

老博会一线观察：打破边界 多元需求激发银发经济新活力

◎记者 郭晓萍

监测心电数据的智能心电衣、毫米波雷达打造的智能守护、超长续航的代步车……在6月11日开幕的上海国际养老、辅具及康复医疗博览会（下称“老博会”）上，上海证券报记者了解到，养老产品已打破传统边界，渗透至银发群体衣食住行各个方面。

聚焦银发经济新趋势，本届老博会在行业大牌、跨界品牌、国际参与度、养老黑科技以及银发消费品类多元化等方面表现亮眼，共吸引参展企业近500家，展览面积达50000平方米，展会规模达历史峰值。

银发经济赛道越跑越快

截至2024年末，我国60岁及以上人口已达3.1亿，占总人口的22%，银发市场规模扩大带动适老化产品迅速增长。市场监管总局数据显示，截至2025年4月底，适老化产品总量21.6万种，涉及近1万家企业。1至4月，适老化产品新增2.87万种，同比增长255.2%。

为满足银发人群多元化的消费需求，银发经济正从粗放式供给向精细化消费生态跃迁。从可长期穿戴、监测心电数据的智能心电衣，到提升空气质量的墙面氧吧快装系统，与老年人日常生活息息相关的品类以其创新性和多元性在老博会上受到关注。

与此同时，人工智能、无人驾驶、柔性机械等硬科技正突破传统养老产品边界。在老博会现场，安康带来的智能无人驾驶轮椅机器人，可实现室内外全场景自主避障，吸引了不少参观者驻足。一系列养老“黑科技”展品，表明银发产业正从“老有所养”向“老有智享”跨越式发展。

此外，跨界品牌的破圈效应不断增强。如华为、海尔、创维等企业纷纷亮相其智慧家居解决方案，春秋旅行社、中旅总社（上海）带来了丰富的银发旅行定制线路，新华保险、中国银联、浦发银行等金融保险机构呈现的多元化养老金融服务产品，宜家、百姓装潢、沪尚老居打造了适老化改造体验场景……多个品牌纷纷进入银发产业，为市场发展注入新活力。

“‘中旅好时光’是我们针对银发群体推出的旅行产品，在行程安排等方面会根据老年人的特点，采用慢节奏设计。”中旅旅行华东区域公司渠道合作总部副总经理薛伟告诉记者，近年来老年人旅游“越走越远”，欧洲、南美等地的邮轮游渐成新风尚。

中国电子信息产业发展研究院旗下赛迪顾问发布的《2025年中国银发经济发展研究报告》认为，“医、养、康、文、旅、金”等相关产业通过业态创新打破传统边界，催生出新业态“医疗+地产”“非遗+文旅”“AI+养老”等全新业态。预计到2030年，银发经济市场规模将达25万亿元，银发经济跨界融合相关业态市场规模将突破15万亿元，驱动老龄化社会从“被动应对”向“主动创造经济价值”转型。

多方抢滩布局

《中共中央 国务院关于深化养老服务改革的意见》提出，大力发展银发经济，加强老年用品研发和推广，丰富养老服务场景，释放养老消费潜力。《提振消费专项行动方案》提出，推进全社会适老化改造，支持地方试点探索、整体推进多层建筑加装电梯和发展老年助餐服务。积极发展



抗衰老、银发旅游等产业，释放银发消费市场潜力。

政策持续加码银发经济，为产业发展注入强劲动能，经营主体的队伍也逐步壮大。天眼查专业版数据显示，截至目前存在业、存续状态的银发经济相关企业超36.7万家，今年以来新增注册相关企业2.2万余家。近5年，银发经济相关企业注册数量呈逐年增长态势。

为了抢抓市场机遇，上市公司纷纷布局或加码银发产业。新里程健康科技集团股份有限公司表示，公司大力发展银发经济，积极发展医疗健康领域新质生产力，推进以区域医疗中心为战略的医疗机构布局。四川港通医疗设备集团股份有限公司表示，公司生产的病房护理设备及医用供气系统等产品可应用于老年人护理、康养，将根据市场需求进一步扩展产品研发，提供更加优质和全面的服务。

针对银发经济，地方也在积极部署。近日，上海市国资委举行上海国资国企布局银发经济发展座谈会，提出要把推动银发经济发展与高质量完成国企改革深化提升行动、谋划“十五五”规划紧密结合，加快推动上海银发经济向规模化、体系化、特色化转型。上海市国资委将组建工作专班，搭建更多平台，加强资源统筹，与监管企业一道共同深化对银发经济产业前瞻性、引领性研究，进一步增强政策的针对性、指导性。

