

■ 关注地方两会

推动自贸港政策红利加速释放 海南：预期2026年GDP增长6%左右

◎ 记者 何漪

1月27日，海南省第七届人民代表大会第五次会议开幕，海南省省长刘小明作政府工作报告，介绍了海南2025年的“成绩单”以及2026年主要预期目标。2025年，海南省经济运行顶压企稳，地区生产总值增长4%，规上工业增加值增长9.9%，服务进出口总额增长22.1%，实际使用外资增长19.9%，实际对外投资增长20.7%，多项指标增速居全国前列。2026年，海南的主要预期目标是地区生产总值增长6%左右。

“2026年是‘十五五’开局之年，也是海南自由贸易港全面实施封关运作开局之年，必须迈好第一步、展现新气象。”刘小明表示，海南将注重抓好聚力促进更高水平开放、聚力释放有效需求潜力、聚力构建现代化产业体系等十项工作。

在聚力促进更高水平开放方面，海南将推动自由贸易港政策红利加速释放，包括加紧推进封关政策落地见效，加强增量政策与存量政策联动，加快形成数量可观的政策适配惠企企业和经济规模流量；深入研究封关后需出台的税制改革政策；推出实施岛内居民消费进境商品“零关税”政策；研究推动调整优化进口征税商品目录，扩大“零关税”商品范围；完善加工增值免关税政策，动态调整实施禁限类货物物品清单。

同时，海南将稳步扩大制度型开放，研究提升贸易自由化便利化水平相关措施，推动缩减跨境服务贸易负面清单，推进服务业扩大开放综合试点，放宽旅游、医疗、交通、金融等重点领域市场准入；深化“中国洋浦港”船舶港制度改革，推动进一步放宽空域管制和航路航权限制，加密国际航线；优化数据出境管理清单，搭建数据跨境服务平台。

自海南自贸港启动全岛封关运作以来，物畅其流、人享其行、流量聚集等成效



海南2026年主要预期目标

- 稳步扩大制度型开放，研究提升贸易自由化便利化水平相关措施
- 优化国有经济布局，谋划推动新一轮省属国企重组整合
- 启动实施“万家民企进海南”三年行动计划
- 加快重大项目建设进度，全年新开工亿元以上项目43个以上，竣工38个以上

海南自贸港10个“二线口岸”之一的洋浦港。 张大伟 制图

明显。封关运作首月，“零关税”政策惠及主体新增超1万家，新增经营主体2.68万户，进口货值、免签入境游客、国际航行船舶进出、新增外资企业、离岛免税销售额分别增长38.9%、64%、19.6%、13%和46.8%。

2026年，聚焦激发经营主体活力，海南将优化国有经济布局，谋划推动新一轮省属国企重组整合；设立国企改革和产业投资母基金；着力提升上市公司质量，促进资本市场发展；启动实施“万家民企进海南”三年行动计

划，办好全国民营企业绿色发展大会，鼓励民营企业参与重点项目建设。

在释放有效需求潜力方面，海南将从大力提振消费、扩大有效投资、打造一流营商环境等方面施策，包括推动康养、绿色、文旅等消费扩量提质；引导免税主体进一步丰富商品供给，支持更多优质商户开展离境退税业务；主动广泛对接重点企业，加强跟踪协调服务，推动形成项目招商和落地完整闭环；发挥政府引导基金作

用，鼓励金融机构提供配套资金，动态发布适宜民间资本参与的重大项目清单，提升民间投资比重。

刘小明表示，2026年，海南将完善项目全生命周期服务平台，全面实施“一码、一图、一表”管项目，建立“投资、项目、园区”问题库，健全重点项目问题快速解决机制，加快重大项目建设进度，全年新开工亿元以上项目43个以上，竣工38个以上。

全省研发经费投入增长8%左右 陕西：以新质生产力 驱动“十五五”高质量开局

◎ 记者 张问之

1月27日，陕西省第十四届人民代表大会第四次会议在西安开幕，陕西省省长赵刚在作政府工作报告时表示，2025年，陕西地区生产总值增长5.1%，全省高质量发展和现代化建设迈出坚实步伐。

2026年是“十五五”开局之年，陕西经济社会发展的主要预期目标是：生产总值增长5%左右，固定资产投资增速保持在全国平均水平以上，一般公共预算收入增长3%，居民收入增速高于经济增长，高于全国平均水平，城镇新增就业40万人以上，城镇调查失业率5.5%左右，居民消费价格涨幅2%左右，完成国家下达的粮食生产、单位生产总值二氧化碳减排任务。

