

■董事长专访

7月21日参加企业家座谈会并代表民企发言感触良多 高德红外董事长黄立：企业家爱国首先是办好一流企业，我将全力以赴

○记者 覃秘 徐锐 ○编辑 全泽源

“习近平总书记多次强调勇于创新，我感触特别深。正是由于坚持不懈地推进自主创新，高德红外才取得了今天的成绩。今后，我们也将继续沿着这条路走下去，去攀登更高的高峰。”7月23日，全国工商联副主席、武汉高德红外股份有限公司董事长黄立在接受上海证券报记者采访时表示。

7月21日，黄立在北京参加了习近平总书记主持召开的企业家座谈会，并作为民营企业代表发言。

“我们发展的信心更足了。”黄立说，习总书记在讲话中强调加大政策支持力度，激发市场主体活力，使广大市场主体不仅能够正常生存，而且能够实现更大发展。这让大家吃下了“定心丸”，更加坚定了发展信心。“我们将奋力拼搏、力争一流，实现质量更好、效益更高、竞争力更强、影响力更大的发展。”

高科技助力“武汉保卫战”

回想参加企业家座谈会的情形，黄立依然十分激动。“我主要汇报了高德红外的基本情况，投身新冠肺炎疫情防控阻击战的作为，并就惠企政策落实、稳定产业链供应链、加大力度保市场主体等方面提出意见建议。”黄立说。黄立介绍，在疫情发生初期，公司就迅速作出反应，举全公司之力投入疫情防控工作中。整个春节期间，公司不停工，科研人员进车间、上一线，生产的全自动红外体温检测告警系统，全部供应保障疫情防控需求，公司产品广泛应用于全国各地机场、火车站、医院、地铁站、学校等人流密集公共场所，全力保障国民安全。

“我们经受住了考验。”黄立说，新冠肺炎疫情对企业同样是一次大考，尤其是像高德红外这样生产防疫物资的武汉当地民营科技企业，各方面都是重大考验，在党的坚强领导下，公司最终不辱使命、担当作为，把企业家精神实打实地落实到了行动上。

据了解，作为工信部防控疫情物资企业名单的首批入选企业，新冠疫情发生以来，高德红外积极排产红外人体测温产品，“火眼金睛”筑牢疫情防控的第一道防线。今年4月，公司收到了国务院应对新型冠状病毒肺炎疫情联防联控机制医疗物资保障组的感谢信。

二十年创新进入收获期

正如黄立所说，高德红外正处于历史上发展最好的



高德红外董事长 黄立 记者 史丽 摄

时期。7月15日，高德红外披露半年度业绩预告修正公告，预计上半年盈利4.8亿元至5.4亿元，同比增长220%至260%。据公告，今年上半年，公司红外焦平面探测器、政府装备类产品、国内及海外民品销售规模增长明显。“对‘企业家要勇于创新’这点，我感受很深，可以说高德红外就是在国家科技创新战略驱动下实现高质量发展的。”黄立说，正是在党的坚强领导下，公司将自身的发展紧密融入到国家发展大局之中，才取得了今天的成就。

据介绍，围绕公司整体发展战略，公司自成立至今，

20年潜心专注于主业发展，围绕企业技术创新积累核心竞争力，专注为国家研究“高、精、尖”国防核心技术和产品，现已研制并批量生产出具有完全自主知识产权、达到国际先进水平的红外探测器核心芯片，逐步形成从底层核心器件到总体系统的完整技术积累和全产业链布局。

黄立认为，随着经济社会的不断发展，国与国之间、企业之间的竞争，已从过去的资源竞争转变为当今的科技创新竞争，现在企业发展已经不是广撒网就有鱼的时代，在一个行业要想取得话语权，就必须向产业链上游发展和向高端领域发展。

