

联讯仪器：以技术创新为根基 力争成为国际高端测试仪器设备行业领导者

——苏州联讯仪器股份有限公司首次公开发行股票并在科创板上市网上投资者交流会精彩回放

出席嘉宾

苏州联讯仪器股份有限公司董事长 苏州联讯仪器股份有限公司董事会秘书、财务负责人、副总经理	胡海洋先生 廖金先生
中信证券股份有限公司保荐代表人 中信证券股份有限公司保荐代表人	赵耀先生 孟硕先生

苏州联讯仪器股份有限公司 董事长胡海洋先生致辞



尊敬的各位投资者朋友和各位网友：

大家好！

非常感谢大家参与苏州联讯仪器股份有限公司首次公开发行A股并在科创板上市网上路演活动。在此，我谨代表公司，向参加本次活动的各位投资者朋友表示热烈的欢迎，也借此机会向多年来关心、支持公司发展的各界朋友表示衷心的感谢！同时，非常感谢上证路演中心、上海证券报和中国证券网为我们提供这次与投资者网上交流沟通的机会！我们希望，通过此次网上交流活动，充分、客观地解答各位投资者所关心的问题，让大家更加全面地了解联讯仪器。

公司是国内领先的高端测试仪器设备企业，主营业务为电子测量仪器和半导体测试设备的研发、制造、销售及服务。成立至今，公司凭借在光通信领域核心测试仪器设备的技术研发和产业化应用的成功实践，逐步掌握了自主知识产权核心芯片及自研核心算法、硬件板卡、超精密运动系统等测试行业关键核心技术能力，形成了以高速信号处理、微弱信号处理和超精密运动控制为核心的平台级核心技术体系。依托强大的平台级核心技术体系，公司一方面不断巩固和深化在光通信领域的纵向竞

争力，另一方面也成功实现在功率器件、半导体集成电路等领域的横向拓展，形成了丰富的产品矩阵，在上述各领域里构筑起显著的竞争优势。

在光通信领域，公司是业内极少数覆盖光通信全产业链核心测试环节的企业。公司是目前全球少数、国内极少数量产供货400G、800G、1.6T高速光模块核心测试设备的厂商，已推出可满足目前业内最高水平1.6T光模块测试需求的65GHz采样示波器、120GBaud时钟恢复单元、1.6Tbps误码分析仪，是全球第二家推出1.6T光模块全部核心测试仪器的厂商，三款产品均已实现量产供货。2024年，公司在中国光通信测试仪器市场份额排名第三，也是前五中唯一的本土企业。与此同时，2024年，在中国碳化硅功率器件晶圆级老化系统市场中，公司的市场份额排名第一；2023年至2024年，在中国功率芯片KGD分选测试系统市场中，公司的市场份额排名第三、本土企业第一。

高端科学仪器设备研发是推动科学和技术发展的重要力量，公司将坚持面向世界科技前沿、面向经济主战场、面向国家重大需求开展技术研究，并依托强大的平台级核心技术体系，持续实现高端测试仪器设备的突破，提高我国高端科学仪器设备的自主可控水平，力争成为国际高端测试仪器设备行业的领导者，助力全球人工智能、新能源、半导体等前沿科技行业提升产品开发和量产效率。

我们希望通过本次交流活动，圆满解答投资者朋友们所关心的问题，让大家更加了解和认同联讯仪器。同时，也希望公司在迈入资本市场后能够得到各位更多的关注和大力支持！最后，欢迎大家踊跃提问，谢谢大家！

中信证券股份有限公司 保荐代表人赵耀先生致辞



尊敬的各位嘉宾、各位投资者朋友：

大家好！

作为本次发行的保荐人和主承销商，我谨代表中信证券股份有限公司，对参加苏州联讯仪器股份有限公司首次公开发行A股并在科创板上市网上路演活动的广大投资者和各界朋友表示热烈的欢迎！

联讯仪器是国内领先的高端测试仪器设备企业，主营业务为电子测量仪器和半导体测试设备的研发、制造、销售及服务，专业为全球高速通信和半导体等领域用户提供高速度、高精度、高效率的核心测试仪器设备，

助力人工智能、新能源、半导体等前沿科技行业提升产品开发和量产效率，是国家重大战略需求领域，实现核心基础仪器设备国产化攻坚与自主可控的重要力量。

公司以技术创新为根基，保持高强度研发投入，在光通信测试、功率器件测试与半导体集成电路测试等领域实现了关键技术的自主研发与突破，多款主力产品的核心指标已达到业内领先水平，成功打破国际垄断并填补国内相关领域空白。

中信证券非常荣幸能够陪伴并见证联讯仪器此次A股发行上市的全过程，为公司的发展、为我国高端测试仪器制造业的发展助力。我们相信，联讯仪器登陆资本市场后，将借助资本市场平台，钻研技术、扩大产能，不断提高公司的经营管理水平和盈利能力，以优良的业绩回报社会和广大投资者。

