

2021年年度报告摘要

一、重要提示
本年度报告摘要来自年度报告全文，为全面了解公司的经营成果、财务状况及未来发展规划，投资者应当到证监会指定媒体仔细阅读年度报告全文。
中喜会计师事务所（特殊普通合伙）对本年度公司财务报告的审计意见为：标准的无保留意见。
本报告期会计师事务所变更情况：未变更。
非标准审计意见提示
□ 适用 √ 不适用
公司上市时未盈利且目前未实现盈利
□ 适用 √ 不适用
董事会审议的报告期普通股利润分配预案或公积金转增股本预案
√ 适用 □ 不适用
公司经本次董事会审议通过的普通股利润分配预案为：以8000万股为基数，向全体股东每10股派发现金红利10.00元（含税），送红股0股（含税），以资本公积金向全体股东每10股转增0股。

董事会决议通过的本报告期优先股利润分配预案
□ 适用 √ 不适用
二、公司基本情况
1. 公司简介
股票简称：信濠光电
股票代码：301061
股票上市交易所：深圳证券交易所
联系人和联系方式
董 事 会：陈 强
办 公 地 址：深圳市福田区南园街道南园北路18号
传 真：0755-33606743
电 话：0755-33606747
电子邮箱：info@xinle.com.cn
2. 报告期主要业务或产品简介
（1）所处行业基本情况
公司是一家主要从事玻璃防护屏的研发、生产和销售的高新技术企业，产品广泛应用于智能手机、平板电脑、智能穿戴等智能终端。根据中国证监会发布的《上市公司行业分类指引（2012年修订）》，本公司所属行业为“制造业”中的“计算机、通信和其他电子设备制造业”，行业代码为C39。根据《国民经济行业分类与代码》（GB/T4754-2017），本公司属于“C39制造业”中的第39大类“计算机、通信和其他电子设备制造业”中的第3974类“电子器件制造业”中的第3974小类“光电子器件制造”。

子、日本电气电子、彩虹股份等；下游客户主要为显示模组/面板生产商和知名终端品牌商，显示模组/面板厂商主要有三星显示、京东方、深天马、华星光电等，知名终端品牌商有苹果、三星、华为、OPPO、vivo、小米、荣耀等。
随着5G通信、无线充电等向中低端智能手机渗透，带来玻璃防护屏的需求量上升，同时，平板电脑、智能手表、VR/AR 眼镜、有屏智能音箱等AIoT终端对玻璃防护屏的需求也在持续增长，促进行业的发展。
（2）公司所处行业发展阶段及行业特点
1）行业所处阶段
近年来，国家相继推出《“十三五”国家科技创新规划》《完善促进消费体制机制实施方案（2018-2020年）》《5G 应用“扬帆”行动计划（2021-2023 年）》等文件，公司所处行业符合“十四五”国家战略性新兴产业发展规划和科技创新规划，随着智能终端等设备的规模化应用，5G用户的普及率快速提升，行业进入良好的发展阶段。
2）行业特点
本行业企业从上游供应商采购原材料，根据下游客户的需求定制化生产特定产品的玻璃防护屏，并最终销售给显示模组厂商、面板模组厂商、智能终端品牌厂商。行业内企业普遍采用“商客”模式，即下游客户向企业采购玻璃防护屏，企业再将玻璃防护屏销售给下游客户。消费电子行业下游智能终端品牌商集中度较高，相应造成上游原材料及零部件供应商也多存在客户较为集中的特点。公司所处行业下游集中度高，本行业下游客户主要是规模大、知名度高的大型企业。
玻璃防护屏产品主要应用于手机、平板电脑、可穿戴设备等消费电子产品，因此与下游行业的需求变化密切相关。下游客户产品的需求与宏观经济信息相关，在经济形势好时，下游客户产品的市场需求大，增长率高，会带动玻璃防护屏产品生产企业产销量增加；在经济低迷时，消费者购买力下降，对消费电子产品的需求减少，从而使得生产玻璃防护屏的需求下降，加之成本不断上升，使得玻璃防护屏产品的需求减少。近年来，5G通信、无线充电、外观创新等普及应用，将带动智能手机玻璃防护屏的需求不断增长，加之平板电脑、智能手表、VR/AR眼镜、有屏智能音箱等AIoT终端及汽车电子等领域的玻璃防护屏应用不断升级，为行业持续发展提供了基础。
（3）公司所处的行业地位
公司专注于玻璃防护屏的研发、生产和销售，公司的核心产品玻璃防护屏出货量已位居行业前列。近年来公司显示出较好的成长性，市场份额不断提升，并特定核心客户及特定终端品牌，成为行业领先企业。公司通过持续的研发投入，产品性能不断优化，产品类别持续增加，公司在玻璃防护屏领域市场份额和行业地位将进一步提升。
（4）公司的主要业务
公司是一家主要从事玻璃防护屏的研发、生产和销售的高新技术企业，产品广泛应用于智能手机、平板电脑、智能穿戴等智能终端。根据中国证监会发布的《上市公司行业分类指引（2012年修订）》，本公司所属行业为“制造业”中的“计算机、通信和其他电子设备制造业”，行业代码为C39。根据《国民经济行业分类与代码》（GB/T4754-2017），本公司属于“C39制造业”中的第39大类“计算机、通信和其他电子设备制造业”中的第3974类“电子器件制造业”中的第3974小类“光电子器件制造”。

