公司代码:600817　　公司简称:宇通重工

宇通重工股份有限公司 2025 年年度报告摘要

第一节 重要提示

1、本年度报告摘要来自年度报告全文，为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划，投资者应当到www.sse.com.cn 网站仔细阅读年度报告全文。

2、本公司董事会及董事、高级管理人员保证年度报告内容的真实性、准确性、完整性，不存在虚假记载、误导性陈述或重大遗漏，并承担个别和连带的法律责任。

3、公司全体董事出席董事会会议。

4、大信会计师事务所（特殊普通合伙）为本公司出具了标准无保留意见的审计报告。

5、董事会决议通过的本报告期利润分配预案或公积金转增股本预案

除公司已实施的 2025 年半年度每 10 股派发现金红利 1.00 元（含税）的利润分配方案外，年度拟以公司总股本扣除待回购注销的限制性股票后的股本总额为基数，每 10 股派发现金股利 4 元（含税），剩余未分配利润滚存以后年度分配。

如在实施权益分派的股权登记日前，公司享有利润分配权的股本总额发生变动，维持每股分配金额不变，相应调整分配总额。

第二节 公司基本情况

1、公司简介

公司股票简况				
股票种类	股票上市交易所	股票简称	股票代码	变更前股票简称
A股	上海证券交易所	宇通重工	600817	

联系人和联系方式	董事会秘书	证券事务代表
姓名	王东新	李亚真
联系地址	郑州市经济技术开发区宇工路 88 号	郑州市经济技术开发区宇工路 88 号
电话	0371-85332166	0371-85332166
传真	0371-85336608	0371-85336608
电子信箱	ytzgir@yutong.com	ytzgir@yutong.com

2、报告期内公司从事的业务情况

宇通重工是集科研开发、生产制造、销售售后服务为一体的专业制造企业，以“新能源作业设备的引领者”为品牌战略定位，以“创新驱动作业场景更绿色、更高效、更智能，让人民环境更美好”为使命，为客户提供更绿色、更高效、更智能的技术和产品，推动新能源作业设备行业的发展。公司主要业务涵盖环卫设备、矿用装备、基础工程机械三大业务板块。

（一）环卫设备

1.主要业务

在环卫设备领域，公司致力于成为领先的高品质新能源环卫设备制造商，聚焦“高可靠、高安全、高效率、高颜载、低能耗、人性化”价值标签，成为新能源环卫设备第一品牌，国内环卫行业领导者；始终以“改善环境、造福社会”为使命，专注于提供适用于城乡“道路清扫保洁”、“洒水抑尘”、“生活垃圾收转运”等全场景的高品质、高效率环卫设备及以“宇通智慧环卫云平台”为核心的环卫智能化方案和服务。

2.主要产品

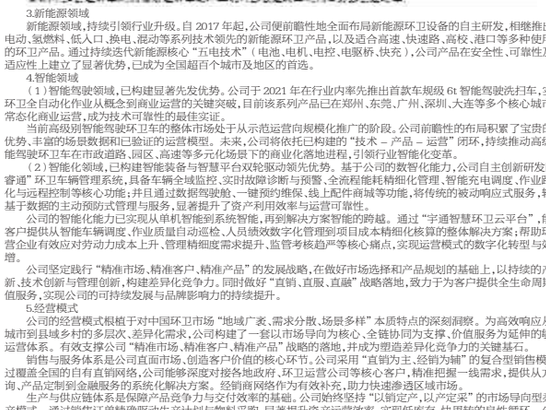
公司是国内极少数具备“底盘 + 上装研发”全链协同能力的专业化环卫设备供应商，主营业务涵盖环卫清洁装备、垃圾收转装备等产品的研发、生产与销售。基于对城乡作业场景的深刻理解，公司构建了行业完整的电位与能源技术矩阵。产品全面覆盖清扫、清洗、收运、清运、及站类五大领域，产品吨位覆盖 3 至 32 吨，能源类型涵盖纯电动、混合动力、氢燃料电池及燃油等，可精准匹配不同地域、不同资算与不同作业强度的客户需求。产品主要划分为保洁和收转运两个大类，其中：

保洁类产品：主要以道路及附属设施的洗、洒、吸、扫等深度清洁与养护类车辆为主，包括洗扫车、扫路车、吸尘车、清洗车、洒水车、抑尘车、绿化喷洒车、护栏清洗车、路面养护车、道路污染清除车等。

（1）新能源环卫装备 – 道路保洁产品

收转运类产品：主要以生活垃圾及废弃物的清理、高效收集、密封转运类车辆及设备为主，主要包括压缩式垃圾车、餐厨垃圾车、自装卸式垃圾车、车厢可卸式垃圾车、密闭式桶装垃圾车、厢式垃圾车等多类产品。