“核心技术是买不来的。”黄立说，只有把核心技术掌握在自己手中，才能真正掌握竞争和发展的主动权，而掌握核心技术，又需要持之以恒的专注力，要耐得住寂寞、经得起诱惑。

办好一流企业回报社会

“我们有志于去攀登更高的高峰。”黄立说，前面的20年，高德红外造出了拥有完全自主知识产权的芯片，达到了西方先进水平，构建起了公司的核心竞争力，下个阶段，更是要沿着这条路，走得更扎实，并且还要争取做到国际领先水平。

黄立介绍，在掌握核心技术之后，公司已经具备了更好的基础，也有了更广阔的发展空间。

一是红外焦平面探测器。随着公司3条自主可控的红外焦平面探测器（制冷、非制冷）批量生产线产能的不断释放，不仅可以保障对红外核心芯片的持续稳定供货，还可以供应给友商，以满足政府装备类及民用产品市场对红外芯片的需求。

二是疫情防控产品。此次疫情再次让外界了解到红外热成像产品的重要性，公司除了全力保障国内市场的各类需求外，已向海外多个国家进行销售。

三是政府装备类产品。公司积极参与各类型号项目竞标，并在继续保障既有型号任务高质量交付的基础上，加快了多个前期中标产品陆续定型、批量交付的进度。

四是新兴民用领域。公司以晶圆级封装芯片大批量生产为契机，全力布局红外热成像技术在诸多新兴民用领域的应用部署：在智能家居、物联网、林业及高层消防、智慧安防、健康养老、智能安全支付等新兴民用领域，公司积极拓展红外热成像产品的更多应用场景。

“企业家爱国有多种实现形式，但首先是办好一流企业，我将全力以赴。”黄立说。

新董事长与多名股东有交集 大连圣亚控制权之争藏谜局

○记者 韩远飞 ○编辑 邱江

相继罢免原董事长、副董事长、总经理之后，大连圣亚新任董事长杨子平一方又要对控股股东星海湾投资的两名董事下手了。作为一名持股不超过4%的股东，杨子平何以能左右战局？记者调查发现，杨子平与大连圣亚多名股东存在交集，其背后复杂的关系引人生疑。

7月21日，大连圣亚发出了多份火药味颇浓的公告。公告显示，杨子平提请股东大会审议罢免董事吴健、独立董事梁爽，两人均由大连圣亚控股股东星海湾投资提名。杨子平一方在公告中表示，两人未能尽到国有股东提名董事应尽职责，在公司在建工程存在长期拖延无法完工的情况下，迟迟未能提出项目审计，不再适合担任上市公司董事。

星海湾投资也不甘示弱，马上提出议案要求罢免杨子平一方提名的董事郑磊、陈琛。其中，罢免郑磊的理由主要是未尽勤勉尽责义务；而罢免陈琛的理由则更具看点，隐隐透露出杨子平与毛巍之间朦胧的关系。毛巍是大连圣亚二股东磐京基金的实控人，此前二人未曾公告过一致行动关系。

星海湾投资称，陈琛由杨子平提名当选，是上海申科滑动轴承有限公司的行政副总，以及上海赞涑国际贸易有限公司的法定代表人及执行董事。同时，上海申科滑动轴承有限公司的法定代表人、执行董事、总经理何建东，与毛巍曾共同投资设立了上海申科投资有限公司，上海赞涑国际贸易有限公司是该公司的全资子公司。陈琛与股东磐京基金或其法人代表毛巍有着一定的关联，不利于行使公司董事权利。