公司的主要产品玻璃防护屏是一种在特种玻璃的基础上，通过超高温钢化、超声波清洗、精密丝印和镀膜等环节精工加工而成的超洁净玻璃制品，对生产制程管控和加工工艺要求极高。
目前，公司的玻璃防护屏产品主要为信息终端的前置防护屏，即用于对触控显示元件进行保护的玻璃面，其内表面须与触控显示模组紧密贴合，外表面有足够的强度，是电子产品的重要组成部分。同时，公司也生产少量的玻璃防护屏盖，用于对电子产品终端电子元件进行保护，同时也能提升产品的外观度，在5G和无线充电技术推动下，玻璃后盖的应用越来越广泛。
公司生产的玻璃防护屏在智能手机、平板电脑、车载设备、数码相机、智能医疗设备等终端品类均有所应用，其中在vivo、OPPO、三星、华为、小米等知名智能手机品牌中运用最为广泛。
三、主要会计数据和财务指标
（一）近三年主要会计数据和财务指标
公司是否需追溯调整或重述以前年度会计数据
□ 是 √ 否

	2021年末	2020年末	本年比上年末增减	2019年末
总资产	4,506,285,000.07	1,561,216,113.98	190.65%	1,278,692,020.73
归属于上市公司股东的净资产	2,628,981,000.08	871,271,616.84	299.54%	613,397,307.66
营业收入	1,879,779,866.34	1,332,086,647.85	40.80%	1,699,446,967.35
归属于上市公司股东的净利润	156,833,987.95	218,672,532.35	-28.00%	328,500,483.25
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	130,666,038.31	202,791,146.62	-35.67%	320,512,381.00
经营活动产生的现金流量净额	326,964,063.97	113,512,988.37	189.03%	360,727,563.29
基本每股收益（元/股）	2.34	3.05	-36.89%	5.44
稀释每股收益（元/股）	2.34	3.05	-36.89%	5.44
加权平均净资产收益率	10.65%	31.79%	-21.29%	70.01%

上述财务指标或其加总数是否与公司已披露季度报告、半年度报告相关财务指标存在重大差异
□ 是 √ 否
（二）分季度主要会计数据
单位：元

	第一季度	第二季度	第三季度	第四季度
营业收入	504,789,902.21	448,879,145.87	418,915,374.24	516,192,443.02
归属于上市公司股东的净利润	77,366,187.14	37,908,153.87	32,312,943.99	6,218,020.26
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	74,463,762.87	35,551,007.30	30,564,830.49	-4,109,547.92
经营活动产生的现金流量净额	81,026,092.68	132,084,103.38	-37,900,239.30	150,906,106.21

服务控制和服务客户需求，增强客户黏性，将这三个业务体系融合，使得三者之间相辅相成、相互促进、协同发展，全面贯穿了于产业链的首尾，能够通过有效整合生产资源增强生产制造系统的快速反应能力，对客户定制化需求具有更快的响应速度，能够快速改善内部流程，提升完成客户订单的效率，保持公司在竞争中的优势地位。这一模式使得于品牌服饰零售终端品牌商们的认可，公司始终致力于将这一商业模式充分复制，将规模效应与协同效应实现全面整合，创造更大的价值。
三、商业保理业务板块的业绩驱动因素
报告期内，公司商业保理业务板块实现营业收入报告期内，公司商业保理业务板块实现营业收入A.56,894.78万元，比上年同期增长42.41%；
据第三方机构L2研究所（GGII）数据显示，2021年中国LED照明市场规模约3,860亿元，同比增长6.8%；且随着国内疫情相对可控的状态，报告期内国内LED应用需求强劲，订单快速增长，公司原有的业务快速恢复，同时商业保理板块各子公司经过近年来的布局 and 沉淀，积极拓展其他细分市场领域，将产业链向继续外延至商超、酒店、商显等领域，也取得了一定成效，最终实现了商业保理板块的营业收入较上年同期相比大幅增长。
但是报告期内与LED产业相关以国际期定价的大宗商品价格普涨，提高了原材料的成本，且受制于上游材料供应，公司生产和出货未能满足订单需求。同时近年来，公司部分新增厂房投入使用以及为新厂房建设购置新的生产设备，以突破原有的产能瓶颈，并且公司持续推进信息化建设，提高生产智能化与管理信息化建设工作，上述事项有利公司的长远发展，也使得公司的固定资产管理成本保持在一定较高的水平。上述情况对公司的利润造成了一定影响，致使报告期内商业保理板块的净利润维持在较低的水平。

三、主要会计数据和财务指标
（一）近三年主要会计数据和财务指标
公司是否需追溯调整或重述以前年度会计数据
□ 是 √ 否
单位：元

	2021年末	2020年末	本年比上年末增减	2019年末
总资产	2,346,346,662.08	1,790,394,021.71	31.00%	834,276,016.01
归属于上市公司股东的净资产	1,091,417,664.21	865,071,766.89	96.63%	526,452,888.28
营业收入	4,947,560,323.47	1,132,683,467.38	336.80%	569,373,496.91
归属于上市公司股东的净利润	122,011,307.44	28,081,343.63	362.47%	61,721,196.36
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	114,668,128.24	23,474,742.67	389.42%	46,463,020.01
经营活动产生的现金流量净额	387,363,962.36	122,176,913.63	214.47%	69,491,132.30
基本每股收益（元/股）	1.06	0.25	324.00%	0.48
稀释每股收益（元/股）	1.06	0.25	324.00%	0.48
加权平均净资产收益率	15.53%	4.99%	105.64%	93.93%

