

证券代码:688365 证券简称:光云科技 公告编号:2026-003

## 杭州光云科技股份有限公司 2025 年年度业绩预告

本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏,并对其内容的真实性、准确性和完整性依法承担法律责任。

### 一、本期业绩预告情况

(一)业绩预告期间  
2025年1月1日至2025年12月31日。

### (二)业绩预告情况

经杭州光云科技股份有限公司(以下简称“公司”)财务部门初步测算:  
1.预计2025 年年度实现归属于母公司所有者的净利润为人民币-3,200.00 万元至-2,600.00 万元,较上年同期相比,将减少亏损 5,004.61 万元至 5,704.61 万元,亏损比例同比下降 61.00%到 69.63%。

2. 预计 2025 年年度归属于母公司所有者的扣除非经常性损益的净利润为人民币-3,600.00 万元至-2,800.00 万元,较上年同期相比,将减少亏损 3,798.71 万元到 4,498.71 万元,亏损比例同比下降 52.06%到 61.64%。

### (三)本期业绩预告未经注册会计师审计。

### 二、上年同期业绩情况和财务状况

2024 年度利润总额:-8,772.36 万元;  
2024 年度归属于母公司所有者的净利润:-8,204.61 万元;  
2024 年度归属于母公司所有者的扣除非经常性损益的净利润:-7,298.71 万元;  
2024 年度基本每股收益:-0.19 元。  
三、本期业绩变化的主要原因

2025 年度,面对电商行业竞争格局的演进以及新业态的呈现,公司进一步聚焦主营业务,为客户带来更高效的服务体验。近年来,公司围绕商家 SaaS 业务的战略布局,在持续保持研发及市场推广力度的同时,动态优化了研发的投入结构。公司大商家 SaaS 业务从过往以广的投入阶段转变为稳定回收阶段,在产品功能逐步稳定实现的条件下,公司通过精细化管理优化研发投入结构,对部分成熟技术项目进行阶段性收尾,缩减了重复投入。

2025 年度,公司 SaaS 产品迭代和版本迭代增长。报告期内,公司积极开拓多平台投入,中小商家 SaaS 产品持续迭代优化,公司大商家 SaaS 产品研发及市场推广日趋成熟,已有产品的客户满意度及市场认可度不断提升,大客户数量稳步增长,相关大商家 SaaS 业务收入保持稳步增长;同时,公司 2025 年度将电商 SaaS 业务进一步延伸至采购及供应链管理环节,为公司提供了新的业务增长点。

### 四、风险提示

本次业绩预告是公司财务部门基于自身专业判断进行的初步核算,尚未经注册会计师审计,公司尚未发现影响本次业绩预告内容准确性的重大不确定因素。

### 五、其他说明事项

以上预告数据仅为初步核算数据,具体准确的财务数据以公司正式披露的经审计后的 2025 年年度报告为准。敬请广大投资者谨慎决策,注意投资风险。

特此公告。

杭州光云科技股份有限公司董事会  
2026年1月31日

证券代码:688363 证券简称:华熙生物 公告编号:2026-003

## 华熙生物科技股份有限公司 2025 年年度业绩预增公告

本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏,并对其内容的真实性、准确性和完整性依法承担法律责任。

### 一、本期业绩预告情况

(一)业绩预告期间  
2025年1月1日至2025年12月31日。

### (二)业绩预告情况

1. 经华熙生物科技股份有限公司(以下简称“公司”)财务部门初步测算,预计 2025 年年度实现归属于母公司所有者的净利润人民币 27,000.00 万元到 32,000.00 万元,与上年同期(法定披露数据)相比,将增加 9,572.26 万元至 14,572.26 万元,同比增加 54.92%到 62.63%。

2. 预计 2025 年年度实现归属于母公司所有者的扣除非经常性损益的净利润 16,700.00 万元到 21,700.00 万元,与上年同期(法定披露数据)相比,将增加 5,972.80 万元到 10,972.80 万元,同比增加 56.68%到 102.29%。

### 三、上年同期业绩情况和财务状况

(一)利润总额:21,339.29 万元,归属于母公司所有者的净利润:17,426.74 万元,归属于母公司所有者的扣除非经常性损益的净利润:10,727.20 万元。

