行对象承诺在吉林制药股东大会上提议现金分红,吉林制药可以就投入资产实际盈利数与评估净利润预测数的差额扣减应支付给上述发行对象的现金股利;全体发行对象承诺在必要时将采

取股权质押借款等方式筹集资金来保证履行盈利预测承诺。

对于本报独家揭露的拟注矿权5年增值560倍的问题,滨地钾肥辩称,冷湖滨地 滨地钾肥的控股股东 最初取得的为钾矿探矿权(930万元),取得以后累计持续投入约9亿元,并依法转成采矿权,虽然现在估值56亿元,但最初探矿权取得成本与采矿权现存状态不具备可比性。

至于吉林制药停牌核查消息被疑泄密、滨地钾肥小股东是6家壳公

司等明显的问题,核查报告不知道是予以了默认还是无法找到解释的词汇而只字未提。

在报告中,吉林制药提醒滨地钾肥借壳的六大风险:一是储量核实报告尚未在国土资源部完成备案;二是10万吨/年氯化钾及20万吨/年硫酸钾项目能否达产存在不确定性;三是48万吨/年硫酸钾项目尚未获得正式核准;四是管理层发生了变化;五是资产评估报告尚未完成正式评估;六是重组后能否完成盈利预测存在不确定性。

恒源煤电 再次下调转股价

◎本报记者 陈建军

恒源煤电今天公告说,由于公司股价收盘价已连续20个交易日中超过10个交易日低于公司可转换公司债券当期转股价格的85%,符合公司可转换公司债券《募集说明书》转股价格的向下修正”条款规定,董事会提议再次向下修正转股价格,确定股东大会召开日前20个交易日公司股票交易均价和前一交易日的均价高者为修正后的转股价格。此项修正须提交公司股东大会表决,且表决时持有公司可转债的股东应当回避。

徐工科技 股权划转获批

◎本报记者 赵一董

徐工科技股权划转事宜获得国资委同意。

公司今日公告,公司第一大股东徐工集团工程机械有限公司于2008年8月27日获得国资委批复,同意徐州重型机械有限公司所持公司3256.9439万股(占总股本的5.98%)股份划转给徐工机械。此次划转后,徐工机械持有公司18423.2543万股股份,占总股本的33.80%。

丹化科技 股权划转完成过户

◎本报记者 葛荣根

丹化科技今日公告披露,公司股东上海轻工控股(集团)公司拟将其持有的丹化科技4.60%的股份共计1401.1414万股非限售流通股A股,以行政划拨的方式全部无偿划转给上海大盛资产有限公司。近日上述划转已获得国务院国资委批复,划转双方也于8月27日办理了过户手续。至此,上海大盛资产有限公司已持有公司1905.5217万股非限售流通股A股,占总股本的6.26%,成为丹化科技第三大股东,上海轻工控股(集团)公司不再持有丹化科技股份。

东软集团 拟发行12亿元分离债

◎本报记者 陈建军

根据业务发展需要,东软集团计划向社会公开发行不超过12亿元的认股权和债券分离交易的可转换公司债券。东软集团今天公告,每张债券的认购人可以无偿获得公司派发的认股权证,认股权证的初始行权价格不低于本次发行分离交易可转债《募集说明书》公告日前20个交易日公司股票均价和前1个交易日公司股票均价。

通葡股份 拟定向增发4000万股

◎本报记者 陈建军

通葡股份今天公告,公司计划不低于4.86元/股非公开发行股票数量不超过4000万股的新股。

通葡股份表示,公司第一大股东新华联控股出资3000万元现金认购不超过618万股。此次发行募集资金扣除发行费用后的募集资金净额将用于以下两个项目:年产万吨高品质甜型葡萄酒技术改造项目、营销网络建设项目,合计所需资金29614.8万元。

宝钢股份上半年净利96亿增近两成

◎本报记者 陈建军

得益于良好外部运行环境以及一体化协同、降本增效工作的有效开展,宝钢股份上半年实现的96.45亿元净利润比去年同期增长18.2%。

宝钢股份今天公布的半年报显

示,上半年实现96.45亿元净利润,比去年同期增长18.2%,对应的每股收益为0.55元,10.1%的净资产收益率比去年同期上升0.3个百分点,21.81亿元经营活动产生的现金流量净额比去年同期下降73.79%。