中信证券也将切实履行保荐义务，勤勉尽责，做好持续督导工作。我们真诚地希望通过本次网上交流活动，让广大投资者更加充分地了解联讯仪器，把握机会，做好价值投资，共同分享优秀企业的发展成果。

最后，我谨代表中信证券，预祝联讯仪器本次发行取得圆满成功！谢谢大家！

苏州联讯仪器股份有限公司 董秘、财务负责人、副总经理廖金先生致结束语



尊敬的各位投资者和各位网友：

大家好！

苏州联讯仪器股份有限公司首次公开发行股票并在科创板上市网上路演即将结束。在此，我谨代表联讯仪器全体员工，感谢大家对本次发行的热情关注和踊跃提问。同时，也十分感谢上证路演中心、上海证券报和中国证券网为我们提供良好的沟通平台和优质的服务。另外，我还要感谢中

信证券股份有限公司以及所有中介机构为公司发行上市所做出的努力，谢谢你们！

通过本次路演活动，我们对联讯仪器的主要业务、经营业绩、竞争优势、募投项目和发展战略等作了总体介绍，希望能够帮助大家更加深入地了解公司的投资价值。在刚才的网上交流过程中，各位投资者提出了许多中肯且有价值的意见和建议，我们深深感受到大家对联讯仪器的关心、支持和肯定，也真诚地希望大家今后继续通过各种方式与我们保持密切的沟通联系。

我们深刻体会到作为一家公众公司所承担的重大使命和责任，联讯仪器将以首发上市为契机，严格按照相关法律法规的要求，及时准确地做好信息披露工作，并保证信息披露真实、准确、完整；充分把握市场机遇，以更加优良的业绩回报股东，回报投资者，回报社会。

最后，我们希望携手共进，创造和分享属于联讯仪器和全体股东更加美好的未来！谢谢大家！



经营篇

问：公司的主营业务是什么？

胡海洋：联讯仪器是国内领先的高端测试仪器设备企业，主营业务为电子测量仪器和半导体测试设备的研发、制造、销售及服务，专业为全球高速通信和半导体等领域用户提供高速度、高精度、高效率的核心测试仪器设备，助力人工智能、新能源、半导体等前沿科技行业提升产品开发和量产效率，是国家重大战略需求领域实现核心基础仪器设备国产化攻坚与自主可控的重要力量。

问：公司拥有多少商标？

胡海洋：截至2025年9月30日，公司共拥有18项境内注册商标、15项境外注册商标。

问：公司拥有多少专利？

胡海洋：截至2025年9月30日，公司已实际取得339项专利，其中境内专利334项（包含3项共有专利），境外专利5项。境内专利包括115项发明专利、208项实用新型专利、11项外观设计专利。

问：公司拥有多少软件著作权？

胡海洋：截至2025年9月30日，公司已实际取得32项软件著作权。

问：公司拥有哪些核心技术？

胡海洋：公司重视技术研究和产品创新，紧跟行业技术与市场发展趋势，不断突破高端测试仪器设备的产业化瓶颈，凭借多年的技术积累和产业化实践，公司逐步掌握了以“低损耗低噪声高速信号电路设计”“宽频宽采样保持芯片及模组技术”为代表的高速信号处理领域核心技术，以“超微弱信号产生与测量技术”“高集成度四象限源测量技术”为代表的微弱信号处理领域核心技术，以及“KGD裸芯片级测试分选技术”为代表的超精密运动控制领域核心技术，形成了具有复用性的平台级核心技术体系，支持公司纵向与横向拓展，核心技术已深度融入并应用于主营业务。公司自主研发的产品方案架构设计，以及公司掌握的自主知识产权专用芯片、自研硬件板卡、自研算法软件等，融合了高速信号处理、微弱信号处理和超精密运动控制等公司的核心技术，直接决定了电子测量仪器和半导体测试设备的功能实现、性能边界与应用可能。

问：公司的营业收入是多少？

廖金：报告期内（2022年至2024年及2025年前三季度，下同），公司营业收入分别为21439.06万元、27579.31万元、78862.99万元和80562.15万元，保持高速增长趋势；2022年至2024年，营业收入复合增长率为91.79%，主要得益于光通信及半导体等下游应用领域市场需求持续强劲、高端测试仪器设备国产化发展进程提速、公司核心产品性能持续突破并获得境内外优质客户广泛认可、产品线不断丰富并持续拓展应用场景等因素。