### 四、风险提示

本次业绩预告是公司财务部门基于自身专业判断进行的初步核算,尚未经注册会计师审计,公司尚未发现影响本次业绩预告内容准确性的重大不确定因素。

### 五、其他说明事项

以上预告数据仅为初步核算数据,具体准确的财务数据以公司正式披露的经审计后的 2025 年年度报告为准。敬请广大投资者谨慎决策,注意投资风险。

### 六、业绩预增的主要原因

2025 年度,公司以“聚焦扩张、增长增效”为核心,通过组织架构系统性优化、非协同整合、运营模式升级,推动公司从“规模扩张”向“质量增长”转变,实现经营效能提升与运营成本优化,释放业绩增长新动能,带动归属于母公司所有者的净利润同比增长 54.93%到 62.63%,归属于母公司所有者的扣除非经常性损益的净利润同比增长 65.69%到 102.29%。

组织架构:公司调整非重点部门,优化层级设置,推动组织扁平化、敏捷化升级,提升决策效率,有效降低运营成本,2025 年管理费用同比下降超过 10%,成本与费用端的有效管控为业绩增长提供了基础支撑。

业务转型:公司坚持专业化聚焦发展方向,持续优化业务结构和资源配置。同时,公司通过加强供应链协同管理,推进库存结构优化,将更多资源投入到具备长期竞争优势的核心领域,2025 年销售费用同比下降超过 30%,在大客户承压的背景下实现盈利能力持续改善。

研发与科技创新方面:公司围绕精准生物学和细胞生物学两大基础学科方向,持续深化对细胞外基质(ECM)调控机制、衰老干预与组织再生等前沿方向的系统性研究,加强基础研究与应用研究协同推进,公司综合性生物医学数据库和组学平台,不断提升生物信息学及再生材料的产业化能力,加快科研成果转化为产品端解决方案转化进程。围绕衰老干预、组织再生及功能性材料等重点方向,公司持续推进创新性技术布局与产品转化,为中长期业务发展夯实科技基础。

AI 应用落地:公司持续深化 AI 技术与业务深度融合,优化业务流程与数据治理,提升了生产、供应链、管理等环节的运营效率,有进一步推动经营质效的提升。

未来,公司将继续坚持以科技创新为核心,持续夯实长期竞争优势,推动经营质量和可持续发展能力稳步提升。

### (二)非经常性损益的影响

本期业绩预增与权益政府补助、投资项目的公允价值变动及处置损益相比上年同期实现增长。

公司上年同期归属于母公司所有者的净利润为 17,426.74 万元,归属于母公司所有者的扣除非经常性损益的净利润为 10,727.20 万元,同比减少 37.83%。

### 四、风险提示

本次业绩预告是公司财务部门进行的初步核算,尚未经注册会计师审计。截至本公告披露日,公司不存在影响本次业绩预告内容准确性的重大不确定因素。

### 五、其他说明事项

以上预告数据仅为初步核算数据,具体准确的财务数据以公司正式披露的经审计后的 2025 年年度报告为准。敬请广大投资者谨慎决策,注意投资风险。

### 六、业绩预增的主要原因

2025 年度,公司以“聚焦扩张、增长增效”为核心,通过组织架构系统性优化、非协同整合、运营模式升级,推动公司从“规模扩张”向“质量增长”转变,实现经营效能提升与运营成本优化,释放业绩增长新动能,带动归属于母公司所有者的净利润同比增长 54.93%到 62.63%,归属于母公司所有者的扣除非经常性损益的净利润同比增长 65.69%到 102.29%。

组织架构:公司调整非重点部门,优化层级设置,推动组织扁平化、敏捷化升级,提升决策效率,有效降低运营成本,2025 年管理费用同比下降超过 10%,成本与费用端的有效管控为业绩增长提供了基础支撑。

业务转型:公司坚持专业化聚焦发展方向,持续优化业务结构和资源配置。同时,公司通过加强供应链协同管理,推进库存结构优化,将更多资源投入到具备长期竞争优势的核心领域,2025 年销售费用同比下降超过 30%,在大客户承压的背景下实现盈利能力持续改善。

