

定目标强信心 上市公司助力苏州高质量发展

近年来，“苏州板块”在中国资本市场异军突起，迅速成为“资本市场高地”。在苏州 A 股上市公司突破 200 家之际，上海证券报记者对部分具有代表性的上市公司的董事长或总裁进行了采访，他们在送祝福的同时，就 2023 年及未来发展谈了方向、定了目标，希望能为区域经济高质量发展贡献力量。

东方盛虹缪汉根： 打赢关键核心技术攻坚战 实现跨周期、抗周期发展

●记者 张问之 仲茜

“随着炼化项目的全面投产，核心原料大平台全面成型，公司大的产业格局已经全面打开，2023 年将是我们围绕 ‘1+N’ 战略全面发力的一年。”东方盛虹董事长缪汉根在接受上海证券报记者采访时说。

从下游聚酯化纤，到中游 PTA 和上游石化、炼化，再到并购斯尔邦，拓展高附加值烯烃衍生物，东方盛虹已形成“炼化 + 聚酯 + 新材料”的产业矩阵。

依托 1600 万吨 / 年炼化一体化、240 万吨 / 年醇基多联产、70 万吨 / 年丙烷产业链三大原料平台，东方盛虹构建了“油、煤、气”三头并举、“芳烃”“烯烃”双链并进、上下游产业链一体发展新模式。目前，东方盛虹可实现 80% 以上的原料和产品在基地内互供，产业耦合能力行业领先，为公司实现跨周期、抗周期发展奠定坚实基础。

苏州银行王兰凤： 以民唯美深耕区域沃土 向实而行逐梦万亿苏行

●记者 张问之 仲茜

“我谨代表苏州银行祝贺苏州迎来 A 股 ‘200+’。”时值苏州资本市场迎来新的里程碑，苏州银行董事长王兰凤送上祝福。

以民唯美、向实而行的苏州银行，早已融入区域经济发展最深处。从传统优势产业到电子信息、装备制造、生物医药、先进材料等四大主导产业，苏州银行紧扣苏州制造业发展的新布局，引金融活水精准“浇灌”制造业之树。

数据显示，2022 年苏州银行业制造业贷款余额在江苏省率先突破万亿元大关。制造业贷款规模仅次于京、沪、深，位列全国第四。

科创金融的强劲增长是苏州银行高质量发展的一大亮点。2022 年 9 月末，苏州银行的科创贷款余额突破 200 亿元大关，较年初增长 18%，近四年增长超 100 亿元。

“我们积极融入产业创新集群发展，乘数字经济东风，平台化发展模式

2022 年，斯尔邦自主研发的 POE 中试装置成功投产，实现了 POE 催化剂及全套生产技术完全自主化，并由此成为全国唯一同时具备光伏级 EVA 和 POE 种主流光伏膜材料自主生产技术的企业，为我国新能源产业高质量发展提供坚实的材料保障。

“创新是盛虹高质量发展的第一驱动力。”缪汉根说，公司核心优势即在于自主创新。

围绕产业链布局价值链，围绕价值链布局创新链，东方盛虹搭建起了多个覆盖全产业链的协同创新平台和研究院。

“我们将进一步释放上下游产业链一体化优势，加快丙烯腈、EVA 新材料、绿色可降解材料三个百万吨级项目和新型储能项目落地。”缪汉根表示。东方盛虹将以“敢创新、大创新、真创新”的精气神，继续聚焦新能源新材料领域，打赢关键核心技术攻坚战，助力高水平科技自立自强。

形成特色，数字化转型行而不辍。”谈及苏州银行正在发生的改变和突破，王兰凤介绍道。

据悉，围绕制造企业智能化改造、数字化转型需求，苏州银行上线了智能化改造专项金融产品，持续深化物联网金融创新，全面参与苏州各板块智能制造升级计划。“一卡一贷一平台”人才金融服务体系配套跟进，营造人才企业发展金融生态圈。

