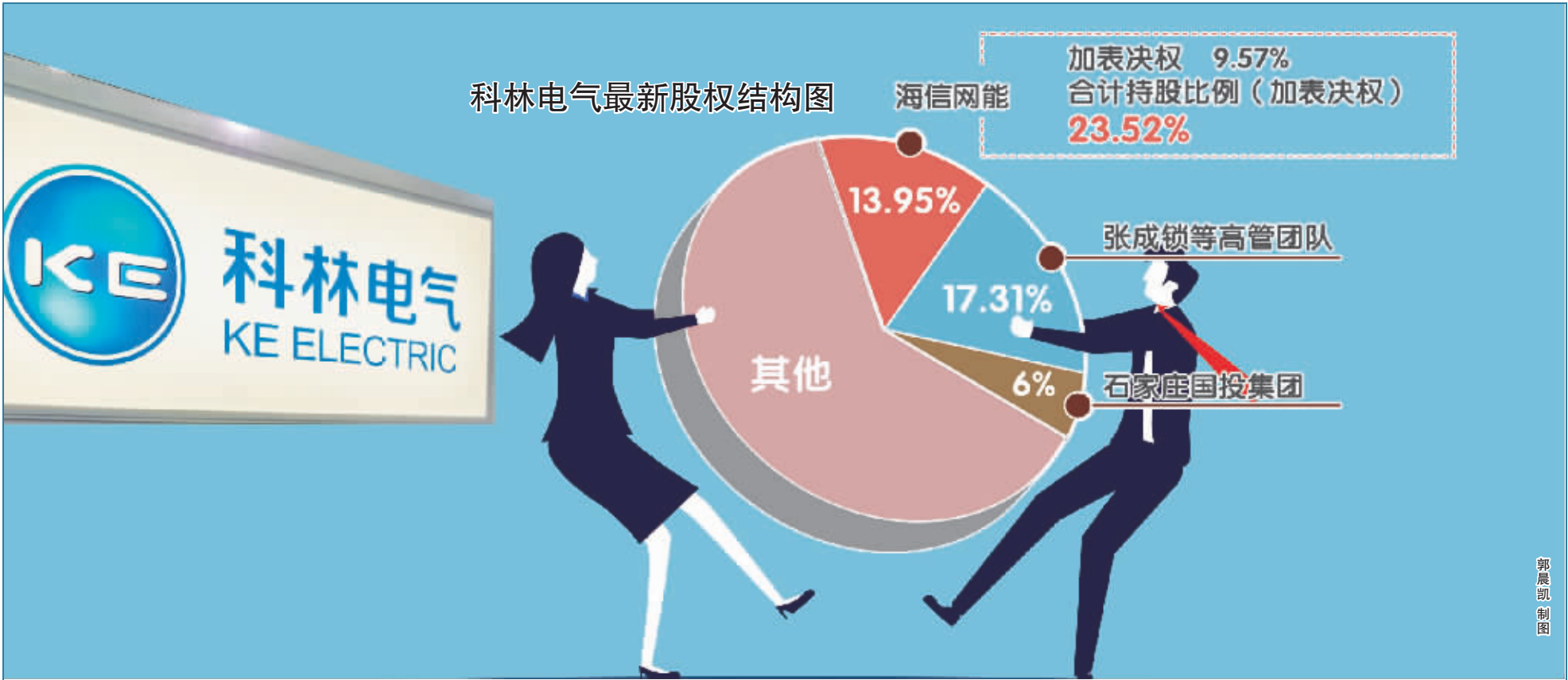




高管团队“结盟”对抗海信 科林电气上演控股权争夺战

◎记者 高志刚 徐锐

4月2日，科林电气股价早盘高开后随即快速涨停，各路资金抢筹态势明显。而科林电气近日接连发布的多则公告，是引发资金抢筹的“催化剂”。

科林电气4月1日晚公告，海信集团（通过旗下海信网能负责投资运作）和石家庄国资旗下平台公司近期持续增持上市公司股份，目前持股比例（加表决权）分别达到21.93%和6%。科林电气4月2日晚公告，海信网能于4月1日增持公司股份359.86万股，占公司总股本的1.58%，持股比例（加表决权）进一步增至23.52%。