研发与科技创新方面:公司围绕精准生物学和细胞生物学两大基础学科方向,持续深化对细胞外基质(ECM)调控机制、衰老干预与组织再生等前沿方向的系统性研究,加强基础研究与应用研究协同推进,公司综合性生物医学数据库和组学平台,不断提升生物信息学及再生材料的产业化能力,加快科研成果转化为产品端解决方案转化进程。围绕衰老干预、组织再生及功能性材料等重点方向,公司持续推进创新性技术布局与产品转化,为中长期业务发展夯实科技基础。

AI 应用落地:公司持续深化 AI 技术与业务深度融合,优化业务流程与数据治理,提升了生产、供应链、管理等环节的运营效率,有进一步推动经营质效的提升。

未来,公司将继续坚持以科技创新为核心,持续夯实长期竞争优势,推动经营质量和可持续发展能力稳步提升。

### (二)非经常性损益的影响

本期业绩预增与权益政府补助、投资项目的公允价值变动及处置损益相比上年同期实现增长。

公司上年同期归属于母公司所有者的净利润为 17,426.74 万元,归属于母公司所有者的扣除非经常性损益的净利润为 10,727.20 万元,同比减少 37.83%。

### 四、风险提示

本次业绩预告是公司财务部门进行的初步核算,尚未经注册会计师审计。截至本公告披露日,公司不存在影响本次业绩预告内容准确性的重大不确定因素。

### 五、其他说明事项

以上预告数据仅为初步核算数据,具体准确的财务数据以公司正式披露的经审计后的 2025 年年度报告为准。敬请广大投资者谨慎决策,注意投资风险。

### 六、业绩预增的主要原因

2025 年度,公司以“聚焦扩张、增长增效”为核心,通过组织架构系统性优化、非协同整合、运营模式升级,推动公司从“规模扩张”向“质量增长”转变,实现经营效能提升与运营成本优化,释放业绩增长新动能,带动归属于母公司所有者的净利润同比增长 54.93%到 62.63%,归属于母公司所有者的扣除非经常性损益的净利润同比增长 65.69%到 102.29%。

组织架构:公司调整非重点部门,优化层级设置,推动组织扁平化、敏捷化升级,提升决策效率,有效降低运营成本,2025 年管理费用同比下降超过 10%,成本与费用端的有效管控为业绩增长提供了基础支撑。

业务转型:公司坚持专业化聚焦发展方向,持续优化业务结构和资源配置。同时,公司通过加强供应链协同管理,推进库存结构优化,将更多资源投入到具备长期竞争优势的核心领域,2025 年销售费用同比下降超过 30%,在大客户承压的背景下实现盈利能力持续改善。

研发与科技创新方面:公司围绕精准生物学和细胞生物学两大基础学科方向,持续深化对细胞外基质(ECM)调控机制、衰老干预与组织再生等前沿方向的系统性研究,加强基础研究与应用研究协同推进,公司综合性生物医学数据库和组学平台,不断提升生物信息学及再生材料的产业化能力,加快科研成果转化为产品端解决方案转化进程。围绕衰老干预、组织再生及功能性材料等重点方向,公司持续推进创新性技术布局与产品转化,为中长期业务发展夯实科技基础。

AI 应用落地:公司持续深化 AI 技术与业务深度融合,优化业务流程与数据治理,提升了生产、供应链、管理等环节的运营效率,有进一步推动经营质效的提升。

未来,公司将继续坚持以科技创新为核心,持续夯实长期竞争优势,推动经营质量和可持续发展能力稳步提升。

### (二)非经常性损益的影响

本期业绩预增与权益政府补助、投资项目的公允价值变动及处置损益相比上年同期实现增长。

公司上年同期归属于母公司所有者的净利润为 17,426.74 万元,归属于母公司所有者的扣除非经常性损益的净利润为 10,727.20 万元,同比减少 37.83%。

### 四、风险提示

本次业绩预告是公司财务部门进行的初步核算,尚未经注册会计师审计。截至本公告披露日,公司不存在影响本次业绩预告内容准确性的重大不确定因素。

### 五、其他说明事项

以上预告数据仅为初步核算数据,具体准确的财务数据以公司正式披露的经审计后的 2025 年年度报告为准。敬请广大投资者谨慎决策,注意投资风险。

### 六、业绩预增的主要原因

2025 年度,公司以“聚焦扩张、增长增效”为核心,通过组织架构系统性优化、非协同整合、运营模式升级,推动公司从“规模扩张”向“质量增长”转变,实现经营效能提升与运营成本优化,释放业绩增长新动能,带动归属于母公司所有者的净利润同比增长 54.93%到 62.63%,归属于母公司所有者的扣除非经常性损益的净利润同比增长 65.69%到 102.29%。