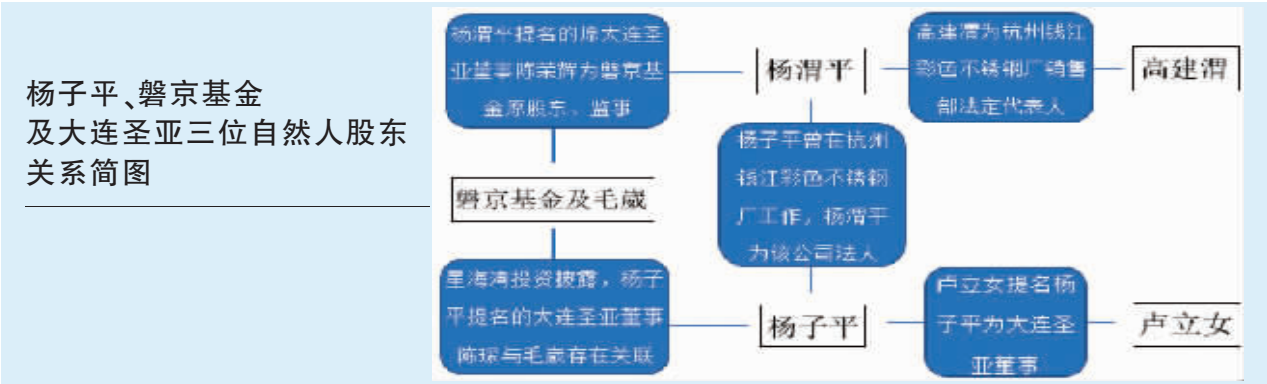
6月底至今，杨子平已经接连罢免了大连圣亚的原董事长、副董事长、总经理，同时获得了大连圣亚董事会的5个席位，毛巍获得1个席位。如今，又意图将控股股东星海湾投资完全赶出董事会。杨子平何以能量如此大？记者发现，杨子平

同大连圣亚多个股东存在交集。2017年四季度起，杨渭平、高建渭、卢立女3位自然人大举买入大连圣亚，进入大连圣亚前十大股东名单。2017年年报显示，高建渭持有413.82万股，占公司总股本的4.5%；卢立女持有369.47万股，占公司总股本的4.02%；杨渭平持有290.45万股，占公司总股本的3.16%。3人当时分列公司股东榜的第四、五、六位，目前虽有所减持，但2019年年报中依然位于前十大股东之列，直到今年一季报，卢立女才退出前十大股东。

杨子平简历显示，其1990年至1993年曾在杭州钱江彩色不锈钢厂工作。天眼查信息显示，杨渭平正是该厂的法定代表人，高建渭也在同一时期成立过杭州钱江彩色不锈钢厂销售部。

而杨子平与卢立女的关系更加直接。记者从大连圣亚查询得知，杨子平首次当选大连圣亚董事时，即是由卢立女提名。

杨子平、磐京基金及大连圣亚三位自然人股东关系简图



2018年2月23日，大连圣亚发布董事会及监事会换届选举的提示性公告，提示有权提名人须在2018年3月5日前提交提名文件。后来披露的公告显示，杨子平被提名为董事候选人。

根据2018年一季报前十大股东名单，杨子平时持有大连圣亚137.3万股股份，占公司总股本的1.49%。按大连圣亚章程规定，只有持股3%以上的股东才能提名非独立董事，杨子平在2018年3月5日之前只能提名独立董事人选，无权提名非独立董事。经上海证券报记者与大连圣亚确认，杨子平由卢立女提名为董事候选人。

同时，记者还获悉，杨渭平同磐京基金亦有交集。在杨子平成为董事的同时，杨渭平提名的陈荣辉也成功当选大连圣亚董事。天眼查显示，陈荣辉曾为磐京基金股东，并于2016年6月15日出任磐京基金监事。2018年3月7日，陈荣辉从磐京基金股东名单中退出。2019年4月8日，才辞任磐京基金监事一职。

杨子平、磐京基金及3位自然人股东之间的关系究竟如何，记者将持续关注。

■“顺利办罢免董事长‘闹剧’”追踪

监管问责董事会决议 顺利办第一大股东提请罢免四董事

○记者 夏子航 ○编辑 邱江

顺利办个别董事于5月发起的罢免董事长“闹剧”，在遭当地法院叫停后，如今再遭监管部门问责。更具戏剧性的是，最新公告显示，在通过增持上位顺利办第一大股东之后，顺利办董事长兼总裁彭聪及其一致行动人百达永信已提请召开临时股东大会罢免相关董事，并对董事会进行改造。

实际上，这是顺利办两大股东阵营之间的“对决”。一季报显示，顺利办处于无实际控制人状态，连良桂持股16.78%，上述持股的约99.96%处于质押状态。彭聪及其一致行动人百达永信通过增持，合计持股比例增至17.18%，反超成为顺利办第一大股东。