“以民唯美深耕区域沃土，向实而行逐梦万亿苏行。”王兰凤对苏州银行 2023 年工作做出明确要求，要把深耕区域作为主攻方向，打好高质量发展持久战；要把提质增效作为硬核所在，升级苏式品牌服务圈；要把金融科技作为强力支撑，拓宽数字谋变新格局等。

“我们将继续在区域产业布局核心处发力，在客户需求关键处赋能，拓宽数字谋变新格局，为区域高质量发展贡献优质金融力量。”面向未来，王兰凤坚定地说。

苏农银行徐晓军： 做好“中小企业金融服务管家”

●记者 张问之 仲茜

2022 年底，北交所“新国货”丝绸第一股太湖雪上市，其成长背后，是苏农银行的一路相伴，不断通过信贷支持企业做大做强，走向全国乃至世界。

作为一家绿色农业企业，太湖雪与苏农银行重点支持方向不谋而合。随着打造“中小企业金融服务管家”愿景的提出，苏农银行为太湖雪提供的是一揽子管家服务。太湖雪也成为苏农银行“管家”服务的缩影。

从打造“中小企业金融服务专家”到“中小企业金融服务管家”，苏

农银行对中小微企业金融服务方式正发生着深刻改变，即由企业“局外人”转变为“局内人”。“苏农银行已经从以往专注中小微企业信贷服务，转向为中小微企业提供覆盖生产经营行为全过程的一揽子金融服务。”苏农银行董事长徐晓军说。

围绕这一目标，苏农银行从理念、产品到服务，全方位实施转型。整合资源，为中小企业提供包括理财投资、负债管理、供应链金融等在内的整体服务方案和全生命周期管理，不断深化“金融服务管家”内涵。

谈及 2023 年发展规划，徐晓军思

路清晰。区域发展方面，苏州城区作为“新市场”，是发展的新“增长极”，要锚定目标全面发力；业务发展方面，将始终坚守定位，服务实体经济、服务乡村振兴、发展普惠金融，做好“中小企业金融服务管家”。同时，2023 年乃至今后更长时间，苏农银行将坚定不移推进“大零售转型”。

“作为苏州市地方金融的主力军，苏农银行将以坚定不移的改革创新举措推进服务‘三农’、服务民营小微等工作走向纵深，奋力完成助推区域经济高质量发展及自身可持续发展的时代‘新答卷’。”徐晓军说。

10 日在上交所科创板上市。

“上市后，公司迅速研究和制定了一系列发展规划，充分利用资本市场，补充短板，发挥优势。”龚轶介绍，公司在定制化设备、高端实验室、车规级产线等方面加大固定资产投入，加速技术和产品的研发及产业化，重点加强在新能源和车载领域的覆盖深度和广度。

“东微半导体是苏州孵化的企业，我们始终坚持立足苏州，放眼国际。力争成为苏州的半导体龙头企业，服务全球广大新能源领域的客户群，为绿色能源革命贡献一份苏州力量。”龚轶说。

科沃斯钱东奇： 坚持自主创新，推动智能服务机器人产业升级

●记者 仲茜 张问之

“祝贺苏州 A 股上市公司迎来 ‘200+’，这既是里程碑，也是新起点。”科沃斯集团董事长钱东奇表示，2023 年，恰逢科沃斯集团成立 25 周年，“我们将不忘初心、继往开来，坚持以自主创新，引领推动服务机器人与智能电器产业技术升级，为苏州高质量发展和中国式现代化事业贡献力量。”

作为全球最早的服务机器人研发与制造商之一，科沃斯 20 多年来始终

专注于服务机器人的独立研发、设计与制造，成功向全球市场推出包括家用扫地机器人、擦窗机器人、空气净化机器人以及面向公共领域的“AI+ 服务机器人”产品。在钱东奇的带领下，科沃斯经历了三次转型：从传统吸尘器制造到扫地机器人，从扫地机器人到家用机器人完整产品线，从家用机器人到机器人化、互联网化、国际化战略发展。