上述财务指标或其加总数是否与公司已披露季度报告、半年度报告相关财务指标存在重大差异
□ 是 √ 否
4、股本及股东情况

太龙电子股份有限公司 2021年年度报告摘要

一、重要提示
本年度报告摘要来自年度报告全文，为全面了解公司的经营成果、财务状况及未来发展规划，投资者应当到证监会指定媒体仔细阅读年度报告全文。
除下列董事外，其他董事亲自出席了审议本次年报的董事会会议
未亲自出席董事姓名
未亲自出席董事职务
未亲自出席会议原因
被委托人姓名
华兴会计师事务所（特殊普通合伙）对本年度公司财务报告的审计意见为：标准的无保留意见。
本报告期会计师事务所变更情况：公司本年度会计师事务所由变更为华兴会计师事务所（特殊普通合伙）。
非标准审计意见提示
□ 适用 √ 不适用
公司上市时未盈利且目前未实现盈利
□ 适用 √ 不适用
董事会审议的报告期普通股利润分配预案或公积金转增股本预案
√ 适用 □ 不适用
公司经本次董事会审议通过的普通股利润分配预案为：以128,574,439为基数，向全体股东每10股派发现金红利200元（含税），送红股0股（含税），以资本公积金向全体股东每10股转增7股。

董事会决议通过的本报告期优先股利润分配预案
□ 适用 √ 不适用
二、公司基本情况
1. 公司简介
股票简称：太龙股份
股票代码：300650
股票上市交易所：深圳证券交易所
变更后的股票简称（如有）
太龙股份
联系人和联系方式
董 事 会：陈 强
办 公 地 址：福建省漳州市台商投资区角美镇江西路4号
传 真：0596-47682878
电 话：0596-47682878
电子邮箱：info@taolong.com.cn
2. 报告期主要业务或产品简介
（一）半导体行业业务板块
1. 报告期内从事的主要业务及产品
报告期内公司完成对博思达资产组的收购以来，公司新增半导体分销业务板块。博思达是国内知名的半导体分销商，常年从事于半导体分销领域，拥有专业的技术团队，产品主要应用于无线通讯、消费电子及工业物联网领域。博思达基于在电子元器件行业多年的服务经验和成熟的运作模式，结合上游原厂产品的性能以及下游客户产品的功能需求，为客户提供电子元器件产品分销、技术支持及供应链服务的整体解决方案及一体化服务，是电子元器件产业链中联接上游原厂制造商和下游电子产品制造商的重要纽带。
博思达主要业务为无线通讯及消费电子行业相关的半导体分销，其中在手机的前端射频端为主，射频前端模组(RF)，是移动通信系统的核心组件，主要起到发射射频信号的作用，包括功率放大器(PA)、双工器(Duplexer and Diplexer)、射频开关(Switch)、滤波器(Filter)、低噪声放大器(LNA)等五个组成部分。除此外，博思达代理的产品还包括各种运动传感器、图像传感器、图像传感器、安防芯片、车载音频DSP处理器、导航、MCU、TWS耳机、芯片等产品。公司基于各类芯片性能和下游客户产品需求的技术支持，在客户产品立项、研发、系统集成、量产等多个环节提供实验室和现场的技术支持，使公司代理的

芯片及其他元器件能够嵌入在客户终端产品中，实现预定的功能，帮助下游客户快速推出适应市场需求的电子产品。
2. 半导体分销业务板块的主要商业模式
（1）销售模式：博思达销售人员及A团队在与客户的沟通交流中，首先了解客户的需求，向客户提供代理产品的技术支持，深入了解客户需求后，再为客户提供一个解决方案。紧接着安排跟踪客户进展，及提供技术支持，必要时能够及时为客户提供现场技术支持，使产品实现预期的功能。最后在交付货物后，完成销售订单，进入售后服务流程。
（2）采购模式：根据客户项目进展，综合客户项目需求达出的订单需求，形成采购计划；与供应商沟通产品价格、交期及其他商务条款，再经过博思达内部风控部门审批后，正式生成采购订单，并下单给供应商；博思达在采购产品到货后检验入库，从而完成整个采购流程。
（3）盈利模式：电子产品制造商分销商在整个电子产业链中处于中间环节，起到连接上游原厂与下游电子产品制造商的作用。其主要作用是向原厂采购物料，并提供给下游需要该物料的电子产品制造商，由分销商承担向制造商提供技术支持、账期支持、售后甚至产品设计等服务，以及上游原厂提供的信息提供行业动态等。同时，电子元器件分销商在电子产业链中具有较为重要的地位，在服务终端客户、提供多样化供应链支持等方面起到了重要作用，原厂与代理商在某种程度的相互依赖，电子元器件分销商的在产品链中的价值创造系标的公司的盈利模式。
3. 半导体分销业务板块的业绩驱动因素
博思达资产组主要从事无线移动市场、消费电子类、工业等市场的电子元器件分销代理，其经营业绩受下游行业周期、客户自身需求波动等因素的影响。报告期内，受益于国内5G产业的快速发展，带来了智能手机行业的繁荣，随着5G商用展开，5G制式下智能手机同时前端芯片数量与整体价值得到上升，从而带动公司分销业务的销售额得到较大提升。同时，报告期内公司策略性加大力度开拓新市场，加大在汽车电子和安防监控等业务市场领域的推广，不断深耕细作，再者，公司分销业务团队充分发挥综合竞争优势，把握机遇的过程中不断提高技术服务水平，进一步加强与客户的合作粘性，从而在销售端较上年有大幅提升。

