

我国在运在建核电机组数全球第二

预计到2025年核电运行装机容量将达7000万千瓦

◎据新华社电

国家核安全局副局长、核电安全监管司司长汤搏9日介绍,截至2022年6月,我国在运核电机组54台,在建核电机组23台,在运在建核电机组数为全球第二。

他是在当天举行的第29届国际核工程大会开幕式上介绍这一情况的。

汤搏介绍,核电的发展为保障能源供给、改善环境和促进碳达峰碳中和目标作出了积极有益的贡献。我国在大力发展可再生能源的同时,为核电

确立了积极安全有序的发展方针。目前,在运核电厂的安全运行指标不断提高,居于国际先进行列。

中国核学会理事长王寿君在开幕式上表示,经过30余年的发展,我国核电技术取得了长足进步。目前,我国已拥有“华龙一号”和“国和一号”第三代核电技术,大型先进压水堆及高温气冷堆研发持续推进,陆上商用模块化小堆开工建设,钠冷快堆、熔盐堆、聚变堆等先进核能系统的关键技术研发获得新突破。

王寿君介绍,2021年,我国提出了积极安全有序发展核电。随着推进“双碳”目标、保障能源

安全等要求的落实,核能发展迎来重要机遇期。预计到2025年,我国核电运行装机容量将达7000万千瓦左右。

据悉,国际核工程大会由美国机械工程师学会和日本机械工程师学会于1991年共同发起,是核工程领域内最重要的全球性学术会议。中国核学会2005年起成为会议的主办方之一。

第29届国际核工程大会8月8日至12日在北京和深圳举行,主题为“核能创新助力碳中和未来”,来自20多个国家的1200余名专家学者参会。

■今日关注

专家齐聚2022世界5G大会 热议产业创新发展路径

◎记者 韩远飞

8月10日至12日,由黑龙江省人民政府、国家发展和改革委员会、科学技术部、工业和信息化部共同主办的2022世界5G大会在哈尔滨举行,本次大会以“筑5G生态,促共创共利”为主题。在昨日举行的多个先导论坛上,众多专家探讨5G的创新发展路径,热议6G、元宇宙、工业互联网、智慧医疗等话题。

立足5G 描绘6G蓝图

2019年是我国5G元年,如今我国5G应用取得了长足进步。在2022世界5G大会的先导论坛上,众多专家肯定了我5G发展取得的成绩,并聚焦6G,畅谈通信行业的发展。

中国工程院院士、未来移动通信论坛理事长邬贺铨表示,5G商用3年以来成绩突出。截至6月,我国建成5G基站185.4万个,已覆盖到乡镇,占全国移动通信基站数的17.9%。我国5G移动用户数达4.55亿,我国5G基站和用户数均占全球60%以上。同时,5G在工业互联网和智慧城市等领域的应用也取得了显著进展。

邬贺铨已将目光聚焦于6G。他表示,目前6G处于早期愿景研究阶段,全球相关组织正在积极讨论6G相关愿景和需求,并进行关键技术的研究。6G将全面支撑全社会的数字化转型,实现智联万物和数字世界。应坚持维护6G标准的全球化,秉持开放合作的理念,以更大的精力开展6G技术研究,加大创新力度。

中国工程院院士张平也非常关注6G技术。他表示,6G对新一轮技术创新和产业变革至关重要,美国、欧盟、日本、韩国等都在提前布局6G。他认为,开展6G前瞻研究,对于发挥我国超大规模市场优势,抢占技术高地、构建产业生态、培训核心企业、取得战略主导权具有重要意义。张平还提到了“独立创新”,他建议应坚定不移不移走独立创新的路线,破解6G发展中的堵点。

产业界也对6G进行了深入思考。华为无线网络产品线副总裁、6G首席科学家王俊在先导论坛上发表了题为《6G:ICT的未来》的主题演讲。“6G不是5G的简单升级,而是后通信时代的跨越式提升。”他表示,6G愿景是跨越人联、物联,迈向万物智联。6G有六大关键技术方向:原生智能、极致连接、网络感知、星地融合、原生可信、碳中和。

赋能元宇宙“化幻成真”

5G乃至6G时代最惊艳的应用将是什么?

