公司代码:688315　　公司简称:诺禾致源

北京诺禾致源科技股份有限公司 2025 年年度报告摘要

第一节 重要提示

1、本年度报告摘要来自年度报告全文,为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划,投资者应当到www.sse.com.cn网站仔细阅读年度报告全文。

2、重大风险提示

报告期内,不存在对公司生产经营产生实质性影响的特别重大风险,并已在本报告中详细阐述在公司生产经营过程中可能面临的风险及应对措施,敬请查阅本报告第三节“管理层讨论与分析”之“四、风险因素”部分内容。

3、本公司董事会及董事、高级管理人员保证年度报告内容的真实性、准确性、完整性,不存在虚假记载、误导性陈述或重大遗漏,并承担个别和连带的法律责任。

4、公司全体董事出席董事会会议。

5、立信会计师事务所(特殊普通合伙)为本公司出具了标准无保留意见的审计报告。

6、公司上市时未盈利且尚未实现盈利

□是√否

7、董事会决议通过的本报告期利润分配预案或公积金转增股本预案

公司 2025 年度拟以实施权益分派股权登记日登记的总股本扣减公司回购专用证券账户中股份数为基数分配利润,公司拟向全体股东每股派发现金红利 0.045 元(含税)。截至 2025 年 12 月 31 日,公司总股本 416,200,000 股,扣减回购专用证券账户中股份数 11,141,468 股,以此计算合计拟派发现金红利人民币 18,227,633.94 元(含税)。本年度公司现金分红金额占合并报表中归属于上市公司股东净利润的比例为 10.92%。2025 年度公司不送红股,不进行资本公积转增股本。公司 2025 年度利润分配方案已经公司第四届董事会第六次会议审议通过,尚需公司股东会审议通过后方可实施。如在本报告披露之日起至实施权益分派股权登记日期间,公司总股本扣减公司回购专用证券账户中股份数发生变动的,公司拟维持分配总额不变,相应调整每股分配比例,并将另行公告具体调整情况。

母公司存在未弥补亏损

□适用 √不适用

8、是否存在公司治理特殊安排等重要事项

□适用 √不适用

第二节 公司基本情况

1、公司简介

1.1 公司股票简况

√适用 □不适用

公司股票简况				
股票种类	股票上市交易所及板块	股票简称	股票代码	变更前股票简称
人民币普通股(A 股)	上海证券交易所科创板	诺禾致源	688315	无

1.2 公司存托凭证简况

□适用 √不适用

1.3 联系人和联系方式

	董事会秘书	证券事务代表
姓名	王其锋	赵丽华
联系地址	北京市朝阳区酒仙桥北路甲 10 号院 301 号楼 101	北京市朝阳区酒仙桥北路甲 10 号院 301 号楼 101
电话	010-82837801-889	010-82837801-889
传真	无	无
电子信箱	ir@novogene.com	ir@novogene.com

2、报告期公司主要业务简介

2.1 主要业务、主要产品或服务情况

1、主营业务情况

公司主要依托高通量测序技术和生物信息分析技术,建立了通量规模领先的基因测序平台,并结合多组学研究技术手段,为生命科学基础研究、医学及临床应用研究提供多层次的科研技术服务及解决方案;同时,基于在基因测序及其应用领域的技术积累,自主开发创新的基因检测医疗器械。

在创新驱动和效率驱动的研发战略导向下,公司搭建了通量规模领先、测序质量稳定、高效交付的基因测序平台,并始终在各领域高难度基因测序技术保持领先地位,全面掌握基因组学、蛋白质组学、代谢组学及多组学整合研究技术体系,形成从基础研究、转化研究到临床应用的跨领域协同优势,截至 2025 年 12 月 31 日,诺禾致源联合署名发表或被提及的 SCI 文章总计 39,860 余篇,累计影响因子 263,144.07,取得发明专利 84 项、软件著作权 596 项。

公司构建了全球化的技术服务网络,在境内设有天津、上海及广州实验室,在美国、英国、新加坡、德国、日本建立了本地化运营的实验室,于中国香港、新加坡、美国、英国、荷兰、德国、日本、韩国等国家和地区设有子公司,公司业务覆盖全球六大洲约 90 个国家和地区,实现对北美、欧洲、东南亚等本地科研需求的快速响应,全面覆盖中国科学院、中国医学科学院、中国农业科学院、北京大学、清华大学、浙江大学、四川大学、中山大学、Stanford University、University of California、Genome Institute of Singapore 等境内外一流科研院所,服务客户 8000 余家。

