

25朵“浪花”引领科创板“硬核”汪洋

○记者 林淳 ○编辑 吴正懿

时势造英雄。黄浦江畔的一记锣鸣,将首批25家科创公司推向了资本市场的前台,也造就了科创板“用一贤才而群贤荟萃,相一良驹而万马齐奔”的浩荡之势。

“科技创新”四个字,深刻影响着资本市场。率先“拍岸”的25朵科创板“浪花”中,既有各领风骚的行业龙头,亦不乏崭露头角的技术新秀——国内“最牛”的集成电路设计公司澜起科技、国产半导体装备的明星企业中微公司、半导体化学机械抛光液领域数一数二的安集科技、全球领先的轨道交通控制系统提供商中国通号、深耕视觉人工智能的虹软科技、主动脉介入医疗器械领域的“翘楚”心脉医疗……

各擅胜场的它们,曾驶过千峰百嶂。不一样的创业经历、不一样的发展过程,不一样的深耕领域,却呈现出一致的科创底色。站在中国资本市场而立之年的历史卷轴上,“硬科技”用苍劲有力的笔触描摹出这些先行者不懈探索的风姿,勾画出一段段波澜壮阔的未来图景。

好风凭借力:科创板吹来“新风”

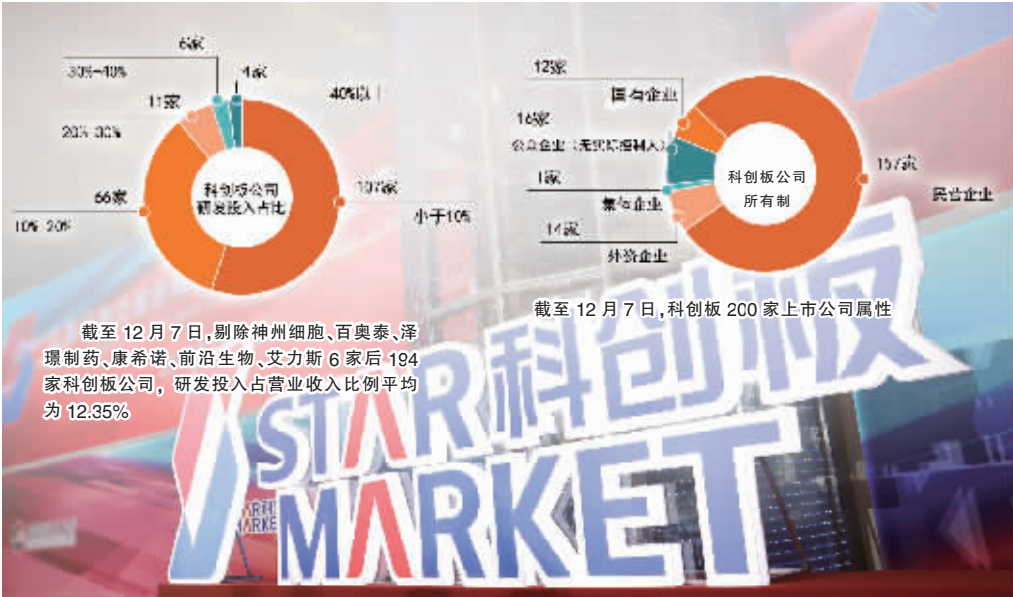
大鹏一日同风起,扶摇直上九万里。截至目前,首批25家科创板上市公司市值已突破5000亿元,从蹒跚学步到展翅高飞,这些科创公司的“筋骨”在摔打中愈加强健,“羽翼”在行业成长中愈加丰满,借助科创板的资本之力直上青云。

“现在客户都感慨,华兴源创上市后就是不一样了,门卫都更严格、更规范了。”代码“688001”的华兴源创,不仅摘得了“科创板第一股”,也在国产检测设备领域完成了从0到1的惊险一跃。

“最初我在一家日本检测设备公司工作,发现中国平板LCD市场上,几乎所有设备和材料都是国外生产的。”彼时,智能手机行业“小荷才露尖尖角”,华兴源创创始人、董事长陈文源敏锐觉察到一个空前的产业机遇正在开启。

然而,创业初期的艰辛却非一言可道尽。陈文源半开玩笑地说:“一开始我们号称自己手握螺丝刀和电烙铁‘两杆枪’,靠着给面板商做设备维护慢慢起步的。”