政府工作报告提出，2026年陕西培育壮大新兴产业和未来产业。实施产业创新工程，促进新一代半导体、液晶基板、高端材料、增材制造、民用航空、新型储能等产业做强做大，打造新兴支柱产业。聚焦“硬设施”和“软平台”实施“人工智能+”行动，推动人工智能与产业发展、教育医疗、社会治理等深度融合。力争光子产业产值超过200亿元，加快榆林、渭南等氢能产业集群、储能电站、零碳产业园建设。培育低空经济产业生态，建设西安、汉中中等低空装备制造集聚区。谋划布局量子科技、生物制造、高端医疗器械、小型卫星等产业，培育未来竞争新优势。

同时，陕西将推动科技创新和产业创新深度融合。以需求为牵引推进科研攻关，大力培育科技领军企业，全省研发经费投入增长8%左右。优化秦创原产业创新集聚区布局，强化新兴领域知识产权保护，推动西安科创金融服务“硬科技”改革。巩固拓展“三项改革”成果，新建概念验证和中试平台20家，转移转化成果1.25万项，技术合同成交额达到5500亿元。

根据提请大会审查的《陕西省国民经济和社会发展的第十五个五年规划纲要（草案）》，陕西将全力激发创新潜能，推动现代化产业体系建设实现更大突破。坚持以壮大实体经济为着力点，发挥先进制造业骨干作用，统筹推进传统产业转型升级、新兴产业壮大、未来产业布局，培育产业链群新增长点，力争规模以上工业增加值年均增长6.5%左右，数字经济核心产业增加值比重达到9.5%。

陕西还将坚持以科技创新为引领，加强原始创新和关键核心技术攻关，破解科技、产业对接融合的体制机制，因地制宜发展新质生产力，着力把科教资源优势转化为追赶超越的动力，到2030年全社会研发投入强度达到3.2%左右。

湖北：加速重构发展模式和增长动力 努力塑造更多依靠创新驱动、更多发挥先发优势的引领型发展

◎ 记者 荆淮侨

1月27日，湖北省第十四届人民代表大会第四次会议在武汉开幕。湖北省省长李殿勋在作政府工作报告时表示，2025年，湖北地区生产总值增长5.5%，居经济大省和中部地区前列。2026年，湖北经济社会发展的主要预期目标是：经济增长5.5%左右，居民消费价格涨幅2%左右，单位地区生产总值二氧化碳排放完成国家下达目标。

“始终坚持以新发展理念引领发展，因地制宜发展新质生产力，积极融入和服务构建以国内大循环为主体、国内国际双循环相互促进的新发展格局，努力推动全省经济社会发展全面绿色转型，努力促进全省城乡融合、区域协调和共同富裕，努力塑造更多依靠创新驱动、更多发挥先发优势的引领型发展。”李殿勋说。

政府工作报告提出，“十五五”期间，湖北将加速重构“内需主导、消费拉动、内生增长”的发展模式和“技术创新与

制度创新”双轮驱动的增长动力，不断提升经济实力、科技实力和综合竞争力，切实增强湖北支撑中部、服务全国的功能作用。

对于2026年工作，湖北将坚持供需两端协同发力，大力提振消费，扩大有效投资，稳定对外出口，推动企业增量提质，加快产业转型升级，努力推动经济稳定均衡可持续发展。

湖北提出，将积极培育首发经济、会展经济、路衍经济、银发经济等消费新增长点，实施入境消费拓展行动，开展县城“千集万店”改造提升。加强项目谋划、建设和储备，努力形成投资对经济增长的有力支撑。大力推进三峡水运新通道等1.22万个亿元以上新建续建项目建设，以“有效投资的扩量提质，助推全省高质量发展一路向前”。

同时，在稳定对外出口上，深入实施新兴市场开拓计划、制造业抱团出海行动，全面提升与共建“一带一路”国家、RCEP成员国的经贸合作水平，积极发展新贸易新业态、现代服务贸易、绿色贸易，

探索“跨境电商+海外仓+跨国重组供应链”的新型贸易形态，促进全省进出口总额稳定增长。

2026年，湖北还将大力推进科技创新、产业创新和金融创新深度融合发展，以重塑现代科技金融体系为支撑，进一步完善协同创新体系、成果转化体系、产业培育体系，加快发展壮大新质生产力，加快构建体现湖北优势的现代化产业体系。

其中，在完善产业培育体系方面，湖北提出加快汽车等传统产业升级改造，大力发展集成电路、航空航天、生物医药等新兴支柱产业，抢占低空经济、绿色智能船舶、自主安全计算等新赛道，前瞻布局具身智能、量子科技、6G、合成生物、氢能和核聚变能等未来产业，培育打造一批世界一流企业和世界级产业集群。