在置出青海明胶资产后，彭聪一直是顺利办唯一主业及核心子公司神州易桥（北京）财税科技有限公司的负责人。连良桂则已在多年前退出上市公司的经营管理，其子连杰至今为顺利办董事。

“申请召开本次临时股东大会并对董事会进行改造是不得已的办法，彭聪一方一直在尽力负责上市公司主业经营，但部分董事与人员的发难，极大影响了上市公司的稳定与发展。”彭聪方面相关人士7月23日表示。

表面上看，顺利办两大股东阵营此前多年相安无事，但伴随彭聪一方意欲增持，双方矛盾在今年5月爆发。

最新公告的股东提案指称，今年5月6日至27日，顺利办董事连杰、赵侠，独立董事王爱俭、张青等人，违反公司章程规定的董事会会议召集条件和程序，擅自召集、召开临时股东大会并作出决议、公告，严重损害了公司利益。

5月27日，顺利办部分董事甚至召开董事会临时会议，审议通过了《关于提请免去彭聪公司董事长职务的议案》《关于推荐连杰暂时代为履行董事长职责的议案》《关于提请召开公司临时股东大会免去彭聪公司董事职务的议案》等。

不过，根据青海省西宁市城西区人民法院下达的《民事裁

定书》，上述董事会决议第一时间被裁定“叫停”，彭聪恢复行使顺利办董事长、总裁职务。

7月23日，顺利办收到青海证监局行政监管措施决定书。青海证监局认为，顺利办此前的“闹剧”存在多方面问题：其一，5月27日董事会决议公告信息披露不准确，公告会议通知时间、通知方式与实际不符；其二，相关内部控制制度执行不到位，高级管理人员提名、任免不规范。

最新公告显示，根据彭聪、百达永信一方申请，顺利办将于8月10日召开2020年第二次临时股东大会，并审议多项议案，包括罢免董事连杰、赵侠，独立董事王爱俭、张青，监事于秀芳、王进的议案。此外，根据彭聪、百达永信一方提议，拟选举汪洋、高杨、吴亚、陈胜华为董事，选举刘强、林琨为监事。

目前，顺利办两大股东阵营之间持股差距微弱，届时的董事会改选，将有可能更多依仗青海国资与中小投资者的力量。

政策春风徐拂 固废处理企业竞相拓产扩能

○张问之 ○编辑 邱江

“上半年，公司在手垃圾焚烧与餐厨垃圾处理项目规模均创新高。”伟明环保相关负责人昨日在接受上海证券报采访时直言，固废处理市场仍有广阔的发展空间。

随着国家对生态文明建设的重视，各项政策出台落地正在加速，首期总规模高达885亿元的国家绿色发展基金成立，为环保行业再次注入强心剂。上海证券报从伟明环保、瀚蓝环境等固废处理龙头企业，湿垃圾处理企业维尔利及餐厨垃圾处理公司洁鹿环保等企业获悉，在垃圾分类的背景下，餐厨垃圾处理需求增长迅速。面临新机遇，积极扩产拓能成为企业常态，全产业链发展与特定领域提升专业化运营能力并存成为行业发展新路径。

餐厨垃圾处理需求增长迅速

“垃圾分类政策不断推进和落地，生活垃圾焚烧设施建设需求依然旺盛，而餐厨垃圾处理新订单释放更快。”伟明环保上述负责人说。

公告显示，伟明环保上半年除多次中标垃圾焚烧项目外，还中标了平阳和东阳餐厨垃圾处理项目。公司近期新设全资子公司东阳伟明餐厨再生资源有限公司，用于建设运营东阳市餐厨垃圾生态处理中心项目，该项目设计规模为：近期餐饮垃圾收运处理规模100吨/日，厨余垃圾处理规模200吨/日，废弃食用油脂收运处理规模15吨/日；远期餐饮垃圾收运处理规模将拓展至200吨/日，厨余垃圾处理规模将拓展至300吨/日。

