公司代码:601133 公司简称:柏诚股份

柏诚系统科技股份有限公司 2025 年年度报告摘要

第一节 重要提示

1、本年度报告摘要来自年度报告全文,为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划,投资者应当到 www.sse.com.cn 网站仔细阅读年度报告全文。

2、本公司董事会及董事、高级管理人员保证年度报告内容的真实性、准确性、完整性,不存在虚假记载、误导性陈述或重大遗漏,并承担个别和连带的法律责任。

3、公司全体董事出席董事会会议。

4、容诚会计师事务所(特殊普通合伙)为本公司出具了标准无保留意见的审计报告。

5、董事会决议通过的本报告期利润分配预案或公积金转增股本预案

经公司第七届董事会第十六次会议以及 2024 年年度股东大会决议,公司 2025 年半年度以实施权益分派股权登记日登记的总股本为基数分配利润,向全体股东每 10 股派发现金红利 0.50 元(含税),合计派发现金红利 26,400,921.20 元(含税)。本次不送股,不转增股本,剩余未分配利润全部结转以后年度分配。

经公司第七届董事会第二十次会议决议,公司 2025 年度拟以实施权益分派股权登记日登记的总股本为基数分配利润,向全体股东每 10 股派发现金红利 0.70 元(含税),不以公积金转增股本、不送红股。截至 2026 年 4 月 21 日,公司总股本为 528,018,424 股,以此计算合计拟派发现金红利 36,961,289.68 元(含税),本年度公司现金分红(包括 2025 年半年度已分配的现金红利 26,400,921.20 元(含税))总额 63,362,210.88 元(含税),占 2025 年度合并报表归属于上市公司股东的净利润的 30.88%。剩余未分配利润结转至下年度。

如在公司 2025 年度利润分配方案公告披露之日起至实施权益分派股权登记日期间,公司总股本发生变动的,公司拟维持每股分配比例不变,相应调整分配总额。

本次利润分配预案尚需提交公司股东会审议。

截至报告期末,母公司存在未弥补亏损的相关情况及其对公司分红等事项的影响

□适用 √不适用

第二节 公司基本情况

1、公司简介

公司股票简况				
股票种类	股票上市交易所	股票简称	股票代码	变更前股票简称
A股	上海证券交易所	柏诚股份	601133	不适用

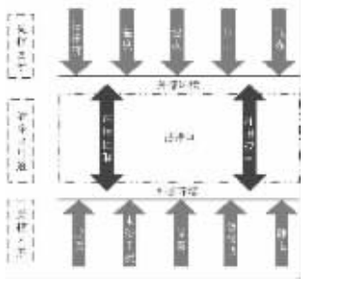
联系人和联系方式	董事会秘书	证券事务代表
姓名	陈映旭	高雪冰
联系地址	无锡市隐秀路 800-2101	无锡市隐秀路 800-2101
电话	0510-85161217	0510-85161217
传真	0510-82761218	0510-82761218
电子信箱	bothsecurities@jsboth.com	bothsecurities@jsboth.com

2、报告期公司主要业务简介

(一)洁净室概述

1、洁净室定义

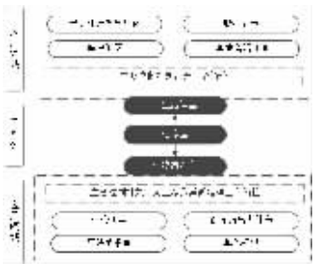
洁净室是指将一定空间范围内空气中的微粒子、有害气体、细菌等微污染物排除,并将室内的洁净度、温度、湿度、压力、气流速度与流向、噪音、电磁干扰、微振动、照度、静电等控制在某一需求范围内,而给予特别设计的空间。



2、洁净室分类

洁净室按主要受控对象及应用领域,可以分为工业洁净室及生物洁净室。两种洁净室的差异体现在控制对象不同,且不同的应用场景对于洁净室建设的复杂性和难度也存在较大差异。

工业洁净室以无生命微粒为主要控制对象,主要应用领域包含半导体及泛半导体、新型显示、航空航天及其他高端制造业,对无生命微粒控制标准严格洁净度等级更高。生物洁净室以无生命悬浮微粒和微生物等生命微粒为主要控制对象,主要应用领域涵盖生命科学、食品药品大健康、医院手术室等领域,对于微生物等生命微粒控制标准更加严格。



3、洁净室构成

洁净室由洁净室系统、洁净室工艺系统及二次配系统构成,但工业洁净室和生物洁净室的具体构成存在一定差异。

1)工业洁净室构成

①洁净室系统,主要包括洁净室结构系统(保证洁净室正压或负压的结构系统)、通风空调系统、电气系统、消防系统、洁净室控制系统和防微震系统等;