更引人关注的是，公告显示，科林电气董事长张成锁与邱士勇、董彩宏、王永三位高管签署一致行动协议。据此，四人合计持股比例将达到17.31%，故认定科林电气实控人仍为张成锁。

在海信集团已“兵临城下”的背景下，张成锁阵营的上述举动，意味着科林电气控股权争夺战正式打响。

鉴于双方阵营持股比例相差不大，加之石家庄国资尚未表明态度，本次“话语权之争”将如何收尾，尚难预料。

控股权争夺战打响

科林电气4月1日晚公告，公司于近日收到股东青岛海信网络能源股份有限公司（下称“海信网能”）和股东石家庄国有资产投资运营集团有限责任公司（下称“国投集团”）发来的告知函。

其中，海信网能于3月29日增持公司股份438.71万股，占公司总股本的1.93%。截至3月29日，海信网能对科林电气持股数量达到2807.27万股，持股比例达到

12.36%，而对上市公司持有表决权比例达到21.93%。

该则公告还显示，国投集团于3月27日至4月1日，合计增持上市公司227.1万股，持股变动比例为1%。截至4月1日，国投集团对公司持股数量达到1362.57万股，持股比例达到6%。

与此同时，科林电气实控人张成锁也“开始行动”。4月1日，张成锁、邱士勇、董彩宏、王永共同签署了《关于石家庄科林电气股份有限公司之一致行动协议书》，四人自此形成一致行动关系，在公司的决策过程中保持一致行动。协议四方合计持有科林电气3932.11万股，占公司股份总数的17.31%。

回溯公告可知，上述大部分自然人原来便是一致行动人，在上市5年后“分道扬镳”。

详细来看，2012年3月26日，张成锁、李砚如、屈国旺、邱士勇、董彩宏五人共同签署了“关于科林电气之一致行动协议书”，五人自此形成一致行动关系。2015年4月23日，上述五人签署了“一致行动协议书的补充协议”，协议有效期至公司上市起5年届满后失效。公司于2017年4月14日上市，并于2022年4月13日确认一致行动协议到期解除，不再续签，公司实控人变更为张成锁。

海信闪电抢筹谋入主

面对张成锁阵营最新的“结盟”操作，海信集团内部人士在接受上海证券报记者采访时表示：“大股东为了保持控股权而结盟，这在我们的意料之内。”

同时，该内部人士对张成锁等四人结盟的合规性提出疑问。科林电气于2022年

4月15日公告称，张成锁、李砚如、屈国旺、邱士勇、董彩宏五人签署《关于石家庄科林电气股份有限公司之一致行动协议书及其补充协议之终止协议》，确认一致行动协议到期解除，不再续签。“但是，目前张成锁、邱士勇、董彩宏又形成一致行动人关系，违背了此前的公开承诺。”该人士称。

在此之前，海信网能通过集中竞价买入、协议转让以及表决权委托的方式，不惜耗费巨资拿下科林电气控制权。

具体来看，3月11日至15日期间，海信网能通过集中竞价购入科林电气1127.98万股股份，占总股本的4.97%，共耗资约2.28亿元。3月15日，海信网能与科林电气的多位股东签署了《股份转让协议》，共计划受让1159.24万股，转让总价达2.85亿元。

同时，李砚如、屈国旺将其所持科林电气合计不超过2173.33万股股份（占总股本9.57%）对应的表决权委托给海信网能行使。

至此，股份转让完成后，海信网能共斥资约5.13亿元，获得公司10.07%的股权以及合计19.64%的表决权，由此海信网能将成为公司第一大表决权股东。

同时，海信网能表示，在未来的12个月内将继续增持公司不低于6%的股权，其最终目的是取得上市公司的控制权。

官网显示，海信集团成立于1969年，拥有海信视像、海信家电、三电控股、乾照光电四家上市公司。如成功取得控制权，科林电气将成为“海信系”的第5家上市公司。

为何看中科林电气？

从海信集团董事长贾少谦此前的公开

表态来看，公司已将汽车电子定为第二增长曲线之一。而科林电气与海信集团在新能源汽车领域具有良好的协同作用。

海信网能在此前公告中表示，公司将利用自身资源为科林电气引进更多的战略及业务资源，助力科林电气积极把握新能源市场快速发展的重要机遇，促进其长期、健康发展。

自2000年创立以来，科林电气一直聚焦电气设备制造及服务，致力于智能电网、智慧能源领域，为客户提供更可靠、更协同、更高效的全套电气设备及综合解决方案。公司的智慧能源板块围绕“新能源”，开展新能源投资运作、智能运维、核心科技设备及软件、微电网系统、多位一体能源供应等新业态，相关产品和服务涉及分布式光伏电站EPC及运维、储能设备及储能电站的建设与运营、充电桩及充电站的建设与运维等多个新能源领域。