时也,运也。恰逢手机从功能机向智能手机跃迁的浪潮,华兴源创很快追上了跑在前面的国际巨头。“回头看,从诺基亚、爱立信,到‘巨大中华’(巨龙通信、大唐电信、中兴通讯、华



为),再到小米等,智能手机的迭代之快、发展势头之猛都超出了当初的预期。”陈文源说。如果说技术革命、产业升级给了华兴源创插上腾飞的翅膀,那么资本市场则赋予了企业乘势而起的“东风”。

“公司原本是按主板IPO要求进行申报的。科创板推出后,公司结合自身条件以及科创板的定位,认为在科创板上市更符合公司的价值诉求。”陈文源笑着告诉记者,“上市后的变化是方方面面的,中国企业不缺机遇,华兴源创需要跑得更快、走得更远。”

同样上演过“改道”插曲的还有杭可科技。“之前公司递交的是主板IPO申请。听闻开设科创板之后,我几乎没有犹豫,决定转到科创板来上市。”杭可科技董事长曹骥说,让他坚定“转板”的原因,是对于科创板定位和前景的认可,“现在回头看,这个选择肯定是对的。”

与此同时,曹骥也清醒地认识到,上市只是起点。“锂电池正处于‘黄金十年’的发展机遇期,会迎来一波大的发展。借助资本市场的东风,未来杭可的后处理设备将反向输往欧美市场,会有非常大的空间,可能是颠覆性的。我们希望做一个样板,把自己打造成全球锂电设备的龙头企业。”

上市当天股价最高涨幅接近4倍、迄今股价已上涨近7倍的安集科技,也是资本市场注册制改革的受益者。

安集科技董事长、总经理王淑敏将成就归功于一路同行的伙伴。“过去十几年里,我们和投

资方、客户、合作伙伴并肩作战,终于实现了中国化学机械抛光液零的突破。安集是与中国集成电路产业一同成长起来的,又有幸搭上了科创板的快车,我们还将继续做下去,通过持续研发技术创新,给用户带来更具竞争优势的产品。”

横戈马上行:人才、技术是“两把斧”

科创板开襟揽群雄,科创群英横刀跃马,身向难关行。都说商场如战场,高精尖领域的技术比拼更是龙争虎斗、刀光剑影。如何克敌制胜?广招贤才、加码研发……科创板首批25家公司正苦练内功、厉兵秣马。

交出亮眼三季报的睿创微纳,其底气就来自主业的高成长。报告期内,因非制冷红外探测器、机芯和热像仪整机产品产销量快速增加,睿创微纳前三季度营收同比增长167.89%。在此基础上,公司净利润“更上一层楼”,同比大增359.43%。据悉,在探测器芯片生产环节,睿创微纳与晶圆代工厂共建的8英寸MEMS晶圆生产线已投入量产,产能达到每月1500片晶圆,可年产各类芯片360万颗。

同处半导体产业链上的澜起科技“风生水起”。今年前三季度,公司实现归母净利润8.78亿元,同比增长18.06%。

探究背后的“动力源”,人才无疑是科创公司发展的重要支撑。“没有好的激励,就很难招

聘和留住人才。”澜起科技董事长杨崇和告诉记者。登陆科创板后不久,公司就推出了股权激励。

此次“激励”几乎覆盖澜起科技全体员工,且发行价格极具诱惑力。根据公告,澜起科技拟以25元/股向激励对象授予1650万股限制性股票。其中,首次授予对象为306人,占公司员工总数的96.84%。

除了人才储备下足功夫外,澜起科技在研发布局上也下了“先手棋”。早在2019年,澜起科技就完成了符合JEDEC标准的DDR5第一代RCD及DB芯片工程样片的流片,并在当年下半年送样给主要客户进行测试评估。杨崇和称,计划在今年完成DDR5第一代内存接口及其配套芯片量产版本芯片的研发。