组织架构:公司调整非重点部门,优化层级设置,推动组织扁平化、敏捷化升级,提升决策效率,有效降低运营成本,2025 年管理费用同比下降超过 10%,成本与费用端的有效管控为业绩增长提供了基础支撑。

业务转型:公司坚持专业化聚焦发展方向,持续优化业务结构和资源配置。同时,公司通过加强供应链协同管理,推进库存结构优化,将更多资源投入到具备长期竞争优势的核心领域,2025 年销售费用同比下降超过 30%,在大客户承压的背景下实现盈利能力持续改善。

研发与科技创新方面:公司围绕精准生物学和细胞生物学两大基础学科方向,持续深化对细胞外基质(ECM)调控机制、衰老干预与组织再生等前沿方向的系统性研究,加强基础研究与应用研究协同推进,公司综合性生物医学数据库和组学平台,不断提升生物信息学及再生材料的产业化能力,加快科研成果转化为产品端解决方案转化进程。围绕衰老干预、组织再生及功能性材料等重点方向,公司持续推进创新性技术布局与产品转化,为中长期业务发展夯实科技基础。

AI 应用落地:公司持续深化 AI 技术与业务深度融合,优化业务流程与数据治理,提升了生产、供应链、管理等环节的运营效率,有进一步推动经营质效的提升。

未来,公司将继续坚持以科技创新为核心,持续夯实长期竞争优势,推动经营质量和可持续发展能力稳步提升。

### (二)非经常性损益的影响

本期业绩预增与权益政府补助、投资项目的公允价值变动及处置损益相比上年同期实现增长。

公司上年同期归属于母公司所有者的净利润为 17,426.74 万元,归属于母公司所有者的扣除非经常性损益的净利润为 10,727.20 万元,同比减少 37.83%。

### 四、风险提示

本次业绩预告是公司财务部门进行的初步核算,尚未经注册会计师审计。截至本公告披露日,公司不存在影响本次业绩预告内容准确性的重大不确定因素。

### 五、其他说明事项

以上预告数据仅为初步核算数据,具体准确的财务数据以公司正式披露的经审计后的 2025 年年度报告为准。敬请广大投资者谨慎决策,注意投资风险。

### 六、业绩预增的主要原因

2025 年度,公司以“聚焦扩张、增长增效”为核心,通过组织架构系统性优化、非协同整合、运营模式升级,推动公司从“规模扩张”向“质量增长”转变,实现经营效能提升与运营成本优化,释放业绩增长新动能,带动归属于母公司所有者的净利润同比增长 54.93%到 62.63%,归属于母公司所有者的扣除非经常性损益的净利润同比增长 65.69%到 102.29%。

组织架构:公司调整非重点部门,优化层级设置,推动组织扁平化、敏捷化升级,提升决策效率,有效降低运营成本,2025 年管理费用同比下降超过 10%,成本与费用端的有效管控为业绩增长提供了基础支撑。

业务转型:公司坚持专业化聚焦发展方向,持续优化业务结构和资源配置。同时,公司通过加强供应链协同管理,推进库存结构优化,将更多资源投入到具备长期竞争优势的核心领域,2025 年销售费用同比下降超过 30%,在大客户承压的背景下实现盈利能力持续改善。

研发与科技创新方面:公司围绕精准生物学和细胞生物学两大基础学科方向,持续深化对细胞外基质(ECM)调控机制、衰老干预与组织再生等前沿方向的系统性研究,加强基础研究与应用研究协同推进,公司综合性生物医学数据库和组学平台,不断提升生物信息学及再生材料的产业化能力,加快科研成果转化为产品端解决方案转化进程。围绕衰老干预、组织再生及功能性材料等重点方向,公司持续推进创新性技术布局与产品转化,为中长期业务发展夯实科技基础。