公司积极开拓基因技术在临床应用的发展,公司第三类医疗器械“人 EGFR、KRAS、BRAF、PIK3CA、ALK、ROS1 基因突变检测试剂盒(半导体测序法)”于 2018 年 8 月通过 NMPA 创新医疗器械特别审评通道审批上市,成为我国首批获准上市的基于高通量测序的肿瘤基因检测试剂盒之一,是国内临床试验样本量最大的基因检测获批产品。

2、公司主要产品及服务

公司产品主要包括生命科学基础科研服务、医学研究与技术服务、建库测序平台服务。主要产品及用途如下:

类别	用途
生命科学基础科研服务	对动物、植物、微生物等样品中的 DNA、RNA 序列进行精确测序,从而获得物种的基因组序列图谱,对物种多样性、物种遗传变异进行研究,辅助物种辨别,物种资源筛选、良种选育、遗传进化及重要性状候选基因的预测等。
医学研究与技术服务	利用基因测序技术,向高校、科研机构、研究性医院、药企、临床科研机构等客户提供基础研究、转化研究、临床应用、药物研发相关的基于基因测序技术服务的全套解决方案,协助其对于与人体健康相关的基因状态进行研究。
建库测序平台服务	致力于将客户样本的建库测序分析的解决方案转化为标准化产品,并提供平台化服务。利用公司运营的各类测序平台和自动化平台,为客户快速交付高质量的测序数据。
其他	临床及科研使用的仪器、试剂和耗材销售。其中第三类医疗器械“人 EGFR、KRAS、BRAF、PIK3CA、ALK、ROS1 基因突变检测试剂盒(半导体测序法)”主要用于肺癌的临床分子诊断分型,帮助判断引起肺癌的具体基因突变情况,作为相关靶向药物等的用药指导。

生命科学基础科研服务、医学研究与技术服务、建库测序平台服务之间的具体差异如下:

(1)服务内容:三类服务均提供基因测序服务,但测序对象不同,生命科学基础科研服务的测序对象为动物、植物、微生物等与人体无关的样本,医学研究与技术服务的测序对象为与人体有关的样本;

(2)服务流程与交付成果:生命科学基础科研服务、医学研究与技术服务的流程包括样本检测、核酸提取、文库构建、上机测序、数据分析,交付成果为数据分析结果;建库测序平台服务通过平台化服务和标准化产品的推广,将客户的非标的解决方案,转化为标准化产品,以自动化流程,更高效率和更稳定质量完成交付;

(3)三类服务的客户群体基本相同。

2.2 主要经营模式

1、主要经营模式

1.1、采购模式

(1)供应商选择与考核

公司原材料供应商分为核心原材料供应商和非核心原材料供应商两类管理。公司核心供应商主要提供基因检测设备和试剂。公司主要通过国内代理商采购,或者与厂家直接采购的方式与供应商进行长期合作。非核心原材料供应商公司主要采取合格供应商信用评级。公司根据采购需求将具备相应资质的供应商列入初选供应商名单,随后通过调研考察供应商的产品质量和供应能力,对样品进行检测和试用,完成供应商调查评审,将符合要求的供应商列入《合格供应商名录》,并与这些供应商保持长期稳定的合作关系,并且通过周期性回访对供应商进行产品质量、交货周期、价格、服务、供应商综合实力等方面进行评审,对合格供应商目录进行维护。

在企业数字化建设进程推进下,诺禾致源采用线上供应商关系管理平台,包括供应商的评估、选择、合同管理、订单管理、付款管理等方面一体化协同管理。从供应商门户、内部系统到供应商关系管理平台进行统一的协调管理,实现供应链全生命周期与采购全流程的高效监管。诺禾致源致力于构建一个优质、高效、弹性的供应生态。通过系统化的供应商准入评审机制与动态化的供应商全生命周期管理体系,持续夯实供应链基础能力,驱动供应链向协同化、精益化、可持续化方向演进。

(2)采购流程

公司的采购流程如下:

公司实验中心依据库存和生产计划,预估制定采购计划,提出采购申请,采购申请经过需求部门负责人及采购部负责人的审核后,由采购员汇总采购需求,并向《合格供应商名录》中的供应商询价,由采购部门相关人员与供应商进行合同条款的协商、签署采购合同。货到后由公司仓库人员按照库房管理制度进行验收入库。采购人员进行发票核对和付款申请,经财务部门审核后完成付款。