报告期内，公司积极向创新型科技型企业转型，通过设立全资子公司博思达电子，为未来公司开发多种手段提升技术人员的专业能力，建设专业化芯片研发团队，积极寻找优质项目，快速切入半导体应用方案设领域，从而提升公司整体技术创新和业务拓展能力。
（二）商业保理业务板块
1. 报告期内从事的主要业务及产品
商业保理业务中，保理商具有在信用应用中有基础和环境照用作用，LED显示屏和光电标识则主要作为品牌和产品展示的载体，是配套产品体系的重要组成部分。为了顺应行业发展和已满足下游品牌商客户的需求，公司从2014年开始大力发展LED显示屏和光电标识产品，公司逐步形成以保理商为核心，LED显示屏和光电标识为新增长点的“一核两翼”产品格局。
2. 商业保理业务板块的主要商业模式
“总部提供专业化设计、保理商器具定制化开发、品牌终端门店上门服务”，通过保理设计、开发制造、系统集成等三大业务体系的有机结合，构建了一体化商业保理服务平台，向客户提供专业化、一体化、全流程的商业保理服务解决方案。
公司开发运用三个产品体系：通过保理设计切入市场，传递服务理念、提升产品价值；通过产品开发设计方案予以表达，通过产品交付及销售实现公司价值；通过系统集成

服务控制和服务客户需求，增强客户黏性，将这三个业务体系融合，使得三者之间相辅相成、相互促进、协同发展，全面贯穿了于产业链的首尾，能够通过有效整合生产资源增强生产制造系统的快速反应能力，对客户定制化需求具有更快的响应速度，能够快速改善内部流程，提升完成客户订单的效率，保持公司在竞争中的优势地位。这一模式使得于品牌服饰零售终端品牌商们的认可，公司始终致力于将这一商业模式充分复制，将规模效应与协同效应实现全面整合，创造更大的价值。
三、商业保理业务板块的业绩驱动因素
报告期内，公司商业保理业务板块实现营业收入报告期内，公司商业保理业务板块实现营业收入A.56,894.78万元，比上年同期增长42.41%；
据第三方机构L2研究所（GGII）数据显示，2021年中国LED照明市场规模约3,860亿元，同比增长6.8%；且随着国内疫情相对可控的状态，报告期内国内LED应用需求强劲，订单快速增长，公司原有的业务快速恢复，同时商业保理板块各子公司经过近年来的布局 and 沉淀，积极拓展其他细分市场领域，将产业链向继续外延至商超、酒店、商显等领域，也取得了一定成效，最终实现了商业保理板块的营业收入较上年同期相比大幅增长。
但是报告期内与LED产业相关以国际期定价的大宗商品价格普涨，提高了原材料的成本，且受制于上游材料供应，公司生产和出货未能满足订单需求。同时近年来，公司部分新增厂房投入使用以及为新厂房建设购置新的生产设备，以突破原有的产能瓶颈，并且公司持续推进信息化建设，提高生产智能化与管理信息化建设工作，上述事项有利公司的长远发展，也使得公司的固定资产管理成本保持在一定较高的水平。上述情况对公司的利润造成了一定影响，致使报告期内商业保理板块的净利润维持在较低的水平。

浙江金麟律师事务所关于深圳证券交易所《关于对河南华英农业发展股份有限公司的关注函》之专项核查意见

二〇二二年三月

致：河南华英农业发展股份有限公司
敬启者：本律师事务所（以下简称“本所”）接受河南华英农业发展股份有限公司（以下简称“公司”或“华英农业”）委托，根据深圳证券交易所出具的《公司关注函》（2022第169号）《关于对河南华英农业发展股份有限公司的关注函》（以下简称“关注函”）的要求，本所根据《中华人民共和国证券法》、《上市公司收购管理办法（2020年修订）》等有关法律、行政法规、规章及规范性文件的规定，出具本专项核查意见。
本所根据本专项核查意见出具之日前已经发生或存在的事实，履行法律规定的有关规定发表法律意见，对于与本专项核查意见无关事项及无法验证独立获取的事实，本所依据公司及相关方出具的证明文件出具本专项核查意见。
本所核查意见以公司及相关方提供的文件为基础，即公司已提供了本所出具本专项核查意见所必需的、真实的原始书面材料、副本材料或口头证言，有关材料上的签字、印鉴均是真实的，有关副本材料与复印件均与正本材料或原件一致；公司所提供的文件和材料是真实、准确、完整和有效的，无任何隐瞒、遗漏和重大遗漏之处。本专项核查意见仅依据《关注函》之目的使用，未经本所书面许可，不得作任何其他的用途。
释义
本专项核查意见中，除非文义另有所指，下列词语或简称具有如下含义：