AI 应用落地:公司持续深化 AI 技术与业务深度融合,优化业务流程与数据治理,提升了生产、供应链、管理等环节的运营效率,有进一步推动经营质效的提升。

未来,公司将继续坚持以科技创新为核心,持续夯实长期竞争优势,推动经营质量和可持续发展能力稳步提升。

### (二)非经常性损益的影响

本期业绩预增与权益政府补助、投资项目的公允价值变动及处置损益相比上年同期实现增长。

公司上年同期归属于母公司所有者的净利润为 17,426.74 万元,归属于母公司所有者的扣除非经常性损益的净利润为 10,727.20 万元,同比减少 37.83%。

### 四、风险提示

本次业绩预告是公司财务部门进行的初步核算,尚未经注册会计师审计。截至本公告披露日,公司不存在影响本次业绩预告内容准确性的重大不确定因素。

### 五、其他说明事项

以上预告数据仅为初步核算数据,具体准确的财务数据以公司正式披露的经审计后的 2025 年年度报告为准。敬请广大投资者谨慎决策,注意投资风险。

### 六、业绩预增的主要原因

2025 年度,公司以“聚焦扩张、增长增效”为核心,通过组织架构系统性优化、非协同整合、运营模式升级,推动公司从“规模扩张”向“质量增长”转变,实现经营效能提升与运营成本优化,释放业绩增长新动能,带动归属于母公司所有者的净利润同比增长 54.93%到 62.63%,归属于母公司所有者的扣除非经常性损益的净利润同比增长 65.69%到 102.29%。

证券代码:688302 证券简称:海创药业 公告编号:2026-001

## 海创药业股份有限公司 2025 年年度业绩预告

本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏,并对其内容的真实性、准确性和完整性依法承担法律责任。

### 一、本期业绩预告情况

(一)业绩预告期间  
2025年1月1日至2025年12月31日。

### (二)业绩预告情况

经海创药业股份有限公司(以下简称“公司”)财务部门初步测算:  
1. 公司预计 2025 年年度实现利润总额-15,000.00 万元到-12,500.00 万元,比上年同期亏损减少 4,948.36 万元,到 7,448.36 万元,同比减少 37.34%。  
2. 公司预计 2025 年年度实现归属于母公司所有者的净利润-15,000.00 万元到-12,500.00 万元,比上年同期亏损减少 4,948.57 万元,到 7,448.57 万元,同比减少 37.34%。  
3. 公司预计 2025 年年度实现归属于母公司所有者的扣除非经常性损益后的净利润-18,500.00 万元到-15,500.00 万元,比上年同期亏损减少 3,250.99 万元,到 6,250.99 万元,同比减少 14.96%到 28.74%。

4. 预计 2025 年年度实现营业收入 1,900.00 万元到 2,200.00 万元,扣除与主营业务无关的业务收入后的营业收入为 1,900.00 万元到 2,200.00 万元。

### (三)本期业绩预告未经注册会计师审计。

二、上年同期业绩情况和财务状况  
2024 年度营业收入 3838 万元,利润总额-19,948.25 万元,归属于母公司所有者的净利润-19,948.57 万元,归属于母公司所有者的扣除非经常性损益的净利润-21,750.99 万元;每股收益-2.01 元。

### 三、本期业绩变化的主要原因

1. 报告期内,公司首个 1 类新药肌注鱼肝油软胶囊(项目号:HC-1119)于 2025 年 5 月获准上市销售,因此报告期内产生药品销售收入较上年度营业收入仅为少量材料及中间体销售收入增长幅度较大。

2. 2025 年 12 月,肌注鱼肝油软胶囊成功纳入《国家基本医疗保险、生育保险和工伤保险药品目录(2025 版)》(以下简称“国家医保药品目录”),该项目于 2026 年 1 月 1 日起正式实施,产品在医保目录药品目录后,产品价格有较大幅度的下降,公司在 2025 年末对经销商库存进行产品补差及部分省份竞价采购模式切换经销商数量退单等因素的综合影响下,预计 2025 年度营业收入 1,900.00 万元到 2,200.00 万元。

3. 报告期内,公司研发管线合理规划研发投入,优化研发管线,同期研发管线阶段不同投入不同,预计 2025 年度研发费用 10,500.00 万元到 12,500.00 万元,较上年同期减少 4,903.17 到 6,903.17 万元。