②洁净室工艺系统(保障生产制程设备运行的系统,也称“一次系统”),主要包括纯水系统、废水系统、废液处理系统、工艺排气系统、特气系统、大宗气系统、化学品系统、工艺真空及清扫真空系统、工艺冷却水系统、工艺控制系统、工艺自动化系统等;

③二次配系统,指在洁净环境下,将工艺系统从一次系统与各种工艺设备有效连结,确保工艺设备有效运行的连接系统。

工业洁净室构成情况如下:

2)生物洁净室构成

①洁净室系统,主要包括洁净室结构系统(保证洁净室正压或负压的结构系统)、通风空调系统、电气系统、弱电系统、消防系统、洁净室控制系统、环境监测系统等;

②洁净室工艺系统,主要包括工艺冷却水系统、纯水系统、注射水系统、纯蒸汽系统、纯压缩空气系统、特气系统、生产废水系统、活毒废水系统、除尘系统、排气系统等;

③二次配系统,指在洁净环境下,将工艺系统从一次系统与各种工艺设备有效连结,确保工艺设备有效运行的连接系统。

生物洁净室构成情况如下:

4、洁净室的重要性

洁净室为高科技产业科研及生产过程创造稳定有效、参数受控的环境空间,降低外部环境干扰,保证高科技产品的良品率和安全性,是高科技产业不可分割的组成部分。

高科技产业对产品加工的精密化、微型化、高纯度、高质量和高可靠性要求严苛,洁净环境及工艺系统是保证高科技产品研发、生产顺利进行的关键因素。例如,在半导体行业的芯片生产过程中,空气中的微小粒子附着于电路上,会引起微电子元器件和电路缺陷,影响产品良率甚至导致企业停工,造成巨大的经济损失;在生物制药方面,细菌等微生物产生的污染可能会导致药品质量不达标,严重时危害生命健康。

5、洁净室的特点

1)应用于下游新兴高科技领域,是与高科技领域并行的投资驱动型行业

洁净室是高科技产业的基础性建设设施,其需求通常来源于对环境要求严格的半导体及泛半导体、新型显示、生命科学等高科技产业的新建厂房或厂房改造活动,是高科技产业发展必要的前序性投入。因此,洁净室行业发展与高科技产业投资紧密相连。

2)洁净室非标准化特征明显

洁净室应用于高科技产业的众多细分行业,生产工艺复杂,技术要求多样化,即使为同一领域,由于产品生产工艺的不同也会导致洁净室的各项指标存在较大的差异,同一洁净室根据工序的不同也存在区域性的指标差异。因此,洁净室作为提升高科技产品生产良品率和安全性的基础性产业,其建造需要进行差异化设计,并采用不同功能的子系统集成以实现洁净空间各项指标要求,非标准化特征明显。

3)设计和建设复杂,建造费用高

洁净室的建造与高科技产业的技术、工艺具有紧密的关联性,需要在深刻理解客户需求,结合客户产品制程的情况下,合理配置洁净室等级,确定项目方案和洁净控制技术,并采用差异化的子系统集成以实现洁净环境受控,具有设计和建设复杂的特点。且由于半导体及泛半导体、新型显示等高科技产业一次性建厂投资规模大,产线的建设通常分阶段完成,现有产线的技改及产能扩充需在设备生产运行条件下完成,相关建设难度大。

随着产品的迭代更新和技术提升,高科技产业对洁净室环境的要求不断提高,洁净室内子系统也不断增多,导致洁净室设计和建造难度不断增加,建造费用也随之提高。

(二)行业发展情况

洁净室为高科技产业提供洁净的研发和生产环境,保证高科技产品的良品率和安全性,是高科技产业不可分割的组成部分。

《中华人民共和国国民经济和社会发展第十四个五年规划和 2035 年远景目标纲要》明确聚焦新一代信息技术、生物技术、新能源、新材料、高端装备、新能源汽车、绿色环保以及航空航天、海洋装备等战略性新兴产业,加快关键核心技术创新应用,加快生物医药、生物育种、生物材料、生物能源等产业的发展。随着制造强国战略的持续推进,国内半导体及泛半导体、新型显示、生物医药等国家战略新兴产业快速发展,洁净室是高科技产业发展必要的前序投入,高科技产业投资的快速增长驱动洁净室行业市场的持续扩容。

海外市场方面,近年来,东南亚成为世界经济增长最快的区域之一,在全球市场和产业链中的重要性日益提升,通过实施积极的财政和货币政策,凭借低劳动成本、税收优惠等优势,逐渐成为众多企业构建全球化产业布局的重要选择。尤其在电子产业领域,大型科技企业纷纷在东南亚国家投资建厂。中国洁净系统集成服务商基于公司战略发展规划及全球化业务布局的考虑,也在积极拓展东南亚市场,提高市场占有率、国际化服务水平以及影响力。

