

中外嘉宾点赞“一带一路”倡议



◎记者 梁敏 赵静 ◎编辑 林坚 谷子

蓝色是海洋的颜色,黄色代表陆地,在“一带一路”国际合作高峰论坛会标里,蓝色与黄色的丝带交叠缠绕,象征海路与陆路相融交汇,也是“一带一路”所倡导的“共商共建共享”的生动体现。

5月14日清晨,蓝色与黄色相交的国家会议中心内,人声鼎沸,也增添了更多的颜色:身着深色西服来参会的各国政要,身披民族服饰的各国代表,扛着“长枪大炮”的不同肤色的记者,都因为“一带一路”国际合作高峰论坛而汇聚在一起。记者穿行于主会场外围的各分会场和多个会议视听间,看到参会的代表都在观看大会的视频直播。在与记者的交谈中,他们表达了认同与赞赏“一带一路”倡议的心声。

赞赏互利共赢的发展理念

“今天是具有历史意义的一天,是载入史册的一天。”联合国拉美经委会执行秘书阿莉西亚·贝尔塞纳高度评价“一带一路”国际合作高峰论坛。在她看来,这是推进“一带一路”建设具有里程碑意义的事件,从今以后,“一带一路”合作将会进入一个新的阶段。

上证记者在论坛召开期间采访了多位来自全球各地的嘉宾,大家纷纷表示认同中国领导人在开幕式主旨演讲中传递出的互利共赢的发展理念。

马尔代夫经济发展部部长萨伊德表示,“一带一路”倡

议已经取得了很大的进步,特别是中国领导人的主旨演讲非常有建设性,对于未来世界的发展提供了许多具体建议。他期待以此次会议为契机,进一步加深两国之间贸易等领域合作,双边关系能够有更加光明的前景。

捷克国家银行行长伊日·鲁斯诺克对未来的合作前景更加充满期待。他认为,“一带一路”倡议非常重要,对于捷克来说,这是一个新的经济增长点。“我们可以借此赶上欧洲其他发达经济体的增长步伐。”

“除了海洋、道路和交通基础设施等领域,创新也是我们合作的重要领域,而这些合作的达成,都得益于‘一带一路’倡议。”印尼工业部部长哈塔托14日下午在政策沟通平行主题会议上说。

就在几个小时前,印尼与清华大学签署了合作意向书,旨在推动清华大学与印尼工业界及大学的交流合作,共同为工业4.0培养创新创业人才。

英国首相特使、财政大臣哈蒙德也表示,中国致力于全球自由贸易,“一带一路”正在为全球经济开启新篇章。英国高度评价赞赏共商、共建、共享原则,相信“一带一路”建设将为全球可持续发展提供新动力。

企业家看好共建共享的商机

“一带一路”国际合作高峰论坛吸引了诸多国内外企业参会,企业家们纷纷表示看好“一带一路”倡议下共建共享的商机。

吉利集团董事长李书福在接受上证报记者采访时表示,“一带一路”倡议已经得到了100多个国家和地区的响应,大家共同参与,有共建、共享的商业机会。

“中国处于转型升级的历史时期,这一倡议意义深远。不仅是对吉利,对所有的企业都是一个好的机会。”李书福说。中国远洋海运集团有限公司董事长许立荣也对上证报记者表示,“一带一路”倡议为航运业指出了非常明确的方向。以连通全球的港口、码头设施为目标,再加上全球布局,企业与当地融通,进而发展好海洋合作关系。

在听了国家领导人的主旨演讲后,宝鹰集团董事长古少波一直处于激动振奋的状态。作为民营企业家的代表,他表示,民营企业“走出去”需要有国家强大的后盾。“国与国之间的‘互通’,特别是国与国之间的长效机制、政策的保障,使我们参与‘一带一路’建设的企业更有信心。”

来自埃及开罗的沙学文笑称自己是“开京人”。在北京生活已有10年的他,操着一口流利的普通话对上证报记者说,他从“一带一路”倡议中看到了机遇:两年前,他在北京注册了一家咨询公司,专门为中资企业“走出去”提供风险管理咨询服务。

AAQIUS公司是一家法国新能源企业。公司总裁石岱峰向记者透露,此次他随法国代表团来参会的议程之一,就是与一家中国的节能环保企业签署合作协议。

在石岱峰看来,“一带一路”倡议创造了一种新型国际合作模式,对欧洲国家尤其具有深远意义。作为一名法国企业家,他期待通过共建“一带一路”,使中国与欧洲各国的联系更加紧密,也非常期待与中国企业合作。

