

期望避免退市 S*ST美雅启动股改重组

◎本报记者 赵碧君

在经过长达两年多暂停上市的等待后，S*ST美雅今日发布股改说明书以及重大资产重组报告。如股改和重组成功，则意味着S*ST美雅将摆脱退市破产风险恢复正常。

据了解，本次S*ST美雅的股改方案为：潜在非流通股股东广弘公司以豁免S*ST美雅21919万元债务

和注入9000万现金作为本次股权分置改革的对价。而其他21家非流通股股东持有6000多万股将共计送出2160余万股，流通股股东每10股获送1股，送股率为34.43%。

据悉，该公司目前处于严重亏损和资不抵债的状况，陷入财务困境，面临退市的风险。为了改善公司基本面，公司提出改革动议的非流通股股东经协商一致，决定采用潜在非流通

股股东广弘公司对公司债务豁免并赠送现金以及除广弘公司以外的非流通股股东向流通股股东送股作为股权分置改革的对价安排，使公司卸掉历史包袱，摆脱财务困境。

重组方案显示，此次广弘公司将通过优质资产注入，使S*ST美雅的主营业务转型为农牧食品加工业为主，教育出版物为辅，这是目前宏观调控经济形势下受政策扶持的一个行

业。而广弘公司债务豁免以及赠送现金的对价补偿，相当于使公司的每股净资产增加了0.78元，相当于流通股股东获得约16848万元，也即按发行股份购买广弘公司资产的发行价格2.15元/股折算为7836万股，相当于流通股股东每10股获得3.63股。

S*ST美雅此次的股改将与资产重组组合进行，同时操作。广弘公司承诺：保证公司重组完成后，拟注入

资产当年实现盈利不低于盈利预测水平，后续两年净利润同比增长率不低于10%，即2008年不低于5865万元，2009年不低于6452万元，2010年不低于7098万元，不足部分由广弘公司现金补足。”

如果股改不通过，意味着S*ST美雅将被退市处理进入破产程序，因此，以上两个议案完全获得通过将是投资者“唯一”的机会。

万业企业 大股东增资获批

◎本报记者 彭友

万业企业今日披露，日前，公司收到控股股东三林万业（上海）企业集团有限公司（持有公司股份50.54%）相关《通知函》，商务部批准三林万业新增注册资本人民币26.075亿元。

增资后，三林万业的注册资本由人民币16亿元增至人民币42.075亿元，新股东Jaslene Limited持有其61.97%股权。公告披露，Jaslene Limited的100%股权由林逢生持有。因此，本次增资后三林万业的实际控制人仍为林逢生。

江苏阳光 拟为宁夏阳光担保

◎本报记者 彭友

江苏阳光今日披露，公司拟为控股子公司宁夏阳光向中国进出口银行申请人民币7.2亿元，期限为5年的贷款提供连带责任担保，以上贷款主要用于宁夏阳光多晶硅项目技术装备的进口。

截至2007年12月31日，宁夏阳光经审计的总资产21929万元，总负债0元，净资产21929万元，2007年1至12月净利润为亏损628万元。江苏阳光认为，本次担保将解决控股子公司宁夏阳光多晶硅项目建设过程中暂时资金不足的困难，随着多晶硅项目10月份投产及宁夏阳光与海润光伏科技股份有限公司签订的多晶硅供需合同的实施，将为宁夏阳光带来持续的现金流，公司对其担保不会对公司产生不利影响。

漳州发展 投资千万元建4S店

◎本报记者 徐锐

漳州发展今日公告称，公司拟出资1000万元在漳州蓝田开发区迎宾大道中段投资建设东风本田4S店，由于该项投资在公司管理层权限内，无需提交公司董事会审议。

据介绍，漳州发展将以自筹资金设立全资子公司“漳州市华骏汽车销售服务有限公司”，该公司主要从事漳州地区的东风本田4S店的投资和运营管理。

漳州发展表示，公司投资东风本田漳州4S店项目，可进一步完善公司品牌汽车销售和服务布局，增强汽贸项目的整体抗风险能力；同时通过发挥公司

本土优势，有利于提升公司的经营业绩。

标准股份 质量管理获殊荣

◎本报记者 王原

近日，在陕西省第28次质量管理工作小组代表会议暨陕西省第二届QC小组成果发表赛上，标准股份参加评选的“降低抬压脚轴软氮化色差不良率”QC攻关项目被评为2008年陕西省优秀质量管理成果一等奖。