(1)半导体及泛半导体产业

伴随人工智能、云计算、物联网、大数据、5G/6G,产业数字化等新一代信息技术应用,数据中心、无人驾驶等产业发展的驱动,以及我国半导体产业国产化替代进程的不断推进,自给率的不断提升,半导体产业投入将持续加大,新建产能不断增长。同时,新技术、新工艺的不断更新迭代,推动半导体产业的可持续发展,促使半导体产业产线改造及技术升级。伴随半导体产业需求增长和技术升级迭代的演变,洁净室市场亦将迎来良好发展。

2024 年 5 月,国家集成电路产业投资基金(以下简称“大基金”)三期正式设立,注册资本达 3,440 亿元人民币,本次大基金三期的注册资本超过前两期之和,规模超预期,彰显了我国政府对半导体产业的支持力度,大基金的设立有助于本土半导体产业加速发展,国产替代比例较低的领域(如先进制程产业链、存储产业链等)有望获得大基金的支持,届时将为洁净室行业提供广阔的市场空间。

我国芯片自给率较低,急需国产替代,以碳化硅(SiC)、氮化镓(GaN)、氧化锌(ZnO)等为代表的第三代半导体也是未来主要增长点之一。第三代半导体由于其具备高击穿电场、高热导率、高电子饱和速率及抗强辐射能力等优异性能,更适合于制作高温、高频、抗辐射及大功率电子器件,在半导体照明、新一代移动通信、能源互联网、高速轨道交通、新能源汽车、消费类电子等领域有广阔的应用前景。受益于新能源汽车、快充电源、光伏及储能等下游应用领域高速发展,以及大尺寸将成为第三代半导体主要趋势,推动第三代半导体实现高速增长,进而带动洁净室建设投资增加。

另外,随着光伏技术的不断进步,光伏产业将呈现技术多元化的发展趋势,以 TOPCon、BC 和 HJT 为代表的 N 型技术作为新一代光伏技术,凭借高发电量、高效率、更低度电成本等显著优势,迅速占据市场主导地位。光伏新能源先进产能的快速扩建,也将带动洁净室行业需求持续放量。

(2)新型显示产业

在 AI 等驱动消费电子迭代升级的大趋势下,消费电子产品的深度与广度持续扩展,整体向着品质化、个性化方向不断发展,智能手机、平板电脑、车载显示、可穿戴设备等新产品持续涌现,中高端显示面板需求旺盛,随着 OLED 下游各应用领域的显示面板更新换代,为积极抢占市场机遇,全球头部显示面板厂商如京东方、维信诺、华星光电、天马微电子等均在加速产能布局,投资建设高世代 OLED 产线,进而带动洁净室建设需求规模不断增长。

在市场需求和技术创新的双重驱动下,LCD、OLED 等主流技术仍将不断迭代演进,并通过渐进式创新提升消费者体验。除了处在主赛道上的 LCD、OLED 技术之外,Mini-LED、Micro-LED、激光等新兴显示技术也在竞相发展,为显示终端市场提供了更多差异化产品,创造了新的应用场景,成为促进新型显示行业可持续发展的重要推动力,也为洁净室升级改造提供了广阔的市场空间。

(3)生命科学及食品药品大健康产业

近年来,以生命科学为基础的生物技术不断突破,已广泛应用于单克隆抗体、重组蛋白、疫苗及基因和细胞治疗药物等生物医药行业,带动生物医药行业不断发展。另外,我国提出健康中国发展理念,将“大健康”行业上升为国家战略,食品、化学药品、医疗器械等作为食品药品大健康产业的重要组成部分,其产品的安全性成为人民健康的最基本保障。

尽管短期内医药产业有待慢慢复苏,但从长期来看,随着生物医药的不断发展,以及人们对食药安全的持续关注、对健康意识的不断增强,生命科学、食品药品大健康产业将获得较好发展,其对生物洁净室的需求量将不断增加。

(三)行业主要壁垒

(1)项目经验及客户资源壁垒

洁净室是半导体及泛半导体、新型显示、生命科学等高科技产业研发、生产过程中不可分割的组成部分,其系统的安全和稳定是客户生产运营的重要保障。经验丰富且拥有良好品牌声誉,能够提供安全、稳定洁净室系统的企业将会是客户首选对象。一方面,洁净室下游行业建厂投资巨大,而洁净室作为其研发、生产环节的核心组成部分,一旦系统和环境稳定性出现问题,将对客户产能、产品质量等产生重大影响,造成客户巨大的损失。另一方面,洁净室系统的不稳定,可能会导致有害气体或微生物的泄露,将会危害人体健康,甚至危及生命。因此,洁净室服务无试错机会,客户一旦与之建立合作关系,在合作过程中表现出良好的专业服务能力、稳定的产品性能和品牌声誉优势的企业更容易与客户建立长期稳定的合作关系,同时客户往往具有较强的粘性。

