

智界S7开启海量交付 华为鸿蒙生态圈持续扩张



◎柴刘斌 记者 俞立严

4月11日，华为举办鸿蒙生态春季沟通会，带来了鸿蒙智行首款智慧轿车智界S7、全新华为Mate-Book X Pro 领衔的多项新产品、新技术，并公布鸿蒙智行生态最新成绩，展示进一步完善华为万物互联全场景生态。

华为常务董事、终端BG CEO、智能汽车解决方案BU董事长余承东在会上透露，目前已有超4000个应用加入鸿蒙生态，鸿蒙生态再次迎来里程碑进展。

智界S7开启海量交付

既是华为新方案的首发，又是奇瑞第一优先战略项目，新版智界S7揭开面纱。

余承东宣布，华为和奇瑞合作的新版智界S7开启海量交付。他说，随着新工厂的投建，“一分钟就可下线一台车”，智界S7产能迅速爬升。

作为中国汽车行业的一名“老兵”，奇瑞集团董事长尹同跃表示，智界是奇瑞第一优先战略项目，现已

成立了独立品牌事业部，由研发和制造负责人牵头。

“智驾不是炫技，安全才是真谛。”余承东说，智界S7搭载业界车规级量产的192线激光雷达，拥有250米的探测距离，较业界平均水平提升20%。此外，智界S7全向防碰撞系统生效范围也得到大幅提升。

据介绍，智界S7是华为鸿蒙智行首款智慧轿车，是华为与奇瑞强强联合、深化合作的产物。奇瑞成立智界独立事业部，专属制造工业园区和专项资源投入保障，华为技术和标准深度赋能智能制造。

业内人士表示，目前来看，华为在尽力扩大自身的“汽车圈”。余承东此前在中国电动汽车百人会论坛（2024）上透露，与江淮合作的车型售价将达到百万级别。

据工业和信息化部周二公布的第381批《道路机动车辆生产企业及产品公告》，由华为与北汽蓝谷联合打造的全新智选车型享界S9已完成申报。公开信息显示，北汽蓝谷享界S9将于4月底的2024北

京车展亮相并于6月发布。享界采购了华为的核心零部件，目前仅是亮相，距离正式上市交付仍有一段距离。

华为汽车业务也带动了产业链发展。例如，和华为密切合作问界的赛力斯，已经尝到了华为赋能的甜头。从汽车销量来看，问界新M7上市7个月，累计大定突破17.4万台。2024年一季度，问界跻身中国豪华品牌销量前五。

鸿蒙生态圈持续扩张

“在伙伴和开发者们的坚定支持下，面向未来的鸿蒙战略即将实现胜利，相信鸿蒙生态‘轻舟已过万重山，直挂云帆济沧海’。”余承东在会上表示。

鸿蒙生态也迎来新进展。华为透露，从今年1月18日宣布首批200多家应用厂商加速开发鸿蒙原生应用，到3月底超4000个应用，短短两个月时间，增长幅度达20倍，覆盖更多垂直领域的应用。

此外，包括便捷生活、文旅出行、金融理财等领域，也在争相启动

鸿蒙原生应用开发，不断为鸿蒙生态注入新的活力。例如，央广网在业内首家完成鸿蒙原生应用的全量版本开发，领跑千行百业的鸿蒙化进程。B站、小红书、爱奇艺、喜马拉雅、WPS Office等企业则已完成Beta版本开发，正在对产品进行持续打磨。

尹同跃表示，中国要想做好车，离不开华为。中国汽车想要从汽车大国变成世界强国，需要华为鸿蒙系统的加持赋能。

据了解，在此前举行的“华为云&华为终端云服务创新峰会2024”上，华为首批汽车行业伙伴广汽传祺、岚图汽车、零跑汽车、凯翼汽车等，纷纷官宣加入鸿蒙生态合作。

华为透露，将于6月举办每年一度的开发者大会，HarmonyOS NEXT鸿蒙星河版将于6月开启Beta。据了解，HarmonyOS NEXT是华为自研操作系统，该系统仅支持鸿蒙内核和鸿蒙系统的应用，不再兼容安卓应用。2024年1月18日，HarmonyOS NEXT星河版正式面向开发者开放申请。

多项指标排名城商行第一 北京银行2023年盈利能力保持稳定

◎记者 韩宋辉

北京银行4月11日发布的2023年年报显示，该行2023年实现营业收入667.11亿元，同比增长0.66%；实现归属于母公司股东的净利润256.24亿元，同比增长3.49%，盈利能力保持稳定。

去年，北京银行资产规模持续保持两位数增长。截至2023年末，北京银行资产总额达到3.75万亿元，较年初增长10.65%，资产规模在城商行中保持首位；负债总额3.42万亿元，较年初增长11.15%；吸收存款本金2.07万亿元，较年初增长8.18%；发放贷款及垫款本金总额2.02万亿元，较年初增长12.14%。