（一）《关注函》问题二
请公司在说明相关方力的基础上，核实说明上述鼎新兴华 GP 份额转让事项的背景和原因，转让作价定价依据及其合理性，并说明相关转让事项是否存在违反相关法律法规的《战略合作框架协议》《重整投资意向协议》《重整投资框架协议》《重整投资协议》等的情形，是否存在违反出资人组会议决议事项及《权益调整方案》、法院批准的《重整计划》等的情形；是否存在违反公开招募和遴选重整投资人的情形；进一步说明公司已采取或拟采取的保护上市公司利益和股东合法权益的应对措施（如适用）。
请律师核查并发表明确意见。
回复：
（一）鼎新兴华GP份额转让事项的背景和原因、转让作价的定价依据及其合理性
1.鼎新兴华GP份额转让事项的背景和原因
2022年1月，经鼎新兴华内部决议，鼎新兴华认为“汉东羽羽城项目公司”（以下简称“羽羽城项目”）具有实际控制人，许均认为符合华英农业未来发展的战略定位，并在产业协同、资源互补方面具有突出优势，具体原因如下：
（1）许均认为羽羽城项目具有较好的市场前景，具备较强的产业背景和资金实力
许均及其控制的羽羽城项目从事羽羽城行业近20年，拥有完整的生产制造基础和供应链体系，产业规模在行业内名列前茅。作为国内知名的羽羽城加工企业，许均及其控制的羽羽城具备较强的产业背景和资金实力。
（2）羽羽城项目具有较好的市场前景，具备较强的产业背景和资金实力
羽羽城项目的市场前景广阔，目前，东兴兴与许均、华英农业、益客食品等国内主要禽蛋产业链公司保持多年良好合作，确保项目供应的稳定。尤其是在当前疫情流行的逆周期背景下，下游羽羽城产业为盈利能力的较好的盈利阶段，在继续维持持续完善的产业链的基础上，重点突破突破大羽羽城等盈利阶段的发展，对于华英农业未来的发展更为有利。
（3）许均认为羽羽城项目具有较好的市场前景，具备较强的产业背景和资金实力
许均及其控制的羽羽城项目从事羽羽城行业近20年，拥有完整的生产制造基础和供应链体系，产业规模在行业内名列前茅。作为国内知名的羽羽城加工企业，许均及其控制的羽羽城具备较强的产业背景和资金实力。
基于上述对华英农业未来发展规划的考量并结合东兴兴羽羽城项目的优势，在对华英农业未来经营情况进行充分、讨论的前提下，经充分讨论和评估，认为由许均及其控制的东兴兴羽羽城项目承接后经营华英农业，并承接华英农业目前经营资金业务的衔接下，全面负责华英农业的生产经营，能够提升华英农业重整投资人的产业特色，在继续维持持续完善的产业链的基础上，重点突破突破大羽羽城等盈利阶段的发展，对于华英农业未来的发展更为有利。
依据上述，2022年2月14日至16日，新增增与东兴兴、兴荣盛、信阳资产等各方经充分协商达成一致意见，决定进行内部架构调整，由各方履行相应决议程序，并告知华英农业内部架构调整事宜。
2.转让作价的定价依据及其合理性
本次转让系各方内部架构调整，在充分考虑各方利益诉求及对公司未来经营发展权利的前提下，各方经充分讨论和谈判达成，拟由许均及其控制的羽羽城项目承接华英农业的股权，并承接华英农业目前经营资金业务的衔接下，全面负责华英农业的生产经营，能够提升华英农业重整投资人的产业特色，在继续维持持续完善的产业链的基础上，重点突破突破大羽羽城等盈利阶段的发展，对于华英农业未来的发展更为有利。
基于上述对华英农业未来发展规划的考量并结合东兴兴羽羽城项目的优势，在对华英农业未来经营情况进行充分、讨论的前提下，经充分讨论和评估，认为由许均及其控制的东兴兴羽羽城项目承接后经营华英农业，并承接华英农业目前经营资金业务的衔接下，全面负责华英农业的生产经营，能够提升华英农业重整投资人的产业特色，在继续维持持续完善的产业链的基础上，重点突破突破大羽羽城等盈利阶段的发展，对于华英农业未来的发展更为有利。
依据上述，2022年2月14日至16日，新增增与东兴兴、兴荣盛、信阳资产等各方经充分协商达成一致意见，决定进行内部架构调整，由各方履行相应决议程序，并告知华英农业内部架构调整事宜。
2.转让作价的定价依据及其合理性
本次转让系各方内部架构调整，在充分考虑各方利益诉求及对公司未来经营发展权利的前提下，各方经充分讨论和谈判达成，拟由许均及其控制的羽羽城项目承接华英农业的股权，并承接华英农业目前经营资金业务的衔接下，全面负责华英农业的生产经营，能够提升华英农业重整投资人的产业特色，在继续维持持续完善的产业链的基础上，重点突破突破大羽羽城等盈利阶段的发展，对于华英农业未来的发展更为有利。
基于上述对华英农业未来发展规划的考量并结合东兴兴羽羽城项目的优势，在对华英农业未来经营情况进行充分、讨论的前提下，经充分讨论和评估，认为由许均及其控制的东兴兴羽羽城项目承接后经营华英农业，并承接华英农业目前经营资金业务的衔接下，全面负责华英农业的生产经营，能够提升华英农业重整投资人的产业特色，在继续维持持续完善的产业链的基础上，重点突破突破大羽羽城等盈利阶段的发展，对于华英农业未来的发展更为有利。
依据上述，2022年2月14日至16日，新增增与东兴兴、兴荣盛、信阳资产等各方经充分协商达成一致意见，决定进行内部架构调整，由各方履行相应决议程序，并告知华英农业内部架构调整事宜。
2.转让作价的定价依据及其合理性