就公司业绩继续高速增长,宝钢股份董事会表示,一方面由于公

司主要钢铁产品价格的同比上涨基本覆盖了当期主要原燃材料价格上涨,同时公司通过强化节能降耗、改善技术经济指标等措施,积极开展降本增效以有效缓解成本上升压力,确保了公司经营业绩的稳定;另一方面,公司积极加快UOE、五冷轧、大方坯等新产线“四

达”进程,通过提高优势产品销量、改善产品实物质量、强化客户服务等措施,使品种结构进一步得以优化,汽车板、宽厚板、电工钢等高附加值产品销量扩大,确保了公司效益的稳步增长。

宝钢股份分析,下半年国内钢材

增发难行缩水难忍 中关村重组终搁浅



史丽 资料图

◎本报记者 赵一董

重组陷入停滞的中关村最终还是放弃了将房地产资源注入上市公司的计划。公司今日公告证实了这一点。

大股东将房地产资源注入中关村的具体方案,早在今年5月初就予以公告。根据该方案,公司将向控

股股东腾泰投资及一致行动人非公开发行不超过12.27亿股,发行价格14.67元/股,用于收购其合并持有的北京鹏润地产控股有限公司100%股权,本次注资规模约为180亿元。

但此后迟迟未见公司按照进度推进计划。8月14日,公司曾表示,大股东腾泰投资在重新考量将房地产类资产注入上市公司的可行性,

使重组进程处于停滞状态。公司此言一出,就有分析认为鹏润地产借壳中关村的计划可能有变。

中关村今日表示,今年宏观调控力度超出预期,紧缩货币政策对国内地产业冲击巨大,拟注入中关村的房地产类资产盈利前景不明确。同时,房地产作为重点调控行业,融资前景亦不明朗。如果注入后不能立即

筹集大量资金进行开发投入的话,注入的房地产项目将面临开发风险。综合考虑多方面因素,公司决定放弃实施此次房地产注入计划。

鉴于原计划注入的资产包括多个土地一级开发和土地整理项目及房地产二级开发项目,分析人士表示,由于房地产市场需求减缓,导致土地一级市场上巨量拍地的时代一去不复返,直接影响土地一级开发的利润,加之一级开发本身来自政策方面的开发风险,这种一二级市场都沾边的配置让拟注入的房地产资产的风险加大。

不过,房地产行业的大背景不利或许只是一个方面,另一个因素是增发价格。由于中关村在去年9月停牌讨论相关债务重组及资产重组事宜,由此躲过大盘的深度调整,但换来的则是高昂的重组成本,较之14.67元/股的定向增发价格,中关村昨日收盘价已跌至每股4.71元,与增发价相比,跌幅将近68%。若中关村仍按14.67元的价格增发,则拟注入的180亿元的房地产资产将由此缩水将近122亿元。

*ST威达“特立独行” 去年年报今才来

◎本报记者 赵一董

两市唯一一家未公布2007年年报的公司——*ST威达终于在今天发布了姗姗来迟的年报。依靠与关联公司的大量交易,公司报告期内终于实现了535万元的净利润,但是这种“表面的和平”依旧难掩公司岌岌可危的处境。

公司今日发布的年报披露,尽管公司实现了报告期内的盈利,但是依旧被会计师事务所出具了非标准意见的审计报告。涉及非标准意见的主要事

项,包括了公司面临重大的债务清偿连带责任——截至2007年12月31日,威达公司已计提预计负债将近3150万元,截至审计日仍未清偿,同时,公司累计经营性亏损数额巨大,弥补亏损将近1.6亿元。

而且,公司2007年度主营业务收入中对关联方销售收入约891.86万元,占主营业务收入的97.32%。年报显示,公司的马血浆、租赁收入、酒类代销售收入为公司主营收入来源,而非标准意见的说明指出,其主要均依赖关联方,经营缺乏独立性,其

未来盈利能力存在重大不确定性。

其实*ST威达身上的问题层出不穷。自上市以来,*ST威达的业绩一直呈现出周期性有规律的变化,即两年微利一年大亏,公司一直以来依靠“计提资产减值准备”的方法来操纵业绩。而这些“传统”在2006年年报中依旧被保留,最终,由于2006年年报中涉及“资产减值准备计提问题”、关联方占用资金的问题”等诸多问题,公司被证监会深圳监管局下达限期整改通知。但是,因未能按期完成整改,公