1.2、生产服务模式

公司采取订单型生产模式,以订单或项目形式接入生产任务。公司实验中心根据历史项目数据分析结果、项目接收趋势预测制定季度或月度生产计划,进行产能分配;根据项目实际接入情况,考虑客户重要性、项目规模、项目紧急程度等因素制订短期生产计划,并发放至各产线执行。

公司向客户提供测序服务的流程如下:

①收集样本:公司销售端取得客户委托服务标本,填写样本信息,寄送公司生产基地(测序实验室);公司收样人员核对标本的信息,检查是否信息有误或者标本有异常。

②信息提取:检查无误后交由公司实验人员从样本中去除杂质、抽提出核酸等测序物质。由于样本来源包括人、动物、植物及微生物,涉及不同的组织、形态,需要针对不同类型的样本分别开发核酸提取方法,尤其对于微量、多年保存以及特殊形态的难提样本,需要对提取方法进行个性化优化。公司已针对相对标准化的样本提取搭建了自动化提取流程,对于非标样本,积累了百余种个性化提取方法。

③建库:将核酸进行打断、末端修复、扩增等处理,制作样本浓度、片段长度等符合不同技术原理、不同型号测序仪要求的文库,为测序仪识别样本做准备工作。公司已实现了标准文库构建的自动化,并积累了对非标建库流程差异化处理的丰富经验。

④上机测序:准备完成后,由测序仪进行测序读取碱基信息。由于现有的主流测序仪通量较大,需要多样本同批次上机,该环节的重点在于减少不同文库间的相互影响,保证文库测序产出的均一性。

⑤信息发掘与报告生成:测序完成后,公司生物信息分析工程师对测序仪给出的样本信息进行信息发掘,并出具解读报告并发送给客户。特别是第二代测序,因读长短、建库环节需要将完整的 DNA 打断成较小的片段,重组装对信息分析技术有较高的要求。而解读海量的基因组数据,甚至基因结合转录组、蛋白质、代谢等多组学数据,也对信息分析技术作出了更高的要求。

公司在上述每一个环节均设置有质量控制,样本通过 QC 检测方可进入下一环节,保证检测结果的准确性和有效性。同时,公司持续提高各环节的自动化水平,减少人工使用及人工误判,提高测序效率及质量稳定性。

1.3、销售模式

公司客户一般为科研机构、医院、药企等企事业单位,通常采用直销的销售模式。公司在各地建立专业的销售和技术支持团队,对客户进行直接覆盖。销售人员通过日常拜访、参与专业会议等渠道发掘合作意向,在售前深入了解客户的研究需求后,结合公司的多组学技术方案能力,与技术支持团队共同设计既切实可行又具有前瞻性的项目服务方案,最终完成意向落地和合同签署。

鉴于公司通常采用直销的销售模式,为了更广泛地触达客户,更高效地响应客户需求,同时顺应科技及社会发展趋势,公司积极推动营销模式数字化,通过各种线上渠道,提升产品认知度,展示产品应用场景和真实的使用案例,通过网站、社交媒体、第三方平台、电子邮件和线上会议等形式与客户互动,帮助客户更好地了解产品特点与优势,更合理地设计研究项目、选择研究策略。收集到客户留言后,系统会将客户需求第一时间转给销售,以便销售继续跟进,最终实现意向转化。在项目执行过程中,销售、技术支持和项目运营人员为客户提供全流程的服务,包括对样本准备过程中需要注意的问题和技术标准进行指导、对项目进度的把控以及对客户在项目进行过程的临时性疑问或需求进行回复等,通过全流程、一对一的专业服务,与客户建立良好、长期的合作关系。

公司境外销售模式与境内销售模式基本一致,主要采用直销的销售模式。同时,公司境外存在少量经销业务,主要系部分国家和地区公司境外子公司尚无直接覆盖客户能力,故通过与本地经销商开展合作方式进入当地市场。

销售的具体销售流程如下:

2.3 所处行业情况

(1). 行业的发展阶段、基本特点、主要技术门槛

1.1 行业发展阶段

(1)生物科技行业发展现状

生物产业是当今发展最快的行业之一,进入 21 世纪以来,以分子设计、基因操作和基因组学为核心的技术突破,推动了以生命科学为支撑的生物产业深刻改革,生物技术进入大规模产业化的加速发展新阶段,生物医药、生物农业日趋成熟,生物制造、生物能源、生物环保快速兴起,对解决人类面临的人口、健康、粮食、能源、环境等主要问题具有重大战略意义。