丰富的项目经验和稳定的客户资源等都是企业生产经营的长期积淀,而行业新进入者往往较难在短时间内形成较强的影响力及获得客户的认可。因此,项目经验及客户资源是进入该行业的壁垒。

(2)项目管理能力壁垒

半导体及泛半导体、新型显示、生命科学等领域投资巨大,且半导体及泛半导体、新型显示等产品周期更新迭代快,需要快速投入生产,并形成收益。洁净室作为上述产业研发、生产必不可少的组成部分,投资方对其建设工期要求较高,周期相对较短。同时由于洁净室系统复杂,涵盖的专业领域众多,相关设备及材料的品牌、种类及质量等级差异大,各分包商人员众多,需要精细化的管理能力,能够对各环节进行有效的协调安排。此外,洁净室系统的复杂性导致其需要根据客户需求和项目实际情况及时优化改进,只有具备丰富的经验积累,能够理解和实现客户需求,以及对项目快速细节变更的准备和快速响应等综合管理能力的企业,才能在较短周期内完成洁净室建设并达到安全稳定可交付状态,有效助力客户管控成本和工期。

综合全面的管理能力需要企业长时间地学习掌握,新的行业进入者很难在短期内实现这一目标。因此项目管理能力是进入该行业的壁垒。

(3)技术壁垒

洁净室是数十项系统的集成,是跨行业、跨专业、跨学科的技术密集型产业,具有专业程度高,系统性强的特征。随着我国制造业的产业升级,智能制造的全面推进,为了满足高科技产业研发、生产过程对洁净环境的要求,洁净室已经发展成为一个高度系统化、智能化、现代化的集成系统。从而要求行业内企业具备强大的技术实力、丰富的技术储备和持续的技术创新。新进入者难以在短期内形成完善的技术体系,无法保障洁净室项目及时、高质量的交付。因此对新进入者而言,本行业具备一定的技术壁垒。

(4)行业资质和项目业绩壁垒

我国对洁净室行业实行严格的资质管理,颁布了一系列的法律法规,建立了严格的市场准入机制。拥有的资质等级直接关系到企业在行业中的业务承接能力。通常洁净室建设规模大、投资额高,下游行业基于项目质量管控考虑,往往通过招标的形式确定供应商,招标方要求投标企业具备应标资质以及类似项目实施业绩,企业只有取得相应等级的资质证书以及具备类似项目实施业绩,才有资格入围相应项目。而申请应标资质需要企业在过往业绩、注册资本、专业技术人员、技术实力和管理能力等方面满足相应的要求;同时,项目实施业绩也是企业长期不断积累形成,是企业自身实力的证明。因此,本行业具有较高的资质和项目业绩壁垒。

(5)人才壁垒

洁净室行业属于技术密集型产业,其核心竞争力之一是技术人员和管理人员的规模和素质。技术人员不仅需要全面掌握本行业涉及的专业知识,还要深刻理解下游行业技术情况。下游客户对洁净室等级要求的不断提升,对技术人才的要求也越来越高,具备本行业及下游行业较强的专业知识和丰富的实践经验的复合型技术人才团队是生产经营的重要保障。

同时,本行业企业需要在满足客户需求的基础上,协调项目实施各环节有序进行,并实现全流程的高效组织。只有具备丰富项目经验和综合管理能力的人才团队,才能在项目过程中综合协调各要素,及时调整项目变更,保证在要求工期内完成项目交付。培养技术与管理人才需要一定的时间和项目经验积累,从外部引进高端人才需支付较高的人力成本。对于行业新进入者,很难在短期内聚集大量的技术与管理人才,因此本行业具备一定的人才壁垒。

(四)行业竞争格局

随着下游半导体及泛半导体、新型显示、生物制药等行业的发展,传统机电安装企业也纷纷转型试图进入本行业。

由于洁净室系统结构复杂,专业程度高,系统性强,本行业内大部分企业规模较小,技术水平与综合解决方案能力有限,普遍集中在对洁净等级要求不高的低端市场,价格竞争激烈。而只有较少企业具备专业技术、资金实力、项目经验与业界口碑及综合管理能力,能够提供大规模、中高等级洁净室系统集成服务。

大规模、中高等级洁净室市场应用领域广泛,部分企业受自身规模、发展阶段、项目经验和管理水平等综合能力的限制,往往只专注于某一领域,以求在其优势行业内站稳一席之地。而少数项目经验丰富的企业,能够掌握洁净室系统集成关键技术,并通过自身优势,使其有能力在不同行业提前布局,将项目经验应用在各个领域,在自身发展过程中逐步形成了多领域洁净室服务品牌优势,其在行业发展过程中受下游产业周期性变化的影响较小,具有较强的业务扩展能力、抗风险能力和盈利能力,在市场中占据较为稳定的市场份额。