宜华集团:锻造“一带一路”合抱之木

◎本报记者集体采写

一场大雨过后,汕头的空气中弥漫着浓郁潮韵。刨料、裁板、压板、喷漆、烘干……宜华集团位于汕头的生产基地内一片忙碌。集团行政部的李彩琪告诉上证报记者,像这样的基地总共有8个,贯穿整个家具生产流程。

其中的一部分木料,从非洲加蓬共和国沿着海上丝路漂洋过海而来,途经70天的时间。始于2012年,宜华成功收购加蓬华嘉木业股份有限公司,开创中国国内木业上市公司开拓境外森林资源的先例。此后宜华不断融入加蓬当地的社会经济建设及社会发展当中,形成了良性共赢。

以木为本,聚势而为。从小作坊起家的宜华集团,如今已是集生活、健康、地产和资本四大板块于一体的大型跨国企业,依托一体化全产业链经营模式,锻造着“一带一路”的合抱之木。

出海征程树人性格

在宜华集团的展示厅内,上证报记者看到一座木制小作坊模型,几块零碎的木料在工作台上,工具已经有些锈迹斑斑。李彩琪介绍,靠着借来的800元钱,宜华创始人刘绍喜跨出了宜华的第一步。

1987年,“莲下槐东家具厂”在一间简陋的工棚里诞生。乘着汕头经济特区为企业走出去带来的春风,约三年后,刘绍喜在汕头经济特区设立木制品加工厂,并慢慢开始从事港台地区家具贴牌生产(OEM),承接第一单实木地板出口订单,出口了第一条实木地板货柜。

此后,宜华开始在世界各地考察原产林区,并于1994年在缅甸买下第一片林区,开辟首个“林木资源根据地”,于世纪之交联手加拿大著名木制品公司,开始构筑全球宜华产业链体系,并在美国洛杉矶设立办事处,为进军北美市场探路。

如果将宜华的向外拓展历程放置在更大的背景看,可以说其赶上了好时代。2001年12月,中国正式成为世界贸易组织的第143个成员。更广阔的版图朝着中国的商人们大开。宜华生活科技股份有限公司副总经理刘伟宏告诉上证报记者,在中国加入世贸组织后,宜华的“走出去”经历了四个阶段。从以代工形式进行业务合作,把产品出口到北美等海外地区,到在海外建立自有品牌体系,宜华的向外拓展的前两个阶段让自己的品牌落地十几个国家,其中不少便是“一带一路”沿线地区。

创业初期,宜华从深山老林购买木材,就地取材,雇佣当地马匹,利用畜力把木材艰难驮运出来。2012年时,宜华迎来拓展的第三个阶段。刘伟宏介绍,即开始从战略高度布局,希望掌控上游资源,所以将目光转向非洲,投资了加蓬的林地项目。2015年,宜华又并购了国际沙发大师新加坡的华达利。通过海外并购,公司实现了业务规模迅速扩张,也成为海外一些好的品牌产品进入中国的引路人,在国内市场培育出新的增长点。

财报显示,2016年,宜华生活实现营收同比增长24.14%,出口额则同比增长23.31%。而今年一季度,公司实现营收13.01亿元,同比增长59.39%。

“一带一路”的非洲之心

“合抱之木,始于毫末”。在宜华向外拓展的过程中,非洲中部的加蓬共和国是不可或缺的重要一站。



宜华生活总经理刘社超(右三)接受上证报记者采访

在宜华集团的车间里,上证报记者看到奥古曼、红花梨、沙比利、乌金木等各种木料被整齐堆放,这些颜色及木纹各异的原材料中,有一部分便来自加蓬。

宜华生活科技股份有限公司副总经理王顺武多次深入加蓬。2012年,当时的总经理带队考察这个位于赤道附近的国家,发现这里人口较少,森林覆盖率达85%,当地政治环境和经济环境比较稳定。经3个多月时间的考察和评估,宜华决定出手。

2012年,宜华集团投资3亿美元,在加蓬开发35万公顷森林资源,并设立两个木材生产基地和接拼基地。从基地出发,途径70天的时间,这些木材便被运送到张家港、广州港、汕头等国内基地。

