



硬科技何以跑出高质量？ 解锁科创板公司“成长密码”



◎记者 祁豆豆 ○编辑 邱江

331家科创板上市公司中,有三成净利润增幅翻倍,56家公司营收翻倍;16家未盈利企业的营收增长近130%,净利润进一步减亏16.36亿元……带着科创板最新出炉的半年报,上海证券报记者走进一家具有代表性的科创板公司,解锁硬科技高质量发展背后的三大“成长密码”。

成长密码一:硬科技要“上得来”

硬科技的高成长离不开丰沃的资本“土壤”。科创板开市两年时间,各行各业的硬核“先锋”接踵而至,促使科创板逐渐成为融通科技、资本与实业的血脉枢纽。“试验田”包容、多元、适宜的环境,让硬科技得以迅速落地生根、茁壮成长。

数据显示,截至2021年8月31日,累计有331家公司在科创板上市,募集资金总额4065.08亿元,涵盖新一代信息技术、生物医药、高端装备、新能源、新材料及节能环保六大行业,形成了集成电路、生物医药两大优势产业集群。

上市后,科创板公司充分利用资本市场平台,加快释放技术、品牌、市场优势,不断交出新成绩。2021年上半年,科创板公司共计实现营业收入3040.50亿元,归母净利润433.19亿元,同比分别增长55.14%和105.24%。其中,超九成公司实现营收增长,56家公司营收实现翻倍,两成公司营业收入超过10亿元;超七成公司归母净利润实现增长,三成公司净利润增幅达到100%以上,最高增幅达到743倍。

凭借两款新冠检测试剂新品获德国认证,热景生物外贸订单爆发式增长,促使公司上半年净利润增长超过7倍;之江生物上市之后,充分利用融资优势,快速取得多项技术突破,成功研发出具有完全自主知识产权、集多种创新技术于

一体的全自动、高通量、高度生物安全的核酸检测系统“青耕一号”,在全自动核酸检测方面达到国际先进水平。同时,公司还开发了新冠病毒治疗性双特异抗体药物SYZJ001,目前正在积极准备中美双报新药申请。

在科创板的助力下,一批特殊的“硬科技”公司新征程精彩纷呈。截至8月底,已有19家上市时未盈利企业、4家红筹企业、2家特殊股权结构企业和1家发行存托凭证企业登陆科创板。2021年上半年,这些企业整体营收增幅达到56.82%。其中,16家未盈利企业合计实现营业收入111.74亿元,同比增长129.46%;归母净利润-18.39亿元,较上年同期进一步减亏16.36亿元。

令人欣喜的是,在“试验田”的精心培育下,一批未盈利的上市企业创新成果迭出。康希诺与中科院联合研发的重组新型冠状病毒疫苗在国内获准上市注册,公司上半年取得营业收入20.61亿元、归母净利润9.37亿元,实现扭亏为盈;艾力斯用于治疗非小细胞肺癌的国家1类新药伏美替尼正式获批上市销售,上半年实现营业收入1.21亿元,净亏损收窄四成。

成长密码二:募资保障“站得稳”

“硬科技”的高成长得益于资金“活水”的“灌溉”。上市后,募集资金为科创板公司持续创新研发、加快市场扩张提供有力支撑,促进公司能够持续保持核心优势,在市场竞争中站稳脚跟。

数据显示,截至2021年6月30日,301家科创板上市公司首发募投项目合计1284个,计划投资总额3167亿元,其中有超过一半的项目具有研发性质,计划投入募资金额占比67%,体现了科创板的“硬科技”特色。半年报显示,301家公司已累计投入募集资金1373.28亿元,占预计募投项目总额的43%。

“科创板上市为公司未来发展提供了资金支持。上市一年来,我们加快了BD团队建设和项目引进,加大了研发投入和创新药布局,并积极国际化进程。”苑东生物董事长王颖告诉记者,根据战略规划,公司计划在成都和苏州成立两只医药产业投资基金,主要聚焦于生物医药领域,重点投向高价值的创新药、生物药项目。