公司深耕输配电设备近23年，在国家电网和南方电网、发电集团、石油石化、钢铁煤炭以及各行各业积累着有近1.32万家的客户资源。

在技术研发方面，公司2023年半年报显示，在智能电网配电、变电、用电，以及光伏、储能、微电网系统和充电桩等领域，公司已形成了涵盖整个生产过程的自主知识产权体系，掌握了多项核心技术。

最新业绩预告显示，公司预计2023年实现营业收入37亿元至45亿元，同比增长41.11%至71.62%；归母净利润为2.5亿元到3.1亿元，同比增长119.3%至171.93%。

如今，随着张成锁等人再度“结盟”，科林电气本次“控股权之争”又将如何演绎？

种粮大户已经离不开机械化了 万亩大田一线 “农业机械”身影

◎记者 夏子航

3月下旬，湖南省常德市鼎城区谢家铺镇港中坪村一片春意盎然、生机勃勃，万亩大田里一派备耕、育秧繁忙的景象。

“我们正在抓紧集中育秧，4月中旬左右将开始栽秧。”当地种粮大户戴宏站在田边，顺着他手指的方向望去，港中坪村几十位村民正在田间忙碌着，将水稻种子撒满一块块育秧盘。不久之后，这些育秧盘将长满秧苗，最终由插秧机或者抛秧机栽秧。

在如今的部分乡村，传统的“犒锄镰犁”已变成了机械化的“金戈铁马”，生产力得到大幅提升，规模化种植渐成趋势。

“农业生产机械化是农业现代化的重要保障。眼下，打造更适应农业生产需求的农机产品，助力推动良种良法良机良田的深度融合已经成为重中之重。”中联重科旗下中联农机相关人士表示。

万亩大田备耕，育秧忙：农机有了更大更好舞台

在黄绿交织的油菜地里，几台披着极光绿色色彩的中联重科拖拉机在田间来回作业，将用作绿肥的油菜翻耕进土里，在备耕阶段就让良田增添了“绿色营养”。

翻耕这样的重活有了农业机械帮忙，村民们则忙起了相对轻松的育秧农活。

在港中坪村的一处田埂上，堆满了成桶的水稻种子，有的呈现原本的浅黄色，有的添加了“养料”而呈现红褐色。

如今的水稻育秧，早已发生了新变化，它们在育秧期就已“暗暗牵手”农业机械了。

这要从育秧盘说起。育秧盘大小不一，一般为长58.5厘米、宽28.5厘米、厚2厘米的长方体透明盘子，底部有着无数小孔。

在平整过的水稻田里，村民将育秧盘整齐地码放好，并在上面铺上一层泥土。育秧盘一字排开，错落有致，甚好看。紧接着，村民将水稻种子密密麻麻地洒满育秧盘。

“一定要多洒，铺满、铺密。经过20天左右的育秧，水稻种子将长成秧苗，育秧盘就可以直接一盘盘安插在插秧机上，进行机械化插秧。”在田间，一位正在劳作的村民告诉上海证券报记者。

目前，当地有两种育秧方式：一种是工厂化流水线育秧；一种是就地田间育秧。“就地田间育秧，有时候还将铺上地膜‘房子’，总体上成本更低、更灵活。”上述村民表示。

港中坪村这片田地，属于鼎城国家现代农业产业园标准化种植基地的一部分。相比别处，这儿普遍由小田变成了大田；机耕道得以拓宽，有的机耕道还铺上了石子；同时，大、小水利沟渠完成了科学布局，灌溉变得更为简单。

