证券代码:301328　　证券简称:维峰电子　　公告编号:2026-015

维峰电子股份有限公司 2025 年年度报告摘要

一、重要提示

本年度报告摘要来自年度报告全文,为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划,投资者应当到证监会指定媒体仔细阅读年度报告全文。

所有董事均已出席了审议本报告的董事会会议。

立信会计师事务所(特殊普通合伙)对本年度公司财务报告的审计意见为:标准的无保留意见。

非标准审计意见提示

□适用 √不适用

公司上市时未盈利且目前未实现盈利

□适用 √不适用

董事会审议的报告期利润分配预案或公积金转增股本预案

√适用 □不适用

公司经本次董事会审议通过的利润分配预案为:以 109,893,594 股为基数,向全体股东每 10 股派发现金红利 3.00 元(含税),送红股 0.00 股(含税),以资本公积金向全体股东每 10 股转增 4.50 股。

董事会决议通过的本报告期优先股利润分配预案

□适用 √不适用

二、公司基本情况

1、公司简介

股票简称	维峰电子	股票代码	301328
股票上市交易所	深圳证券交易所		
联系人和联系方式	董事会秘书	证券事务代表	
姓名	刘雨田	王家琪	
办公地址	东莞市虎门镇大宁文明路 15 号	东莞市虎门镇大宁文明路 15 号	
传真	0769-85358915	0769-85358915	
电话	0769-85358915	0769-85358915	
电子信箱	cwdg@wcon.com	cwdg@wcon.com	

2、报告期主要业务或产品简介

(一)公司主要业务

公司始终以科技创新为核心驱动力,专注于高端精密连接器市场开拓,深耕工业控制连接器、汽车连接器及新能源连接器等领域,集研发、设计、生产和销售于一体,构建了完善的产品矩阵以提供一体化解决方案。目前公司已拥有超过 5 万个产品料号,10 万个储备料号,产品广泛用于工业控制与自动化设备、新能源汽车“三电”系统 /ADAS 系统、光伏 / 储能逆变系统及 AIDC 系统、AI 服务器高速通讯等四大应用场景。

在发展过程中,公司积极把握新能源与汽车产业的发展机遇,以工业控制连接器为基石、汽车及新能源连接器为两翼,构建起“一体两翼”的多元化业务发展格局。公司始终致力于为客户提供定制化、智能化、高性能的连接器解决方案,精准契合不断变化的市场需求。

(二)公司主要产品及其用途

1、工业控制连接器及线缆

(1)工业控制连接器及线缆产品

在工业自动化与智能化转型升级进程中,工业控制系统对设备间信号传输的高效性、稳定性及环境适应性提出了严苛要求。在此背景下,连接器作为系统的核心连接组件,其性能直接决定整条生产线的运转效率与可靠性,是保障设备精准协同、持续作业的关键。

公司工业控制连接器产品主要分为板对板、线对板两大类,可适配伺服电机、可编程逻辑控制器(PLC)、机械手臂、工业电脑、机器人等主流工业控制与自动化设备。其中,板对板连接器主要包括高速、浮动式、高精密以及公母同体等类型,产品多用于信号传输与供电,间距从 0.4mm、0.5mm 到 3.96mm、5.08mm 不等,传输速率从 5Gbps 到 40Gbps 不等,可提供 SMT、THT 等各种线路板安装方式。线对板连接器多用于信号输入及输出,间距从 0.8mm、1.0mm、1.27mm 到 5.08mm、7.5mm、10.16mm 不等,传输速率从 5Gbps 到 30Gbps 不等,并提供丰富的线径规格。所有产品均能够在复杂严苛的工业环境中实现稳定、高效的连接,可有效满足复杂工业场景下的防水、防尘、抗震需求,避免因信号延迟或中断引发的设备故障,为生产系统高效运转筑牢稳定基石。

公司工业控制连接器产品凭借高可靠性、耐极端环境和电磁兼容性等核心技术优势,已进入 X、S、A 等全球顶尖工业自动化与高端装备制造企业的供应链体系,广泛应用于工业机器人、数控机床、PLC 控制柜、伺服驱动系统及数字化智能制造生产线等关键场景,为设备长期稳定运行与信号精确传输提供高等级连接保障。

图 3-1 公司工业控制连接器及线缆产品

(2)公司工业控制连接器的产品应用

在复杂的工业控制系统中,从基础的 PCB、传感器到核心的驱动器、电机,再到集成化的工业电脑与电气柜,稳定可靠的互联是保障系统整体效能的关键。公司工业控制连接器及线缆产品不仅广泛应用于伺服电机、可编程逻辑控制器(PLC)等传统领域,更深度切入机器人、AI 服务器等新兴应用场景,以支持高精度的运动控制与实时数据传输。