走进泰坦科技的新基地,到处洋溢着一股新气象。新的实验室在不断扩充,新的研发、销售队伍在日益壮大,新的客户在陆续登门,新的市场网点在西南、华南、华北、华中新次铺开……泰坦科技总经理张庆向记者表示,上市后有募平台,真正让创新创业者能够“创新无忧”。

整体来看,科创公司的募投项目,或是加码研发端,努力实现技术突破;或是加速产能扩张,积极提高市场占有率;或是补充流动资金,为主营业务发展积蓄能量。两年来,不少科创板公司的IPO募投项目已陆续取得重大进展,为公司高质量发展源源不断注入新动能。

天合光能斥资5.25亿元投入“铜川光伏发电项目”,截至2020年底,该项目已经投产并产生经济效益1.13亿元;澜起科技在津逮服务器CPU项目上投入4.2亿元,2020年其平台产品线实现销售收入2965.01万元,同比增长82.17%,使企业的市场占有率进一步提高;安集科技的“集成电路材料基地项目”计划投资9.41亿元,截至2021年6月30日,公司已经完成投资7.56亿元,投资进度80.33%,预计2021年底可以完工投产,并产生经济效益。

成长密码三:研发助力“走得远”

创新是企业可持续发展的核心,科创板公司只有不断创新研发,练就“硬本领”,才能助力公司在高质量发展之路上行稳致远。

数据显示,2021年上半年,科创板公司持续加大研发投入,合计研发投入金额达到254.03亿元,平均研发投入强度达到14%(即研发投入占营业收入的比例)。其中,集成电路、生物医药等行业研发投入强度居前,微芯生物等26家公司超过30%。

中芯国际上半年研发投入超过19亿元,居科创板公司规模之首。据悉,公司在研项目包括22纳米低功耗工艺平台、28纳米射频工艺平台、嵌入式闪存平台工艺(eFlash)等项目,用于消费电子、工业控制、物联网等领域,相关项目均处于国内领先水平。

与高比例的研发投入相对应,科创企业普遍拥有高水平的研发团队。据了解,科创板上市公司已拥有近10万人的科研队伍,研发人员平均占公司员工总数的三成,中芯国际、中国通号等16家公司研发团队规模在千人以上,其中中芯国际的研发团队包括200多名博士。

“2020年底,公司研发人员有300多人。随着公司上市,预计今年将接近500人。”翔宇医疗董事长何永正告诉记者。

在高强度研发投入和高水平研发团队合力下,一个个创新硕果不断迸发。华润微自主研发的新一代高性能中低压功率MOSFET产品实现关键核心技术突破,器件性能达到国际先进水平;泽璟制药自主研发的1类新药多纳非尼片获批上市,是我国药企研发上市的第一个肝癌一线治疗小分子靶向创新药物;铁建重工陆续投产国产首台超强脱困型TBM、国产最大直径土压平衡盾构机等高质量产品,为国内外重大工程源源不断地输送“国之重器”。

多元包容的上市标准、有序推进的募投项目、持续高强度的研发投入,让科创企业“上得来”“站得稳”“走得远”,让科创板日益成为我国科技力量汇聚的高地,成为“硬科技”企业上市的首选地。

宁德时代斥资135亿元 投建新型锂电池生产基地

◎记者 王子霖 ○编辑 邱江

宁德时代9月13日晚间公告称,公司拟在江西省宜春市投资建设宁德时代新型锂电池生产制造基地(宜春)项目,项目总投资不超过135亿元。项目建设时间预计自开工建设起不超过30个月,规划用地面积约1300亩。

宁德时代表示,本次投资建设生产基地事项符合公司战略规划,将进一步完善公司产能布局,满足公司未来业务发展和市场拓展的需要,对促进公司长期稳定发展具有重要意义。

宁德时代今年7月份曾与宜春市政府签订协议。协议显示,宁德时代将在宜春经济技术开发区和相关县市区建设新型锂电池生产制造基地及相应碳酸锂等上游材料生产基地,带动上下游产业链企业落户宜春。宁德时代董事长曾毓群在签约仪式上表示,宁德时代将深化与江西省在锂电池、光伏电站、新能源汽车等领域的务实合作,全力助推江西打造零碳产业集聚高地。