生物科技行业是以生命科学理论和现代生物技术为基础发展起来的、专门从事生物技术产品开发、生产、流通和服务的产业群,包括生物医药、生物农业、生物化工、生物能源、生物制造、生物环保和生物服务等。从产业链的角度看,它既包括为生物技术研发提供支持的设备、制剂以及相关信息的服务业,也包括运用生物技术工艺进行生产或提供服务的产业,还包括相应的储、运、销售等需要专门的生物技术知识与技能的产业。而其中,蓬勃发展的科技服务企业专注于生物研究技术手段的研发创新,并致力于提高效率、降低成本,使得下游科研机构能够负担得起新技术手段、快速获得结果,为高效的科研成果产出提供必要的前提。

(2)基因测序产业发展现状

在第二代测序技术的推动下,基因测序在生命科学基础研究、医学和临床应用研究及其他领域的应用日益普及,行业市场规模持续增长。根据 BCCResearch 发布的数据,2020 年全球基因测序市场规模达到 135.18 亿美元,至 2026 年预计将增长至 377.21 亿美元,2021-2026 年复合增长率将达到 19.1%;其中,基因测序服务领域 2020 年市场规模为 69.94 亿美元,占据行业整体 51.74%,至 2026 年市场规模将达到 210.66 亿美元,2021-2026 年复合增长率约为 20.7%。2020 年我国基因测序市场规模达到 13.39 亿美元,至 2026 年预计将增长至 42.35 亿美元,2021-2026 年复合增长率约为 21.6%,增速高于全球市场。

2020-2026 年全球及中国基因测序行业市场规模

单位:亿美元

市场规模	2020	2021	2026	2021-2026年复合增长率
全球基因测序市场规模	135.18	157.22	377.21	19.1%
其中:基础测序服务市场规模	69.94	82.84	210.66	20.7%
中国基因测序市场规模	13.39	15.91	42.35	21.6%

数据来源:BCCResearch

公司基因测序服务主要面向基础研究,下游客户主要为高校、科研机构、研究性医院、生物医药企业等机构。根据国家统计局发布的数据,近年来我国全社会研究与试验发展(R&D)经费投入规模逐年增长,2025 年我国全社会研究与试验发展(R&D)经费投入为 39,262 亿元,比上年增长 8.1%;与国内生产总值之比为 2.80%,其中基础研究经费 2,778 亿元,比上年增长 11.1%,占 R&D 经费支出比重为 7.08%

数据来源:国家统计局

1.2 行业基本特点及主要技术门槛

基因测序属于技术密集型的行业,主要技术包括核酸提取、建库、测序技术以及对数据解读的生物信息分析技术。该行业核心技术壁垒高、生产工艺流程复杂、技术掌握和渠道度大、质量控制要求高,新进入者很难在短期内掌握各种技术并形成竞争力。

此外,对大量的基因数据测序结果进行有针对性的分析与解读也将成为行业主要的竞争壁垒。数据解读是以大样本量基因组数据库的积累为基础,结合各种生物性状数据,通过数理统计、模型构建发现基因表型之间的关系,辅助科研及临床应用。因此,数据解读是整个基因测序行业最具价值的部分,通过长时间、大量项目经验积累的数据分析与解读能力所形成的高壁垒也是限制这方面企业数量和规模的主要原因。

(2). 公司所处的行业地位分析及其变化情况

全球基因测序行业的市场规模巨大,随着基因测序相关技术的持续革新和应用领域的深入发展,行业竞争格局也在不断演化。基因测序的产业链上游为测序仪器、设备和试剂供应商;中游为基因测序服务提供商;下游为使用者,包括医疗机构、科研机构、制药公司。诺禾致源主要面对来自基因测序服务提供商的竞争。

基因测序服务提供商根据客户类别的不同,主要分为两大类,一是面向基础研究的基因测序服务提供商;二是面向终端用户的临床、医疗类的基因检测服务提供商,服务内容以无创产前基因检测为主,还包括药物靶向治疗检测、遗传缺陷基因检测、肿瘤基因检测、病原微生物检测、疾病风险评估等。第一类服务提供商包括国内的诺禾致源、百迈客以及韩国的 Macrogen 等,第二类服务提供商包括燃石医学、世和基因等。华大基因、贝瑞基因、安诺优达等公司则两种服务均有所涉及。

诺禾致源专注于开拓前沿分子生物学技术和高性能计算在生命科学研究和人类健康领域的应用,致力于成为全球领先的基因科技产品和服务提供者。公司在“基因科技守护生命健康”的使命下,积极拓展前沿科技服务业务,形成从基础研究、转化研究到临床应用的跨领域协同优势。通过人才驱动、科研成果累积和渠道优势,公司已为全球约 90 个国家和地区 8000 余家客户提供了服务。