问：公司的营业毛利是多少？

廖金：报告期内，公司主营业务毛利分别为9309.17万元、16520.14万元、50060.04万元和47357.93万元。

问：公司的主营业务毛利率是多少？

廖金：报告期内，公司主营业务毛利率分别为43.87%、61.37%、63.91%和59.45%。

问：公司的研发费用是多少？

廖金：公司通过技术创新与持续研发保持核心竞争力，报告期内，公司研发费用分别为5357.28万元、10471.57万元、19143.44万元和20052.87万元，占营业收入的比例分别为24.99%、37.97%、24.27%和24.89%。公司的研发费用主要由职工薪酬、材料费、专业服务费构成，合计占比始终超过90%。

发展篇

问：公司未来的发展战略是怎样的？

胡海洋：高端科学仪器设备的研发是推动科学和技术发展的重要力量，公司将坚持面向世界科技前沿、面向经济主战场、面向国家重大需求开展技术研究，并依托强大的平台级核心技术体系，持续实现高端测试仪器设备的突破，提高我国高端科学仪器设备的自主可控水平，助力全球人工智能、新能源、半导体等前沿科技行业提升产品开发和量产效率。

电子测量仪器方面，公司将持续关注与把握技术发展的前沿动态：一方面，持续向更高速度、更大带宽等性能指标迭代，向高集成度、高灵活度的发展方向创新；另一方面，持续挖掘精密源表作为底层硬件的技术潜力，不断拓宽产品线，以满足下游领域复杂度更高、精度更高、范围更广的测试需求。

半导体测试设备方面，公司将持续关注半导体前沿技术的应用与测试需求：一方面，不断巩固和深化在光电子器件测试、功率器件测试与半导体集成电路测试领域的纵向竞争力；另一方面，拓宽下游应用领域，加速推进在存储器件测试等领域的横向拓展。公司将持续投入资金和人力资源，加强研发团队建设，完善内部管理，不断提升产业化运营能力，并有效发挥资本市场的助力功能，不断巩固竞争优势、提升市场地位，力争成为国际高端测试仪器设备行业的领导者。

问：公司为了达到战略目标已采取的措施有哪些？

胡海洋：已采取的措施有：1）重视研发投入，积累高端测试仪器设备的技术基础；2）把握市场发展趋势拓展主要产品，提高产品核心竞争力；3）重视人才队伍建设，提升公司可持续发展能力。

问：公司为了达到战略目标，未来规划采取的措施有哪些？

胡海洋：未来规划采取的措施有：1）围绕国家产业发展战略，提升高端科学仪器设备自主可控水平；2）面向市场前沿需求，提高产品丰富程度与协同作用；3）积极加强市场拓展，提高客户服务水平；4）进一步完善公司治理和规范运作水平；5）充分发挥资本市场的作用。

问：公司有哪些竞争优势？

胡海洋：公司的竞争优势有：1）技术优势与平台化能力；2）产品矩阵优势；3）客户优势；4）人才与管理优势；5）品牌优势；6）全球化业务布局优势。

问：请介绍公司的客户优势。

胡海洋：基于强大的产品与技术实力，公司深度服务全球高速通信和半导体等科技领域知名用户。光通信测试领域，公司已覆盖中际旭创、新易盛、光迅科技、海信集团、华工正源、赛丽科技、Lumentum、Coherent、Broadcom、环球广电、日本住友、日本古河等国内外主流光通信产业链客户；功率器件测试领域，公司已覆盖比亚迪半导体、芯联集成、士兰微、芯聚能、长飞先进、株洲中车、瞻芯电子、ONSEMI、Power Master等国内外主流功率芯片厂商；半导体集成电路测试领域，公司代表性客户包括比亚迪半导体、燕东微、士兰微、X-FAB等国内外知名企业。

问：请介绍公司的品牌优势。

胡海洋：自设立以来，公司塑造了良好的品牌形象，获得“国家级专精特新‘小巨人’企业”“江苏省瞪羚企业”“江苏省工程技术研究中心”“江苏省潜在独角兽企业”“江苏省民营科技企业”“江苏省企业工程技术研究中心”“苏州市‘独角兽’培育企业”等多项荣誉。

问：公司保持技术创新的机制、技术储备及技术创新的安排有哪些？

胡海洋：具体安排有：1）以技术创新为驱动，以需求为导向的创新机制；2）高度重视人才培养，加强人才梯队建设；3）建立创新激励机制，巩固核心团队的稳定性；4）加强知识产权管理，打造自有知识产权体系。

行业篇

问：请介绍公司所属行业。

胡海洋：根据《国民经济行业分类》（GB/T4754-2017），公司所处行业为“C制造业”之“C40仪器仪表制造业”下属的“C4028电子测量仪器制造”；根据《上市公司行业统计分类与代码》（JR/T0020-2024），公司所处行业为“C制造业”之“C1仪器、仪表”之“CH40仪器仪表制造业”下属的“CH402专用仪器仪表制造”；根据《产业结构调整指导目录（2024年本）》，公司所处行业为“二十八、信息产业”之“3.通信设备”，属于鼓励类行业；根据《战略性新兴产业分类（2018）》，公司所处行业为“1新一代信息技术产业”之“1.2电子核心产业”之“1.2.2电子专用设备仪器制造”，属于国家重点鼓励、发展的战略性新兴产业。