众多专家将目光瞄向了元宇宙。2022世界5G大会专门设立了元宇宙论坛,议题覆盖与元宇宙发展创新密切相关的多个领域,包括移动通信、软硬件设备、内容生态、人工智能等。专家纷纷表示,在新一代通信技术的加持下,元宇宙有望“化幻成真”。

中国工程院院士谭建荣表示,元宇宙有望促进新一代互联网的诞生。他介绍,元宇宙从虚拟现实发展而来,将开创互联网发展的新局面。元宇宙将推动网络进入第三代互联网,即从PC互联网到移动互联网,再到元宇宙互联网。元宇宙将数字空间和真实空间融为一体,目前所有互联网应用都需进行3D升级,必然会产生全新的应用及业务模式。

谭建荣认为,元宇宙具备三大特点:虚拟化身、真实体验、时空倒流。关于元宇宙的应用,谭建荣表示,能源元宇宙、农业元宇宙、金融与投资元宇宙、地产元宇宙、职业教育元宇宙等都将有大有可为。不过,元宇宙从概念到落地,还需要加强元宇宙资源与拓展、人才培养、硬件构建等方面的全面协同。

对于元宇宙的发展,也有专家认为应冷静思考。华为中国战略市场部产业发展总监任卿表示,元宇宙并不是基于技术、标准成长起来的,更多是基于概念和愿景而产生的,很难用



8月9日,在2022世界5G大会中国电信集团有限公司展区,工作人员在备展 新华社 图

技术断代的方式进行推演,要把握好产业发展的节奏。

5G 前沿应用悉数亮相

2022世界5G大会展览也异彩纷呈,涵盖5G上下游全产业链的前沿技术、创新产品、生产制造、典型应用,展现龙头企业的5G核心能力和各行业的优秀落地案例。通信行业龙头华为、中兴等公司也展出了最先进的技术。

记者提前探访了各大展区。在华为展区,展览的内容涵盖VR+元宇宙、裸眼3D等5G创新业务应用,尤其是自行车与VR技术共同打造的虚拟场景,大大提升了健身的趣味性。华为还通过5G的最新行业应用案例,展示5G驱动千行百业的新发展。尤其是与智慧矿山相关的“矿鸿”系统,华为将一辆无人驾驶、可远程遥控的机器监控小矿车带到了展览现场。

中国移动以“5G融百业、数智慧万家”为主题,设立5G智慧医疗、5G智慧工厂等展示内容,深入解析5G与各行各业的深度融合。作为东道主,黑龙江专门打造了“龙江数字经济展区”,主要展示数字制造、数字经济、数字应用等领域的建设成果和发展前景。

上市银行首份半年报披露 张家港行净利增长近三成

◎记者 张艳芬

2022年上市银行首份半年报出炉。8月9日晚张家港行发布半年报,今年上半年该行实现营业收入23.53亿元,同比增长5.74%;净利润7.62亿元,同比增长27.76%。

目前,已有12家上市银行披露上半年业绩快报,均为城商行和农商行等中小银行。从盈利水平看,上述银行净利润增速均超10%,其中8家银行净利润增速超20%。

从半年报看业绩表现

从张家港行营业收入结构看,今年上半年该行利息净收入为18.95亿元,同比增长6.51%。在利息收入中,占据最大比重的发放贷款及垫款的利息收入为29.38亿元,同比增长13.54%。

从经营规模看,该行存贷规模稳中有进。截至6月末,张家港行总资产1775.99亿元,较2021年末增长7.91%;存款总额为1332.24亿元,较年初增长9.98%;贷款总额为1092.47亿元,较年初增长9.45%。

普惠金融是助推该行业务发展的重要引擎。截至6月末,该行小微企业贷款余额706.65亿元、户数4.05万户,较年初分别增长10.85%、12.05%,贷款余额占各项贷款比例66.46%,较年初提升0.69个百分点。

张家港行半年报给了市场一个观察区域银行发展的视角。对中小银行而言,上半年经营环境充满挑战。从当前已披露的上市银行上半年业绩快报数据看,其盈利增速未受较大影响,展现较强韧性。

目前已披露上半年业绩快报的银行中,净利润同比增速超两成的8家银行均为长三角地区银行,其中杭州银行、江苏银行和无锡银行的净利润同比增速均超30%。

拨备覆盖率普遍较高

从资产质量看,截至6月末,张家港行

不良贷款率为0.90%,较年初下降0.05个百分点。

张家港行的拨备覆盖率在已披露上半年业绩快报的上市银行中居于较高水平,拨备覆盖率达533.31%,较期初提高57.96个百分点。

12家披露业绩快报的上市银行的拨备覆盖率普遍较高。除了张家港行,还有杭州银行、常熟银行、无锡银行和苏州银行的拨备覆盖率超过500%。江阴银行、苏农银行、南京银行、厦门银行和江苏银行拨备覆盖率处于300%至500%之间。

拨备覆盖率是反映商业银行计提贷款损失准备金是否充分的重要指标,数值越高表明这家银行的风险抵御能力越强。不过,从另一方面看,它也制约着银行的贷款投放能力。

为何上市中小银行拨备覆盖率普遍较高?上海金融与发展实验室主任曾刚认为,拨备覆盖率是贷款损失准备金额与不良贷款余额的比值,有的银行因信用风险压力较之前有所减弱,不良核销存量下降,存量不良余额下降,导致拨备覆盖率变高;有的银行风格相对审慎,为应付潜在可能的风险冲击,计提了更多拨备。