截至2023年末，北京银行三级资本充足率分别为9.21%、12.18%和13.37%，一级资本在全球千家大银行排名第53位，再次被中国人民银行、金融监管总局评为全国系统重要性银行；不良贷款率1.32%，较年初下降0.11个百分点，资产质量稳中加固；拨备覆盖率216.78%，较年初提升6.74个百分点，资产质量和风险抵补能力持续改善。

年报显示，2023年，北京银行围绕“五篇大文章”优化资源配置、创新产品服务，为实体经济发展注入金融活水。在科技金融方面，该行完善科技金

融专营体制建设，新增16家科技特色支行，推出“创新积分贷”等特色产品，2023年末科技金融贷款余额2592.36亿元，较年初增长33.10%。

绿色金融方面，北京银行入围中国人民银行碳减排支持工具合作银行，2023年末绿色贷款余额1560.47亿元，较年初增长41.47%；在普惠金融方面，该行2023年末普惠金融贷款余额达2315.16亿元，较年初增长34.5%，普惠型小微企业贷款户数34.9万户，较年初增长16.6%。

养老金融方面，北京银行成立了养老金融中心，打造全谱系、开放式、精品化养老金融产品超市，累计开立个人养老金资金账户突破130万户，排名城商行第一、北京地区市场份额第一；数字金融方面，该行在苏州成立数币创新实验室，获批成为首家以数字人民币受理服务机构身份接入中国人民银行侧数字人民币系统的城商行。

2023年，北京银行还完成零售条线组织架构调整，构建“1+4”零售新架构。截至2023年末，该行零售业务营收243.90亿元，同比增长10.21%；零售AUM达10365.26亿元，较年初增长6.32%；零售信贷余额达6989.01亿元，较年初增长9.84%，余额排名保持城商行第一。

先河环保欲再“易主”

◎记者 刘立

股权结构分散的先河环保再次发生控制权变更。

4月10日晚，先河环保公告称，公司控股股东青岛清利新能源有限公司（简称“清利新能源”）的股东已解除与山东微网新能源有限公司（简称“山东微网”）于今年1月签署的股权收购协议，并与姚国瑞签署新的股权收购协议，拟将合计持有的清利新能源100%股权，以对价3亿元转让给姚国瑞。同时，公司第一大股东李玉国拟将所持的5566万股公司股份分两次转让给姚国瑞。

对此，深交所4月11日火速下发关注函，要求公司进一步核实说明姚国瑞本次拟收购公司的目的及原因，其是否与李建坤（山东微网实控人）、公司原实控人张菊军或其他相关主体等存在关联关系等问题。

控制权再变更 深交所下发关注函

先河环保公告，姚国瑞、清利新能源、清利新能源股东（清能电、上海光和中晖控股）签署《新股权收购协议》，清能电、上海光和中晖控股分别将其持有的清利新能源51%、34%和15%股权转让给姚国瑞，股权转让完成后，姚国瑞直接持有清利新能源100%股权。

公告还显示，李玉国与姚国瑞签署《合作框架协议》《股份转让协议》，李玉国、清利新能源、姚国瑞签署《补充协议》。李玉国持有公司6299.09万股股份，其拟将其中的5566万股股份，分两次转让给姚国瑞，转让价格为8元/股，交易金额合计约4.45亿元。同时，李玉国与清利新能源之间的表决权委托继续有效，且李玉国与清利新能源继续保持一致行动，直至李玉国向姚国瑞进行第二批标的股份转让的股份过户完成。

此外，自第二批股份过户完成后的18个月内，李玉国对于其所持公司股份行使有关的提案权、股东大会上的股东表决权时与姚国瑞保持一致行动，且不再与清利新能源保持一致行动。

上述交易全部完成后，姚国瑞将以直接及间接持有、接受表决权委托的方式控制上市公司6865.84万股股份对应的表决权，占目前公司总股份的12.8%。姚国瑞将成为先河环保的控股股东和实际控制人。

破产重整化解退市风险 多家公司申请“摘星脱帽”

◎记者 韩延飞

随着年报的陆续披露，多家公司积极申请“摘星脱帽”。

据上海证券报记者统计，自年报季开启以来，已经有9家公司提出撤销风险警示的申请，均为*ST公司。其中，5家公司申请彻底“摘星脱帽”，另4家公司只是申请“摘星”。进一步梳理可见，破产重整是这些公司能“重生”的重要因素。多家公司通过重整清理了债务，甩掉了历史包袱，同时也获得了新的发展助力，经营整体向好。