（1）新能源环卫装备 – 垃圾收转运产品



3.新能源领域

新能源领域，持续引领行业升级。自 2017 年起，公司便前瞻性地全面布局新能源环卫设备的自主研发，相继推出了纯电动、氢燃料、低入口、换电、混动等系列技术领先的新能源环卫产品，以及适合高速、快速路、高校、港口等多种使用场景的环卫产品。通过持续迭代新能源核心“五电技术”（电池、电机、电控、电驱桥、快充），公司产品在安全性、可靠性及环境适应性上建立了显著优势，已成为全国超百个城市及地区的首选。

4.智能领域

（1）智能驾驶领域，已构建显著先发优势。公司于 2021 年在行业内率先推出首款车规级 6t 智能驾驶洗扫车，实现了环卫全自动化作业从概念到商业运营的关键突破，目前该系列产品已在郑州、东莞、广州、深圳、大连等多个核心城市实现常态化商业运营，成为技术可靠性的最佳实证。

当前高级别智能驾驶环卫车的整体市场处于从示范运营向规模化推广的阶段。公司前瞻性的布局积累了宝贵的先发优势、丰富的场景数据和已验证的运营模型。未来，公司将依托已构建的“技术 – 产品 – 运营”闭环，持续推动高级别智能驾驶环卫车在市政道路、园区、高速等多元化场景下的商业化落地进程，引领行业智能化变革。

（2）智能化领域，已构建智能装备与智慧平台双轮驱动领先优势。基于公司的数智化能力，公司自主创新研发的“安睿通”环卫车辆管理系统，具备车辆全域监控、实时故障诊断与预警、全流程能耗精细化管理、智能充电调度、作业路径优化与远程控制等核心功能；并且通过数据驾驶舱、一键预约维保、线上配件商城等功能，将传统的被动响应式服务，转变为基于数据的主动预防式管理与服务，显著提升了资产利用效率与运营可靠性。

公司的智能化能力已实现从单机智能到系统智能，再到解决方案智能的跨越。通过“宇通智慧环卫云平台”，能够为客户提供从智能车辆调度、作业质量自动巡检、人员绩效数字化管理到项目成本精细化核算的整体解决方案；帮助环卫运营企业有效应对劳动力成本上升、管理精细度需求提升、监管考核趋严等核心痛点，实现运营模式的数字化转型与效率倍增。

公司坚定践行“精准市场、精准客户、精准产品”的发展战略，在做好市场选择和产品规划的基础上，以持续的产品创新、技术创新与管理创新，构建差异化竞争力。同时做好“直销、直服、直融”战略落地，致力于为客户提供全生命周期的价值服务，实现公司的可持续发展与品牌影响力的持续提升。

5.经营模式

公司的经营模式根植于对中国环卫市场“地域广袤、需求分散、场景多样”本质特点的深刻洞察。为高效响应从一线城市到县域乡村的多层次、差异化需求，公司构建了一套以市场导向为核心、全链协同为支撑、价值服务为延伸的敏捷化运营体系。有效支撑公司“精准市场、精准客户、精准产品”战略的落地，并成为塑造差异化竞争力的关键基石。

销售与服务体系是公司直面市场、创造客户价值的核心环节。公司采用“直销为主、经销为辅”的复合型销售模式，通过覆盖全国的自有直销网络，公司能够深度对接各地政府、环卫运营公司等核心客户，精准把握一线需求，提供从方案咨询、产品定制到金融服务的系统化解决方案。经销商网络作为有效补充，助力快速渗透区域市场。

生产与供应链体系是保障产品竞争力与交付效率的基础。公司始终坚持“以销定产，以产定采”的市场导向型柔性生产模式。通过销售订单精确驱动生产计划与物料采购，显著提升资产运营效率，实现低库存、快周转的良性循环。公司以“底盘 + 上装”一体化研发能力，实现了从底盘适配、上装设计到整车集成的全过程自主可控与深度协同；不仅确保了产品在可靠性、安全性及作业性能上的卓越表现，更赋予了公司快速响应客户个性化定制需求的独特优势，能够为客户提供高度适配其特定作业场景的系统化解决方案。

（二）矿用装备

1.主要业务

公司于 2008 年开始矿用装备的生产制造，拥有 17 年矿用装备设计制造经验，产品广泛应用于矿山运输、港口运输、工程项目建设施工等各类工作场景，得到了广泛认可和好评。公司顺应双碳战略和电动化趋势，充分发挥新能源技术和产业化能力，于 2019 年在行业内率先正向研发并推广纯电矿用装备，实现了纯电矿卡量产和批量销售；新能源产品市场销量和占有率行业领先。