据悉，标准股多年来一直致力于广泛、深入、持久地开展技术创新和管理优化活动，充分发挥企业职工的积极性、创造性，以为本地实现产品质量的高效管理，产品质量和质量管理水平不断迈上新的台阶。近三年来，公司多项职工技术创新成果受到表彰奖励，获得国家级和省市级奖项10余个。本次大会有来自全省各行业近300名代表出席，有6种类型、135项QC成果参加评选，获奖项目还将推荐参加全国优秀质量管理小组的评比。

搭乘百联大船 第一食品撒网黄酒业

◎本报记者 杨伟中

第一食品日前同百联集团超市事业部在上海签订了战略合作框架协议，双方将利用各自在网络、渠道、品牌和产品等方面优势，推进彼此产业联动，实现市场资源共享共赢。此举被视为光明食品集团重视其六大核心产业之一的黄酒产业发展，全力推动下属第一食品与具有众多商业优势的百联方面携手合作共进的结果。

而百联集团是目前国内最大的流通产业集团，在全国拥有强大超商分销网络。该集团拥有百货、标准超市、大卖场、便利店、购物中心、商业连锁和物流等商贸流通各种业态，拥有遍布全国25个省市共计7100余家营业网点，位列中国企业500强中第17位。

第一食品总经理汪建华表示，最近完成资产整合后的第一食品已经拥有明确的战略目标，就是在强固上海市场的基础之上再发力全国市场，在致力于产品升级、立足于高端市场的同时，逐步实现在长三角地区的扩张，并积极布局全国重点市场。对于此次双方合作，汪建华强调，百联庞大的营销网点与突出的铺货能力，无疑将对公司内外埠业务的拓展起到强有力的支持与推动作用。

据了解，光明食品（集团）有限公司是目前国内最大的食品产业集团，拥有覆盖一、二、三产业的完整食品产业链，并已形成酒业、乳业、糖业、品牌食品制造以及连锁零售等多个核心优势产业。其中，黄酒产业通过近期的内部战略整合，已进入到一个全新的发展阶段。身为光明食品集团所统领下4家上市公司之一的第一食品，仅用了不到八年时间就实现了黄酒产业销售规模与利润总额等经济指标快速增长。今年以来，在实际控制人光明食品集团和控股股东上

海烟糖集团的支持下，第一食品又成功地实现了与上海地区另一优质黄酒企业“华东光酿酒”之间的资产整合，进而同时拥有了“石库门”与“和酒”两大黄酒知名品牌。事实上，作为光明食品集团黄酒产业的主要载体，第一食品拥有的两大黄酒优势品牌已形成了较高的市场影响力和占有率，并具备了进一步拓展全国市场的条件和基础。

而百联集团是目前国内最大的流通产业集团，在全国拥有强大超商分销网络。该集团拥有百货、标准超市、大卖场、便利店、购物中心、商业连锁和物流等商贸流通各种业态，拥有遍布全国25个省市共计7100余家营业网点，位列中国企业500强中第17位。

第一食品总经理汪建华表示，最近完成资产整合后的第一食品已经拥有明确的战略目标，就是在强固上海市场的基础之上再发力全国市场，在致力于产品升级、立足于高端市场的同时，逐步实现在长三角地区的扩张，并积极布局全国重点市场。对于此次双方合作，汪建华强调，百联庞大的营销网点与突出的铺货能力，无疑将对公司内外埠业务的拓展起到强有力的支持与推动作用。



徐汇 资料图

多家公司定向增发方案面临逾期

◎本报记者 赵一蕙

昨日，广州浪奇公告了因未能取得环评意见致使去年的定向增发逾期失效的情况。事实上，目前还有数家上市公司都面临这样的尴尬：

在方案获股东大会通过的一年时间里，或因未得到证监会核准，或因环评问题等其他原因，眼看着增发决议快要过期。

广州浪奇的公告显示，其增发方案是2007年8月29日获股东大会审议通过的，按照“自股东大会审议通过之日起12个月内有效”的有效

期，该方案必须在2008年8月29日前实施，但是，公司由于定向增发方案所涉募集资金项目尚未取得环保部门的环评意见，导致不可能在规定时间内完成增发。

据初步统计，很多公司的定向增发方案都是在去年8月、9月间被股东大会通过的，但因各种原因未能实施，除了上述环评因素外，迟迟未获证监会核准也是一个重要原因。截至目前，还有数家公司很快就要接近一年的有效期，至今尚未获得证监会核准，也尚未自动放弃定向增发方案。例如津滨发展，其增发