问：公司所属行业面临的机遇有哪些？

胡海洋：面临的机遇有：1）国家政策的支持。近年来，我国不断推出利好政策，推动电子测量仪器行业迅速发展。2）下游应用行业景气度上升推动行业需求持续稳定增长。

问：公司在通信测试仪器市场的地位如何？

胡海洋：公司的通信测试仪器主要面向光通信测试，为光模块等光通信网络基础设施提供完整的测试解决方案。根据Frost&Sullivan数据，

海外企业占据了2024年中国光通信测试仪器市场约84%的份额，行业集中度较高，本土企业市场份额占比约16%。公司作为国内头部企业，贡献了中国光通信测试仪器市场9.9%的市场份额，位列市场第三，也是前五中唯一的本土企业。

问：公司在电气及环境测试仪器市场的地位如何？

胡海洋：在电气及环境测试仪器领域，公司的主要产品为精密源表和漏电流开关矩阵。根据Frost&Sullivan数据，2024年，中国精密源表市场规模为19.2亿元；大部分市场份额被Tektronix、NI、Keysight等海外企业占据，三者合计占据80%以上的市场份额；公司在国内市场的份额位列本土企业第一。

问：公司在光电子器件测试设备市场的地位如何？

胡海洋：在光电子器件测试设备领域，公司产品全面覆盖封装级光芯片、裸Die级光芯片、晶圆级硅光芯片等光通信产业链上游核心环节测试需求，且主要聚焦在硅光晶圆、芯片（裸Die/CoC）等产业链上游更前端工序。根据Frost&Sullivan数据，2024年，中国光电子器件测试设备市场规模为21.0亿元，公司贡献5.2%的市场份额，位列国内市场第一。

问：公司在功率器件测试设备市场的地位如何？

胡海洋：在碳化硅功率器件测试设备领域，公司产品主要面向技术壁垒更高且价值量更大的晶圆级老化测试（WLBI）和裸Die分选测试（KGD）需求。根据Frost&Sullivan数据，2024年，中国碳化硅功率器件测试设备市场规模达7.4亿元，公司贡献21.7%的市场份额，位列国内市场第一；中国碳化硅功率器件晶圆级老化系统市场规模为3.6亿元，公司贡献43.6%的市场份额，位列国内市场第一；2023年至2024年，中国碳化硅功率芯片KGD分选测试系统累计市场规模为2.2亿元，公司贡献12.1%的市场份额，位列国内市场第三、本土企业第一。

问：公司在电性能测试设备市场的地位如何？

胡海洋：根据Frost&Sullivan数据，2024年，中国WAT测试机和晶圆级可靠性测试系统的市场份额大部分被Keysight、QualiTau等海外企业所占据；随着公司电性能测试设备产品持续拓展市场，公司的市场份额有望持续提升。

发行篇

问：公司本次募投项目有哪些？

赵耀：本次发行募集资金扣除发行费用后，公司将投资于以下项目：下一代光通信测试设备研发及产业化建设项目、车规芯片测试设备研发及产业化建设项目、存储测试设备研发及产业化建设项目、数字测试仪器研发及产业化建设项目、下一代测试仪器设备研发中心建设项目。

问：募投项目对公司主营业务发展、未来的经营战略有什么影响？

赵耀：“下一代光通信测试设备研发及产业化建设项目”面向3.2T、6.4T光模块和硅光晶圆测试等，助力公司通信测试仪器和光电子器件测试设备的技术积累与产品性能迭代，更好地适应下游客户高速度、高集成化、高灵活度的光通信测试需求；

“车规芯片测试设备研发及产业化建设项目”面向第三代化合物半导体材料碳化硅在功率半导体领域的前沿应用，加强公司半导体测试设备的技术积累与产品线拓展；

“存储测试设备研发及产业化建设项目”面向集成电路存储芯片高速、高精度的严苛测试需求，推进自主可控的高速存储芯片测试机、分选机、老化设备等产品的研发与产业化，增强公司在半导体测试设备领域的技术实力与产品线覆盖，为公司提供新的盈利增长点；

“数字测试仪器研发及产业化建设项目”依托公司的核心技术积累，推进宽频实时示波器和任意波形发生器等电子测量仪器的研发与产业化进程，拓展通信测试仪器产品线、培育新的盈利增长点；

“下一代测试仪器设备研发中心建设项目”有助于提高公司现有研发能力，保持公司在行业内的竞争优势。