就在老博会举行的前一天，上海市养老科技产业园在闵行区大零号湾正式开园揭牌。经过近1年的前期建设，产业园已引进40余家养老科技创新企业，建设了养老科技产品的研发测试公共服务平台和展示平台、孵化器及配套功能，并与相关高校科研院所共同开展科技项目研发，推进技术转化。“这是目前上海唯一一家以养老科技为主题的产业园，目标是让养老插上科技的翅膀。”大零号湾养老科技综合管理部部长邵逸民在老博会现场对记者表示，日后产业园将实现从研发端到生产端的全链条覆盖，力争7年内整个区域形成200亿元产值。



上海国际养老、辅具及康复医疗博览会现场。 记者 郭晓萍 摄

走入寻常百姓家 科技养老服务仍待迈过成本关

◎记者 谭铭 操子怡

无人驾驶轮椅机器人带着老人在养老院里穿梭；康复外骨骼机器人帮助老人进行康复训练；智能护理臂精准托起老人完成晨间洗漱……近年来，科技养老的应用场景逐渐丰富。

6月11日，上海国际养老、辅具及康复医疗博览会（下称“老博会”）拉开帷幕。受访人士表示，养老服务机器人等科技养老服务是目前市场关注的焦点。不过，多数智能服务产品价格高昂，养老服务机器人等走入寻常百姓家仍须迈过成本关。

养老服务机器人市场潜力大

“今天早上展台爆满，我们都没停过。”老博会参展企业长沙优龙机器人有限公司总经理贺秋华匆匆喝了口水。说话间，她的下一批客户又来访了。

随着银发人群日渐庞大，养老服务机器人也逐渐走进不少社区、养老院乃至家庭。在业内人士看来，养老服务机器人按功能和应用场景可分为康复机器人、护理机器人和陪伴机器人。在形式上，人形机器人、外骨骼机器人、轮式机器人在不同场景有不同的适用性。

其中，外骨骼机器人已成为一些企业率先发力的赛道。“团队打造的外骨骼机器人关注患者姿态感知和运动安全。”爱布（上海）人工智能科技有限公司相关负责人介绍，公司以医疗康复领域为推广重点，后续会探索更多应用场景。

部分行业龙头企业也通过合作的方式布局银发经济。今年3月，智元机器人与东阳光联手布局康养陪护领域人形机器人的研发与生产。同月，海尔家庭机器人与星动纪元战略签约仪式，双方将携手打造并推出基于智慧家庭场景的服务机器人，推动家庭服

务机器人行业迈向新台阶，加速AI智慧家庭生态创新发展。

星动纪元相关负责人表示，相关人形机器人价格在百万元左右，可根据客户需求调整功能，将用于未来的养老市场。随着量产，未来产品价格会显著降低。

中研普华产业研究院《2024—2029年养老机器人产业现状及未来发展趋势分析报告》显示，2024年国内养老机器人市场规模已突破300亿元，预计2025年将达到500亿元，年复合增长率超30%。

从“养老”到“享老”

养老服务机器人想要真正助力银发群体实现从“养老”到“享老”的转变，仍面临一些挑战。在业内人士看来，技术和成本的平衡仍是影响养老服务机器人的关键因素。

“老有所养，必须考虑到养老所需的经济承担能力。目前，一些老人的经济承担能力有限。在此情况下，也不能单一地由价格决定服务质量。”业内人士表示。

“在技术层面，科技养老服务面临适配性不足的难题，部分智能设备设计复杂，老年人难以掌握操作方法，导致使用率低；在成本层面，智能养老服务的推广和应用面临较大经济压力，智能设备的购置、维护和更新需要大量资金投入，而老年人的消费能力有限，难以承担高昂的费用；此外，智能养老服务的盈利模式尚不清晰，导致市场参与积极性不高，进一步制约了服务的发展。”中国信息协会常务理事、国研新经济研究院创始院长朱克力表示。

“效果好了价格会高，便宜的效果又不够好。”上海得印科技有限公司CTO孙已阳表示，相关技术已能满足不少需求。技术、成本和需求如何平衡，是行业面临的共性问题。

逾4万亿元同业存单集中到期 银行负债端压力可控

◎记者 张欣然

6月，有逾4万亿元的同业存单集中到期，政府债净融资额仍处于高位，叠加前期存款利率下调对揽储形成掣肘，银行体系负债端面临多重考验。

尽管短期扰动因素较多，但业内人士认为，在央行加大逆回购投放、稳定市场预期背景下，存单利率上行势头已有所放缓，流动性运行节奏整体仍可控。资金面或呈“稳中有扰、扰而不乱”态势，银行负债端压力可控。