2.主要产品

公司主要从事矿用装备的研发、生产、销售和服务工作，目前公司产品涵盖新能源矿卡、燃油矿卡；新能源矿卡包含充电、换电、混动、增程、无人驾驶多个产品系列，广泛应用于矿山运输、港口运输、隧道施工、水电站等各类工作场景，针对不同的应用场景可提供 90t、105t、120t、136t、145t 等不同吨位的产品及整体解决方案，产品运营区域覆盖国内和海外，得到了广泛认可和好评。

3.新能源领域

公司坚持“成为更多优质矿山选择的新能源矿卡”的品牌定位和“能干、能省、更安全”的价值主张，致力于打造新能源矿卡第一品牌。

公司产品不断迭代升级：2018 年行业首发纯电矿卡（第 1 代），2023 年升级纯电矿卡（第 2 代），报告期内再次升级为第 3 代产品，新一代产品升级睿控 B 平台，动力提升 10%，能耗降低 10%；电池循环次数提升到 4,200 次，电池寿命提升 50%；升级全新电芯 + 矿山专用 PACK+ 大功率充电桩，充电速度提升 20%；升级驾驶室，采用第 3 代中体驾驶室，内饰精细度更高，结构可维修性更强。

4.智能领域

（1）无人驾驶产品助力矿山智慧运营。公司自动驾驶矿卡产品凭借稳定可靠的线控底盘 + 先进的无人驾驶系统，引领行业无人矿卡发展；公司与行业内知名科技公司深度合作，在笨城危山矿、首钢水厂铁矿、圣继黑山煤矿等众多项目中，在运营的无人驾驶矿卡超过 400 台，已经安全运营超 2,000 万公里，出勤率达到 96%以上，笨城危山矿为全国首个“5G 全覆盖 + 全矿新能源”的无人化零碳智慧矿山，自动完成装、卸、运，7*16 小时常态化无人作业，树立起行业标杆。

（2）智慧监控平台“安睿通”助力矿山高效管理。依托自身强大的车联网基础平台，公司开发了满足矿车作业场景的智能化管理系统，成为了行业首家全系标配智能网联功能的新能源矿卡企业。公司持续多年研发的亿万级高算力智能车云平台，能够充分满足客户多样化的数据需求；客户通过公司的“安睿通”平台，可享受从管车、用车、养 / 修车等全周期全流程的数字化智能服务，更能在车队管理、车辆监控、安全预警、便捷用车、维修机务等多场景的应用中提升效率、增强运营可靠性。

5.经营模式

矿用车市场保持着工程机械行业的需求特点，市场需求受国家政策调整和基础设施建设周期而波动，销售订单批量小、客户群体分散，因此公司采用面向订单生产 + 管理订单储备的生产运营模式。

公司产品销售模式以直销模式为主，渠道经销为辅，并不断探索其他合适的销售模式。同时，基于矿用车行业发展趋势和市场需求，坚持开放合作，推进换电、增程、混动、无人驾驶等方案，提供驻矿、服务大包等售后解决方案，为客户和合作伙伴创造更大价值。

（三）基础工程机械

1.主要业务

公司致力于以“产品系列化、专业化、高端化”优势，成为领先的基础工程机械制造商，新能源重型装备引领者。公司主要从事基础工程机械的研发、制造、销售和服务，主要产品包括电动旋挖钻机、电动强夯机、液压履带式强夯机、桥梁检测车、纯电动港口轮胎起重机等 30 余种型号整机专业设备，广泛应用于高铁、机场、港口、码头、城市轨道交通、建筑工程、水利工程、市政工程建设和港口作业、油气增产作业中。公司在行业内率先研发制造电动旋挖钻机、电动强夯机、电动港口轮胎起重机等产品。

2.主要产品

公司作为工程机械电动化的先驱者，领先布局电动化产品，引领行业转型，主要产品分类：

旋挖钻机：主要用于房建、工厂、市政、桥梁等工程桩基础施工，公司已全部实现产品电动化。

强夯机：主要应用于机场、工业厂房、港口堆海、公路架桥等地基夯实处理，公司领先发布电动化产品，同时结合市场需求保留部分传统燃油产品。

港口轮胎起重机：用于沿海港口、内河码头及货运集散场所的装卸设备，主要装卸无法通过集装箱包装的各类杂货（俗称“件杂货”）。公司已领先发布全电机驱动纯电动产品，并以电动化产品切入市场。

桥梁检测车：主要用于桥梁检测、维修养护、管线路安装、减震支座更换等施工的作业平台。

3.新能源领域

新能源领域，行业首发并引领行业电动化转型。自 2019 年起，公司前瞻性地布局新能源旋挖钻机的自主研发，相继在行业内首发推出纯电动、增程式等系列技术领先的新能源旋挖钻、新能源强夯机、新能源港口轮胎起重机产品，在高效、低耗等核心属性上具备领先优势。同时通过持续迭代新能源核心“三电技术”（电池、电机、电控），公司产品在安全性、可靠性及环境适应性上建立了显著优势，支撑产品保持领先并扩大差异化优势。