“虹软上市后,知名度和行业影响力都得到了进一步提升,吸引到一批来自境内外行业优秀人才,助力公司各项业务高质量发展。”虹软科技董事长邓晖直言,“其实,留住人才更重要。上市后的公司股票更有吸引力了,这也有助于公司留住那些特别优秀的、长期积累下来的员工。”今年8月,虹软科技推出股票激励计划草案,拟向激励对象授予限制性股票数量410万股。其中,首次授予部分涉及的激励对象共计312人,涵盖技术骨干、业务骨干等,占公司当时员工总人数的近半。

“兵强马壮”的虹软科技,业务发展驶上“快车道”。今年前三季度,公司实现营业收入5亿元,同比增长21.17%;归母净利润2.1亿元,同比增长48.06%。据悉,虹软科技的光学屏下指纹解决方案已完成小批量试产;屏下ALS芯片解决方案也已完成流片和样品制作,正与手机客户开展深度合作。

据上证报资讯统计,截至目前,科创板公司共推出68单股权激励计划,其中45单选择了限制性股票激励方式,共涉及核心技术人员和管理人员约7500人。

潮平两岸阔:百川汇流投身科创

历史,是英雄的舞台。资本市场为科创公司铺设了发展的通道,助其大展宏图;科创公司自身的探索与成长,也在不断构建出科创板的轮廓,充实其内核。

“科创板的设立对所有科技创新型公司来说都是一次历史性的机遇。为科创企业开辟了一个通往资本市场高速公路的路口,借助资本的力量,让科创企业加速奔跑,形成有效的创新

驱动机制,为中国的经济发展特别是实体经济提供新的动力和活力。”谈及科创板对企业发展的助推作用,心脉医疗董事长彭博心潮澎湃。

对于这样的“助推力量”,华兴源创有着切身体会。上市不到5个月,公司即发布重组预案,拟作价11.5亿元收购欧立通100%股权,尝鲜科创板并购“头啖汤”。

对此,华兴源创创始蒋瑞翔称这绝非“一时兴起”。“科创板带给我们的不仅有成长的压力,更是动力。电子产业是有窗口期的,机会稍纵即逝,碰到好标的就要果断出手。”他进一步解释道,“华兴源创具有算法、软件等优势,结合欧立通在可穿戴领域的积累,双方的协同性显著,可以共同实现快速成长。”

无惧疫情冲击,上半年净利润同比大增291.98%的中微公司,趁势推出百亿定增方案,果断加码主业。根据预案,中微公司拟以询价方式发行定增不超过8022.93万股,募资不超过100亿元。募投项目包括中微产业化基地建设(临港基地和南昌基地)、中微临港总部和研发中心项目,以及科技储备资金等。

“公开、透明、可预期的审核和问询,让公司信息披露真正落到了实处。公司的‘去与留’完全由市场决定,市场化程度大幅度提高,逐步实现与国际资本市场接轨。”中国通号董事长周志亮向记者感慨道,“科创板上市后,现在有更多的人了解、认可、相信中国通号。公司的市场影响力、知名度都较之前有了明显的提升。”

科创兴国、产业强国的梦想,根植于每一位科创板公司掌门人的内心。航天宏图董事长王宇翔动情地说:“卫星遥感在中国才刚刚起步。科技服务社会,遥感走进生活。我们希望规模较大的遥感卫星公司能够带动相关产业的发展,让卫星遥感等创新技术不仅仅能为高大上的产业发展所用,还能更好地服务社会和百姓生活,让‘硬科技’也成为‘暖科技’。”

大海之阔,非一流之归也。随着首批25家公司率先“打样”,已有越来越多怀揣科创梦想的企业正奔赴科创板。

截至目前,科创板上市公司已达到203家。科创板也拥有了属于自己的指数,50只样本集中于新一代信息技术、生物医药、高端装备等战略新兴行业,凸显了科创板创新驱动的行业结构特征。

在注册制改革背景下,多层次的中国资本市场走向成熟。御风而行的科创板公司,也必将“绝云气,负青天,然后图南”。

快人一步 运筹帷幄



“房抵e贷”是农业银行面向个人小微业主、工薪阶层人士等个人客户推出的数字化抵押贷款产品。

申请流程：登陆农行掌银app，点击房抵e贷业务按钮即可在线申请

业务特点：申请便、评估速、办贷快、用途广、额度高、期限长

*经营用途享受优惠利率



中国农业银行
AGRICULTURAL BANK OF CHINA

www.abchina.com 客户服务热线 95599

广告