在人才驱动方面,公司拥有高素质规模化的技术和管理团队,汇集分子生物学、医学、临床检验学、数学、物理、农学、计算机和信息学等专业领域的专家和博士硕士人才等一千余人。此外,诺禾致源还拥有一支专业基础扎实、技术研发与应用经验丰富、行业理解深刻的研发团队,为公司的新品研发和技术开发提供了人才保证。

在科研成果累积方面,截至 2025 年,诺禾致源联合署名发表或被提及的 SCI 文章总计 39,860 余篇,累计影响因子近 263,144.07,取得发明专利 84 项、软件著作权 596 项。

在渠道优势方面,公司构建以客户为中心的高学历、顾问式销售模式,为客户打造专业且高质量的服务体系。公司业务覆盖全球 6 大洲约 90 个国家和地区,为 4,800 余家科研院所和高校、810 余家医院、2,400 余家医药和农业企业等 8000 余家客户提供专业的基因科技产品和服务。目前,全球学术研究机构 TOP100 均已成为公司合作伙伴或客户,全球药企营收 TOP10 已全覆盖

在科研服务方面,公司大力提升全球测序服务能力和规模。2023 年在德国建立了本地化实验室,2024 年初,在日本建立本地化实验室。2025 年,在美国俄勒冈州成立了位于美国的第二个实验室。未来,公司计划结合客户需求,在更多区域新建、扩建实验室,在保证服务质量、运营效率的基础上,更贴近客户,做全球科学家可信赖的合作伙伴。公司持续创新技术和解决方案体系,拓展多组学服务边界,多组学的集成解决方案协助科学家以更系统的视角迎接复杂挑战,多组学的整合解决方案协助科学家以解析复杂的生物科学现象。公司在多组学解决方案上建立了完善的服务体系,并已开发包括基因组学、变异组学、转录组学、表观组学、微生物组学、空间转录组学、单细胞测序技术、质谱分析技术和基因分型技术等在内的全方位多组学产品。

在单细胞测序方面,公司是国内最早开展单细胞测序技术应用的企业之一,早在 2012 年,公司即与北京大学联合在 Science 杂志上发表基于单细胞手段开展的人类单精子测序研究成果。此后,公司持续深耕单细胞测序相关技术,目前已在单细胞方向构建了包含组织样本单细胞解离,细胞流式分选,微流控液滴法单细胞捕获,微孔法单细胞捕获在内的一站式单细胞测序服务能力,此外,在空间组学上可开展空间转录组、空间蛋白组服务,成为国内在单细胞测序方向上服务能力最为全面的企业之一。

(3). 报告期内新技术、新产业、新业态、新模式的发展情况和未来发展趋势

(1)政策前瞻推动,鼓励基因技术行业发展

2026 年 3 月,《中华人民共和国国民经济和社会发展第十五个五年规划纲要》中明确提出,加快生物医药等战略性新兴产业的发展,为生物医药产业中长期发展划定了清晰路径。2026 年政府工作报告中,首次将生物医药明确纳入新兴支柱产业布局。生物医药将从单纯聚焦民生保障的健康产业,正式升级为国民经济新兴支柱产业,跻身经济发展核心主战场,成为驱动新质生产力、夯实增长底盘、赋能高质量发展的重要引擎。在大国博弈加剧的背景下,加码布局生物医药产业,既是筑牢国家卫生安全屏障、夯实经济发展韧性的关键战略部署;同时,依托深厚的底层基础科研赋性,产业具备跨领域技术溢出、多赛道协同赋能的强劲动效应。

(2)生物技术和计算技术交叉融合、纵深推进

生物产业是当今发展最快的行业之一。进入 21 世纪以来,中国已初步建立了适应基因产业发展的宏观产业布局和产业链条。如果将整个产业比喻成一模大树,那么生物技术和计算机技术作为根系,为整个产业的发展创造基础、提供给养;在前沿技术发展的支持下,我们能够开展高质量科学研究,成为生物产业发展的主干;而在科学研究取得了突破进展后,经过成果转化,在广泛的应用领域开花结果。以分子设计、基因操作、基因组学为核心的生物技术突破,和以云计算、大数据等为代表的计算机技术的提高,实现了从组织到单细胞层面的基因组学、表观组学、转录组学、蛋白组学、代谢组学、宏基因组学等方向的研究,实现多组学数据库的收集和整理、以及数据信息查阅等。生物技术和计算技术交叉融合不断向纵深推进,并以此为科学研究提供更完整、准确的信息,并基于严谨的科学结论开发广泛的基础科技创新应用。(3)发挥综合优势,与行业同发展