4.智能领域

智能网联化领域，已构建智能化施工与智慧车联网平台领先优势。基于公司的数智化能力，公司自主创新研发的“郑小宇”重型装备车辆管理系统，具备车辆全域监控、实时故障诊断与预警、全流程能耗精细化管理、远程电池均衡等核心功能，将传统的被动响应式服务，转变为基于数据的主动预防式管理与服务，显著提升了运营效率与可靠性。

公司持续深化“单机智能化”，通过多电机同步控制、电动强夯机卷扬微动控制、自动化施工、智能化施工等，提升单机智能化水平与施工效率；同时产品逐步由“单机智能化”向“施工系统智能”演进，基于已实现的强夯、旋挖自动化施工技术，开发了集成化的“智慧施工平台”，实现施工项目的实时数据监控、协同调度与远程诊断，大幅提升施工效率与工程质量。

公司坚定践行“精准市场、精准客户、精准产品”的发展战略，在做好市场选择和产品规划的基础上，以持续的产品创新、技术创新与管理创新，构建差异化竞争力。同时做好“直销、直服、直融”战略落地，致力于为客户提供全生命周期的价值服务，实现公司的可持续发展与品牌影响力的持续提升。

5.经营模式

基础工程机械产品具有订单批量小、生产周期较长的特点，同时工程机械行业销售具有较明显的季节性波动；因此公司生产模式为“订单式 + 库存式”；产品销售模式主要为直销；并持续优化供应链管理，集中采购主要零部件，确保一定的价格优势。

3、报告期内公司所处行业情况

（一）环卫设备

环卫设备作为环卫行业与公共服务体系的上游核心产业，为行业机械化、智能化发展提供关键技术装备支撑。报告期内，在多项宏观政策的强劲驱动下，环卫设备行业步入显著复苏与结构升级的通道，整体呈现“总量回升、结构优化”的向好趋势。

1.行业总需求企稳回升，长期增长动力明确

报告期内，国家财政与金融政策协同发力，推动经济运行稳中向好。受《2025 年加力扩围实施大规模设备更新和消费品以旧换新政策》《美丽乡村建设实施方案》及第二批公共领域车辆全面电动化先行区试点等关键政策激励，环卫设备采购需求持续释放。根据中汽数据终端零售数据统计，报告期内环卫设备行业全年上险量达 77,720 台，实现 10.3%的同比增长，市场回暖态势明确。

展望长期，行业增长基础依然坚实。国民经济持续恢复与城镇化进程深化，将带动环卫作业面积刚性增长；与此同时，生态环境治理标准趋严、城市管理要求迈向精细化、农村环卫服务市场化率稳步提升，共同构成了支撑国内环卫设备需求长期增长的多元动力。

2.新能源渗透率加速提升，市场结构深刻变革

报告期内，在政策推广与全生命周期经济性优势凸显的双重驱动下，新能源环卫设备迎来爆发式增长。根据中汽数据终端零售数据统计分析，环卫设备行业新能源车辆上险量达 16,133 台，同比大幅增长 70.8%；新能源渗透率快速攀升至 20.8%，较 2024 年同期提升 7.4 个百分点，标志着市场转型进入加速期。

市场结构呈现明显的扩散与下沉特征。报告期内采购新能源车辆的城市增至 252 个，较 2024 年同期增长 71 个，需求已从早期的一二线城市广泛渗透至三四五线城市；三线及以下城市的需求占比从 2024 年的 24.6%跃升至报告期内的 40.5%，表明新能源产品的市场认可度与覆盖度已实现量的飞跃，区域分布日趋均衡，为行业下一阶段的规模化普及奠定了坚实基础。

（二）矿用装备

矿用装备行业是为煤炭、金属及砂石骨料矿提供开采、运输、选矿等专用设备的核心基础产业，是矿山高效、安全、绿色生产的关键支撑。根据矿山作业场景，分为露天矿作业和井工矿作业，宽体矿卡主要应用于露天矿山和水利 / 港口等。宽体矿车，又称非公路宽体自卸车或通用型矿车，是矿山开采、大型基建及港口码头运输的专业车辆，主要用于矿石、煤炭、土石方、砂石骨料等物料运输。