这一切，让规模种植变得更为轻松，也让农业机械有了更大更好的舞台。

农机下乡热：种粮大户已经离不开机械化了

每年二三月是农机销售旺季，在中联重科农业机械常德地区销售代表夏文伟看来，随着各类农业基础设施的进一步完善，种粮大户及规模种植越来越成为主流，农机行业正迎来新的机遇。

对于农机，戴宏有着特殊的感情。正是依靠着农机的力量，八九年间，戴宏一家耕种的田地面积从50亩增长至480亩，年均收入也有了极大的提高。自2015年购置第一台旋耕机起，这些年，戴宏一家已添置了全套农业耕作机械，“在农机购置补贴之后合计花费50万元上下”。

戴宏给记者算了一笔账：“依靠人工的话，单个务农人工工钱约为200元/天，一天插秧一两亩地，也就是说，10亩地的插秧农活光人工费用就要1000元甚至更高，还可能耽误了农时。相比之下，插秧机一天可作业30亩至40亩地；若依靠人工喷洒农药，效率低且存在安全风险。采用无人机植保作业，一人一天可以管200亩地，生产力大幅提高。”

常德市齐旺农业机械销售有限公司负责人吕志佳告诉记者，在农忙时节，种粮大户基本很难请到务农人员，“哪怕请到了人，干活效率也远低于农机。农时不等，对规模种植来说，时间更值钱，效率更重要。”

目前，常德市鼎城区谢家铺镇拥有种粮（农机）合作社34家，家庭农场62户，种粮面积50亩以上大户140户，耕地流转面积3.5万亩。谢家铺镇承担了湖南省级粮食生产万亩综合示范片任务11080亩，被纳入了国家现代农业产业园核心区。谢家铺镇所在的常德市2023年粮食播种面积、总产量均居湖南省第一，有“洞庭粮仓”之称。

农机产业发展正当时：推动良种良法良机良田深度融合

“现在，天上飞的、地上跑的各类农机都成了种田的好帮手，今后，无人化、智能化的农机将加速普及。”吕志佳认为。

今年3月下旬，由湖南省农机事务中心主办的“湖南省‘田间地头展 农机进万家’活动”来到常德市鼎城区灌溪镇中心桥村。在现场，来自中联重科、大疆、艾禾、久保田、潍柴、江苏沃得等龙头企业的数十台农机展开田间演示，几百位种粮大户前来参观、洽购。

农机行业人士介绍称，近年来，我国农机企业通过自主研发，逐渐填补了国内自主生产高端农业机械产品的空缺。当前，国内自主生产的农机产品种类愈加丰富，产品性能进一步提升，涌现出了一批农机龙头企业。

最新年报显示，2023年，潍柴动力旗下农业装备业务的主要产品市场占有率得到进一步提升。柳工表示，过去一年，公司推进农机装备转型升级，增强核心零部件自主研发能力，立项开发高端智能化拖拉机产品。中联重科表示，公司依托工程机械板块“数字化、智能化、绿色化”体系的技术积累与优势资源，全力推进工程机械与农业机械技术一体化创新，对农业机械持续赋能，已实现农业机械主销机型全覆盖。



坚定发展信心 中部地区沪市公司稳经营谋创新

◎何昕怡

作为我国重要粮食生产基地、能源原材料基地，现代装备制造及高技术产业基地和综合交通运输枢纽，中部地区在全国具有举足轻重的地位。而上市公司是国民经济的中坚力量，对推动中部地区经济持续、稳定、高质量发展具有重要意义。近日，上海证券报携手上交所，实地走访了多家中部地区沪市公司，围绕企业生产经营、创新研发等话题，倾听企业诉求、破解发展困局，探寻上市公司高质量发展之路。

坚守主业持续做优做强

记者发现，不少中部地区沪市公司正铆足干劲、加足马力，彰显出对自身实现高质量发展的坚定信心。

作为国产高端装备制造商，应流股份主要产品应用于航空航天、核能核电、海洋油气等多个领域，出口以欧美为主的40多个国家，并获得通用电气、西门子、卡特彼勒、斯伦贝谢等10多家世界500强企业等重量级客户的认可。

2020年至2022年，应流股份研发投入分别达到2.24亿元、2.48亿元和2.55亿元，占营收比重分别为16.27%、15.69%和15.87%。大手笔的研发投入，让应流股份收获了丰厚的创新硕果，锤炼出了高端装备制造的“硬功夫”。截至2022年末，公司及下属子公司申请发明专利和实用新型专利161件，已获得授权119件。其中，22项关键零部件填补了国内