过去的二十年是中国的基因测序技术飞速发展的二十年。预计在未来较长的一段时间内,高通量测序技术仍是基因测序主流技术。公司全面掌握目前主流及前沿的基因测序技术,并在数种复杂高难度的前沿测序技术方面形成了独特的竞争优势。基于基因测序核心技术开拓临床应用,公司自主开发创新的肿瘤基因检测医疗器械,并在肿瘤、遗传、感染等多赛道积极布局,协同发展。

(3)AI赋能科研,AI+生命科学研究新业态

AI 已成为基因科技产业升级的重要引擎。当前,AI 正从单点突破转向系统重构,催生“AI+生命科学研究”新趋势,重塑行业业态,形成“AI 预测+实验验证”双轮驱动模式。诺禾致源正围绕技术驱动主线积极布局 AI 相关应用,向“数据赋能者”转型,AI 将成为企业构建核心竞争力的关键因素之一。

过去的二十年,是中国基因测序技术飞速发展的二十年。以基因测序为核心的生物技术、以大数据与云计算为代表的计算技术,以及以 AI 为代表的新一代人工智能技术,三者深度融合、协同演进,为生命科学研究与临床应用开辟了更为广阔的空间。未来,公司将持续深耕基因科技主航道,把握生物医药战略性新兴产业的历史机遇,以技术创新为驱动,以临床价值为导向,积极拥抱 AI 与生命科学融合的新趋势,不断提升核心竞争力与可持续发展能力,为投资者创造长期价值。

3、公司主要会计数据和财务指标

3.1 近 3 年的主要会计数据和财务指标

单位:元 币种:人民币

	2025年	2024年	本年比上年增减(%)	2023年
总资产	3,942,492,008.74	3,636,977,990.07	8.40	3,594,420,954.11
归属于上市公司股东的净资产	2,652,884,295.51	2,489,835,892.67	6.55	2,457,457,998.48
营业收入	2,209,635,175.63	2,111,319,193.13	4.66	2,002,107,701.39
利润总额	192,911,208.97	224,727,529.66	-14.16	212,633,155.23
归属于上市公司股东的净利润	166,947,178.08	196,788,496.06	-15.16	178,059,764.27
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	129,437,552.29	170,759,798.53	-24.20	139,987,341.83
经营活动产生的现金流量净额	216,957,369.77	385,538,071.76	-43.73	334,197,677.56
加权平均净资产收益率(%)	6.49	8.03	减少 1.54 个百分点	8.48
基本每股收益(元/股)	0.41	0.48	-14.58	0.44
稀释每股收益(元/股)	0.41	0.48	-14.58	0.44
研发投入占营业收入的比例(%)	7.65	6.38	增加 1.27 个百分点	6.20

3.2 报告期分季度的主要会计数据

单位:元币种:人民币

	第一季度(1-3月份)	第二季度(4-6月份)	第三季度(7-9月份)	第四季度(10-12月份)
营业收入	502,005,677.53	538,076,384.52	540,653,209.65	628,899,903.93
归属于上市公司股东的净利润	33,875,583.34	44,854,035.13	34,149,037.35	54,068,522.26
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益后的净利润	25,070,496.53	37,864,260.76	27,081,475.53	39,421,319.47
经营活动产生的现金流量净额	-147,278,064.55	-23,287,518.62	83,704,489.35	303,818,463.59

季度数据与已披露定期报告数据差异说明

□适用 √不适用

4、股东情况

4.1 普通股股东总数、表决权恢复的优先股股东总数和持有特别表决权股份的股东总数及前 10 名股东情况

单位:股

截至报告期末普通股股东总数(户)	9,808
年度报告披露日前上一月末的普通股股东总数(户)	10,260
截至报告期末表决权恢复的优先股股东总数(户)	0
年度报告披露日前上一月末表决权恢复的优先股股东总数(户)	0
截至报告期末持有特别表决权股份的股东总数(户)	0
年度报告披露日前上一月末持有特别表决权股份的股东总数(户)	0

前十名股东持股情况(不含通过转融通出借股份)