(五)公司主营业务情况

公司专注于为国内外高科技产业的建厂、技改等项目提供专业的洁净系统集成整体解决方案,深度聚焦电子(半导体及泛半导体、新型显示、精密电子等)以及生命健康(生命科学、食品药品大健康等)两大中高端产业领域,是国内少数具备承接多行业主流项目的洁净系统集成解决方案提供商之一,凭借在跨行业应用、大规模大跨度洁净空间管控、高精度洁净控制等关键核心技术的深厚积累,以及众多主流标杆项目的实施经验,构建起差异化竞争优势。

1、公司的服务内容

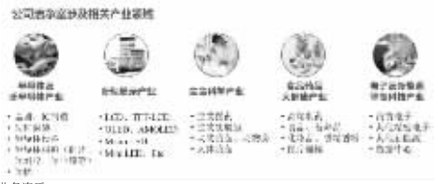
公司作为高科技产业洁净系统集成解决方案高价值服务提供商,具备“设计 – 采购 – 制造 – 施工”(EPFC)全生命周期及一体化服务能力,能够为客户提供包括工业洁净室和生物洁净室的项目咨询、设计、采购、制造、项目管理及实施、系统调试及验证、二次配管配线、运行维护等一系列专业化服务。

公司一体化服务体系

2、公司的业务范围

3、公司服务的下游产业领域

公司长期聚焦于中高端洁净市场领域,中高端需求由于技术难度更高、对洁净室实施质量标准要求更为严格等,具有一定的行业壁垒。同时,公司在下游多产业领域综合布局,在发展过程中逐步形成了多领域洁净系统集成服务品牌优势,具有较强的业务扩展能力、抗风险能力和盈利能力。



4、公司的业务资质

公司拥有较为全面的业务资质,能够更好地为国内外客户提供全方位、全过程服务。

5、公司的行业地位

公司深耕洁净系统集成行业 30 余年,已发展成为我国洁净系统集成行业头部企业之一。公司凭借优质的客户资源、丰富的项目经验、良好的服务质量与业绩口碑、下游多产业领域布局优势等,形成了较强的市场竞争力,在中高端洁净市场占据较为稳定的市场份额。

(六)公司主要经营模式

公司主要为国内外高科技产业客户提供洁净系统集成专业服务,公司在洁净室传统建设模式下,嵌入“F”(工厂化制造)能力,运用模块化技术,重构项目交付逻辑,逐步采取现场安装施工与工厂模块化制造相结合的混合交付模式,以更灵活、更高价值的 EPFC 整体解决方案,进一步提升服务质量和服务效率。

公司主要通过招投标方式承接项目。在项目建设前期,公司专业团队提供可研与咨询服务;项目承接后,公司与客户共同完成详细设计与合规性审查,并制定详细的项目管理和实施方案;在项目执行过程中,组织供应链、物流完成定制化的物料供应;并结合设计方案及项目实际,对部分工序、系统等进行工厂模块化预制,或者在工厂内制造成为功能性的模块化产品,让项目建设从施工现场转移至工厂,再运输至现场进行简单安装,快速调试测试,即可投入使用,完成高质量、高效率交付。

公司配备有设计、采购管理、模块化制造、施工管理、分包管理、进度控制、安全管理、质量管理、调试验证等完备的管理和实施团队,在项目实施过程中,管理团队对项目全过程进行集中统筹、组织协调、监督指导和统一管理,着重对核心工艺和工序进行实施把控,将非关键、技术含量不高的环节进行分包。

在洁净室实施完成且系统调试通过后,伴随生产设备进入洁净室,进一步实施二次配业务,对相关生产设备与洁净系统管线进行有效衔接并调试,使设备进入可运行状态。项目完工后,进行项目验收及竣工结算和后续的项目维保。

3、公司主要会计数据和财务指标

3.1 近 3 年的主要会计数据和财务指标

单位:元 币种:人民币

	2025年	2024年	本年比上年增减(%)	2023年
总资产	5,497,011,561.58	5,659,873,743.21	-2.88	5,078,410,279.81
归属于上市公司股东的净资产	2,994,860,269.14	2,879,737,936.82	4.00	2,771,582,658.58
营业收入	4,133,254,366.41	5,244,345,617.93	-21.19	3,979,609,508.87
利润总额	288,489,432.73	293,826,699.59	-1.82	280,208,775.26
归属于上市公司股东的净利润	205,164,795.79	212,259,296.51	-3.34	213,973,470.76
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	196,393,954.60	204,385,449.63	-3.91	209,613,278.96
经营活动产生的现金流量净额	77,184,355.80	215,318,494.08	-64.15	213,593,519.31
加权平均净资产收益率(%)	6.97	7.48	减少 0.51 个百分点	9.44
基本每股收益(元/股)	0.39	0.41	-4.88	0.45
稀释每股收益(元/股)	0.39	0.41	-4.88	0.45