到去年底,宜华在加蓬年加工木材能力达到40万立方米。加蓬共和国总统阿里·邦戈·翁丁巴的访华次数不下十次,也曾到访宜华位于汕头的办公区。就在今年4月,以中国国际商会副会长、宜华集团董事局主席刘绍喜为团长的中国国际商会企业家代表团在加蓬进行了为期5天的访问。访问期间,宜华集团又与加蓬政府签署了《合作发展森林—木材行业战略合作协议》,拟在遥远的非洲大陆建立国际木材交易中心、木材深度加工厂、木材博物馆等。

宜华生活科技股份有限公司总经理刘社超对上证报记者说,企业进入一个国家的市场,最重要的是要跟当地的政策吻合,成立木材交易中心符合加蓬的理念。宜华善于对木材进行深加工,然后运回国内进行油漆或者组装,再出口至欧美等市场。

宜华在建立木材加工基地的同时,解决当地1000多人就业,深度融入加蓬当地的社会经济建设及社会发展当中。2016年12月,宜华捐建的中加示范小学工程正式交付使用,与当地政府和居民形成良性的共赢局面。

纵向贯穿全产业链

“聚势、跨越、脱颀、新局、御风”,在宜华集团展示厅的

走廊上,上证报记者看到了这几个用来描述集团发展阶段的词。通过不断扩大生产规模、开辟原木资源,集团化为跨界发展打下坚实基础。

在最近一两年中,宜华集团连续收购多个项目,打造构建“Y生态系统”,为更好地融入“一带一路”愿景夯实业务版图。

据介绍,目前,宜华已经战略投资100多家上市及拟上市公司,范围涵盖生产制造、高新科技、电子信息等诸多领域。设立股权投资基金、天使投资基金,投资高科技、高增长的行业龙头企业,扶持创新型、成长型高新企业,并积极构建“银行+证券+保险”新格局。参股包括银行、证券、保险在内的行业优质资源,打造全方位“金融+健康”的生态闭环。

依托400万平方米的制造基地,纵贯“人工造林、林地采伐、木材加工、产品研发、生产制造、销售网络”一体化全产业链经营模式,宜华年产实木家具400万套,木地板800万平方米和500万套沙发。在国内大中城市建立2000余家专卖店,在美国经销网点达2000多个。产品销售世界5000多家品牌零售门店,覆盖多个“一带一路”沿线国家市场。

刘社超说:“通过并购,我们学习发现了很多问题,我们会优化结构,继续使内销版图稳健持续发展,并从国际市场找优质行业龙头标的。”

根据整体规划,2017年,宜华将布局“Y+生态系统”,以实业+互联网的模式,率先在国内家居行业构建起泛家居生态圈,形成电商、设计、装修、工装、金融、定制、线下、智能等八大入口。

海滨邹鲁,万木逢春。宜华正从百载潮侨商埠汕头出发,为“一带一路”愿景的落地带来海内外合力。

(参与调研记者:王宙洁、宋薇萍、颜剑、闵卫国、雷中校、潘建对本文亦有贡献)

布局“一带一路”建设 交行寻觅“丝路起点”新机遇

◎记者 孙忠 ◎编辑 陈羽

交通银行作为国有五大行之一,主动对接“一带一路”建设,为中国企业布局国际市场提供多样金融支持。

作为古丝绸之路的起点,“一带一路”建设再次将陕西推上了开放的前沿位置,交通银行从多方面和多角度提供创新金融服务,助力打造“丝绸之路经济带”新起点。

丝路起点的新机遇

“一带一路”沿线大多是新兴经济体和发展中国家,尤其是“丝绸之路经济带”有相当一段为经济欠发达地区,基础设施投资率普遍较低,导致沿线国家基础设施严重落后,成为制约经济发展的瓶颈和沿线国家深化合作的薄弱环节。

交行对此进行了详尽调查与研究,认为基础设施互联互通是“一带一路”战略的基础内容和优先领域,“一带一路”建设的推进必将撬动沿线国家大批战略性基础设施项目建设,对资金的需求将会激增,但受制于沿线国家政府财力有限、资本市场和金融体系发展相对缓慢、跨境金融合作层次较低等因素,普遍存在巨大资金缺口,急需外部力量支持。庞大的规划,如果仅依靠政策性金融、开发性金融支持远远不够,运用社会资本也难以一蹴而就,如此,商业银行信贷资金参与必不可少。