方案在今年9月13日即将到期，可是公司的定向增发方案还未获得证监会的核准。同样，凯乐科技、中纺投资两家公司的定向增发也将于9月18日、9月21日到期，但是截至目前尚未获得证监会核准。

另有个别公司虽然已拿到证监会核准的“通行证”，但是还未实施方案。例如东北制药去年9月26日股东大会通过了定向增发方案，在今年5月22日获得了证监会的核准，但是公司至今仍然未实施定向增发。

之前，一些公司因实施定向时间有限或是股价下跌严重，或出于其他

原因，主动放弃了非公开发行。例如去年8月28日股东大会审议通过增发方案的*ST梅雁在上周表示，因为非公开发行股票的相关工作未取得进展，致使到期失效从而放弃实施。

而另一种做法则是延长非公开发行的有效期。如苏宁环球的2007年非公开发行只进行了一部分，尚未完成向特定投资者非公开发行股份募集资金。因此公司于今年7月25日发布公告，将该决议有效期延长12个月，即自2008年8月24日起至2009年8月23日，而原非公开发行方案于2007年8月24日经股东大会审议通过。

■特别关注

SST轻骑注入兵装优质资产引发市场关注

◎本报记者 郑义

SST轻骑近期重启股改工作，资产重组成为其方案的中心内容和市场热点。大股东兵装集团及公司有关负责人明确表示，兵装集团向济南轻骑注入优质资产是公司重组的必由之路。与此同时，公司及兵装集团并未否认会向济南轻骑注入其他优质资产。据本报记者了解，SST轻骑及其他两家兵装系摩托车上市公司，均有可能成为兵装集团摩托

车产业整合平台及主体，而未成为摩托车主体的上市公司，则有望置入兵装系其他优质资产。

在日前推出的SST轻骑股改方案中，大股东兵装集团特别承诺，在公司股改送股完成后24个月内向公司股东大会提出注入优质经营性资产或置换相关资产的资产重组方案，拟注入的相关资产总额将达到公司最近一个会计年度经审计的合并财务报告期末资产总额的50%以上，或由其产生的

营业收入将达到公司同期经审计的合并财务报告营业收入的50%以上。SST轻骑本次资产重组具有兵装集团产业整合的深刻背景。近年来，兵装集团围绕产业结构优化升级，努力推进产业整合，不断加大合并重组力度，已经在输变电装备、新能源及新材料等产业取得重大突破。从兵装集团旗下主体产业之一的摩托车领域看，其下属有5家摩托车整车企业，包括3家上市公司和2家非上市公司，资源非常丰富，同时也带来了重组难度。据介绍，兵装集团就摩托车整合和济南轻骑资产重组做了大量前期论证和研究，已经形成了基本方案，有关方案需进一步细化完善。兵装集团有关负责人表示，有关产业整合方案将尽快进入实施状态。

值得关注的是，公司及大股东

均未否认会向SST轻骑置入摩托车以外的其他资产。据本报记者了解，兵装集团整合内部摩托车产业的方针与战略性部署已经确立，整合后其摩托车产业只保留一家上市公司，三家上市公司机会均等，取舍将行业地位、优势作为选择的主要标准，以此优化资源配置，进而整合其他各类资源。公司有关负责人同时称，作为兵装集团产业整合一个最重要组成部分，通过本次资产重组，济南轻骑有可能处于兵装系摩托车整合的平台位置，也有可能注入其



他兵装集团的优质资产，但是，无论济南轻骑今后是否成为兵装系摩托车产业主体，轻骑品牌在兵装集团的摩托车体系中是不会丢的，并且会逐渐做得更好。这位负责人还表示，济南轻骑作为一家上市公司，无论主业结构是否发生变化，本次重组都将是大比例优质资产注入。同时，兵装集团及公司均明确表示，对济南轻骑本次资产重组的质量、规模及时间等，是会负责任的。

有关市场分析人士认为，除SST轻骑之外，兵装系其他同行业两家上市公司均集中在重庆，当地具有明显的产业集群优势，而且SST轻骑现任主要领导来自处于该地的上市企业建摩公司，更有利深刻理解与把握产业集群的作用与整合局势，所以，兵装集团的摩托车行业整合平台借助轻骑品牌并以中国嘉陵或建摩为依托的可能性更大，而SST轻骑有望置入兵器集团其他优质资产，其原有摩托车资产则可能通过整合而成为新平台下的生产基地。