4. 报告期内,股权激励到期解锁计提股份支付费用减少及收取与收益相关的政府补助较上年同期增加。

综上,公司预计 2025 年度亏损收窄,扣除非经常性损益后均同比收窄。

四、风险提示  
截至本公告披露日,公司不存在影响本次业绩预告内容准确性的重大不确定因素,本次业绩预告是基于公司财务部门判断所进行的初步核算,未经注册会计师审计。

五、其他说明事项  
以上预告数据仅为初步核算数据,具体准确的财务数据以公司正式披露的经审计后的 2025 年年报为准,敬请广大投资者注意投资风险。

海创药业股份有限公司  
董事会  
2026年1月31日

证券代码:688207 证券简称:格灵深瞳 公告编号:2026-002

## 北京格灵深瞳信息技术股份有限公司 2025 年年度业绩预亏公告

本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏,并对其内容的真实性、准确性和完整性依法承担法律责任。

### 一、本期业绩预告情况

(一)业绩预告期间  
2025年1月1日至2025年12月31日。

### (二)业绩预告情况

1. 经财务部门初步测算,预计北京格灵深瞳信息技术股份有限公司(以下简称“公司”)2025 年年度实现营业收入 12,000 万元到 16,000 万元,与上年同期(法定披露数据)相比,同比增长 2.35%至 36.47%。

2. 经财务部门初步测算,预计公司 2025 年年度实现归属于母公司所有者的净利润为-24,000 万元到-17,000 万元,与上年同期相比亏损增加 13,428 万元到亏损减少 19.66%。

3. 经财务部门初步测算,预计公司 2025 年年度实现归属于母公司所有者的扣除非经常性损益后的净利润约-25,000 万元到-18,000 万元,与上年同期相比亏损增加 10,363 万元到亏损减少 20.54%。

### (三)本期业绩预告未经注册会计师审计。

二、上年同期业绩情况和财务状况  
(一)营业收入:11,723.94 万元。  
(二)利润总额:-20,357.19 万元,归属于母公司所有者的净利润:-21,159.68 万元,归属于母公司所有者的扣除非经常性损益的净利润:-22,663.12 万元。

### 三、本期业绩变化的主要原因

2025 年是公司改革的关键之年,在稳健转型的过程中,公司围绕核心业务持续对重点领域进行研发投入,巩固在技术层面的领先地位,并聚焦于市场开拓与业务多元化发展,重点深耕智慧金融、

城市管理、政务及特种以及智慧养老领域,开展符合国产信创标准的行业级大模型产品研发,并围绕行业垂直领域销售团队,着力提升商业落地能力并优化客户结构。

报告期内,受宏观经济环境等因素影响智慧金融领域客户的预算有所收紧,加之公司与大客户中国信创集团股份有限公的战略合作已于 2025 年 9 月到期,相关产品需求放缓,但公司在城市管理、政务及特种、智慧养老等其他领域综合收入金额较上年有所增长,业务多元取得初步进展,这一方面得益于公司在重点领域的市场拓展初见成效,另一方面也源于 2024 年 11 月收购了深圳市国科亿诺科技股份有限公司(以下简称“国科亿诺”),本年度并购并进的进一步加大了收入规模。未来,公司将继续深耕重点行业,深挖数据场景需求,不断拓宽数据来源,优化客户结构。

### (二)非经常性损益的影响

2025 年度,公司非经常性损益主要系持有的结构性存款和其他理财产品等交易性金融资产产生的投资收益及公允价值变动损益。

### (三)会计处理影响

国科亿诺于 2024 年 11 月 26 日纳入公司合并范围,因此,在公司 2025 年度合并报表中,包含国科亿诺 2025 年全年营业收入,从而扩大了公司 2025 年度合并报表的收入规模。

### 四、风险提示

本次业绩预告是公司财务部门基于年度经营情况和自身专业判断进行的初步核算,尚未经注册会计师审计。截至本公告披露日,公司尚未发现影响本次业绩预告内容准确性的重大不确定因素。