张家港行上半年共计计提以摊余成本计量的贷款损失准备金10.21亿元,不良贷款收回1.52亿元,不良贷款核销3.87亿元。截至6月末,该行贷款损失准备金为52.72亿元。

实际上,该行的计提拨备幅度有所缩减。上半年,张家港行计提信用减值损失9.18亿元,较2021年同期减少0.072亿元,同比减少0.77%。即便如此,截至6月末该行的拨备覆盖率还是较年初提高50多个百分点。

当前,不少中小银行拨备覆盖率大幅超过监管要求。上半年,银保监会提出,鼓励拨备水平较高的大型银行及其他优质上市银行有序降低拨备覆盖率,释放更多信贷资源。

上證国际

深陷高通胀与能源危机泥潭 欧元区经济衰退或难避免

◎记者 范子萌

能源短缺和高通胀的双重打压下,欧元区经济左支右绌,难承其重。分析人士认为,欧元区经济衰退或难避免。甚至有专家预测,欧元区最晚将于2023年一季度出现技术性衰退。

欧元区面临的困境并非孤例。全球大通通胀叠加地缘政治因素的影响下,全球各大经济体央行纷纷加息,在应对通胀挑战的同时,也在避免经济陷入衰退。但是,左右兼顾并非易事。业内人士表示,全球各大经济体央行的加息行动已落后于经济运行形势。若后续市场面临更大波动,经济“软着陆”的愿景不易实现。

能源短缺问题持续发酵

欧元区经济大幅承压。欧盟委员会数据显示,7月,欧元区经济景气指数下滑至99,大幅低于市场预期值102,创2021年2月以来新低。其中,消费者信心指数为-27.0,创历史新低。

能源短缺问题成为欧元区经济发展的“拦路虎”。建设银行金融市场部有关人士表示,能源短缺一方面增加了欧元区经济衰退的风险,另一方面加剧了欧元区通胀,欧元区陷入滞胀的可能性大幅增加。

欧盟统计局数据显示,今年二季度,欧元区GDP环比增长0.7%,欧盟GDP环比增长0.6%。不过,业内认为,在能源短缺、货币政策收紧等问题夹击下,欧元区经济出现衰退或不可避免。

“受增长势头减弱、实际收入缩水、天然气供应中断及金融环境趋紧影响,欧元区将最晚于2023年一季度出现技术性衰退。”瑞士百达财富管理宏观经济研究主管杜泽飞表示。

杜泽飞认为,欧元区天然气价格的再次飙升或拉高通胀,进一步压缩居民实际收入。

高通胀势头难遏制

不仅是能源短缺,欧元区还面临高通胀。数据显示,7月欧元区CPI同比上涨8.9%,创历史新高。

“欧元区高企的通胀势头很难被遏制。”景顺资管首席全球市场策略师克里斯蒂娜·胡珀表示,鉴于大部分欧元区通胀不是由需求驱动,其将更难被抑制,所以欧洲

央行或在“遏制”通胀之前先用加息手段“阻止”经济增长。

欧洲央行一出手,就超出市场预期。7月,欧洲央行宣布加息50个基点,为11年来首次,就此终结欧元区持续8年之久的“负利率”。欧洲央行表示,利率进一步正常化符合形势发展。业内人士表示,这暗示欧洲央行或在9月的会议上再度加息。

信号一经释放,欧元弱势旋即扭转,对美元汇率重回平价之上。

然而,市场依然质疑欧洲央行这一行动的有效性。高盛集团资深分析师福阿德·拉扎卡扎达表示,欧元区通胀并未呈现调头向下的迹象。这意味着,欧元区消费者的可支配收入面临更加沉重的压力,可能收缩支出,继而拖累经济发展。一旦德国政府补贴政策在8月末退出,该国通胀或进一步上涨。届时,欧洲央行或不得不再度加息50个基点。

市场或迎更多波动

欧元区面临的经济衰退困境,是全球大通通胀叠加地缘政治因素的情况下,诸多经济体面临的共同问题。英国央行近日宣布,将政策利率从1.25%提升至1.75%,此次加息幅度为1995年来最大。

英国央行表示,天然气价格上涨导致英国及欧洲的经济活动前景显著恶化,预计四季度通胀将高达13%。“英国央行预测四季度通胀将继续上行,这意味着货币政策将继续收紧。加速收紧货币政策的副作用是总需求受到冲击,经济衰退风险上升。”建设银行金融市场部人士表示。