3.2 报告期分季度的主要会计数据

单位:元 币种:人民币

	第一季度(1-3月份)	第二季度(4-6月份)	第三季度(7-9月份)	第四季度(10-12月份)
营业收入	1,037,005,668.00	1,386,842,554.97	852,589,716.64	856,816,426.80
归属于上市公司股东的净利润	44,197,410.03	39,297,876.79	49,461,177.36	72,208,331.61
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益后的净利润	42,221,981.27	36,922,447.21	46,928,219.11	70,321,307.01
经营活动产生的现金流量净额	-677,945,041.55	35,230,290.26	-44,310,885.35	764,209,992.44

季度数据与已披露定期报告数据差异说明

□适用 √不适用

4、股东情况

4.1 报告期末及年报披露前一个月末的普通股股东总数、表决权恢复的优先股股东总数和持有特别表决权股份的股东总数及前 10 名股东情况

单位:股

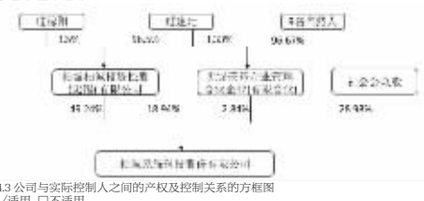
截至报告期末普通股股东总数(户)	38,638
年度报告披露日前上一月末的普通股股东总数(户)	33,969
截至报告期末表决权恢复的优先股股东总数(户)	0
年度报告披露日前上一月末表决权恢复的优先股股东总数(户)	0

前十名股东持股情况(不含通过转融通出借股份)

股东名称(全称)	报告期内增减	期末持股数量	比例(%)	持有有限售条件的股份数量	质押、标记或冻结情况		股东性质
					股份状态	数量	
柏盈柏诚投资控股(无锡)有限公司		260,000,000	49.24	260,000,000	无	0	境内非国有法人
过建廷		100,000,000	18.94	100,000,000	无	0	境内自然人
无锡荣基企业管理合伙企业(有限合伙)		15,000,000	2.84	15,000,000	无	0	境内非国有法人
无锡金源融信产业投资企业(有限合伙)	-529,600	3,680,000	0.70		无	0	境内非国有法人
王治星	642,610	1,741,310	0.33		无	0	未知
徐刚		1,550,093	0.29		无	0	未知
王强		1,414,500	0.27		无	0	未知
香港中央结算有限公司	370,144	1,122,940	0.21		无	0	未知
沈亚芬		1,067,100	0.20		无	0	未知
许聪		922,900	0.17		无	0	未知
上述股东关联关系或一致行动的说明	公司股东柏盈柏诚投资控股(无锡)有限公司和无锡荣基企业管理合伙企业(有限合伙)均系过建廷控制的企业。除此之外,公司其他股东之间,未知是否存在关联关系,也未知是否属于一致行动人。						
表决权恢复的优先股股东及持股数量的说明	无						

4.2 公司与控股股东之间的产权及控制关系的方框图

√适用 □不适用



4.3 公司与实际控制人之间的产权及控制关系的方框图

√适用 □不适用

4.4 报告期末公司优先股股东总数及前 10 名股东情况

□适用 √不适用

5、公司债券情况

□适用 √不适用

第三节 重要事项

1、公司应当根据重要性原则,披露报告期内公司经营情况的重大变化,以及报告期内发生的对公司经营情况有重大影响和预计未来会有重大影响的事项。

(1)新增合同额

2025 年度,公司新增合同额(不含税)376,226.21 万元;其中,分行业看,半导体及泛半导体、新型显示、生命科学及食品药品大健康、其他电子金额分别为 269,749.64 万元、40,365.55 万元、35,841.03 万元、29,485.67 万元,占比分别为 71.70%、10.73%、9.53%、7.84%;分业务看,洁净室系统集成及机电工艺系统合计金额 198,617.44 万元,二次配金额 175,940.58 万元,占比分别为 52.79%、46.76%;分地区看,境内、境外金额分别为 335,949.55 万元、40,276.66 万元,占比分别为 89.29%、10.71%。

(2)在手订单

截至 2025 年 12 月 31 日,公司在手订单(即:尚未确认收入部分)金额 244,845.68 万元(不含税),其中,分行业看,半导体及泛半导体、新型显示、生命科学及食品药品大健康、其他电子金额分别为 164,154.42 万元、41,798.95 万元、27,786.19 万元、10,352.27 万元,占比分别为 67.04%、17.07%、11.35%、4.23%;分业务看,洁净室系统集成及机电工艺系统合计金额 111,359.92 万元,二次配金额 132,074.89 万元,占比分别为 45.48%、53.94%;分地区看,境内、境外金额分别为 223,474.07 万元、21,371.62 万元,占比分别为 91.27%、8.73%。

公司在手订单根据项目履约进度逐步转化为收入。正常情况下,公司项目的密集执行期一般为 6-12 个月,其中,二次配业务执行周期可能会受到业主方工艺机台分批到货的影响而有所延长。