### 五、其他说明事项

以上预告数据仅为公司财务部门初步核算数据,具体准确的财务数据以公司正式披露的经审计后的 2025 年年度报告为准,敬请广大投资者注意投资风险。

### 六、业绩预亏的主要原因

2025 年度,公司以“聚焦扩张、增长增效”为核心,通过组织架构系统性优化、非协同整合、运营模式升级,推动公司从“规模扩张”向“质量增长”转变,实现经营效能提升与运营成本优化,释放业绩增长新动能,带动归属于母公司所有者的净利润同比增长 54.93%到 62.63%,归属于母公司所有者的扣除非经常性损益的净利润同比增长 65.69%到 102.29%。

组织架构:公司调整非重点部门,优化层级设置,推动组织扁平化、敏捷化升级,提升决策效率,有效降低运营成本,2025 年管理费用同比下降超过 10%,成本与费用端的有效管控为业绩增长提供了基础支撑。

业务转型:公司坚持专业化聚焦发展方向,持续优化业务结构和资源配置。同时,公司通过加强供应链协同管理,推进库存结构优化,将更多资源投入到具备长期竞争优势的核心领域,2025 年销售费用同比下降超过 30%,在大客户承压的背景下实现盈利能力持续改善。

研发与科技创新方面:公司围绕精准生物学和细胞生物学两大基础学科方向,持续深化对细胞外基质(ECM)调控机制、衰老干预与组织再生等前沿方向的系统性研究,加强基础研究与应用研究协同推进,公司综合性生物医学数据库和组学平台,不断提升生物信息学及再生材料的产业化能力,加快科研成果转化为产品端解决方案转化进程。围绕衰老干预、组织再生及功能性材料等重点方向,公司持续推进创新性技术布局与产品转化,为中长期业务发展夯实科技基础。

AI 应用落地:公司持续深化 AI 技术与业务深度融合,优化业务流程与数据治理,提升了生产、供应链、管理等环节的运营效率,有进一步推动经营质效的提升。

未来,公司将继续坚持以科技创新为核心,持续夯实长期竞争优势,推动经营质量和可持续发展能力稳步提升。

### (二)非经常性损益的影响

本期业绩预增与权益政府补助、投资项目的公允价值变动及处置损益相比上年同期实现增长。

公司上年同期归属于母公司所有者的净利润为 17,426.74 万元,归属于母公司所有者的扣除非经常性损益的净利润为 10,727.20 万元,同比减少 37.83%。

### 四、风险提示

本次业绩预告是公司财务部门进行的初步核算,尚未经注册会计师审计。截至本公告披露日,公司不存在影响本次业绩预告内容准确性的重大不确定因素。

### 五、其他说明事项

以上预告数据仅为初步核算数据,具体准确的财务数据以公司正式披露的经审计后的 2025 年年度报告为准。敬请广大投资者注意投资风险。

### 六、业绩预亏的主要原因

2025 年度,公司以“聚焦扩张、增长增效”为核心,通过组织架构系统性优化、非协同整合、运营模式升级,推动公司从“规模扩张”向“质量增长”转变,实现经营效能提升与运营成本优化,释放业绩增长新动能,带动归属于母公司所有者的净利润同比增长 54.93%到 62.63%,归属于母公司所有者的扣除非经常性损益的净利润同比增长 65.69%到 102.29%。

组织架构:公司调整非重点部门,优化层级设置,推动组织扁平化、敏捷化升级,提升决策效率,有效降低运营成本,2025 年管理费用同比下降超过 10%,成本与费用端的有效管控为业绩增长提供了基础支撑。

业务转型:公司坚持专业化聚焦发展方向,持续优化业务结构和资源配置。同时,公司通过加强供应链协同管理,推进库存结构优化,将更多资源投入到具备长期竞争优势的核心领域,2025 年销售费用同比下降超过 30%,在大客户承压的背景下实现盈利能力持续改善。

研发与科技创新方面:公司围绕精准生物学和细胞生物学两大基础学科方向,持续深化对细胞外基质(ECM)调控机制、衰老干预与组织再生等前沿方向的系统性研究,加强基础研究与应用研究协同推进,公司综合性生物医学数据库和组学平台,不断提升生物信息学及再生材料的产业化能力,加快科研成果转化为产品端解决方案转化进程。围绕衰老干预、组织再生及功能性材料等重点方向