但记者注意到，部分公司仍然存在基础不牢固的现象，有的还暴露出风险，被监管部门关注，其能否真正“摘帽”还需监管部门批准，其日后的经营状况也需进一步观察。

破产重整扫除退市隐患

破产重整成为“T族”公司得以“摘星脱帽”的有效路径。通过重整，相关公司的历史债务得以化解，资产负债率恢复正常。同时，依托重整投资人带来的资金、资源，相关公司获得发展的新动能。

*ST新联可谓典型案例之一。3月29日晚，*ST新联发布公告，公司已按照相关规定向深交所提交了对公司股票交易撤销退市风险警示及其他风险警示的申请。

*ST新联此前“披星戴帽”主要是由于公司2022年经审计的期末净资产为负值，并存在“三年连亏+持续经营能力不确定”的情况。而上述情况在公司2023年年报中得到了消除。公司2023年末归属于上市公司股东的净资产为53.77亿元，且最近一年审计报告未显示公司持续经营能力存

在不确定性。因此，公司申请“摘星脱帽”。

*ST新联之所以能重获新生，主要是由于公司完成了破产重整。2023年12月29日，公司收到法院送达的《民事裁定书》，裁定确认公司重整计划执行完毕，并终结公司重整程序。通过执行重整，公司本期有效化解债务247.56亿元，确认债务重组收益31.78亿元。

*ST新联表示，重整计划执行完毕后，公司有息负债规模将大幅下降，资产负债率将回归至合理水平，资产负债结构得到显著优化。同时，公司业务结构得到进一步改善，文旅主业更加突出，并依托重整投资人增量资金、经营管理、资源整合等全方位支持，提升公司盈利能力及持续经营能力。

除了*ST新联之外，*ST全筑、*ST榕泰等多家企业也都通过破产重整化解了债务，资产负债结构得到了改善，具备了申请“摘星”或“摘星脱帽”的条件。

提升管理水平改善业绩

除了破产重整之外，管理层采取多种方式提升管理水平、改善经营业绩，也成为这些“T族”公司得以化解风险的手段之一。

例如主营葡萄酒的*ST莫高，因公司2022年度经审计的净利润为负

值，且扣除与主营业务无关的业务收入和不具备商业实质的收入后的营业收入低于1亿元，公司股票被实施退市风险警示。而这一情况在2023年得到扭转，公司也已申请“摘星脱帽”。

*ST莫高2023年年报显示，报告期内公司实现营业收入1.98亿元，同比增长83.25%，归母净利润为-0.41亿元，大幅减亏。分项看，公司葡萄酒实现营业收入7332.43万元，比上年同期增长97.13%；药品实现营业收入4945.96万元，比上年同期增长154.89%；降解材料及制品实现营业收入5164.84万元，比上年同期增长43.98%。

公司将原因归结为管理和经营的提升。*ST莫高表示，报告期内，公司积极开发新产品，调整市场架构和销售激励措施，最大限度激发人员活力动力，公司葡萄酒和药品销售收入大幅增长11.24%，主要系2023年消费者消费意愿逐渐回暖，另外随着国产品牌崛起，越来越多的消费者关注并选择国产葡萄酒，公司抓住契机并加大市场销售力度，营业收入较成本增长更快。

能否真正“摘星脱帽”仍需观察

虽然上述公司已经提出“摘星脱帽”的申请，但能否真正“摘帽”还需

要监管部门的批准。由于依然存在着风险，部分公司刚提出申请，就被监管部门立案。

例如*ST金一，公司3月27日晚公告称，将申请“摘星脱帽”。仅过两天，公司于3月29日晚称，收到中国证监会下发的《立案告知书》，因涉嫌信息披露违法违规，证监会决定对公司立案。

4月2日，*ST金一还收到了年报问询函，深交所对公司持续经营能力、存货、保留意见涉及事项影响消除等进行了重点关注，同时要求公司逐项自查是否符合申请对股票交易撤销退市风险警示和其他风险警示的条件。

记者注意到，尽管完成了破产重整，但部分公司的盈利能力依然堪忧。例如*ST炼石，公司虽然已经扫除了“期末净资产为负值”的隐患，可以申请“摘星脱帽”，但2023年公司归母净利润依然亏损2.62亿元。由此，公司2019年至2023年已连续五年亏损，截至2023年末，公司未弥补亏损达到实收股本总额三分之一。

此外，报告期内，*ST炼石主营业务主要来自子公司Gardner Aerospace Holdings Limited（简称“Gardner”）以及成都航宇超合金技术有限公司（简称“成都航宇”），Gardner实现营业收入14.44亿元，实现归属于上市公司股东的净利润-0.85亿元；成都航宇实现营业收入0.76亿元，实现净利润433.39万元。

就此，深交所要求*ST炼石结合公司近五年经营状况、Gardner及成都航宇近年业绩表现，说明判断持续经营能力产生重大疑虑的重大不确定性事项已消除的依据是否充分。