国内矿用装备行业正处于绿色转型与技术革新的关键时期，通过政策引导以及技术创新，正逐步向着更加绿色化、智能化、大型化的方向发展：

1.绿色化

国家持续推行绿色矿山建设及绿色矿业发展的政策措施，鼓励和引导矿业生产向更加环保、高效的方向转型。绿色矿山相关政策明确要求“露天煤矿规模化应用纯电矿卡任务”，利好纯电矿卡加速替代。2025 年 9 月，国家能源局印发《煤炭矿区总体规划编制技术指引》提出：“对于符合生态环保要求、适宜露天开采的煤炭资源，应优先采用露天开采方式”；2025 年 10 月，《国家能源局关于推进煤炭与新能源融合发展的指导意见》明确提出：“推进矿区运输设备新能源替代，在具备条件的露天煤矿规模化应用电动、氢能矿卡”。在清洁能源和绿色发展趋势以及电池技术的推动下，矿山设备的新能源化将不断加速，特别是在重载下坡的车辆领域，电动化已经成为行业发展的新标准。煤矿、砂石骨料矿市场随新能源产品 TCO 成本（全生命周期成本）逐步得到客户认可，矿区电力设施逐步完善，新能源需求稳步提升；金属矿市场因长距离运输及重载上坡 / 综合工况影响，需求偏向于混动 / 增程、大电量小增程产品。

2.智能化

2025 年 11 月，国务院办公厅发布《国务院办公厅关于加快场景培育和开放推动新场景大规模应用的实施意见》，2025 年 12 月，新疆三部门联合印发《关于进一步加强智能化煤矿常态化运行的通知》，2026 年 1 月，国家矿山安全监察局印发《2026 年矿山安全生产工作要点》（矿安〔2026〕1 号），受国家及地区性政策、矿山安全压力驱动，地方政府及矿山企业积极向无人化转变。矿区特有的运输路线固定、环境封闭、点对点低速运行等特点，使得露天矿区成为无人驾驶技术快速应用的理想场景；部分煤炭头部企业目前已在重点露天煤矿建立无人驾驶矿用车示范项目，智能化、无人化的采矿作业能够有效缓解招工难、人工成本高及安全隐患等问题。

3.大型化

在金属矿、露天煤矿细分市场，客户对运输效率提出了更高要求，大吨位产品单次运输量大、单位运输成本低，正逐渐形成对小吨位产品的替代，车辆大型化将加快推进。

（三）基础工程机械

工程机械行业作为中国机械工业的重要支柱，市场需求与基础设施、房地产等投资密集型行业的发展紧密相关，在宏观经济的周期性波动中演进。报告期内，行业整体已呈现企稳回升态势，在“十四五”收官与“十五五”谋定的关键节点，一系列国家战略推进为行业注入新的发展动力。

受国内投资环境改善及大规模设备更新政策拉动，工程机械国内市场自年初以来持续回暖。在国家“双碳”战略目标的持续驱动下，电动化进程加速，行业的结构性升级趋势日益明显。部分细分领域表现分化，如报告期内电动旋挖钻等产品的市场渗透率进一步提升；但强夯机市场因国内新开工大型传统项目数量有限，规模仍受到一定影响，桥检车市场则随着基础设施由新建向维保过渡，短期需求面临阶段性调整。

展望未来，终端市场的重点工程与民生项目将继续为行业提供坚实基础。更重要的是，向电动化、智能化、国际化的深度转型，将定义行业下一个增长周期。新能源工程机械产品正迎来明确的发展窗口期，设备更新替换所创造的市场空间不断显现。

4、公司主要会计数据和财务指标

4.1 近 3 年的主要会计数据和财务指标

单位:万元　币种:人民币

项目	2025年	2024年	本年比上年增减(%)	2023年
总资产	411,000.63	469,472.76	-12.45	449,169.33
归属于上市公司股东的净资产	255,789.94	243,662.18	4.98	245,416.16
营业收入	348,715.83	379,858.33	-8.20	290,699.23
利润总额	41,156.66	29,912.80	37.59	25,636.08
归属于上市公司股东的净利润	30,939.76	22,707.79	36.25	21,840.42
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	20,155.33	17,241.86	16.90	14,051.04
经营活动产生的现金流量净额	326.97	57,152.72	-99.43	3,594.78
加权平均净资产收益率(%)	12.18	9.26	增加 2.92 个百分点	9.96
基本每股收益(元/股)	0.59	0.43	37.21	0.40
稀释每股收益(元/股)	0.59	0.43	37.21	0.40

4.2 报告期分季度的主要会计数据

单位:元　币种:人民币

	第一季度（1–3月份）	第二季度（4–6月份）	第三季度（7–9月份）	第四季度（10–12月份）
营业收入	707,089,559.18	952,741,304.00	730,800,201.39	1,096,527,241.15
归属于上市公司股东的净利润	51,547,797.24	67,156,166.04	68,489,420.92	122,204,167.24
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益后的净利润	39,597,275.01	30,731,098.56	41,003,838.04	90,221,097.96
经营活动产生的现金流量净额	-70,289,100.24	54,636,361.20	-97,394,465.43	116,316,871.28