“对于交行而言,布局‘一带一路’建设,首先考虑的是交通基建和工程承包领域的机会,这也是中国企业的优势项目。”交行陕西分行副行长赵文育表示。

陕西地处古丝绸之路起点,身处咽喉之地,因此交通运输行业也成为交行支持丝绸之路新起点建设的重要着力点。

截至2016年末,铁路、公路、航空等“大交通”板块授信总额达到418.64亿元,当年投放金额合计162.9亿元,是交行信贷支持的第一大行业,资金主要投向了高速公路、国道主干线、机场和城市轨道交通等一批重点项目。主要支持的项目包括:西银高铁、西部机场集团陕西机场、西安地铁4号及6号线建设、西安北站至机场城际铁路项目、宝汉高速、西汉高速、长安航空首个飞机营运基地,吴起至定边高速公路建设、海航现代物流项目等多个陕西省重点项目,立体式的助力“大交通”板块的发展。

其中,长安航空去年5月正式开航,是为对接国家“一带一路”战略,由陕西省和海航集团联合成立的新锐航空公司。

提供多样金融服务

“一带一路”项目涉及国家广、主体多、金额大、结构复杂,除了传统的信贷融资需求外,还衍生出各类新兴金融需求,这也为交行带来了发展新兴业务的发展机遇。

据悉,交通银行陕西分行系统布局了三大类衍生业务。

贸易金融业务是重中之重。贸易合作是“一带一路”建设的重点内容,这将会直接带动对外贸易、对外承包工程、对外劳务合作等的发展,对商业银行贸易金融需求将会大幅度增加。交通银行积极布局了海内外一体化贸易金融、贸易结算、大宗商品融资、供应链金融、全球现金管理等综合性业务。

投资银行业务也是交行关注的另一焦点业务。在“一带一路”建设过程中,“走出去”企业和地方政府将会需要大量的债券融资、融资租赁、资产证券化、私募股权基金、公私合作(PPP)等直接融资服务,以及财务顾问、工程保险、造价咨询、现金管理、融资咨询等其他金融服务的支撑。

同时,资产管理业务也有巨大潜在需求。“一带一路”建设不仅是中国企业 and 人员的“走出去”,也是沿线国家企业和人员的“走进来”,客户的海外置业、全球资产配置、现金管理、消费金融等需求越来越强烈。

“这些都是交行公司业务近期重点发展方向。”交行陕西分行公司业务部总经理雷学贵表示。

加码跨境业务

“一带一路”建设不仅为人民币国际化和企业“走出去”提供新的突破口,也为交通银行国际化发展带来新机遇。交行利用其离岸金融业务牌照,积极开展跨境业务。

雷学贵认为,“一带一路”将会产生大量的人民币跨境投融资、跨境资金归集、跨境并购、汇兑结算、套期保值等金融需求,从而带动人民币跨境业务高速增长。在人民币币值长期稳定与中国经济持续增长的预期下,“一带一路”沿线国家势必发展人民币离岸市场,这也给交行参与离岸人民币金融中心和提高做市报价能力提供了良机。

“一带一路”不仅要求中国银行业加强境内外联动、协同运作,同时也要求中国银行业加强与沿线国家金融机构的联系和沟通,开展跨地区金融业务合作,构建优势互补机制,这对中国银行业国际化管理能力提出了更高要求。

交行充分发挥国际化经营资源和离岸牌照优势,以“境内+离岸+海外”的全链条服务,支持地方龙头企业“走出去”,灵活运用内外保外贷、出口风险参与、利率掉期等跨境产品组合,先后为延长石油、陕煤集团、有色集团、中铁一局、中铁二十局、陕西建工等率先走出国门的在陕企业实现了低成本跨境融资。此外,还充分发挥“离在岸业务联动”优势,为中国电建西北设计研究院开立陕西省第一个人民币 NRA 账户。

交行打造丝路金融新亮点

在交通银行“一带一路”金融服务战略下,陕西省分行专门成立服务“一带一路”战略领导小组,制定完成《支持“一带一路”建设综合金融服务方案》,统筹协调多方资源,保障各项配套政策措施顺利实施。

“同时,在近期金融强监管背景下,还加大了‘一带一路’建设的资金支持力度。”赵文育表示。

未来交行还将通过加大服务“一带一路”建设的财务和信贷资源保障力度,积极探索金融服务新模式,大力开展跨区域的金融合作,提升自贸区和跨境人民币业务服务水平,支持陕西打造互联互通丝路大通道和对外开展国际产能合作,加强对“一带一路”重点产业、客户的跟踪服务,结合国家及地区重点产业调整及布局的变化,安排差别化的信贷政策,优化授信流程,对重点优质项目优先安排审批,不断提高服务效率和响应速度。