“既要避免经济陷入衰退,又要遏制通胀,这是一项极具挑战性的任务。”尚瀚投资管理总裁兼首席执行官杰森·布雷迪称,此前,即使通胀已大幅超过警戒线,各大央行却碍于制度惯性,加息行动远远落后于形势发展,使得通胀升势一发不可收拾。

杰森·布雷迪表示,美联储和欧洲央行近期的加息举动,证明其确实落后于形势,须积极追上进度。但这种激进的做法或带来更大的市场波动,也使经济“软着陆”变得困难。

“未来,市场或经历更多波动。”克里斯蒂娜·胡珀表示,尤其是考虑到地缘政治因素及企业盈利预期的下调可能,投资者能做的就是将眼光放得更长远一些。换言之,多元化配置股票、固定收益及另类资产。

◎记者 韩宋辉

部分财险公司“将卖保险异化为卖药”的现象,在近期引起监管关注。上海证券报记者昨日获悉,银保监会财险部近日发布了《关于部分财险公司短期健康保险业务中存在问题及相关风险的通报》(下称通报)。

通报称,近期,在对部分公司短期健康险业务开展日常监管和非现场监测过程中,银保监会财险部及相关银保监局发现部分公司短期健康险业务急速增长,且基本集中于同一类业务模式。

具体来说,部分保险公司与拥有互联网医院、健康科技公司、保险经纪公司关联公司的相关业务集群开展合作的过程中,用特定药品团体医疗保险方式承保客户因已确诊疾病发生的后期药品治疗费用。

业内人士表示,保险是对客观存在的未来风险进行转移,未来风险的发生与否具有不确定性。因此,保险理赔的触发具有偶然性和不确定性,被称为“或然事件”。但是,上述团体医疗保险是对已患病客户的后期药品治疗费用进行承保,这些费用随着客户的治疗是必然发生的,因此被业界称为“将卖保险异化为卖药”。这种业务模式显然违背了保险的基本原理。

根据通报,在实际业务承保中,保险公司通过将等待期设置为0天、将保险责任终止条件设置

卖保险被异化为卖药 监管通报短期健康险违规问题

为给付一次等方式迎合业务模式需求,保费收入与药品价格相近,从收取保费到支付赔款间隔时间较短,且公司未参与掌握核心风险管理环节,业务持续亏损。

一位熟悉上述业务的保险人士告诉记者,其所在的健康科技公司便是与保险公司合作这类业务的主力。这家健康科技公司一年能通过这类业务给合作保险公司带来高达数十亿元的保费收入,健康科技公司从中提取的手续费用约占保费收入的10%至20%。目前,该公司的合作对象主要是中小财险公司和大型财险公司的部分省级分公司。

通报称,在上述业务中,保险公司通过与有关机构合作,使用短期健康险产品实际承担已确诊客户发生频次确定、损失程度确定的医疗费用支出,异化了保险业务,使保险“或然事件”成为“必然事件”,主要存在两方面问题和风险。

一方面,保险公司承保的是确定发生的医疗费用支出,不符合基本保险原理,且无法通过重大风险测试。另一方面,保险公司风险管控缺失,前端承保和后端理赔等核心环节均由相关机构掌握,保险公司不掌握自主定价权,也未实质参与风险管理,无法体现保险经营管理风险的基本功能作用。

既然这类业务存在风险,为何部分财险公司还愿意大力发展?上述保险人士表示,在保费考

核压力下,保险公司大力发展上述业务。这两年,上述业务增长较快,可快速扩大保险公司的保费规模,助力业务团队完成业务考核指标。

但是,对于保险公司而言,上述业务的价值很低。上述保险人士表示,客户资源往往被健康科技公司等第三方平台所掌握,保险公司很难接触到;且这类业务面向大病、慢病人群,风险偏高,继续开发价值不大;这类业务所带来的保费收入会很快赔付给被保险人,保费快进快出,险企也无法沉淀资金,赚取投资收益。

通报表示,银保监会财险部将会同相关银保监局对相关公司采取监管措施。各财险公司要及时排查短期健康险业务,不得开展任何类似的、不符合保险原理、失去保险或然性的短期健康险业务,确保业务依法合规,确保业务可持续性,维护行业良好社会形象。

通报提出,各财险公司的自查整改报告应于8月19日前报送银保监会财险部及属地银保监局。各银保监局要持续关注此类业务情况,强化风险监测和监督检查力度,对发现的问题及时采取相关监管措施或予以行政处罚。

通报要求,下一步,各财险公司应紧紧围绕保险保障本源开展产品创新工作,结合不同被保险人的风险特点,持续优化保险产品,体现风险保障责任,满足不同人群在药品和健康管理服务等方面的需求,依法依规开展短期健康保险业务。