5、股东情况

5.1 报告期末及年报披露前一个月末的普通股股东总数、表决权恢复的优先股股东总数和持有特别表决权股份的股东总数及前 10 名股东情况

单位:股

截至报告期末普通股股东总数（户）	16,501
年度报告披露日前上一月末的普通股股东总数（户）	14,704

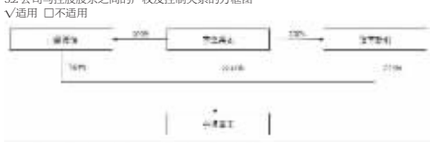
前十名股东持股情况（不含通过转融通出借股份）

股东名称（全称）	报告期内增减	期末持股数量	比例(%)	持有有限售条件的股份数量	质押、标记或冻结情况		股东性质
					股份状态	数量	
郑州宇通集团有限公司		294,764,251	55.27		无		境内非国有法人
西藏德恒企业管理有限责任公司		41,639,968	7.81		无		境内非国有法人
拉萨德宇新创实业有限公司		38,072,695	7.14		无		境内非国有法人
戴领梅	-3,750,000	11,134,519	2.09		质押	4,867,093	境内自然人
香港中央结算有限公司	2,734,846	4,415,394	0.83		无		境外法人
王坚宏		2,580,400	0.48		无		境内自然人
宋世河	2,393,100	2,393,100	0.45		无		境内自然人
赵庆东	429,000	2,090,000	0.39		无		境内自然人
梁永波	1,665,200	1,665,200	0.31		无		境内自然人
王家骥		1,663,600	0.31		无		境内自然人
上述股东关联关系或一致行动的说明	西藏德恒、德宇新创为控股股东宇通集团子公司，除此之外，本公司未知其他股东之间是否存在关联关系或一致行动关系。						

注:报告期内，戴领梅先生持股减少系公司回购注销其持有但尚未解除限售的限制性股票。

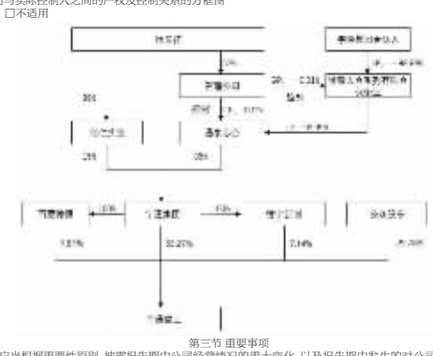
5.2 公司与控股股东之间的产权及控制关系的方框图

√适用　□不适用



5.3 公司与实际控制人之间的产权及控制关系的方框图

√适用　□不适用



第三节 重要事项

1、公司应当根据重要性原则，披露报告期内公司经营情况的重大变化，以及报告期内发生的对公司经营情况有重大影响和预计未来会有重大影响的事项。

本报告期，受行业新能源需求增长等因素驱动，公司新能源环卫设备、新能源矿用设备均实现销量增长，公司经营业绩同比提升，实现营业收入 34.87 亿元，实现归属于上市公司股东的净利润 3.09 亿元，同比增长 36.25%。剔除期末已不纳入并表范围的傲蓝得（环卫服务）和绿源餐厨两家公司经营业务及出售股权产生的损益影响，公司 2025 年实现营业收入 32.93 亿元，同比增长 5.1%；归属于上市公司股东的净利润约 2.6 亿元，同比增长 73%，整车业务经营质量向好。

2、公司年度报告披露后存在退市风险警示或终止上市情形的，应当披露导致退市风险警示或终止上市情形的原因。

□适用　√不适用

董事长：晁莉红

宇通重工股份有限公司

2026 年 4 月 1 日

证券代码:600817　证券简称:宇通重工　编号:临 2026–009

宇通重工股份有限公司 关于续聘会计师事务所的公告

本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担法律责任。

重要内容提示:

● 拟聘任会计师事务所名称:大信会计师事务所（特殊普通合伙）。

一、拟聘任会计师事务所的基本情况

（一）机构信息

1、基本信息

大信会计师事务所（特殊普通合伙）（以下简称“大信”）成立于 1985 年，2012 年 3 月转制为特殊普通合伙制事务所，注册地址为:北京市海淀区知春路 1 号 22 层 2206。大信在全国设有 33 家分支机构，在香港设立了分所，并于 2017 年发起设立了大信国际会计网络，目前拥有美国、加拿大、澳大利亚、德国、法国、英国、新加坡等 38 家网络成员所。大信是我国最早从事证券服务业务的会计师事务所之一，首批获得 H 股企业审计资格，拥有近 30 年的证券业务从业经验。

2、人员信息

首席合伙人为谢泽敏先生。截至 2025 年 12 月 31 日，大信从业人员总数 3,914 人，其中合伙人 182 人，注册会计师 1,053 人。注册会计师中，超过 500 人签署过证券服务业务审计报告。