银行负债端迎多重考验

6月，银行负债端稳定性和流动性管理压力显著上升。

5月20日，六大行集体宣布下调存款挂牌利率，降幅在5至25个基点不等。对此，中信证券首席经济学家明明表示，本轮存款利率下调，有助于缓解贷款市场报价利率（LPR）调降所带来的定价压力，但同时也对银行吸收存款构成挑战，可能削弱负债端的稳定性，特殊时点的资金面波动性也有可能上升。

在此背景下，银行体系对流动性的需求愈发迫切。“银行中长期负债压力难以通过市场行为自发缓解，或需监管部门支持，特别是央

行通过货币政策工具投放合理且充裕的流动性。”明明说。

进入6月，银行面临的流动性压力进一步加大。浙商证券固定收益首席分析师覃汉表示，6月将有逾4万亿元的同业存单到期，叠加季末考核因素，银行有调整资产负债结构的需求。而近期一级存单发行利率仍处于高位，反映出银行在负债端的压力未见缓解。

国海证券固收首席分析师靳毅表示，当前银行还面临政府债净融资额仍处高位考验。据其测算，6月国债与地方政府债净融资规模或达1.4万亿元，虽较5月有所回落，但在历史维度上看仍属高位。

存单利率上行势头放缓

虽然当前银行负债端承压，但在央行持续呵护与市场情绪缓和的共同作用下，6月资金面有望保持平稳态势。目前，央行已通过加大逆回购投放和提前释放政策预期，为市场提供有力支撑，存单利率上行势头已有所放缓，流动性紧张情绪初步缓解。

在多重因素影响下，5月存单利率明显上行。对此，央行及时出手，向市场传递了稳定预期的信号。华西证券分析师肖金川表示，央

行加大逆回购操作力度应对资金面波动。6月首个交易日即投放超4500亿元，此后连续数日维持千亿元级操作，首周累计投放达9309亿元。

值得注意的是，央行本月首次提前公告操作3个月期1万亿元买断式逆回购，打破此前于月末披露结果的惯例。业内人士认为，此举意在对冲6月存单集中到期所引发的市场情绪，防止资金面过度预期收紧。

在政策呵护下，市场流动性已出现改善迹象。截至6月11日收盘，DR007加权平均价报1.53%，较5月末的1.6%附近有较大改善。Shibor也呈横盘震荡态势，显示银行负债压力在央行流动性支持下边际缓和。

与此同时，存单利率上行速度明显放缓。从一级市场来看，6月3日至6日，同业存单加权发行利率为1.71%，较前两周升幅已有所收窄。从二级市场来看，1年期AAA级同业存单利率已从5月26日的1.7%降至6月11日的1.68%。

预计6月资金面维持平稳运行

业内人士预计，6月资金面或呈现“稳中有扰、扰而不乱”的格局。

6月以来，市场对流动性走向的关注持

续升温。覃汉表示，从6月初的公开市场操作来看，尽管央行按照惯例进行净回笼，但力度较为温和，延续了对资金面的呵护态度。他预计，尽管6月将面临政府债集中发行、税期缴款、季末跨季资金调配等不确定性因素，整体流动性仍有望维持“合理充裕”。

“预计资金利率将在政策利率上方10至20个基点之间窄幅波动，短期内资金利率中枢暂无明显下行空间。”覃汉说。

靳毅认为，尽管季末银行考核压力或阶段性加大，但央行仍具备多项可操作工具。他表示，若流动性波动放大，不排除央行通过买入国债等方式加以对冲，向市场释放流动性。整体来看，其认为无须对银行负债端形成过度担忧，当前仍将维持紧平衡的运行状态。

从短期扰动因素看，肖金川认为，当前税期尚未集中到来，政府债缴款节奏也相对可控，6月流动性最大的扰动变量仍来自万亿元规模的同业存单集中到期。此外，考虑到季末临近，银行考核因素将驱动部分存单发行提前展开，对短端资金价格形成一定扰动。

肖金川表示，央行对资金面的呵护态度较为明确，相关操作预计仍将以“熨平扰动”为主要目标。“总体来看，资金面有望维持平稳运行。”肖金川说。

“科技+普惠”双轮驱动

交通银行 积极探索科技金融新路径

◎记者 马懿

一粒粒科创的种子，从破土生根、茁壮成长，到结出累累硕果，每一步成长都离不开金融“活水”的悉心浇灌。

小微企业作为国民经济和社会发展的生力军，在稳就业、促创新中发挥关键作用。然而，科技型小微企业普遍面临轻资产、高成长性带来的融资瓶颈——传统信贷依赖抵押担保的模式难以匹配其资金需求，信用积累不足、风险评估复杂等问题，严重制约着金融资源的高效配置，让科技型小微企业在发展的道路上遭遇“资金难”。

