

证券代码:600289 证券简称:ST 信通 公告编号:2025-141

亿阳信通股份有限公司 关于上海证券交易所对公司 2025 年三季度报告 信息披露监管问询函的回复公告

本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担法律责任。

亿阳信通股份有限公司（以下简称“公司”）于近日收到上海证券交易所（以下简称“上交所”）《关于亿阳信通股份有限公司 2025 年三季度报告的信息披露监管问询函》（上证公函【2025】23008 号，以下简称“问询函”），公司对《问询函》内容高度重视，积极组织相关各方对《问询函》中涉及的内容进行逐项落实。现就《问询函》相关问题回复如下：

（一）分季度列示业务板块的收入、毛利率及同比变动情况，说明公司第三季度收入大幅增长但净利润亏损的原因及合理性，是否与同行业可比公司趋势一致；（二）分业务板块补充披露前五名客户及供应商的名称、关联关系，是否本年新增、交易内容、交易金额、回款情况等，说明与成本或本年新增业务的获客方式及订单的可持续性；（三）补充披露硬件定制业务的业务模式及经营情况，并结合相关合同权利义务安排、收入确认政策等，说明相关收入确认时点和依据是否符合企业会计准则有关规定。

（一）分季度列示各业务板块的收入、毛利率及同比变动情况，说明公司第三季度收入大幅增长但净利润亏损的原因及合理性，是否与同行业可比公司趋势一致。

【公司回复】

1. 分季度列示各业务板块的收入、毛利率及同比变动情况

单位：元

分行业	分产品	2025年前三季度			2025年第二季度			2025年第三季度		
		营业收入	毛利率	毛利率同比增减	营业收入	毛利率	毛利率同比增减	营业收入	毛利率	毛利率同比增减
计算机与通信行业	技术开发及服务	36,776,022.10	60.38%	减少 8.97 百分点	21,481,343.9	34.8%	减少 35.2 百分点	25,694,705.07	20.2%	减少 35.7 百分点
	信息系统集成	2,496,475.25	54.29%	增加 27.30 百分点	1,788,513.62	22.7%	减少 19.46 百分点	510,000.00	65.7%	增加 9.89 百分点
	硬件定制业务	-	-	-	127,123.0	-	-	99,561.0	15.6%	-
小计		41,271,607.23	60.02%	减少 8.08 百分点	23,490,937.52	33.8%	减少 46.49 百分点	26,704,266.07	56.4%	减少 8.90 百分点
智能交通系统行业	智能交通系统	-	-	-	-	-	-	-	-	-
其他业务	其他业务收入	321,380.42	114.05%	增加 230.16 百分点	577,343.81	35.1%	减少 85.16 百分点	1,458,664.19	8.94%	减少 64.41 百分点
合计		41,592,987.65	59.43%	减少 8.08 百分点	23,984,276.33	33.0%	减少 20.9 百分点	28,162,930.26	56.8%	减少 47.78 百分点

2. 公司第三季度收入大幅增长，但净利润亏损的原因及合理性

第三季度收入大幅增长的核心驱动力是硬件定制业务的突破，该业务为公司战略布局方向，与上半年高处于领先地位。第三季度实现收入 9,066.19 万元，直接推动当期收入同比增长 88.22%。但与此同时，多重因素叠加导致净利润仍显亏损状态，具体原因如下：

新业务毛利率偏低。新业务系指公司自本年度开始开展的硬件定制业务，其中在第三季度实现收入的主要是算力卡定制业务。硬件定制业务二季度毛利率仅 1.56%，对利润贡献有限。毛利率的阶段性承压，主要系公司为快速渗透国内推理算力卡客户，抢占市场份额，采取阶段性定价策略，且业务规模尚且较低所致。

传统业务承压收缩：受电信运营商“降本增效”政策影响，传统技术开发/服务业务订单规模同比下滑，同时部分签约业务毛利率偏低，盈利空间被压缩。第三季度技术开发/服务收入 2,568.47 万元，比去年同期减少 3,750.65 万元；第三季度该业务毛利率 20.28%，比去年同期减少 35.75 百分点。

费用端支出增加：虽传统业务承压收缩，为拓展市场、强化研发能力，业务团队仍保持稳定，固定运营成本维持高位。公司第三季度销售费用 1,207.69 万元，同比增加 710.33 万元，主要为市场费用和职工薪酬增加；管理费用 2,309.09 万元，同比增加 67.76 万元；研发费用增加 1,440.48 万元，同比增加 157.78 万元，主要为职工薪酬增加。三项费用合计增加 800.35 万元，进一步侵蚀利润空间。