航空航天、核能核电、海洋装备等产业链的空白。

“我们建成了国内第一条铝基碳化硼中子屏蔽材料及中子吸收板生产线，打破了国外产品的垄断，公司还是‘华龙一号’核电站主泵泵壳唯一的国产化制造商。”应流股份副总经理林欣表示，公司将持续贯彻“超前沿、补短板、重创新、上高端”的发展理念，在高端设备领域攻坚克难、精益求精。

益丰药房表示，随着“医疗、医药、医保”三医联动改革不断深入，“医药分开”趋势更加明朗，政策推动下的医院处方外流逐步提速，药品零售行业规模持续扩容。

“在‘区域聚焦，稳健扩张’的总体战略规划下，我们通过‘新开+并购+加盟’的门店拓展模式，聚焦拓展，持续推进和提升门店网络覆盖的深度和广度，通过门店网络的合理高效布局，实现区域市场占有率和集中度的稳步提升。”益丰药房相关负责人介绍称。

2023年前三季度，益丰药房实现营业收入158.88亿元，同比增长19.03%；实现归母净利润9.99亿元，同比增长21.32%。截至2023年9月底，公司门店总数约1.24万家；新增门店2240家。其中，公司自建门店1046家，并购门店368家，新增加盟店826家。

在江淮汽车，公司与调研组就汽车行

业的情况与机遇、企业经营亮点和未来发展等方面进行了交流。“我们始终保持战略定力，积极践行新发展理念，立足自主发展，坚持开放合作，聚焦电动化、智能化、网联化、生态化转型，高质量发展的动能正进一步集聚，企业经营发展持续向好。”江淮汽车相关负责人表示。

当前，江淮汽车坚持自主创新、持续加大研发投入。其2023年研发投入达到22.3亿元，同比增长24%。公司持续强化新能源化、智能化领域的核心技术创新，围绕混动系统、动力电池、电驱和电控系统等方面展开研究，推进智能新能源专用平台建设。同时，江淮汽车强化外部合作，与华为、宁德时代、科大讯飞等头部企业开展深度战略合作，加速生态融合，进一步积蓄高质量发展势能。

探寻公司质量“升级”路

深入上市公司一线，了解其发展中面临的难点、痛点、堵点亦是此次实地调研走访的目的之一。不少企业在座谈会上畅谈发展战略，共话公司质量“升级”之路。

作为科技驱动型的全链医药产业综合服务商，九州通立足于大健康行业，主营业务包括数字化医药分销与供应链业务、总代品牌推广业务、医药工业自产及OEM业务、新零售与万店加盟业务（C端）、医疗健康（C端）与技术增值服务、数字物流技术

与供应链解决方案等六大方面。走访中，九州通提出，公司已启动物流中心REITs项目，希望后续可以得到各方支持；同时公司自2022年开始探索董办数智化创新项目，建立董办工作“全周期”管理模式，希望就进一步丰富资源库给予一定支持和帮助。

方大特钢就加快当地港区建设、加快基础设施投资、提升物流货运行业发展以及申请政府奖励落实等情况提出诉求，希望后续可以得到相关方面的支持。

作为国内工业车辆行业的龙头企业，安徽合力主要经济指标连续32年位列国内同行第一，并于2016年跻身世界工业车辆行业七强，成为全国规模最大、产业链条最完整、综合实力与经济效益最好的工业车辆研发、制造和出口基地，始终与行业发展同频共振。

安徽合力董事长杨安国介绍称，近年来，公司加快5G、工业互联网、人工智能、数字孪生等新一代信息技术布局，在产品及服务上的应用已形成8大类、22个品种的AGV全系列产品；同时构建起整机智造、系统开发与场景应用的一站式智能物流集成平台，在智能物流业务领域已获授权专利20余项、软件著作权30余项。

上交所表示，下一步将持续开展中部地区上市公司走访工作，充分了解上市公司在发展中面临的具体困难和问题，将畅通政企联系、贴身贴近服务，引导企业家坚定发展信心，助力增强资本市场的内在稳定性。