科沃斯于 2018 年 5 月在主板上市，公司推出的“地宝”机器人，已连续多年“双 11”蝉联扫地机器人品类

行业冠军。2022 年 10 月，公司发布了首款智能割草机器人和全新的商用清洁机器人，有望在未来为公司服务机器人业务贡献新的增长力。

“科沃斯机器人在机器人领域 20 余年的探索，积累了丰富的研发、市场和品牌经验。”钱东奇介绍，如今的科沃斯更是深耕机器人产业生态，成立人工智能工程院，布局智能传感器研究，持续引领行业前沿技术发展。未来的科沃斯机器人，将从“工具”变身“管家”或“伴侣”，成为物与人、人与人连接的中心。

东吴证券薛臻： 而立之年，做好区域发展“推进器”

●记者 仲茜 张问之

“祝贺苏州 A 股上市公司突破 200 家，东吴证券既是苏州军团的一员，又是苏州发展的宣传队、服务队和招商队。”东吴证券总裁薛臻介绍说，公司于 2011 年 12 月 12 日在上交所挂牌上市，成为全国第 18 家、地级市首家上市券商，也见证了苏州资本市场的成长。

上市后，东吴证券抢抓机遇，紧锣密鼓实施了四次再融资，共募集资金近 230 亿元，赢得了发展先机，在全国 137 家券商中的综合实力排名 20 位左右，稳居地级市券商头名。截至目前，东吴证券累计保荐承销 75 家企业成功上市，其中苏州企业 41 家，苏州地区市占率第一。

苏州创新型产业集聚、中小微企业繁多，“服务中小微”成为东吴证券坚持的战略重点，持续深耕新三板业务、业务规模全国前五，已帮助 223 家苏州企业挂牌新三板，为苏州企业登陆北交所涵养了储备池，保荐 8 家北交所企业上市，其中苏州企业 4 家，保持行业领先。与此同时，东吴证券承销苏州地区企业债及公司债超 2000 亿元，苏州地区占据半壁江山、位列第一。

当前，苏州正全面推进产业创新集群建设，东吴证券将发挥本土法人券商优势，通过投资、投行、研究联动，

助力企业登陆资本市场，壮大“生力军”；聚焦上市公司做大做强，建强“主力军”；陪伴式服务中小微企业，储备“后备军”。

此外，公司发起设立产业并购基金，关注苏州“两高六新”优势产业，聚焦苏州龙头上市公司做大做强。持续深化产业研究，举办产业创新集群主题论坛，优化苏州系列指数，前不久，发布了中证苏州创新 50 指数，进一步吸引全国公募基金、保险资金投资苏州上市企业，扩大“苏州板块”影响力。

“我们始终把苏州和长三角区域作为核心根据地，依托区位优势和资源禀赋发展自身、回馈区域，壮大资本市场‘苏州板块’。”薛臻表示，今年是东吴证券成立三十周年，东吴证券生于苏州、长于苏州，也将以自身成长和专业服务回馈苏州，做好直接融资的“服务商”，市场创新的“领头羊”、区域发展的“推进器”。

泽璟制药盛泽林： 临床需求导向 多个创新药物研发在途

●记者 张问之 仲茜

“2023 年，公司有望推出新的产品上市销售，同时多个项目的临床试验将进入总结、数据读出阶段。”盛泽林说。

谈及创新药研发和产业化最大的难点，他表示，团队要具备非常丰富的研发和产业化经验，同时拥有高度的责任心，以患者临床需求为目标，始终坚持科学严谨的态度，脚踏实地推进。

据此，泽璟制药将充分利用两个新药创制核心技术平台，充分发挥同时拥有小分子靶向新药和新一代抗体产品管线的优势，同步发展创新化学药与创新生物药，实现公司“小分子靶向新药 + 肿瘤免疫疗法”的战略布局。

在盛泽林看来，创新药企业发展正面临难得的机遇。泽璟制药将推出更多以临床价值为导向的创新药物，填补国内空白，为尚未满足的临床需求提供更优的治疗选择，为健康中国建设贡献力量。