本次转让系各方内部架构调整，在充分考虑各方利益诉求及对公司未来经营发展权利的前提下，各方经充分讨论和谈判达成，拟由许均及其控制的羽羽城项目承接华英农业的股权，并承接华英农业目前经营资金业务的衔接下，全面负责华英农业的生产经营，能够提升华英农业重整投资人的产业特色，在继续维持持续完善的产业链的基础上，重点突破突破大羽羽城等盈利阶段的发展，对于华英农业未来的发展更为有利。
基于上述对华英农业未来发展规划的考量并结合东兴兴羽羽城项目的优势，在对华英农业未来经营情况进行充分、讨论的前提下，经充分讨论和评估，认为由许均及其控制的东兴兴羽羽城项目承接后经营华英农业，并承接华英农业目前经营资金业务的衔接下，全面负责华英农业的生产经营，能够提升华英农业重整投资人的产业特色，在继续维持持续完善的产业链的基础上，重点突破突破大羽羽城等盈利阶段的发展，对于华英农业未来的发展更为有利。
依据上述，2022年2月14日至16日，新增增与东兴兴、兴荣盛、信阳资产等各方经充分协商达成一致意见，决定进行内部架构调整，由各方履行相应决议程序，并告知华英农业内部架构调整事宜。
2.转让作价的定价依据及其合理性
本次转让系各方内部架构调整，在充分考虑各方利益诉求及对公司未来经营发展权利的前提下，各方经充分讨论和谈判达成，拟由许均及其控制的羽羽城项目承接华英农业的股权，并承接华英农业目前经营资金业务的衔接下，全面负责华英农业的生产经营，能够提升华英农业重整投资人的产业特色，在继续维持持续完善的产业链的基础上，重点突破突破大羽羽城等盈利阶段的发展，对于华英农业未来的发展更为有利。
基于上述对华英农业未来发展规划的考量并结合东兴兴羽羽城项目的优势，在对华英农业未来经营情况进行充分、讨论的前提下，经充分讨论和评估，认为由许均及其控制的东兴兴羽羽城项目承接后经营华英农业，并承接华英农业目前经营资金业务的衔接下，全面负责华英农业的生产经营，能够提升华英农业重整投资人的产业特色，在继续维持持续完善的产业链的基础上，重点突破突破大羽羽城等盈利阶段的发展，对于华英农业未来的发展更为有利。
依据上述，2022年2月14日至16日，新增增与东兴兴、兴荣盛、信阳资产等各方经充分协商达成一致意见，决定进行内部架构调整，由各方履行相应决议程序，并告知华英农业内部架构调整事宜。
2.转让作价的定价依据及其合理性
本次转让系各方内部架构调整，在充分考虑各方利益诉求及对公司未来经营发展权利的前提下，各方经充分讨论和谈判达成，拟由许均及其控制的羽羽城项目承接华英农业的股权，并承接华英农业目前经营资金业务的衔接下，全面负责华英农业的生产经营，能够提升华英农业重整投资人的产业特色，在继续维持持续完善的产业链的基础上，重点突破突破大羽羽城等盈利阶段的发展，对于华英农业未来的发展更为有利。
基于上述对华英农业未来发展规划的考量并结合东兴兴羽羽城项目的优势，在对华英农业未来经营情况进行充分、讨论的前提下，经充分讨论和评估，认为由许均及其控制的东兴兴羽羽城项目承接后经营华英农业，并承接华英农业目前经营资金业务的衔接下，全面负责华英农业的生产经营，能够提升华英农业重整投资人的产业特色，在继续维持持续完善的产业链的基础上，重点突破突破大羽羽城等盈利阶段的发展，对于华英农业未来的发展更为有利。
依据上述，2022年2月14日至16日，新增增与东兴兴、兴荣盛、信阳资产等各方经充分协商达成一致意见，决定进行内部架构调整，由各方履行相应决议程序，并告知华英农业内部架构调整事宜。
2.转让作价的定价依据及其合理性
本次转让系各方内部架构调整，在充分考虑各方利益诉求及对公司未来经营发展权利的前提下，各方经充分讨论和谈判达成，拟由许均及其控制的羽羽城项目承接华英农业的股权，并承接华英农业目前经营资金业务的衔接下，全面负责华英农业的生产经营，能够提升华英农业重整投资人的产业特色，在继续维持持续完善的产业链的基础上，重点突破突破大羽羽城等盈利阶段的发展，对于华英农业未来的发展更为有利。
基于上述对华英农业未来发展规划的考量并结合东兴兴羽羽城项目的优势，在对华英农业未来经营情况进行充分、讨论的前提下，经充分讨论和评估，认为由许均及其控制的东兴兴羽羽城项目承接后经营华英农业，并承接华英农业目前经营资金业务的衔接下，全面负责华英农业的生产经营，能够提升华英农业重整投资人的产业特色，在继续维持持续完善的产业链的基础上，重点突破突破大羽羽城等盈利阶段的发展，对于华英农业未来的发展更为有利。
依据上述，2022年2月14日至16日，新增增与东兴兴、兴荣盛、信阳资产等各方经充分协商达成一致意见，决定进行内部架构调整，由各方履行相应决议程序，并告知华英农业内部架构调整事宜。
2.转让作价的定价依据及其合理性
本次转让系各方内部架构调整，在充分考虑各方利益诉求及对公司未来经营发展权利的前提下，各方经充分讨论和谈判达成，拟由许均及其控制的羽羽城项目承接华英农业的股权，并承接华英农业目前经营资金业务的衔接下，全面负责华英农业的生产经营，能够提升华英农业重整投资人的产业特色，在继续维持持续完善的产业链的基础上，重点突破突破大羽羽城等盈利阶段的发展，对于华英农业未来的发展更为有利。
基于上述对华英农业未来发展规划的考量并结合东兴兴羽羽城项目的优势，在对华英农业未来经营情况进行充分、讨论的前提下，经充分讨论和评估，认为由许均及其控制的东兴兴羽羽城项目承接后经营华英农业，并承接华英农业目前经营资金业务的衔接下，全面负责华英农业的生产经营，能够提升华英农业重整投资人的产业特色，在继续维持持续完善的产业链的基础上，重点突破突破大羽羽城等盈利阶段的发展，对于华英农业未来的发展更为有利。