综上所述，虽公司第三季度收入大幅增长，但由于新业务尚处于市场发展初期，毛利率偏低，传统业务承压收缩，公司固定运营成本仍维持高位导致费用支出增加，净利润仍显亏损。

3. 是否与同行业可比公司趋势一致

1) 第三季度公司技术开发/服务业务板块毛利率为 20.28%，同行业公司可比公司相关业务毛利率如下表：

代码	简称	产品或服务名称	2025.06 毛利率	2024.12 毛利率	2023.12 毛利率
000707	浪潮信息	服务器及存储设备	54.71%	68.32%	68.26%
300025	华信软件	通信服务	11.53%	30.0%	13.48%
301015	润建股份	软件开发+运维服务	45.06%	47.2%	54.67%
同行公司平均毛利率			37.63%	40.8%	45.47%

数据来源：中国证监会指定信息披露网站巨潮资讯网（http://www.cninfo.com.cn/new/index），自上表中可以看出，近年来同行业内公司软件开发服务业务平均毛利率呈现出下滑的趋势。公司软件开发/服务业务毛利率下滑趋势与同行业公司大体一致。

2) 第三季度信息系统集成业务板块毛利率为 65.74%，同行业公司可比公司相关业务毛利率如下表：

代码	简称	产品或服务名称	2025.06 毛利率	2024.12 毛利率	2023.12 毛利率
000707	浪潮信息	服务器	38.21%	34.27%	24.9%
600474	东方通信	系统集成及其他	4.46%	16.78%	20.70%
301015	润建股份	系统集成	8.25%	8.38%	13.48%
同行公司平均毛利率			16.80%	16.47%	22.70%

数据来源：中国证监会指定信息披露网站巨潮资讯网（http://www.cninfo.com.cn/new/index），自上表中可以看出，近几年同行业内公司软件开发服务业务平均毛利率在 10%—45%之间，自软件开发系统集成业务平均毛利率一般在 90%以上，自上表中可以看出，近几年同行业内信息系统集成业务毛利率在 4.46%—38.21%之间。公司 2025 年前三季度平均毛利率为 43.75%，第三季度毛利率 65.74%高于前三季度平均毛利率，源于个别高毛利率自有软件集成合同，符合公司自产软件信息系统集成业务的特征。

3) 第三季度公司硬件定制业务板块毛利率为 1.56%，因应对算力卡定制业务专属细分市场较弱，在市场上暂未找到同行业完全可比公司及产品，相关毛利率对比数据参考性有限。该项业务的业务模式及经营情况详见下述问题（三）的相关回复。

综上所述，硬件定制业务未有可比及参考数据。公司的传统技术开发/服务业务以及信息系统集成业务等各部分业务与同行业公司可比公司毛利率变化趋势大体一致。

（二）分业务板块补充披露前五名客户及供应商的名称、关联关系，是否本年新增、交易内容、交易金额、回款情况等，说明与成本或本年新增业务的获客方式及订单的可持续性。

【公司回复】

1. 公司 2025 年 1-9 月前五大客户明细

序号	分行业	分产品	产品名称	是否存在关联关系	是否本年新增	业务内容	交易金额（不含税）	回款情况（占比）
1	计算机与通信行业	硬件定制业务	南京新信息 通信技术有限公司	否	是	40 系列服务器产品	99,568,845.56	112.44%
2	计算机与通信行业	技术开发及服务	西安中兴精诚 通信有限公司	是	是	中国铁路（多地分公司）监控中心运维服务	13,727,070.33	88%
3	计算机与通信行业	技术开发及服务	中航泰达通信 集团陕西有限公司	否	否	CS68 综合网络开发及维护	12,601,443.20	11,988,701.30
4	计算机与通信行业	技术开发及服务	中国移动通信 集团黑龙江有限公司	否	否	传输网工作软件开发、综合网管系统软件开发、票务、供应链系统支撑服务	7,047,330.00	6,578,058.30
5	计算机与通信行业	技术开发及服务	中国联合网络 通信有限公司	否	否	智能监控系统软件开发	6,791,500.00	0.00