值得一提的是,宁德时代披露的另一份公告显示,公司拟与上海适达、苏州新越及姜勇在江苏省苏州市共同投资设立“苏州时代新安能源科技有限公司(筹)”,专注电动汽车驱动控制系统。合资公司注册资本为25亿元人民币,其中公司出资13.5亿元,持有合资公司54%股权。

记者注意到,共同投资人姜勇曾先后就职于华为电气技术有限公司和艾默生网络能源有限公司,并曾担任上市公司汇川技术副总裁一职(2017年底离职)。此外,因公司实际控制人之一、副董事长李平持有上海适达90%股权且担任其执行董事兼总经理,以及李平配偶廖梅持有上海适达10%股权,上海适达为上市公司关联法人。

共达电声 控股股东变更为无锡韦感

◎记者 王子霖 ○编辑 邱江

共达电声9月13日晚间公告称,公司控股股东爱声声学与无锡韦感签署《股份转让协议》,无锡韦感拟以每股12.50元的价格受让爱声声学所持上市公司10.28%股权,转让价款合计为4.63亿元。同时,爱声声学拟将其剩余持有的4.99%股权对应表决权、提名权、提案权等非财产性权利不可撤销地、独家地委托给无锡韦感使用。上述事项完成后,爱声声学持有上市公司股份降至4.99%,并不具有表决权;无锡韦感拥有的表决权占比将达到15.27%,成为公司新任控股股东。

根据公告,共达电声股票将于9月14日早盘起恢复交易。截至停牌时,共达电声股价报收于10.83元。

无锡韦感成立于2019年3月,实控人为万蔡辛。据天眼查,两家国资背景的投资平台各持有无锡韦感21.9%股权。其中,上海浦东海望集成电路产业私募基金的间接出资人包括上海金桥、浦东建设、张江高科等多家A股上市公司;上海临港新片区道禾一期产业资产配置股权投资基金的出资人包括上海临港经济发展集团、张家港产业资本投资有限公司等。此外,上市公司韦尔股份直接持有无锡韦感11.23%股权。

关于权益变动目的,公告披露,无锡韦感受让共达电声控制权主要基于对当前宏观经济与资本市场发展的信心,对上市公司未来发展前景的看好以及对当前投资价值的认同,通过本次交易,受让方将借助自身的资源和实力优势,进一步推动上市公司业务发展,增强上市公司竞争实力。此外,无锡韦感暂无未来12个月内继续增持上市公司股份或者处置其已拥有权益股份的计划。

对于本次控制权转让,共达电声表示,无锡韦感的主营业务为硅基麦克风的生产和销售以及MEMS(微机电系统技术)声学芯片的研发。若本次交易能够顺利实施,将有利于上市公司借助无锡韦感在MEMS声学芯片设计领域的优势,进一步完善公司现有微型电声元器件及电声组件产业链,并对双方在声学组件及半导体器件领域的业务拓展、产业协调、资源共享等战略合作方面起到积极作用,对公司业务转型升级和可持续发展产生积极影响。

鄂武商A 拟33亿元收购南昌苏宁项目

◎记者 覃秘 ○编辑 邱江

9月13日晚,鄂武商A发布公告称,公司拟收购南昌苏宁置业持有的南昌市东湖区广场北路以东、省府北二路以南控规SF01-04、SF01-05地块在建商业项目,总对价为33亿元。收购完成后,公司将继续推进标的项目的建设,并希望在此基础上打造南昌标杆性商业综合体,借此完成公司在湖北省以外的首次布局。

据公告,标的项目地块位于南昌市中心区域八一广场核心商圈,紧邻地铁1、2号线的换乘站八一广场站,交通便利,周边商业氛围浓厚,聚集了万达广场、财富购物广场、南昌百货大楼、丽华百货大厦等众多传统百货商场,是南昌黄金商业地段。

鄂武商A表示,公司计划将标的项目定位轻奢商业综合体项目,将国际众多一二线奢侈名品首次引入江西;公司还计划为项目引入高端国际化妆品品牌、高街潮流、设计师品牌,同时为项目配置餐饮、休闲娱乐、高级超市等综合购物体验场景。