依据上述，2022年2月14日至16日，新增增与东兴兴、兴荣盛、信阳资产等各方经充分协商达成一致意见，决定进行内部架构调整，由各方履行相应决议程序，并告知华英农业内部架构调整事宜。
2.转让作价的定价依据及其合理性
本次转让系各方内部架构调整，在充分考虑各方利益诉求及对公司未来经营发展权利的前提下，各方经充分讨论和谈判达成，拟由许均及其控制的羽羽城项目承接华英农业的股权，并承接华英农业目前经营资金业务的衔接下，全面负责华英农业的生产经营，能够提升华英农业重整投资人的产业特色，在继续维持持续完善的产业链的基础上，重点突破突破大羽羽城等盈利阶段的发展，对于华英农业未来的发展更为有利。
基于上述对华英农业未来发展规划的考量并结合东兴兴羽羽城项目的优势，在对华英农业未来经营情况进行充分、讨论的前提下，经充分讨论和评估，认为由许均及其控制的东兴兴羽羽城项目承接后经营华英农业，并承接华英农业目前经营资金业务的衔接下，全面负责华英农业的生产经营，能够提升华英农业重整投资人的产业特色，在继续维持持续完善的产业链的基础上，重点突破突破大羽羽城等盈利阶段的发展，对于华英农业未来的发展更为有利。
依据上述，2022年2月14日至16日，新增增与东兴兴、兴荣盛、信阳资产等各方经充分协商达成一致意见，决定进行内部架构调整，由各方履行相应决议程序，并告知华英农业内部架构调整事宜。
2.转让作价的定价依据及其合理性
本次转让系各方内部架构调整，在充分考虑各方利益诉求及对公司未来经营发展权利的前提下，各方经充分讨论和谈判达成，拟由许均及其控制的羽羽城项目承接华英农业的股权，并承接华英农业目前经营资金业务的衔接下，全面负责华英农业的生产经营，能够提升华英农业重整投资人的产业特色，在继续维持持续完善的产业链的基础上，重点突破突破大羽羽城等盈利阶段的发展，对于华英农业未来的发展更为有利。
基于上述对华英农业未来发展规划的考量并结合东兴兴羽羽城项目的优势，在对华英农业未来经营情况进行充分、讨论的前提下，经充分讨论和评估，认为由许均及其控制的东兴兴羽羽城项目承接后经营华英农业，并承接华英农业目前经营资金业务的衔接下，全面负责华英农业的生产经营，能够提升华英农业重整投资人的产业特色，在继续维持持续完善的产业链的基础上，重点突破突破大羽羽城等盈利阶段的发展，对于华英农业未来的发展更为有利。
依据上述，2022年2月14日至16日，新增增与东兴兴、兴荣盛、信阳资产等各方经充分协商达成一致意见，决定进行内部架构调整，由各方履行相应决议程序，并告知华英农业内部架构调整事宜。
2.转让作价的定价依据及其合理性
本次转让系各方内部架构调整，在充分考虑各方利益诉求及对公司未来经营发展权利的前提下，各方经充分讨论和谈判达成，拟由许均及其控制的羽羽城项目承接华英农业的股权，并承接华英农业目前经营资金业务的衔接下，全面负责华英农业的生产经营，能够提升华英农业重整投资人的产业特色，在继续维持持续完善的产业链的基础上，重点突破突破大羽羽城等盈利阶段的发展，对于华英农业未来的发展更为有利。
基于上述对华英农业未来发展规划的考量并结合东兴兴羽羽城项目的优势，在对华英农业未来经营情况进行充分、讨论的前提下，经充分讨论和评估，认为由许均及其控制的东兴兴羽羽城项目承接后经营华英农业，并承接华英农业目前经营资金业务的衔接下，全面负责华英农业的生产经营，能够提升华英农业重整投资人的产业特色，在继续维持持续完善的产业链的基础上，重点突破突破大羽羽城等盈利阶段的发展，对于华英农业未来的发展更为有利。
依据上述，2022年2月14日至16日，新增增与东兴兴、兴荣盛、信阳资产等各方经充分协商达成一致意见，决定进行内部架构调整，由各方履行相应决议程序，并告知华英农业内部架构调整事宜。
2.转让作价的定价依据及其合理性
本次转让系各方内部架构调整，在充分考虑各方利益诉求及对公司未来经营发展权利的前提下，各方经充分讨论和谈判达成，拟由许均及其控制的羽羽城项目承接华英农业的股权，并承接华英农业目前经营资金业务的衔接下，全面负责华英农业的生产经营，能够提升华英农业重整投资人的产业特色，在继续维持持续完善的产业链的基础上，重点突破突破大羽羽城等盈利阶段的发展，对于华英农业未来的发展更为有利。
基于上述对华英农业未来发展规划的考量并结合东兴兴羽羽城项目的优势，在对华英农业未来经营情况进行充分、讨论的前提下，经充分讨论和评估，认为由许均及其控制的东兴兴羽羽城项目承接后经营华英农业，并承接华英农业目前经营资金业务的衔接下，全面负责华英农业的生产经营，能够提升华英农业重整投资人的产业特色，在继续维持持续完善的产业链的基础上，重点突破突破大羽羽城等盈利阶段的发展，对于华英农业未来的发展更为有利。
依据上述，2022年2月14日至16日，新增增与东兴兴、兴荣盛、信阳资产等各方经充分协商达成一致意见，决定进行内部架构调整，由各方履行相应决议程序，并告知华英农业内部架构调整事宜。
2.转让作价的定价依据及其合理性
本次转让系各方内部架构调整，在充分考虑各方利益诉求及对公司未来经营发展权利的前提下，各方经充分讨论和谈判达成，拟由许均及其控制的羽羽城项目承接华英农业的股权，并承接华英农业目前经营资金业务的衔接下，全面负责华英农业的生产经营，能够提升华英农业重整投资人的产业特色，在继续维持持续完善的产业链的基础上，重点突破突破大羽羽城等盈利阶段的发展，对于华英农业未来的发展更为有利。