2. 公司 2025 年 1-9 月前五大供应商明细

序号	分行业	分产品	名称	是否存在关联关系	是否本年新增	交易内容	交易金额（不含税）	回款情况（占比）
1	计算机与通信行业	硬件定制业务	绍兴中博电子 商务有限公司	否	是	显卡零件	94,580,974.45	-
2	计算机与通信行业	硬件定制业务	浙江米米电子 技术有限公司	否	是	显卡	17,876,106.19	-
3	计算机与通信行业	技术开发及服务	河南锐才人力 资源咨询有限公司	否	是	人员外借服务	9,707,194.31	-
4	计算机与通信行业	硬件定制业务	南京（深圳） 科技有限公司	否	是	服务器	4,360,000.01	-
5	计算机与通信行业	硬件定制业务	广东中融电子 科技有限公司	否	是	GPU、主板等	2,722,000.00	-

3. 去年或本年新增业务的获客方式及订单的可持续性

2025 年，公司新增硬件定制业务，获客方式系在公司原有资源基础上，通过引入新客户，进入新的市场领域，并拓展新客户。客户主要需求集中在大规模推理算力卡、PCIe Switch 网卡及网络在设备设备等核心硬件上。硬件定制，尤其是算力卡定制，是公司转型的重要业务方向，业务模式及经营情况详见下述问题（三）的相关回复内容。

此外，2024 年公司新增集成业务增幅较大，主要获客方式是三大运营商 DCIT 业务的公开招标以及其他客户的公开招投标，多为单一项目签约及结算，系统集成项目的需求高度依赖下游行业的数字化投入预算，且市场竞争异常激烈。综合战略选择等多方面因素考量，预计今年公司系统集成业务的规模较去年有所收缩。

（三）补充披露硬件定制业务的业务模式及经营情况，并结合相关合同权利义务安排、收入确认政策等，说明相关收入确认时点和依据是否符合企业会计准则有关规定。

【公司回复】

1. 硬件定制业务的业务模式及经营情况

1) 关于算力卡定制业务：算力卡定制业务模式如下：公司采购芯片等主要元器件及相关配套物料，重新设计 PCB 板重新布局或留存客户方案直接封装芯片和通信接口，再委托代工依据公司自主设计的全套图纸进行贴片与组装，生产完成经公司全流程自主测试、生产性能、稳定性符合客户用后直接寄送至交付用户。此外，交付后公司将提供完善售后服务，形成“需求—设计—生产—交付—售后”的闭环服务体系。

2) 上述算力卡定制业务外，公司还有 PCIe Switch 网卡等服务器核心硬件定制业务。该业务模式与算力卡定制业务大体类似，另有通过 ODM 方式贴牌销售的通信终端产品等硬件产品。这些产品正处于市场推广阶段，在前三季度尚未形成收入。

硬件定制业务目前尚处于市场拓展初期，公司前三季度实现销售收入 9,060.90 万元，其中算力卡定制业务收入实现约 9,186.08 万元，业务正在持续推进中。

2. 硬件定制业务收入确认政策

根据《企业会计准则》的相关规定，企业应当根据在向客户转让商品前是否拥有对该商品的控制权，来判断从事该交易的主体是主要责任人还是代理人。企业在向客户转让商品前能够控制该商品的，该企业为主要责任人，应当按照已收或应收对价总额确认收入；否则，该企业为代理人，应当按照提供的相关服务或资产转让的金额确认收入。金额确认按照已收或应收对价总额扣除应支付给其他相关方的价款后的净额，或者按照既定的佣金金额或比例等确定。

企业向客户转让商品前能够控制该商品的情形包括：

证券代码:600623 900999 股票简称:华谊集团 华谊 B 股 编号:2025-061

上海华谊集团股份有限公司 关于 2025 年第三季度业绩说明会召开情况的公告

本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担法律责任。

上海华谊集团股份有限公司（以下简称“公司”）于 2025 年 12 月 19 日 15:00—16:00 在上海证券交易所上证路演中心（网址: http://roadshow.sseinfo.com/）通过网络互动方式召开 2025 年第三季度业绩说明会，现将有关事项公告如下：

一、业绩说明会召开情况

公司于 2025 年 12 月 12 日披露了《关于召开 2025 年第三季度业绩说明会的公告》（公告编号：2025-069），2025 年 12 月 19 日，公司董事、总裁钱志刚先生、独立董事李旭先生、袁晓刚先生、程林先生、财务总监、董事会秘书杨伟先生出席了本次说明会，与投资者进行互动交流沟通和沟通，在信息披露允许的范围内就投资者普遍关注的问题进行了回答。