长光华芯闵大勇： 围绕半导体激光芯片 打造激光产业集群

●记者 张问之 仲茜

“祝愿苏州‘东纳米，西光子’布局顺利推进，2023 越来越好。”长光华芯董事长闵大勇从产业角度送上最真切的祝福。

作为国内少数具备研发和量产高功率半导体激光芯片能力的公司之一，长光华芯十年磨一剑，成功突破“高功率半导体激光芯片核心技术及全流程制造工艺”，拥有完全自主知识产权和量产能力。

“半导体激光芯片作为激光器的核心器件，始终是引领产业变革的灵魂。”闵大勇说，公司打造的苏州半导体激光创新研究院已成为国家级科研创新平台，将成为企业的创新“源泉”。

2022 年 11 月底，苏州半导体激光创新研究院与中科院苏州纳米所联

合成立了“氮化镓激光器联合实验室”，将全力构建中国激光产业链的完整性、领先性。

基于研发创新资源及投入，完整的工艺平台、产业化能力及充分的资本保障，长光华芯在应用端和产业端突破不断。

“2023 年，是我们全面实现‘横向扩展，纵向延伸’的关键一年。”面向未来，闵大勇目标明确，长光华芯将保持高功率激光芯片的领先地位，打造激光产业集群，为苏州高质量发展、中国式现代化贡献力量。

具体到 2023 年，长光华芯将努力实现激光雷达与 3D 传感芯片的批量供货，全面进军车载激光雷达领域，同时拓展光通信芯片、光显示芯片核心技术，促进市场牵引和成果转化。海外市场也是长光华芯着力开拓的方向。

东微半导龚轶： 立足苏州、放眼国际，为绿色能源革命贡献力量

●记者 仲茜 张问之

“祝贺苏州 A 股上市公司超过 200 家，苏州资本市场焕发新动能！”东微半导董事长龚轶通过上海证券报送出祝福，“作为苏州本地孵化的科创板上市企业，东微半导将继续开，始终保持科技创新的驱动力，为新能源产业提供全球领先的功率半导体产品。”

作为国内少数具备从专利到量产完整经验的高性能功率器件设计公司之一，东微半导成立于 2008 年，是一家以高性能功率半导体为核心产品的技术驱动型半导体企业，主要产品应用于新能源汽车直流充电桩、车载供

电系统、新能源光伏发电及储能逆变器等领域。目前，公司产品覆盖国内外头部的新能源及各种工业领域客户超过 1200 家。

“从技术创新到创立公司，从获得创投到走向资本市场，东微半导扎根苏州 14 余年，充分受益于苏州在硬科技产业发展上的前瞻性，也离不开优质资本的大力支持。”龚轶回顾企业成长历程时满怀感激，东微的天使轮融资是通过参加领军人才计划获得的；在 2013 年，公司又获得了苏州元禾旗下国有资本的全球广大新能源领域的客户群，为绿色能源革命贡献一份苏州力量。”龚轶说。

10 日在上交所科创板上市。

“上市后，公司迅速研究和制定了一系列发展规划，充分利用资本市场，补充短板，发挥优势。”龚轶介绍，公司在定制化设备、高端实验室、车规级产线等方面加大固定资产投入，加速技术和产品的研发及产业化，重点加强在新能源和车载领域的覆盖深度和广度。

“东微半导体是苏州孵化的企业，我们始终坚持立足苏州，放眼国际。力争成为苏州的半导体龙头企业，服务全球广大新能源领域的客户群，为绿色能源革命贡献一份苏州力量。”龚轶说。

10 日在上交所科创板上市。

“上市后，公司迅速研究和制定了一系列发展规划，充分利用资本市场，补充短板，发挥优势。”龚轶介绍，公司在定制化设备、高端实验室、车规级产线等方面加大固定资产投入，加速技术和产品的研发及产业化，重点加强在新能源和车载领域的覆盖深度和广度。

“东微半导体是苏州孵化的企业，我们始终坚持立足苏州，放眼国际。力争成为苏州的半导体龙头企业，服务全球广大新能源领域的客户群，为绿色能源革命贡献一份苏州力量。”龚轶说。