基于上述对华英农业未来发展规划的考量并结合东兴兴羽羽城项目的优势，在对华英农业未来经营情况进行充分、讨论的前提下，经充分讨论和评估，认为由许均及其控制的东兴兴羽羽城项目承接后经营华英农业，并承接华英农业目前经营资金业务的衔接下，全面负责华英农业的生产经营，能够提升华英农业重整投资人的产业特色，在继续维持持续完善的产业链的基础上，重点突破突破大羽羽城等盈利阶段的发展，对于华英农业未来的发展更为有利。
依据上述，2022年2月14日至16日，新增增与东兴兴、兴荣盛、信阳资产等各方经充分协商达成一致意见，决定进行内部架构调整，由各方履行相应决议程序，并告知华英农业内部架构调整事宜。
2.转让作价的定价依据及其合理性
本次转让系各方内部架构调整，在充分考虑各方利益诉求及对公司未来经营发展权利的前提下，各方经充分讨论和谈判达成，拟由许均及其控制的羽羽城项目承接华英农业的股权，并承接华英农业目前经营资金业务的衔接下，全面负责华英农业的生产经营，能够提升华英农业重整投资人的产业特色，在继续维持持续完善的产业链的基础上，重点突破突破大羽羽城等盈利阶段的发展，对于华英农业未来的发展更为有利。
基于上述对华英农业未来发展规划的考量并结合东兴兴羽羽城项目的优势，在对华英农业未来经营情况进行充分、讨论的前提下，经充分讨论和评估，认为由许均及其控制的东兴兴羽羽城项目承接后经营华英农业，并承接华英农业目前经营资金业务的衔接下，全面负责华英农业的生产经营，能够提升华英农业重整投资人的产业特色，在继续维持持续完善的产业链的基础上，重点突破突破大羽羽城等盈利阶段的发展，对于华英农业未来的发展更为有利。
依据上述，2022年2月14日至16日，新增增与东兴兴、兴荣盛、信阳资产等各方经充分协商达成一致意见，决定进行内部架构调整，由各方履行相应决议程序，并告知华英农业内部架构调整事宜。
2.转让作价的定价依据及其合理性
本次转让系各方内部架构调整，在充分考虑各方利益诉求及对公司未来经营发展权利的前提下，各方经充分讨论和谈判达成，拟由许均及其控制的羽羽城项目承接华英农业的股权，并承接华英农业目前经营资金业务的衔接下，全面负责华英农业的生产经营，能够提升华英农业重整投资人的产业特色，在继续维持持续完善的产业链的基础上，重点突破突破大羽羽城等盈利阶段的发展，对于华英农业未来的发展更为有利。
基于上述对华英农业未来发展规划的考量并结合东兴兴羽羽城项目的优势，在对华英农业未来经营情况进行充分、讨论的前提下，经充分讨论和评估，认为由许均及其控制的东兴兴羽羽城项目承接后经营华英农业，并承接华英农业目前经营资金业务的衔接下，全面负责华英农业的生产经营，能够提升华英农业重整投资人的产业特色，在继续维持持续完善的产业链的基础上，重点突破突破大羽羽城等盈利阶段的发展，对于华英农业未来的发展更为有利。
依据上述，2022年2月14日至16日，新增增与东兴兴、兴荣盛、信阳资产等各方经充分协商达成一致意见，决定进行内部架构调整，由各方履行相应决议程序，并告知华英农业内部架构调整事宜。
2.转让作价的定价依据及其合理性
本次转让系各方内部架构调整，在充分考虑各方利益诉求及对公司未来经营发展权利的前提下，各方经充分讨论和谈判达成，拟由许均及其控制的羽羽城项目承接华英农业的股权，并承接华英农业目前经营资金业务的衔接下，全面负责华英农业的生产经营，能够提升华英农业重整投资人的产业特色，在继续维持持续完善的产业链的基础上，重点突破突破大羽羽城等盈利阶段的发展，对于华英农业未来的发展更为有利。
基于上述对华英农业未来发展规划的考量并结合东兴兴羽羽城项目的优势，在对华英农业未来经营情况进行充分、讨论的前提下，经充分讨论和评估，认为由许均及其控制的东兴兴羽羽城项目承接后经营华英农业，并承接华英农业目前经营资金业务的衔接下，全面负责华英农业的生产经营，能够提升华英农业重整投资人的产业特色，在继续维持持续完善的产业链的基础上，重点突破突破大羽羽城等盈利阶段的发展，对于华英农业未来的发展更为有利。
依据上述，2022年2月14日至16日，新增增与东兴兴、兴荣盛、信阳资产等各方经充分协商达成一致意见，决定进行内部架构调整，由各方履行相应决议程序，并告知华英农业内部架构调整事宜。
2.转让作价的定价依据及其合理性
本次转让系各方内部架构调整，在充分考虑各方利益诉求及对公司未来经营发展权利的前提下，各方经充分讨论和谈判达成，拟由许均及其控制的羽羽城项目承接华英农业的股权，并承接华英农业目前经营资金业务的衔接下，全面负责华英农业的生产经营，能够提升华英农业重整投资人的产业特色，在继续维持持续完善的产业链的基础上，重点突破突破大羽羽城等盈利阶段的发展，对于华英农业未来的发展更为有利。
基于上述对华英农业未来发展规划的考量并结合东兴兴羽羽城项目的优势，在对华英农业未来经营情况进行充分、讨论的前提下，经充分讨论和评估，认为由许均及其控制的东兴兴羽羽城项目承接后经营华英农业，并承接华英农业目前经营资金业务的衔接下，全面负责华英农业的生产经营，能够提升华英农业重整投资人的产业特色，在继续维持持续完善的产业链的基础上，重点突破突破大羽羽城等盈利阶段的发展，对于华英农业未来的发展更为有利。
依据上述，2022年2月1