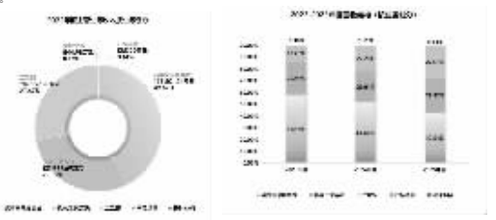
2026 年 1 月 1 日至 4 月 21 日,公司新增合同额(不含税)432,154.47 万元,其中主要为境内半导体及泛半导体产业订单,占比 80.39%;叠加 2025 年末在手订单情况,公司 2026 年度经营业绩得到有力保障。

(3)经营成果分析

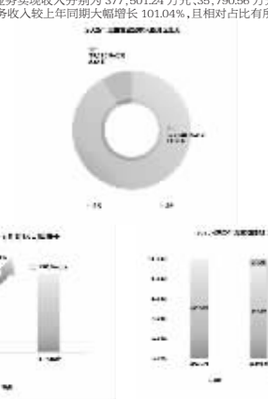
2025 年度,公司实现营业收入 413,325.44 万元,较上年同期下降 21.19%,主要系下游产业客户建厂计划节奏、公司项目承接时点及项目执行周期等因素所致。

2025 年度,公司半导体及泛半导体、新型显示、生命科学及食品药品大健康、其他电子实现收入分别为 287,202.44 万元、53,671.58 万元、36,255.44 万元、35,519.98 万元,占主营业务收入比例分别为 69.49%、12.99%、8.77%、8.59%。受益于下游半导体、新型显示等电子产业的投资扩容保持高景气,公司电子产业(半导体及泛半导体、新型显示以及其他电子合计)收入占比近三年保持在 85%-92%,贡献公司主要收入。

2025 年度,公司洁净室系统集成、机电工艺系统、二次配业务实现收入分别为 175,801.24 万元、121,999.69 万元、114,359.90 万元,占主营业务收入比例分别为 42.54%、29.52%、27.67%。从业务构成来看,公司二次配业务占比逐年提升。



2025 年度,公司境内、境外业务实现收入分别为 377,501.24 万元、35,790.56 万元,占主营业务收入比例分别为 91.34%、8.66%;其中,境外业务收入较上年同期大幅增长 101.04%,且相对占比有所提升。



2025 年度,公司实现归属于母公司股东的净利润 20,516.48 万元,较上年同期下降 3.34%,实现扣除非经常性损益后归属于母公司股东的净利润 19,639.40 万元,较上年同期下降 3.91%。得益于综合毛利率持续改善以及坏账准备计提金额收窄,公司 2025 年度净利润下降幅度低于营业收入下降幅度,具体分析如下:

①综合毛利率持续改善

2025 年度,公司实现综合毛利率 11.93%,较上年同期增加 1.93 个百分点。

国内业务方面,面对国内市场一定的竞争压力和挑战,公司坚定执行“提质增效”计划,深挖各种潜力,不断优化经营策略,加强项目承接、成本预算、项目执行以及项目结算等各环节的精细化管控,持续提升经营质量。公司 2025 年度国内业务实现综合毛利率 11.63%,较上年同期增加 1.67 个百分点,“提质增效”行动取得一定成效。

海外业务方面,公司积极开拓东南亚海外市场,公司 2025 年度海外业务实现综合毛利率 15.07%,较国内业务综合毛利率要高出 3.44 个百分点,海外业务在收入快速增长的同时毛利率较国内要高,对公司整体毛利率提升明显。

②坏账准备计提金额收窄

2025 年度,公司持续强化项目应收款项回收管理,执行每周专项跟踪和监督等常态化机制,明确各事业部、各项目的回款目标和具体计划,将责任落实到人,多举措全方位推进项目款项的回收,期末项目应收款项规模得到有效控制。2025 年度,公司项目应收款项(报表科目包括应收账款、合同资产以及重分类列示于其他非流动资产的到期期限在一年以上的质保金)坏账准备计提金额为 2,373.26 万元,较上年同期减少 3,130.32 万元。

(4)现金流分析

报告期内,公司高度重视现金流管理,贯彻落实项目进度款、验收、决算等事项的事前、事中、事后持续跟踪机制,提升项目结算及回款效率,严控回款风险,同时,强化资金收支和整体统筹力度,保持现金流稳定、健康。2025 年度,公司经营活动现金流量净额为 7,718.44 万元,截至 2025 年 12 月 31 日,公司现金及现金等价物余额为 211,548.74 万元,现金流整体情况良好。