司于2007年12月17日起被实施退市风险警示处理。而后因涉嫌披露虚假信息,公司于2008年3月7日被证监会立案调查,紧接着公司突然宣布迁址,这一系列大事件爆发后,公司曾在今年四度发布公告,称要延迟发布年报。

目前,虽然公司已针对进行了相应的整改,对相关事项进行了重新认定,并重新编制了2006年度财务报表,但公司表示,截至审计报告日,公司的整改工作尚未验收完毕,前景如何难以预料。

西部矿业:透明以铸信 登山以明志

◎本报记者 石丽晖

2008年8月,西部矿业上市满一周年,公司举行了为期十天的周年庆典及“玉珠峰登山溯源之旅”的高海拔体验活动。

在总部西宁,包括董事长毛小兵、总裁孙永贵在内的核心高管,同来自投资机构、媒体、股东单位的代表,齐聚一堂,就公司的发展态势、有色行业的国内国际形势、当前面临的价格变化及应对措施、公司抵御风险的能力与优势等方面的问题,进行了广泛而坦诚的沟通。毛小兵表示,希望通过此次庆典活动,与市场各界加强联系,并表达公司成为公开、诚信、透明的上市公司的诚意。与会代表相继发言,就产品运输、冶炼业务、套期保值等问题,同公司高层进行了交流。

毛小兵表示,上半年来铅锌价格走势较弱,但受成本支撑,以及未来中国工业化、城市化进程对基本金属的市场需求,目前的价格水平下跌空间有限。由于有色金属价格

全球联动,成本日趋接近国际成本,因此具有成本优势的大型矿业企业将在本轮行业调整中获益。西部矿业的资源自给率非常高,进入冶炼优势极为明显,按照目前的冶炼能力,资源自给率高达303%,即使目前扩建产能全部释放,资源自给率也高达70%以上。另外,公司对产品进行套期保值(根据半年报,上半年套期保值收益接近1亿元),对抵御价格下跌带来的经营压力起到积极作用。行业调整往往也是整合的良机,西部矿业上市募集了60多亿元的资金,目前现金流充沛,使公司应对行业波动更加游刃有余。

对于价格仍在高位相对平稳运行的铜,毛小兵认为,我国的铜消费升级是大趋势,并且全球铜库存仍处历史低点,因此铜消费的发展空间非常大。而西部矿业五大矿山中,三个矿山为铜矿,随着产能不断释放,西部矿业的盈利构成,已由过去铅锌平分秋色,发展到目前的铅锌铜三分天下,并且铜业务继续保持快速发展势头,是西部矿业下一步



发展的重要亮点。

玉珠峰,海拔6178米,是昆仑山东段最高峰,位于昆仑山口以东10公里。此次攀登玉珠峰,旨在弘扬登山所需的信念坚定、意志顽强、隐忍拼搏的精神,与西部矿业长年奋战在入迹罕至的高海拔地区,所秉承的“信念、忍耐、奋进、成功”企业文化高度融合,向投资者和社会各界传播西部矿业品牌形象,展示公司企业实力

和文化内涵,进一步增强员工自豪感和企业内部凝聚力。

最后的登山活动,使活动进入了高潮,部分人员相继因高山反应等原因在5700米处被迫返回。公司董事会秘书兼副总裁李伍波与华安基金和安信证券的两位队员胜利登顶玉珠峰,使西部矿业的旗帜高高飘扬在象征着顽强不屈、英勇圣洁的神山山顶上!