据披露,标的项目原由南昌苏宁置业投资开发,原计划于2022年起进入工程收尾、竣工验收阶段。经评估,标的项目于2021年6月30日已投资成本(市场价值)21.2亿元,达到一消验收交付时尚需投入资金12.1亿元。据此,交易双方协商确定交易对价为33亿元,其中资产对价为21.12亿元,公司于一消验收前向总包方等施工方、供应商支付的价款为11.88亿元。

南昌苏宁置业隶属于苏宁置业集团有限公司,后者的股东包括张近东、张康阳和苏宁电器集团有限公司,与上市公司苏宁易购没有股权上的关系。

恒大集团:网传破产重组言论完全失实

◎记者 张良 ○编辑 邱江

针对近期网络传言,恒大集团迅速作出回应。

9月13日晚间,恒大集团在其官方网站发布声明称,网络上近日出现的有关恒大破产重组的言论完全失实。公司目前确实遇到了前所未有的困难,但公司坚决履行企业主体责任,全力以赴复工复产,保交楼,想尽一切办法恢复正常经营,全力保障客户的合法权益。

另外,一张关于“恒大财富投资产品兑付方案”的文件图片13日在网上流传。据称,为了解决恒大财富投资产品逾期兑付的问题,恒大向投资者提供了三种兑付方案,投资者可以从三种方案中选择一种兑付,或者组合任意两种及三种方案兑付。

据该图片文件显示,方案一为现金分期兑付。现金分期兑付的范围是合同约定

期限到期的投资产品。现金分期兑付为:投资产品到期后,在到期当月的最后一个工作日支付“现金分期兑付金额”10%,以后每满3个月,在第三个月的最后一个工作日支付10%,直至“现金兑付金额”全部支付完毕为止。

方案二为实物资产兑付。实物资产的兑付范围为:合同约定期限到期的投资产品,以及虽合同约定期限未到期但投资人要求提前以实物资产兑付的投资产品。在用于兑付的实物资产方面,恒大要求各地区公司必须提供所有可兑付的实物资产供投资人选择。

在实物资产兑付的价格方面,恒大明确用于兑付投资产品的各物业类型价格有一些优惠政策:比如选择住宅类型,在现行销售发价基础上,享受基础九折优惠后,再额外给予八折优惠(不计任何付款方式折扣优惠)。公寓和写字楼方面,在现行销

售发价基础上,享受基础九折优惠后,再额外给予六折优惠(不计任何付款方式折扣优惠)。

在实物资产兑付的安排方面,恒大将在每月下旬办理实物资产兑付工作,采取集中登记、线上集中选房的方式,确保实物资产兑付的公平公正。

方案三为冲抵购房尾款兑付。购房尾款是指在9月12日24时前已认购的任意恒大楼盘房屋的未付清尾款。投资人可以使用全部或部分“冲抵兑付金额”冲抵本人或他人的购房尾款。

就该图片文件的真实性,有不愿具名的恒大集团内部人士告诉记者,公司并未公开发布该文件,应该是有投资者在传,但文件中提到的三种方案确实是真的。

此前,就在市场盛传恒大旗下到期的财富产品逾期无法兑付的问题之际,9月10日,中国恒大集团董事局主席许家印在

恒大财富专题会上明确表示,要确保所有到期的财富产品尽早全部兑付,一分钱都不能少。

许家印表示,目前恒大遇到了前所未有的困难,但恒大的基本面没有改变:员工队伍强大的战斗力没有改变、规模充足且布局合理的土储没有改变、打造高品质社区的能力没有改变,恒大还是原来那个恒大,年销售规模7000亿元的基本面没有改变。接下来,恒大各级领导干部要带领全体员工,全力复工复产,全力保交楼,全力做好销售,恢复正常经营,这也是恒大财富产品兑付的最大保证。

“我可以一无所有,但恒大财富的投资者不能一无所有!”许家印强调,兑付过程中,一定做到公平公正,不允许任何人搞特殊化,以前没有发生过、今后也绝不会发生,要按既定的兑付方案千方百计争取比计划提早兑付。