2、公司年报含披露后存在退市风险警示或终止上市情形的,应当披露导致退市风险警示或终止上市情形的原因。

□适用 √不适用

董事长:过建廷

董事会批准报送日期:2026 年 4 月 21 日

证券代码:601133 证券简称:柏诚股份 公告编号:2026-015

柏诚系统科技股份有限公司
关于 2025 年度计提资产减值准备的公告

本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏,并对其内容的真实性、准确性和完整性承担法律责任。

柏诚系统科技股份有限公司(以下简称“公司”)于 2026 年 4 月 21 日召开第七届董事会第二十次会议,审议通过了《关于 2025 年度计提资产减值准备的议案》,现将相关情况公告如下:

一、计提资产减值准备情况

2025 年度,公司根据《企业会计准则》及公司会计政策的相关规定,本着谨慎性原则,对应收款项、合同资产(包含重分类列示于其他非流动资产的到期期限在一年以上的质保金)计提信用减值损失及资产减值损失,具体情况如下:

单位:万元

项目	2025年度
一、信用减值损失(损失以“-”号填列)	562.70
其中:应收账款坏账损失	536.69
其他应收款坏账损失	26.01
二、资产减值损失(损失以“-”号填列)	-2,909.95
其中:合同资产及其他非流动资产减值损失	-2,909.95
合计	-2,347.25

注:上述表格数据如有尾差,系四舍五入造成。

二、计提资产减值准备的具体说明

1、应收款项/合同资产坏账准备计提的会计政策

对于存在客观证据表明存在减值,以及其他适用于单项评估的应收票据、应收账款,其他应收款、应收款项融资、合同资产及长期应收款等单独进行减值测试,确认预期信用损失,计提单项减值准备。对于不存在减值客观证据的应收票据、应收账款、其他应收款、应收款项融资、合同资产及长期应收款或当单项金融资产无法以合理成本评估预期信用损失的信息时,本公司依据信用风险特征将应收票据、应收账款、其他应收款、应收款项融资、合同资产及长期应收款等划分为若干组合,在组合基础上计算预期信用损失,确定组合的依据如下:

①应收票据确定组合的依据如下:

应收票据组合 1 银行承兑汇票

应收票据组合 2 商业承兑汇票

对于划分为组合的应收票据,本公司参考历史信用损失经验,结合当前状况以及对未来经济状况的预测,通过违约风险敞口和整个存续期预期信用损失率,计算预期信用损失。

②应收账款确定组合的依据如下:

应收账款组合 1 应收客户款项

对于划分为组合的应收账款,本公司参考历史信用损失经验,结合当前状况以及对未来经济状况的预测,编制应收账款账龄与整个存续期预期信用损失率对照表,计算预期信用损失。

③应收款项融资确定组合的依据如下:

组合 1:应收银行承兑汇票

对于划分为组合的应收款项融资,本公司参考历史信用损失经验,结合当前状况以及对未来经济状况的预测,通过违约风险敞口和整个存续期预期信用损失率,计算预期信用损失。

④其他应收款确定组合的依据如下:

组合 1:应收利息、应收股利

组合 2:其他应收款项

对于划分为组合的其他应收款,本公司参考历史信用损失经验,结合当前状况以及对未来经济状况的预测,通过违约风险敞口和未来 12 个月内或整个存续期预期信用损失率,计算预期信用损失。

⑤合同资产确定组合的依据如下:

组合 1:在施项目形成的合同资产

组合 2:完工项目形成的合同资产

对于划分为组合的合同资产,本公司参考历史信用损失经验,结合当前状况以及对未来经济状况的预测,通过违约风险敞口与整个存续期预期信用损失率,计算预期信用损失。

对于组合 1 为已实施未结算资产,按余额的 5%计算预期信用损失;对于组合 2 为未完成质保义务的质保金以及已完工但未验收尚不拥有无条件收款权利的合同对价部分,该组合以账龄分析为基础计提合同资产坏账准备,其账龄自项目完工之日起计算。

2、2025 年度坏账准备计提情况

2025 年度,公司根据坏账准备计提政策,充分考虑和合理预计应收款项/合同资产的信用风险,对应收款项/合同资产计提坏账准备合计 2,347.25 万元。主要原因分析如下:

公司前期承接的合同金额较大的部分项目陆续进入验收、决算阶段,一般情况下规模较大项目的验收、决算周期相对较长,完工项目合同资产规模增加的同时其账龄也被拉长,进而计提的坏账准备金额增加。

前述合同资产的产生是项目实施过程中的阶段性资金垫付,是公司所处的洁净室施工行业的特点。当款项收回后,合同资产坏账准备也相应转回。

三、计提资产减值准备对公司的影响

公司 2025 年度计提坏账准备合计 2,347.25 万元,相应减少公司 2025 年度利润总额 2,347.25 万元。

本次计提资产减值准备符合《企业会计准则》和公司内部控制制度的相关规定,遵循谨慎性原则,符合公司的实际情况,能够真实客观地反映公司截至 2025 年 12 月 31 日的财务状况和 2025 年度的经营成果。

四、董事会审计委员会审