围绕“大固废”思路发展的瀚蓝环境也在上半年收获垃圾焚烧、餐厨垃圾处理、环卫保洁等多个固废处理项目，如新增晋江市餐厨垃圾处理项目，设计规模300吨/日。

专注于生活垃圾和垃圾渗滤液处理的维尔利，其2020年半年度业绩预告显示，公司业绩在二季度显著复苏，上半年新增订单超18亿元，预计实现净利润约1.57亿元至1.72亿元，比去年同期增长0%至10%。其中，二季度净利润同比增长30%至50%。

“在手订单和去年同期相比，翻了一倍。”洁鹿环保负责人彭丽军说，最近在加速布局。洁鹿环保致力于餐厨垃圾无害化、减量化、资源化处理。

民生证券在近期发布的行业研报中称，新固废法将于9月颁布实施，垃圾分类体系建设持续推进，目前各地正因地制宜推动后端餐厨及厨余垃圾处置产能建设，将带来每年500亿市场空间。

专业化运营能力成“金刚钻”

“新固废法的出台为行业带来机会的同时，对各种固废处置的三化要求、固废处置的技术创新能力和信息化水平等要求不断提升。同时，新固废法6次提到固废处置企业的相关污染防治和排放信息要向公众公开，也考验着固废企业的公众服务能力。”业内人士分析认为。

在该人士看来，社会责任感强、实力较强、资金筹集能力强、项目建设经验丰富、技术及运营软实力真正过硬的品牌企业，将获得更有利的竞争身份，专业化运营能力成为企业招揽固废生意的“金刚钻”。

以瀚蓝环境为例，为实现固废收集、转移、处置等全过程监控和信息化溯源，公司在垃圾分类上率先开展垃圾“大分流”工作，分流转运系统均实现信息化和数据化改造；实现餐厨垃圾收转+处置一体化运营模式，并率先引入“网约车式”的互联网+收运体系。在垃圾焚烧发电领域，引入了阿里云的人工智能和云计算产品，把ET工业大脑引入环保行业，共同开发垃圾焚烧工艺优化算法，优化垃圾焚烧的稳定性，提高排放稳定性等。

“瀚蓝在运用数字化、信息化技术进行技术和运营创新上，做了许多前瞻性的布局和工作。”瀚蓝环境相关负责人说。据悉，瀚蓝环境成立了瀚蓝环境研究院，专注各环保项目的技术创新；成立环保孵化器，聚焦泛环境保护领域，利用自身产业平台，在固废处理和水治理两大产业方向重点孵化。

东兴证券行业报告认为，靠融资支撑工程收入扩张的模式走到尽头，环保行业即将进入洗牌期，未来拥有融资成本优势、优质运营资产和核心技术的公司将获得绝佳的整合机会，具备并购整合能力的企业市占率提升可期。

全产业链延伸成行业新趋势

“全产业链发展与特定领域提升专业化运营能力并存。”谈及行业发展趋势，伟明环保上述负责人如是说。

伟明环保作为国内领先的生活垃圾焚烧处理企业，餐厨垃圾的处理正成为其营收的新增长点。公司2019年年报显示，餐厨垃圾处置全年实现营收5024.83万元，同比增长96.78%；毛利率较上年同期增加20个百分点。据公司负责人介绍，今年上半年，公司下属专业从事餐厨垃圾技术研发的温州嘉伟公司申请取得高新技术企业资质，加大研发投入，加快餐厨垃圾处理设备升级，满足餐厨垃圾处理项目建设的需求。

瀚蓝环境则以垃圾焚烧为中心，纵向向上游的环卫保洁延伸，横向搭建了与餐厨垃圾、污泥等污染源治理协同一体化的模式。

全产业链的延伸不仅体现在整个固废处理领域，就细分的业务来看，延伸产业链也为环保企业创新提供了新思路。

“就湿垃圾处理而言，进行环保综合治理布局、全产业链布局，延伸环卫系统，从源头化处理、就地化处理、资源化处理将成为行业的新趋势。”彭丽军说。