在完善创新体系的同时，湖北还将进一步强化创新服务，努力让创新所需的阳光更明媚、土壤更肥沃、空气更清新、水分更充足。

育龙头 强链群 拓市场

江西：抢抓产业新赛道 规上工业增加值预期增长7.3%以上

◎ 记者 王凯丰

1月27日，江西省第十四届人民代表大会第四次会议在南昌开幕，江西省省长叶建春在作政府工作报告时表示，2025年江西经济增长好于预期，地区生产总值增长5.2%；2026年江西地区生产总值预期目标为增长5%至5.5%，规模以上工业增加值增长7.3%以上。

政府工作报告提出，2026年江西将实施5296个省级大中型项目建设，年度计划完成投资1.1万亿元。优化投资方向，科学布局6G、算力等新型基础设施项目，力争鄱阳湖水利枢纽工程、内蒙古腾格里沙漠基地送电江西工程等重大项目建设取得积极进展。

在激活民间投资方面，江西将放宽民间投资准入限制，拓宽民间资本参与重大项目建设的渠道，引导民间投资向高技术、现代服务业等新赛道延伸拓展。同时，

健全政府与社会资本合作新机制，推动基础设施不动产投资信托基金项目实现实质性突破，为民营企业大显身手开辟广阔天地。

“抢抓产业新赛道，培育壮大新兴产业，聚焦育龙头、强链群、拓市场等关键环节，实施产业创新工程。”叶建春强调，江西将推动电子信息“芯光屏板链智网”融合发展，支持创建锂电新能源国家产业集群，加大飞机整机、直升机、无人机等研发制造，做大做强新能源汽车整车及配套设备，着力建设中部地区特色装备集聚区，加快发展生物医药、低空经济等产业。

在产业集群提质升级方面，江西提出持续推进国有企业“争链主、强集群”行动，开展“2152”龙头引育工程，加快构建“赣鄱走廊”“赣鄂空中走廊”，力争2026年电子信息、有色金属、装备制造产业规模分别达到1.28万亿元、1.18万亿元和8200亿元。

同时，开展未来产业培育发展行动，科学布局金属新材料、脑机接口、具身智能与人形机器人、核医疗、固态电池、光电子、生物制造等细分赛道，完善未来产业孵化支撑服务链条，建立投入增长与风险分担机制，推广“中试+投资+孵化”运营模式，分类推进专项培育、集聚区建设，力争2026年培育3个以上省级先进制造业集群，力争国家级集群建设实现新突破，集群营业收入增长10%左右；开展优质企业对标提升行动，力争专精特新中小企业数量突破6000家。

围绕提升重点产业能级，江西明确：2026年将培育3个以上省级先进制造业集群，力争国家级集群建设实现新突破，集群营业收入增长10%左右；开展优质企业对标提升行动，力争专精特新中小企业数量突破6000家。此外，江西还将深化产业集群数字化转型试点，推动重点产业集群规上企业数字化改造全覆盖；培育壮大数字经济核心产业，实施工业互联网创新发展工程，力争数字经济核心产业增加值占GDP比重达到9.5%左右，助力制造业向“新”发展、乘“数”而上。

■ 2026·金融瞭望

“走廊银行家” 服务中企出海“忙不停”

◎ 记者 陈佳怡

申畅是渣打银行（新加坡）有限公司中资企业海外事业部执行总监，也是渣打银行负责东盟市场的“走廊银行家”。谈起近期的工作节奏，她告诉上海证券报记者：“以前年底到圣诞、元旦，多少能有时间放松一下，现在却一直很忙，业务要推进，项目要落地，政策要解读，节奏根本慢不下来。”

这种节奏的转变，早已超出个体感受，成为中企出海进入“深耕时代”的直观注脚。“机遇不断涌现”“中企出海仍是大势所趋”“创新技术会是中企出海的核心竞争力”……近期，上海证券报记者采访了多位外资金融机构相关负责人，他们普遍看好服务中企出海的业务前景，并表示将持续发挥好外资金融机构的“桥梁”作用，持续加大服务中企出海的资源配置。

中企出海迈入深耕细作阶段

回溯中企出海的历程，可见一条清晰的演进脉络。早期，企业出海多是简单地“把东西卖出去”，竞争力主要集中在成本优势方面。摩根大通环球企业银行大中华区主管黄健向上海证券报记者回忆道，几十年前，企业出海主要是凭借价格优势将产品出口至海外市场，较少考虑在当地建立完整的供应链或者打造品牌知名度。