二、投资者提出的问题及公司回复情况

1. 三聚氰胺产品已经产业化，产能在不断提升，感谢您的关注。

2. 请问公司向六氟丁二烯（C4F6）、八氟丁烷（C3F8），目前的纯度等级是否满足集成电路高端制程、沉积制程的需求？核心技术是否具备自主知识产权，有无专利布局？

答：六氟丁二烯（C4F6）、八氟丁烷（C3F8）的核心技术属公司自主研发，拥有自主知识产权，围绕相关专利进行了布局。感谢您的关注。

3. 华谊集团实施《2025 年度估值提升计划》，该年度已实施接近尾声，请总结下第一季度至第三季度估值提升计划实施情况？还有 2025 年度估值提升计划是否另行制定？目前有无大计划？

答：为持续推进集团估值修复，回归合理估值水平，2025 年 4 月 22 日，上市公司发布了《2025 年度估值提升计划》，该计划包括业务提升计划、并购重组、股权激励和员工持股计划、现金分红、完善投资者关系管理、强化信息披露和股份回购及股东增持。上市公司通过实施该估值提升计划，自公告发布日至 2025 年 12 月 18 日，A 股股价有所提升。

公司的股价及估值受流动性、市场交易结构、投资者情绪、公司基本面等多重因素影响。公司后续将按照《上市公司监管指引第 10 号——市值管理》的要求，积极制定措施，以提升公司投资价值 and 股东回报。

公司始终严格按照监管要求履行信息披露义务，请投资者以上市公司公告为准，相关事项如有进展将及时披露，感谢您的关注。

4. 华谊集团实施《2025 年度估值提升计划》，该年度已实施接近尾声，请总结下第一季度至第三季度估值提升计划实施情况？还有 2025 年度估值提升计划是否另行制定？目前有无大计划？

答：为持续推进集团估值修复，回归合理估值水平，2025 年 4 月 22 日，上市公司发布了《2025 年度估值提升计划》，该计划包括业务提升计划、并购重组、股权激励和员工持股计划、现金分红、完善投资者关系管理、强化信息披露和股份回购及股东增持。上市公司通过实施该估值提升计划，自公告发布日至 2025 年 12 月 18 日，A 股股价有所提升。

公司的股价及估值受流动性、市场交易结构、投资者情绪、公司基本面等多重因素影响。公司后续将按照《上市公司监管指引第 10 号——市值管理》的要求，积极制定措施，以提升公司投资价值 and 股东回报。

公司始终严格按照监管要求履行信息披露义务，请投资者以上市公司公告为准，相关事项如有进展将及时披露，感谢您的关注。

5. 华谊集团 2025 年第一季度至第三季度，资本运作主要体现在市值提升，财务对外投资有，飞乐音响、ST 国化、国联民生等等，以后还会有其它投资支持公司发展投资者的表示衷心感谢！

答：感谢您的关注。公司的投资以及资本运作计划依据信息披露规则及时披露，请关注公司公告。

上海华谊集团股份有限公司
二〇二五年十二月二十三日

证券代码:601699 股票简称:通安环境 公告编号:2025-061

山西潞安环保能源开发股份有限公司 关于审计机构变更签字会计师的公告

本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带责任。

山西潞安环保能源开发股份有限公司（以下简称“公司”）于 2025 年 4 月 27 日召开了第八届董事会第八次会议，于 2025 年 6 月 29 日召开 2024 年年度股东大会，审议通过《关于续聘二〇二五年度审计机构的议案》，同意续聘立信会计师事务所（特殊普通合伙）为公司 2025 年度审计机构，具体内容详见公司于 2025 年 4 月 29 日在上海证券交易所网站（www.sse.com.cn）披露的《关于续聘 2025 年度审计机构的公告》（公告编号：2025-020）。

公司于 2025 年 12 月 22 日收到立信会计师事务所（特殊普通合伙）出具的《关于变更山西潞安环保能源开发股份有限公司 2025 年度签字注册会计师的函》，现将具体情况公告如下：

一、本次签字注册会计师变更情况

立信会计师事务所（特殊普通合伙）作为公司 2025 年度审计机构，原指派王晋洲先生作为签字注册会计师为公司提供审计服务，因王晋洲先生工作调整，现指派董黎明先生作为签字注册会计师。