3、业务规模

2024 年度业务收入 15.75 亿元，为超过 10,000 家公司提供服务。业务收入中，审计业务收入 13.78 亿元、证券业务收入 4.05 亿元。2024 年上市公司年报审计客户 221 家（含 H 股），平均资产额 195.44 亿元，收费总额 2.82 亿元。主要分布于制造业，信息传输、软件和信息技术服务业，电力、热力、燃气及水生产和供应业，科学研究和技术服务业、水利、环境和公共设施管理业。本公司同行业上市公司审计客户 146 家。

4、投资者保护能力

职业保险累计赔偿限额和计提的职业风险基金之和超过 2 亿元，职业风险基金计提和职业保险购买符合相关规定。

5、诚信记录

大信近三年因执业行为受到刑事处罚 0 次、行政处罚 10 次、行政监管措施 16 次、自律监管措施及纪律处分 18 次。大信 67 名执业签字注册会计师近三年因执业行为受到刑事处罚 0 次、行政处罚 25 人次、行政监管措施 34 人次、自律监管措施及纪律处分 46 人次。

（二）项目信息

1、基本信息

拟签字项目合伙人:项目合伙人张美玲，1999 年成为注册会计师，2013 年开始从事上市公司审计，2013 年开始在大信执业，2024 年开始为本公司提供审计服务，近三年签署的上市公司审计报告有宇通重工股份有限公司 2024–2025 年度审计报告。

签字注册会计师杨珂，2024 年成为注册会计师，2020 年开始从事上市公司审计，2023 年开始在大信执业，2023 年开始为本公司提供审计服务，近三年未签署上市公司审计报告。

项目质量复核人员肖献敏，2006 年成为注册会计师，2010 年开始从事上市公司审计质量复核，2005 年开始在大信执业，近三年复核的上市公司审计报告有启迪环境科技发展股份有限公司、入福医药集团股份有限公司等。

2、诚信记录

拟签字项目合伙人、签字注册会计师及质量复核人员近三年不存在因执业行为受到刑事处罚，受到证监会及派出机构、行业主管部门的行政处罚、监督管理措施，也不存在受到证券交易所、行业协会等自律组织的自律监管措施、纪律处分的情况。

3、独立性

拟签字项目合伙人、签字注册会计师及质量复核人员不存在违反《中国注册会计师职业道德守则》对独立性要求的情形，未持有和买卖公司股票，也不存在影响独立性的其他经济利益，定期轮换符合规定。

4、审计收费

2025 年度财务报告审计费用人民币 57.00 万元（含税），内部控制审计费用人民币 15.00 万元（含税），合计人民币 72.00 万元（含税），系按照大信会计师事务所（特殊普通合伙）提供审计服务所需工作人日数和每个工作人日收费标准收取服务费用。工作人日数根据审计服务的性质、繁简程度等确定;每个工作人日收费标准根据执业人员专业技能水平等分别确定。公司 2025 年度财务报告及内部控制审计费用价格与 2024 年度相同。

二、拟续聘会计师事务所履行的程序

（一）审计委员会审议意见

通过对大信会计师事务所（特殊普通合伙）的专业胜任能力、投资者保护能力、独立性和诚信状况等进行了解和审查，审计委员会认为其具备相关业务审计从业资格，能够满足公司审计工作要求，同意聘任其为公司 2026 年财务报告及内部控制审计机构，聘期一年，同意将上述议案提交第十二届董事会第十二次会议审议。

（二）董事会的审议和表决情况

公司第十二届董事会第十二次会议以 9 票同意、0 票反对、0 票弃权的表决结果，审议通过了《关于支付 2025 年度审计费用并续聘审计机构的议案》，同意续聘大信会计师事务所（特殊普通合伙）为公司 2026 年财务报告及内部控制审计机构，聘期一年，聘期内可根据公司需要提供其他具备资质的服务。

（三）生效日期

本次续聘会计师事务所事宜尚需提交公司股东会审议，并自公司股东会审议通过之日起生效。

特此公告。

宇通重工股份有限公司董事会

二零二六年四月二日

证券代码:600817　证券简称:宇通重工　编号:临 2026–017

宇通重工股份有限公司 关于召开 2025 年度业绩说明会的公告

本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担法律责任。

重要内容提示:

● 会议召开时间:2026 年 4 月 20 日下午 15:00 – 16:30

● 会议召开地址:上海证券交易所上证路演中心（网址:https://roadshow.sseinfo.com/）

● 会议召开方式:公司视频录播和网络文字互动

● 投资者可于 2026 年 4 月 13 日(星期一)至 4 月 17 日（星期五）16:00 前登录上证路演中心网站首页点击“提问预征集”栏目或通过公司邮箱 ytzgir@yutong.com 进行提问。公司将在业绩说明会上对投资者普遍关注的问题进行回答。