对于整合重组的时间安排，公司董事长兼总经理吕红献称，经过认真考虑，我们认为24个月内提出是稳妥和负责任的。由于SST轻骑的重组涉及到的资产类别和公司多，资产与人员总量都非常大，这是资本市场上一场比较大的重组，工作量很大，我们会尽最大可能地加快速度的，不排除提前的可能。

吉林森工 大股东二级市场增持股份

◎本报记者 彭友

吉林森工今日披露，公司昨日接到公司控股股东中国吉林森林工业集团有限责任公司的通知，森工集团通过二级市场增持了公司股份320万股，占公司股份总额的1.03%，平均价格为7.72元/股。

本次增持后，森工集团持有的公司股份14593万股，占公司总股本的4.7%。

森工集团拟在未来12个月内继续通过上海证券交易所证券交易系统以不超过12.39元人民币的价格增持公司股份，增持数量不超过301万股（与本次已增持部分合计不超过621万股），增持比例不超过公司总股本的0.97%（与本次已增持部分合计不超过总股本的2%）。森工集团承诺，在增持计划实施期间及法定期限内不减持其所持有的公司股份。

昨日，吉林森工报收于7.82元，上涨5.39%。

*ST华源 子公司被判偿款3700万

◎本报记者 彭友

*ST华源今日披露，公司接到江苏省南通市中级人民法院民事裁定书，因公司之子公司南通华通化纤有限公司与中国建设银行股份有限公司南通经济技术开发区支行借款合同纠纷，南通中院经审理后依法作出判决：华通公司给付建行开发区支行借款本金3700万元；华通公司给付建行开发区支行利息损失；*ST华源、大生公司（华通公司另一股东方）为华通公司的上述债务承担连带清偿责任。案件受理费231604元，财产保全费5000元，合计236604元，由华通公司负担。

澳柯玛 小家电销售快速增长

◎本报记者 刘海民

记者从2008澳柯玛小家电电热水器新品发布会上了解到，今年头9个月，澳柯玛制冷产品同比增长23%，预计在余下的3个月将保持90%以上的增长，年增长率将超过30%；小家电产品同比增长了53.32%，连续8个月实现了销售增长，最大月销售额增长幅度达到了134%，全年销售增长将达到70%；洗衣机产品同比增长16%，随着下半年洗衣机销售旺季的到来，预计全年增长率将超过200%。

今年以来，澳柯玛进一步加大了小家电产品、三四级市场销售网络质量提升工作的力度，1至7月份，澳柯玛共计投放了300多万元用于终端卖场的专柜建设、物料提供、促销活动开展等。同时，进一步抢占集团消费市场份额，目前，集团消费客户从年初的22家发展到60多家。

为促进制冷家电主业的进一步发展，澳柯玛在冰柜产品连续十四年销量全国第一的基础上，把冰箱产品确定为公司发展的核心产品，不断加大冰箱产品的发展力度，努力实现从“冰柜大王”到“制冷专家”的转变。2008年1月，澳柯玛投资近亿元兴建的年产100万台冰箱产品的冰箱厂正式投入生产。2008年上半年，冰箱产品同比增长65%，预计冰箱全年同比增长将达到100%。冰箱销量将占到制冷产品销售的45%左右，2009年澳柯玛冰箱销售将首次超过冰柜。

西部矿业 子公司投资参建磷化工

◎本报记者 彭友

西部矿业今日披露，公司的全资子公司青海西部矿业科技有限公司使用自有资金1.2亿元，认缴其控股子公司宜昌绿陵化工有限公司新增注册资本，并用于建设20万吨/年磷酸一铵及配套建设30万吨/硫磺制酸、15万吨/年硫酸钾复合肥的下游配套工程，形成中低品位磷矿综合利用的完整产业链。

西部矿业表示，由于绿陵化工目前主要处于项目基建阶段，对西矿科技和本公司的当期损益无实质性影响。

华盛达 被财政部罚款10万元

◎本报记者 彭友

华盛达今日披露公司昨日收到财政部向公司出具的《财政部行政处罚决定书》，决定就公司2006年行为给予通报批评并罚款人民币10万元。

2006年，华盛达在未提供相关软件开发服务的情况下，虚计收入人民币65万元；公司及下属浙江华盛达仓储物流有限公司2006年通过虚构预付账款的方式，签发无真实贸易背景的银行承兑汇票人民币16750万元，经背书后由公司原控股股东华盛达控股集团有限公司贴现并返还人民币9033万元。2006年末，华盛达控股仍占用人民币7717万元。