近期，监管部门进一步提高对支持小微企业融资协调工作机制的重视，要求金融机构在服务小微企业时要做到“保量、提质、稳价、优结构”。交通银行积极响应号召，以科技金融为抓手，全力探索科技金融与普惠金融深度融合的新路径，尤其为科技型小微企业开辟一条更加宽广、顺畅的融资之路。

从萌芽到腾飞，交行以企业全生命周期服务为理念，从初创期、成长期到成熟期，为各地科创企业提供精准金融支持，破解融资堵点。

为科创企业提供精准金融支持

在北京，一家科技型小微企业以神经网络模型技术为核心，全力打造覆盖内容、工具、电商、游戏、资讯的全场景在线阅读生态。该企业虽掌握前沿技术，却因缺乏传统抵押物，在融资道路上屡屡碰壁。

交行北京市分行在常态化走访科技园区时，精准地捕捉到了企业的融资需求，基于企业研发投入、技术专利及人才资质等多维数据，为其适配“科创人才贷”，投放1000万元纯信用贷款，及时支持了企业技术迭代与场景拓展。贷款落地后，交行并未止步于此，而是持续深化综合服务，引导企业使用交通银行企业手机银行普惠专版，为企业提供更加智能化、个性化的服务。

在上海张江人工智能产业集聚区，一家专注于智能视觉识别的科技型小微企业正处于高速增长期。随着订单规模的不断扩大，企业急需资金升级生产线和加大研发投入。

交行上海市分行依托科技金融中心（张江）于张江魄力社区设立的“AI服务站”产业服务平台，充分发挥大数据优势，运用特色大数据模型对企业营收、研发、订单等六大维度进行精准评估，定制专属贷款产品，为其匹配2000万元信用贷款额度。通过线上快速审批通道，企业迅速获得了资金支持。这笔资金犹如强大的助推器，助力企业实现核心算法迭代升级，市场占有率同比提升25%，使该企业成为区域人工智能产业链的关键节点企业。

在广州，一家专注于材料领域“卡脖子”关键技术的企业，凭借自主核心技术，在海外市场快速拓展。企业进入成熟期后，加强了境外业务布局，急需资金采购高端设备以扩大产能。

交行广东省分行依托“交银展业通·科创易贷”服务体系，对企业技术实力和经营质量进行智能评估，精准匹配专属线上产品“科创快贷”，实现“T+0”线上审批放款，一天内完成3000万元授信审批。资金的及时到位，助力企业引进了国际先进生产线，预计年产能将提升40%，进一步巩固了其在全球材料领域解决方案市场竞争优势。同时，交行广东省分行还配套提供跨境结算、外汇避险等综合服务，降低企业出海运营成本约15%。

该企业负责人表示：“交行的‘科创快贷’不仅及时解决了我们的资金难题，其配套的跨境服务更是让我们在国际市场上更有竞争力。通过交行的技术评估、金融支持和产业对接服务，我们感受到了全方位的关怀和支持。”该案例是交行服务大湾区国际科创中心建设的又一成功实践。通过“科创快贷”成熟期产品，交行广东省分行累计为区内科技型小微企业提供超百亿元融资支持，其中专精特新企业占比近八成。此次合作不仅解决了企业跨境发展的资金瓶颈，更通过“技术评估+金融支持+产业对接”的全链条服务，推动了区域产业集群能级提升。

“科技+普惠”双轮驱动

交行以全生命周期服务为科技型小微企业保驾护航，从初创期的精准扶持，到成长期的强力助推，再到成熟期的跨境赋能，为企业破解融资难题，助力其在创新的道路上不断前行，书写科技金融的精彩篇章。

交行相关负责人介绍，交行聚焦服务新质生产力发展，积极推进支持小微企业融资协调工作机制取得良好成效，革新主动授信服务模式，通过一系列举措，银行服务模式由过去“撒网式”的广泛覆盖转变为“精确制导”的精准服务，全力推动科技金融和普惠金融深度融合。

在书写科技金融这篇大文章的过程中，交行以科技与普惠为双引擎，驱动服务生态不断深化，为科技型小微企业打造出更适配、更全面的金融服务环境，助力科技型小微企业在创新的道路上奋勇前行，实现高质量发展。

展望未来，交行将持续发力，不断优化数字化服务渠道：一方面，借助交行企业手机银行普惠专版、线上智能匹配等便捷工具，进一步降低小微企业的融资成本，让金融活水以更低的成本、更快的速度流向企业；另一方面，积极深化与工业和信息业火炬中心、国家高新区的合作，探索创新“管委会+银行”联合服务机制，推动“信贷+”模式向产业链上下游深度延伸，全方位提升小微企业金融服务的适配性与覆盖面。