股东名称(全称)	报告期内增减	期末持股数量	比例(%)	持有有限售条件股份数量	质押、标记或冻结情况		股东性质
					股份状态	数量	
李瑞强	0	214,810,148	51.61	0	无	0	境内自然人
北京致源禾谷投资管理中心(有限合伙)	-7,860,189	39,246,433	9.43	0	无	0	其他
先进制造产业投资基金(有限合伙)	0	18,126,461	4.36	0	无	0	其他
北京诺禾禾谷投资管理中心(有限合伙)	-1,423,204	11,141,468	2.97	0	无	0	其他
宁波梅山保税港区凌顶投资管理有限公司-凌顶金石宝舫 6 号私募证券投资基金	4,835,500	4,835,500	1.16	0	无	0	其他
蒋智	-6,253,591	2,409,127	0.58	0	无	0	境内自然人
江西中文传媒蓝海国际投资有限公司	0	1,926,782	0.46	0	无	0	国有法人
重庆环保产业私募股权投资基金管理有限公司-共青城雅致股权投资合伙企业(有限合伙)	144,668	1,602,895	0.39	0	无	0	其他
香港中央结算有限公司	-427,819	1,393,172	0.33	0	无	0	其他
江文娟	1,078,492	1,198,492	0.29	0	无	0	境内自然人
上述股东关联关系或一致行动的说明		北京致源禾谷投资管理中心(有限合伙)和北京诺禾禾谷投资管理中心(有限合伙)的普通合伙人、执行事务合伙人均为李瑞强。					
表决权恢复的优先股股东及持股数量的说明		不适用					

存托凭证持有人情况

□适用 √不适用

截至报告期末表决权数量前十名股东情况表

□适用 √不适用

4.2 公司与控股股东之间的产权及控制关系的方框图

√适用 □不适用

4.3 公司与实际控制人之间的产权及控制关系的方框图

√适用 □不适用

4.4 报告期末公司优先股股东总数及前 10 名股东情况

□适用 √不适用

5、公司债券情况

□适用 √不适用

第三节 重要事项

1、公司应当根据重要性原则,披露报告期内公司经营情况的重大变化,以及报告期内发生的对公司经营情况有重大影响和预计未来会有重大影响的事项。

报告期内,公司实现营业收入 220,963.52 万元,同比增长 4.66%;实现归属于上市公司股东净利润 16,694.72 万元,同比减少 15.16%;实现归属于上市公司股东扣除非经常性损益的净利润 12,943.76 万元,同比减少 24.20%。

报告期内,公司经营性现金流量净额 21,695.74 万元,同比减少 43.73%。

报告期内,公司研发投入 16,893.09 万元,占营业收入比例为 7.65%。

截至 2025 年 12 月 31 日止,公司总资产 394,249.20 万元,同比增长 8.40%,归属于上市公司股东的净资产 265,288.43 万元,同比增长 6.55%。

总体上公司财务状况良好,营业收入保持稳定增长。

2、公司年度报告披露后存在退市风险警示或终止上市情形的,应当披露导致退市风险警示或终止上市情形的原因。

□适用 √不适用

证券代码:688315　证券简称:诺禾致源　公告编号:2026-002

北京诺禾致源科技股份有限公司 第四届董事会第六次会议决议公告

本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏,并对其内容的真实性、准确性和完整性依法承担法律责任。

北京诺禾致源科技股份有限公司(以下简称“公司”)第四届董事会第六次会议于 2026 年 4 月 13 日召开,公司已于 2026 年 4 月 3 日以邮件、电话等方式向公司全体董事发出了会议通知。会议由董事长李瑞强先生召集并主持,应参加本次董事会会议的董事 5 人,实际参加本次董事会会议的董事 5 人。会议符合《中华人民共和国公司法》(以下简称“《公司法》”)和《北京诺禾致源科技股份有限公司章程》(以下简称“《公司章程》”)及有关法律法规要求。会议审议并通过了如下议案:

一、审议并通过了《关于公司 2025 年年度董事会工作报告的议案》

根据有关法律法规的相关规定,董事会就公司 2025 年年度董事会的运转情况拟订了《2025 年年度董事会工作报告》。

表决结果:同意 5 票;反对 0 票;弃权 0 票。

本议案尚需提交股东会审议。

二、审议并通过了《关于公司 2025 年年度总经理工作报告的议案》

根据有关法律法规的有关规定,总经理就公司 2025 年年度公司生产经营情况拟订了《2025 年年度总经理工作报告》。

表决结果:同意 5 票;反对 0 票;弃权 0 票。

三、审议并通过了《关于公司 2025 年年度独立董事述职报告的议案》

根据有关法律法规的有关规定,独立董事分别就公司 2025 年年度独立董事工作情况拟订了《2025 年年度独立董事述职报告》。

具体内容详见公司在上海证券交易所网站(www.sse.com.cn)披露的《2025 年年度独立董事述职报告》。

表决结果:同意 5 票;反对 0 票;弃权 0 票。

本议案尚需提交股东会审议。

四、审议并通过了《关于公司 2025 年年度审计委员会履职报告的议案》

根据有关法律法规和公司相关制度的有关规定,董事会审计委员会就公司 2025 年年度审计委员会工作情况拟订了《2025 年年度审计委员会履职报告》。

具体内容详见公司在上海证券交易所网站(www.sse.com.cn)披露的《2025 年年度审计委员会履职报告》。

表决结果:同意 5 票;反对 0 票;弃权 0 票。

本议案已经公司第四届董事会审计委员会第五次会议审议通过。

五、审议并通过了《关于公司 2025 年年度利润分配预案的议案》

截至 2025 年 12 月 31 日,公司母公司期末可供分配利润为人民币 689,255,166.41 元。2025 年度,公司合并利润表归属于上市公司股东的净利润为人民币 166,947,178.08 元。公司 2025 年度拟以实施权益分派股权登记日登记的总股本扣减公司回购专用证券账户中股份数为基数分配利润。本次利润分配方案如下:

公司拟向全体股东每股派发现金红利 0.045 元(含税)。截至 2025 年 12 月 31 日,公司总股本 416,200,000 股,扣减回购专用证券账户中股份数 11,141,468 股,可参与利润分配股数 405,058,532 股,以此计算合计拟派发现金红利为人民币 18,227,633.94 元(含税)。本年度公司现金分红金额占合并报表中归属于上市公司股东净利润的比例为 10.92%。2025 年度公司不送红股,不进行资本公积转增股本。

具体内容详见公司在上海证券交易所网站(www.sse.com.cn)披露的《北京诺禾致源科技股份有限公司关于提请股东会授权董事会以简易程序向特定对象发行股票相关事宜的公告》(公告编号:2026-007)。

本议案已经公司第四届董事会战略委员会第二次会议审议通过。

本议案尚需提交股东会审议。

十五、审议并通过了《关于公司 2026 年因补充流动资金向银行借款计划的议案》

为满足公司正常生产经营需要,补充公司流动资金,公司 2026 年拟向银行申请取得不超过人民币 15 亿元的综合授信额度,实际借款总金额将不超过人民币 5 亿元,单笔借款不超过 3 亿元。借款资金将全部用于公司生产经营补充流动资金所需,不作其他用途。公司在前述范围内与银行或第三方金融机构借款的手续文件,授权公司董事长李瑞强签署。

表决结果:同意 5 票;反对 0 票;弃权 0 票。

本议案尚需提交股东会审议。

十六、审议并通过了《关于预计 2026 年日常关联交易的议案》

根据日常经营的实际需要,公司对 2026 年的日常关联交易进行了预计,具体情况如下:

1、与天津食安居餐饮管理有限公司的关联交易

单位:元

关联方	关联交易内容	2026年度(预计)
天津兴创餐饮管理有限公司	食堂费用	6,000,000.00

表决结果:同意 4 票;反对 0 票;弃权 0 票,关联董事李瑞强回避表决。

2、与北京诺禾心康基因科技有限公司的关联交易

单位:元

关联方	关联交易内容	2026年度(预计)
北京诺禾心康基因科技有限公司	测序服务收入	600,000.00

表决结果:同意 4 票;反对 0 票;弃权 0 票,关联董事王其锋回避表决。

具体内容详见公司在上海证券交易所网站(www.sse.com.cn)披露的《北京诺禾致源科技股份有限公司关于预计 2026 年度日常关联交易的公告》(公告编号:2026-008)。

本议案已经公司第四届董事会审计委员会第五次会议、独立董事专门会议第三次会议审议通过。

十七、审议并通过了《关于公司聘任 2026 年度审计机构的议案》

立信会计师事务所(特殊普通合伙)具有从事证券业务的资格和从事上市公司审计工作的丰富经验和职业素养。在与公司的合作过程中,能够坚持独立审计原则,项目人员在审计过程中独立、客观和公正,认真负责,表现出了良好的专业水准。因此,公司拟聘请立信会计师事务所(特殊普通合伙)负责公司 2026 年度审计工作。

表决结果:同意 5 票;反对 0 票;弃权 0 票。

具体内容详见公司在上海证券交易所网站(www.sse.com.cn)披露的《北京诺禾致源科技股份有限公司关于续聘公司 2026 年度审计机构的公告》(公告编号:2026-009)。

本议案已经公司第四届董事会审计委员会第五次会议审议通过。

本议