宇通重工股份有限公司（以下简称“公司”）于 2026 年 4 月 3 日披露《2025 年年度报告》。为便于广大投资者更加全面深入地了解公司 2025 年度经营成果、财务状况，公司计划于 2026 年 4 月 20 日（星期一）下午 15:00 – 16:30 举行 2025 年度业绩说明会，就投资者关心的问题进行交流。

一、说明会类型

本次投资者说明会以视频结合网络互动召开，公司将针对 2025 年度经营成果及财务指标的具体情况与投资者进行互动交流和沟通，在信息披露允许的范围内就投资者普遍关注的问题进行回答。

二、说明会召开的时间、地点

1、会议召开时间:2026 年 4 月 20 日下午 15:00 – 16:30

2、会议召开方式:视频录播结合网络文字互动

3、会议召开地址:上海证券交易所上证路演中心（网址:https://roadshow.sseinfo.com/）

三、参会人员

公司董事长、总经理、独立董事、财务总监、董事会秘书及其他管理人员（如有特殊情况，参会人员将可能进行调整）。

四、投资者参加方式

1、投资者可于 2026 年 4 月 20 日下午 15:00 – 16:30，通过互联网登录上证路演中心（https://roadshow.sseinfo.com/），在线参与本次业绩说明会，公司将及时回答投资者的提问。

2、投资者可于 2026 年 4 月 13 日(星期一)至 4 月 17 日（星期五）16:00 前登录上证路演中心网站首页，点击“提问预征集”栏目（https://roadshow.sseinfo.com/preQuestion），根据活动时间，选中本次活动或通过公司邮箱 ytzgir@yutong.com 向公司提问，公司将在业绩说明会上对投资者普遍关注的问题进行回答。

五、联系人及咨询办法

联系人:李亚真

联系电话:0371-85332166

联系邮箱:ytzgir@yutong.com

六、其他事项

本次说明会召开后，投资者可以通过上证路演中心（https://roadshow.sseinfo.com/）查看本次投资者说明会的召开情况及主要内容。

特此公告。

宇通重工股份有限公司董事会

二零二六年四月二日

证券代码:600817　证券简称:宇通重工　编号:临 2026–014

宇通重工股份有限公司 关于公司担保暨关联交易的公告

本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担法律责任。

重要内容提示:

● 被担保人:宇通重工股份有限公司（以下简称“公司”）全资子公司、控股子公司、购车客户等。前述被担保人均不是公司关联人。

● 本年预计担保金额及担保余额情况:

担保情形	2026年预计担保最高时点余额	截至2026年2月28日担保余额
宇通重工及其控股子公司对购车客户提供的担保	6.83 亿元	4.12 亿元
授信等相关担保	5.5 亿元	0.06 亿元

● 本次担保预计是否具备反担保措施以实际签订合同为准。

● 因控股子公司开展授信业务，需要其股东提供担保的，由各股东按其出资比例提供担保，可能出现接受郑州宇通集团有限公司（以下简称“宇通集团”）等关联方（子公司少数股东）担保并支付担保费用的情形，构成关联交易。

● 截至本公告披露日，公司无逾期担保。

● 本议案已经董事会审议，尚需提交公司股东会审议。

为提高公司产品竞争力，争取拿单机会，有效支持公司发展，结合业务需要，在管控风险的前提下，2026 年公司拟继续为控股子公司、购车客户等提供回购 / 担保责任。具体情况如下:

一、对外担保情况概述

担保方	被担保方	担保方持股比例	被担保方最近一期经审计的资产负债率	截至2026年2月28日担保余额	本年度预计担保额度（日最高余额）	预计担保额度占公司最近一期归属于上市公司股东的净资产比例
一、提供回购责任等相关担保						
宇通重工及其控股子公司	客户	–	–	4.12 亿	6.83 亿	26.7%
二、授信等相关担保						
1. 最近一期经审计的资产负债率为 70%以上的控股子公司						
宇通重工及其控股子公司	控股子公司	–	–	0	2.00 亿	7.8%
2. 最近一期经审计的资产负债率为 70%以下的控股子公司						
宇通重工及其控股子公司	郑州宇通矿用装备有限公司等	70%	69%	0.06 亿	3.50 亿	13.7%
三、接受担保						
宇通集团等关联方	郑州宇通矿用装备有限公司等	30%	69%	0.02 亿	接受担保 2.00 亿	

注:截至 2026 年 2 月 28 日，公司与控股子公司之间、控股子公司相互之间的在有效期内的授信等相关担保合同金额总计为 1.25 亿元，实际担保余额为 642.98 万元。

二、提供回购责任等相关担保

公司拟继续与合作银行及其他金融机构等签订合作协议，为信誉良好的客户提供银行按揭贷款、承兑汇票、融资租赁等购车方式，同时根据行业惯例和金融机构要求，为客户提供回购责任，公司及子公司 2026 年拟承担的回购责任余额不超过 6.83 亿元，公司及控股子公司可在此额度范围内循环滚动使用，任