“时至今日，中企出海的格局已经洗牌，企业全球化进程迈入了深耕细作的新阶段。”黄健观察到，这几年来，中企出海呈现出全球化战略迭代升级、目的地版图拓宽、行业领域多元化三大鲜明特征。

“中企出海已正式步入以产业链全球布局为核心特征的3.0时代。”这是汇丰银行（中国）有限公司企业及机构银行业务部副总监洪纪伦的判断。他对上海证券报记者表示，中企出海在1.0时代以制造业产品出口为主，在2.0时代逐渐进入出海并购阶段。在3.0时代，中国企业更聚焦技术合作、产业链整合和生态共建的“体系出海”，提升在全球价值链中的地位。

在这一过程中，出海模式、行业赛道、区域布局等诸多维度在发生深刻变革。洪纪伦表示，这些变化包括：从制造业到新能源、新消费等新兴产业，从加工为主向全球价值链上游转移，从并购到绿地投资，从以国企为主到民企引领，从单一走向全球布局和建立区域中心等。

具体到东盟市场，申畅观察到，早期（2018年左右）中企出海主要是将东盟作为生产加工基地，进行来料加工后出口欧美，形成了越南制造、泰国制造、马来西亚制造等模式。如今，企业在东盟的布局也发生了新变化，不再局限于单一国家，而是追求供应链的多元化和分段化布局，更加注重“本地化”经营。

在全球产业链重构的背景下，中企出海的核心竞争力已从“成本优势”转向“技术创新+供应链整合”。汇丰环球投资研究团队认为，创新能力将成为中国在庞大生产能力、超大规模市场之外的第三大核心优势，有望推动中资企业加快出海步伐，拓展国际版图。

加码服务中企出海资源配置

从“走出去”到“走进来”，中企出海这条路并不平坦。

“任何企业的全球化进程都不是一帆风顺的，会面临诸多挑战。”黄健坦言，包括来自地缘政治纷争、法律合规、汇率波动、供应链风险、不同市场的文化差异也会给经营带来挑战。黄健以汇率波动为例解释道，新兴市场金融基础设施尚未完善，货币汇率受国际资本流动、国内外经济形势影响显著，在重大经济或政治事件冲击下往往波动剧烈，容易给企业带来损失。

如何避免“水土不服”，不仅考验企业的管理智慧，更需要金融机构提供全方位的支持。而外资金融机构凭借其全球网络覆盖、跨境专业能力、本地市场洞察等核心优势，在中企出海过程中发挥着“桥梁”作用。

“走廊银行家”——这一渣打银行内部对于服务中资企业“走出去”工作人员的昵称，正是上述作用的生动写照。“我们不仅要懂中国企业的需求，更要了解海外市场的规则，成为企业在当地的‘贴心顾问’和‘可靠伙伴’，为企业出海保驾护航。”申畅说。

黄健介绍，摩根大通的独特优势在于其“桥梁”角色——拥有覆盖超过100个市场的全球网络、丰富的本地经验、稳健的资产负债表、深厚的行业知识及创新的解决方案，能够帮助中国企业更深入地了解海外市场，为其全球化布局提供全方位的业务支持和融资渠道。

中企出海步履不停，对高质量金融综合服务的需求也越来越迫切。“新一代出海的企业需要更全面和多元的金融服务，需要金融机构提供覆盖多个市场、更长周期的综合金融解决方案。”洪纪伦表示，支持中企出海是汇丰中国企业及机构银行业务的重要战略之一，目前正持续加大服务中企出海的资源配置。

重点支持科创企业加速出海

站在“十五五”规划的新起点上，受访人士认为，中企出海的脚步不会停歇。在全球经济格局的深度调整中，中国企业将以稳健的姿态迈向更高质量的全球化。

申畅认为，未来5至10年，中资企业将逐渐成为真正的跨国企业。这些企业将深度理解本地市场特色，真正实现本地化经营，同时具备强大的跨区域跨境运营能力、组织能力和先进的经营理念，成为具有国际影响力的世界级企业。

“中企出海仍是大势所趋，特别是中东、东盟和拉美等新兴市场将继续成为中企出海布局的重要市场。”洪纪伦表示，科创企业出海正在加速，一大批科技含量高、成长性强的科创企业正加快融入全球市场。支持科技企业出海成为多家外资金融机构的共识。1月27日，渣打中国宣布，其中型企业业务正式升级为“国际及创新企业银行业务”，旨在进一步聚焦人工智能、绿色科技、生命科学、高端制造等关键领域的成长型科创企业。

黄健透露，今年摩根大通的业务重点之一就是强化覆盖风投支持、快速成长的科技公司，同时还将持续加码对东南亚、中东、拉美等新兴出海热点地区的支持。