二、本次变更后的签字注册会计师信息

（一）基本情况

项目 姓名 注册会计师执业时间 开始从事本所时间 开始为公司提供审计服务时间

项目	姓名	注册会计师执业时间	开始从事本所时间	开始为公司提供审计服务时间
签字注册会计师	董黎明	2014年 11月	2008年 8月	2025年 12月

（二）董黎明近年从业情况

时间	上市公司名称	职务
2021年—2023年	晋能控股山西电力股份有限公司	签字会计师
2024年	山西安泰能源股份有限公司	签字会计师

（三）变更人独立性和诚信记录情况

签字注册会计师董黎明先生不存在违反《中国注册会计师职业道德守则》对独立性要求的情形，且过去三年没有不良记录。

三、本次变更对审计工作的影响

本次变更签字注册会计师系审计机构内部工作调整，且本次变更过程中相关工作安排已有序开展，变更事项不会对公司 2025 年度财务报告审计工作产生影响。

四、备查文件

《关于变更山西潞安环保能源开发股份有限公司 2025 年度签字注册会计师的函》

特此公告。

山西潞安环保能源开发股份有限公司董事会
2025 年 12 月 23 日

1) 企业自第三方取得商品或其他资产控制权后，再转让给客户；

2) 企业能够主导第三方代表本公司向客户提供服务；

3) 企业自第三方取得商品控制权后，通过提供重大的服务将该商品与其他商品整合成某组合产出再转让给客户。

在具体判断向客户转让商品前是否拥有对该商品的控制权时，企业不应仅局限于合同的法律效力，而应当综合考虑所有相关事实和情况，这些事实和情况包括：

- 1) 企业承担向客户转让商品的主要责任；
- 2) 企业在转让商品之前或之后承担了该商品的存货风险；
- 3) 企业有自主定价权交易商品的价格；
- 4) 其他相关事实和情况。

3. 硬件定制业务的相关合同权利义务

硬件定制业务的销售和采购业务相互独立，与相关客户和供应商独立签订业务合同，相关合同权利义务具体如下：

序号	项目	合同主要约定内容
1	公司是劳务成本主要承担者	公司对采购的原材料进行验收后取得控制权，后续生产加工过程中的保管、损耗和灭失风险均由公司承担，均由公司进行承担
2	公司是否有权按照自身使用或处置权相关权利	对于自研产品的售前售后，由公司与客户单独签订产品使用协议确定，不受其他第三方影响，公司是硬件定制业务的唯一责任人
3	公司对原材料加工的控制程度以及在布、芯、壳、盖、加工过程中对原材料的控制程度	硬件产品由原材料经公司技术设计方案生产加工而成，其中部分工序由客户指定供应商完成，由原材料到最终产品的功能及性能均由公司进行控制
4	公司是承担了向客户提供合格产品的首要义务及自主主导销售所有权的转移	公司是履行产品交付、质量验证及售后服务的合同责任方，公司对产品的整体质量与性能向客户承担首要保证责任。公司向客户提供的产品由客户验收合格、签收、收到客户的《验收单》，视为完成交付义务并转移所有权
5	是否承担了最终产品所有权和收款的风险	公司向客户的销售合同，均采用预收货款方式等进行了约定，公司承担了未按合同约定交付合格产品的信用风险

综上所述，针对第三季度的硬件定制业务，公司按合同约定条件交付产品，实现控制权转移并取得客户验收单时按照总额法确认收入，符合企业会计准则的相关规定。

2. 关于货币资金。2025 年前三季度显示，公司货币资金期末余额 11.07 亿元，同比增长 25.53%；前三季度确认利息收入 190.42 万元，同比减少 64.07%。2025 年半年度显示，公司上半年末受限货币资金 3.17 亿元，主要为司法冻结资金。请公司补充披露货币资金余额、存款利率水平、资金存放及受限情况，说明利息收入和货币资金余额是否匹配、变动趋势相反的原因及合理性，相关资金是否存在潜在限制用途或被其他方实际使用的情况。

【公司回复】

1) 货币资金与利息收入的匹配情况

1) 货币资金期末余额构成情况如下：

2024 年度	单位：元
期初余额	
1月份	696,136,287.05
2月份	683,018,006.28
3月份	679,671,701.24
4月份	667,278,789.91
5月份	660,389,903.26
6月份	1,027,276,601.62
7月份	988,397,421.22
8月份	1,027,276,601.62
9月份	988,397,421.22
10月份	988,397,421.22
11月份	988,397,421.22
12月份	988,397,421.22