中远航运 5万吨级新型半潜船开工建造

◎本报记者 何静

昨日,中远航运5万吨级新型半潜船在广州开工建造。据悉,该艘半潜船是目前亚洲最大、全球最先进的大型海上工程设备专业运输船舶。

这艘5万吨级半潜船由中远航运投资,广船国际及广州中船黄埔造船有限公司联合建造。该船采用数字化操控、电力推进等先进技术装备,不仅是亚洲独有,也是国际上最先进的大型半潜船之一。为了筹集建造资金,中远航运于2008年1月28日成功发行10.5亿元公司债券,主要用于这一艘和将在半年后开工的另一艘半潜船的建造。

中远航运董秘薛俊东介绍,到2010年,本次开工的半潜船投产,半潜船的利润贡献将占公司利润总额的40%以上。

四川长虹因震灾净利降九成

◎本报记者 田立民

四川长虹今日披露半年报:公司上半年完成主营业务收入140.45亿元,实现营业利润3.17亿元,分别比上年同期增长31.69%和18.46%,家电主业继续保持了稳健的增长。

不过,由于因5.12地震预计发生直接损失1.49亿元。今年上半年,四川长虹实现净利润1880.2万元,同比下降90.61%,扣除非经常性损益后的净利润为1.35亿元,同比减少34.88%。

从四川长虹主营业务的情况来看,今年上半年公司实现国内营业收入121.78亿元,国外营业收入18.67亿元,分别比上年同期增长26.87%和75.06%。在各产品的毛利率方面,除了空调产品的毛利率有0.63个百分点的下降外,公司电视机、冰箱、手机、IT产品的毛利率均比上年有所提升,特别是冰箱和手机产品的毛利率分别比上年大幅增加了22.87个百分点和6.87个百分点,达到24.67%和21.52%。值得注意的是,四川长虹上半年电视机的营业收入为48.41亿元,仅占公司主营业务收入总额的34.46%,比重继续下降。

格力电器上半年净利翻倍

◎本报记者 姜瑞

格力电器公布半年度报告显示,上半年公司营业收入和净利润均大幅度增长,其中营业收入249.52亿元,较上年同期增长24.44%;净利润10.04亿元,较上年同期增长104.67%;每股收益0.80元,继续保持了快速增长的势头。

公司有关负责人表示,营业收入的持续增长,主要是公司产品内销及出口均保持较快增长所致。今年上半年,受国内外宏观经济形势及今年夏季雨水多、天气凉”反常气候等多种因素的不利影响,全国空调销售异常疲软,增长幅度明显回落。钢材、塑料、压缩机等原材料零部件的价格涨幅较大,人民币快速大幅升值,实施新《劳动合同法》导致人力成本上升,空调行业的经营成本持续上升。这使得格力电器具有自主知识产权的高科技新产品充分发挥出了化解成本上升压力、提升盈利能力的作用。

雅戈尔主业投资双丰收

◎本报记者 陶君

雅戈尔今天公布的半年报显示,公司上半年每股收益达0.87元,同比增长49.22%,扣除非经常性损益后的每股收益为0.36元,同比增长66.25%。另外,雅戈尔仍有未结转房地产预售楼款超过53亿元,账面现金超过20亿元,资金充裕。

报告期内,公司实现营业总收入54.48亿元,同比增长60.01%;归属于母公司的净利润19.42亿元,同比增长49.22%。其中服装行业实现销售收入达27.87亿元,增长率达28.32%。公司房地产业取得长足进展,上半年实现销售收入突破20亿元,同比增长了76%。

今年上半年,雅戈尔共卖出中信证券3330万股,获得税前投资收益11.87亿元,与上年同期基本持平。尚有24394万股中信证券股份。截至6月30日,公司持有的可供出售的金融资产净额104.72亿元。在投资领域,雅戈尔上半年又参股了两家拟上市公司,一是1.332亿元收购宁波金田铜业股份有限公司3.0453%股份,二是以3000万元增资和收购杭州创业软件股份有限公司,已合计持有该公司16.50%股份。

中海集运 内贸航线推动营收稳增

◎本报记者 李锐

中海集运近日公布的2008年中期报告显示,公司2008年上半年实现营业收入183.81亿元,较去年同期上升5.23%;完成总箱量同比增长7.3%至357.02万TEU。

对于这样的业绩,中海集运董事长李绍德先生表示:2008年上半年,中海集运成功克服了航运业周期及宏观经济环境带来的负面影响,争取了亚太航线及内贸航线的理想表现,使整体业务发展最终保持稳定,同时透过严谨的成本控制措施,将急升的营运及燃油成本影响减至最低。”数据显示,公司亚太航线完成箱量及收入,分别同比增长32.8%及20.6%。内贸航线的完成箱量及收入更分别同比提升13.4%及92.8%,平均单箱收入上升28.2%至2179元,为公司的收入带来重要的贡献。