2) 公司 2025 年 1-9 月前五大客户明细

序号	分行业	分产品	名称	是否存在关联关系	是否本年新增	交易内容	交易金额（不含税）	回款情况（占比）
1	计算机与通信行业	硬件定制业务	绍兴中博电子 商务有限公司	否	是	显卡零件	94,580,974.45	-
2	计算机与通信行业	硬件定制业务	浙江米米电子 技术有限公司	否	是	显卡	17,876,106.19	-
3	计算机与通信行业	技术开发及服务	河南锐才人力 资源咨询有限公司	否	是	人员外借服务	9,707,194.31	-
4	计算机与通信行业	硬件定制业务	南京（深圳） 科技有限公司	否	是	服务器	4,360,000.01	-
5	计算机与通信行业	硬件定制业务	广东中融电子 科技有限公司	否	是	GPU、主板等	2,722,000.00	-

2. 公司 2025 年 1-9 月前五大供应商明细

序号	分行业	分产品	名称	是否存在关联关系	是否本年新增	交易内容	交易金额（不含税）	回款情况（占比）
1	计算机与通信行业	硬件定制业务	绍兴中博电子 商务有限公司	否	是	显卡零件	94,580,974.45	-
2	计算机与通信行业	硬件定制业务	浙江米米电子 技术有限公司	否	是	显卡	17,876,106.19	-
3	计算机与通信行业	技术开发及服务	河南锐才人力 资源咨询有限公司	否	是	人员外借服务	9,707,194.31	-
4	计算机与通信行业	硬件定制业务	南京（深圳） 科技有限公司	否	是	服务器	4,360,000.01	-
5	计算机与通信行业	硬件定制业务	广东中融电子 科技有限公司	否	是	GPU、主板等	2,722,000.00	-

3. 去年或本年新增业务的获客方式及订单的可持续性

2025 年，公司新增硬件定制业务，获客方式系在公司原有资源基础上，通过引入新客户，进入新的市场领域，并拓展新客户。客户主要需求集中在大规模推理算力卡、PCIe Switch 网卡及网络在设备设备等核心硬件上。硬件定制，尤其是算力卡定制，是公司转型的重要业务方向，业务模式及经营情况详见下述问题（三）的相关回复内容。

此外，2024 年公司新增集成业务增幅较大，主要获客方式是三大运营商 DCIT 业务的公开招标以及其他客户的公开招投标，多为单一项目签约及结算，系统集成项目的需求高度依赖下游行业的数字化投入预算，且市场竞争异常激烈。综合战略选择等多方面因素考量，预计今年公司系统集成业务的规模较去年有所收缩。

（三）补充披露硬件定制业务的业务模式及经营情况，并结合相关合同权利义务安排、收入确认政策等，说明相关收入确认时点和依据是否符合企业会计准则有关规定。

【公司回复】

1. 硬件定制业务的业务模式及经营情况

1) 关于算力卡定制业务：算力卡定制业务模式如下：公司采购芯片等主要元器件及相关配套物料，重新设计 PCB 板重新布局或留存客户方案直接封装芯片和通信接口，再委托代工依据公司自主设计的全套图纸进行贴片与组装，生产完成经公司全流程自主测试、生产性能、稳定性符合客户用后直接寄送至交付用户。此外，交付后公司将提供完善售后服务，形成“需求—设计—生产—交付—售后”的闭环服务体系。

2) 上述算力卡定制业务外，公司还有 PCIe Switch 网卡等服务器核心硬件定制业务。该业务模式与算力卡定制业务大体类似，另有通过 ODM 方式贴牌销售的通信终端产品等硬件产品。这些产品正处于市场推广阶段，在前三季度尚未形成收入。

硬件定制业务目前尚处于市场拓展初期，公司前三季度实现销售收入 9,060.90 万元，其中算力卡定制业务收入实现约 9,186.08 万元，业务正在持续推进中。

2. 硬件定制业务收入确认政策

根据《企业会计准则》的相关规定，企业应当根据在向客户转让商品前是否拥有对该商品的控制权，来判断从事该交易的主体是主要责任人还是代理人。企业在向客户转让商品前能够控制该商品的，该企业为主要责任人，应当按照已收或应收对价总额确认收入；否则，该企业为代理人，应当按照提供的相关服务或资产转让的金额确认收入。金额确认按照已收或应收对价总额扣除应支付给其他相关方的价款后的净额，或者按照既定的佣金金额或比例等确定。

企业向客户转让商品前能够控制该商品的情形包括：