面对工业现场及机器人运行中面临的高负荷、高震动、大温差等严苛环境,以及机身小型化带来的集成化、窄间距需求,公司产品从设计到制造均以可靠性为核心导向。通过材料与工艺创新,保障信号在极端环境下稳定、无损传输,有效提升设备整体抗干扰能力与使用寿命。凭借优异的产品性能,公司工业控制连接器及线缆产品现已进入国内外多家行业领先客户供应链并实现批量生产供货。

图 3-2 工业控制连接器及线缆的应用

2、汽车连接器

(1)汽车连接器产品

公司立足汽车电动化与智能化发展趋势,主营业务聚焦新能源汽车中低压信号传输领域,并以高频高速连接器作为业务补充协同发展。公司涵盖信号跟电源混装连接器、汽车连接器产品防水等级最高达 IP6K9K;产品采用了端子加固、防呆互配与二次锁扣等可靠性设计,在严苛工况下仍能确保信号与电力传输的稳定可靠,同时推出免焊接的 PRESS FIT 端子。

此外,公司通过控股子公司维康汽车前瞻布局智能驾驶领域,已成功开发并量产 FAKRA、MINI? FAKRA、HSD、车载以太网、TYPE?C,以及应用于高速摄像头、雷达壳体(超声波雷达、4D 毫米波雷达、激光雷达)等场景的多款高频高速连接器,全面服务于智能座舱、自动驾驶及车联网系统。

在汽车连接器领域,公司已与 B、S、C 等国内领先整车企业,以及部分国际顶级 Tier 1 供应商建立长期稳定的合作关系,为新能源汽车三电系统、智能座舱、高级驾驶辅助系统(ADAS)等关键场景提供高性能连接器与线束解决方案。

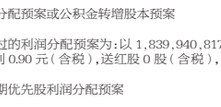

图 3-3 公司汽车连接器产品

(2)公司汽车连接器的产品应用

公司汽车连接器业务紧密围绕新能源汽车产业发展与智能驾驶升级趋势,全方位覆盖新能源汽车动力控制、车身系统及智能驾驶等多维度应用场景。其中,中低压信号传输连接器的应用场景具有多样性,不仅深度适配新能源汽车“三电”系统,更是传统燃油车与新能源汽车车灯控制系统的重要连接元件,在电池管理系统(BMS)中,起着连接电池模块、传感器与控制器的关键作用,是保障电池系统安全监控、充放电智能控制的重要环节。此类产品严格满足汽车领域严苛的安全标准,具备优异的绝缘、耐电压、耐温性能,同时拥有良好的插拔、抗震及耐腐蚀性能,可有效保障车辆在各类恶劣工况下的稳定运行。

高频高速连接器则聚焦汽车智能化核心场景,广泛应用于智能座舱(GPS、360 环视系统、多联屏显、人机互联)、自动驾驶(高速摄像头、超声波雷达、毫米波雷达、激光雷达)、车联网(USB、电源)等领域。作为智能驾驶系统不可或缺的关键组件,其高性能、高可靠性的产品特性,能够实现新能源汽车内部各子系统之间高速、准确的数据传输与信号控制,有效提升车辆的智能化水平、行驶安全性与驾乘体验。上述两类产品各有侧重、协同适配,全方位满足了新能源汽车从基础动力控制到高阶智能交互的全场景连接需求,为车辆的安全、高效与智能提供了关键连接保障。

图 3-4 汽车连接器的应用

3、新能源连接器及线缆

(1)新能源连接器及线缆产品

在新能源领域,公司连接器产品聚焦信号传输与控制的核心需求,深度满足行业特定应用场景与严苛工况,产品间距覆盖从 1.27mm、2.0mm 到 5.08mm、7.62mm 等多种规格,创新采用双触点、多触点、复合型端子结构设计,在确保连接稳定可靠的同时,有效延长了产品使用寿命。即便在温差较大的复杂环境中,仍能保持性能稳定,目前已广泛应用于光伏及储能逆变系统等新能源核心环节。为紧跟新能源产业发展趋势,公司持续拓展产品应用边界,前瞻性布局家用、商用储能及充电场景所需连接器产品,并针对性提供光伏储能系统整体解决方案,实现了对光、储、充三大领域的全方位覆盖,进一步完善新能源连接器产品矩阵,持续强化公司在新能源连接器领域的业务布局与市场竞争力。

在新能源领域,公司已与 Y、S、A 等光伏与储能系统头部企业达成深度、稳定的合作,为光伏逆变器、储能(户储 / 大储)逆变器,电池管理系统等关键应用提供耐大电流、适应宽温与复杂户外工况的高可靠性连接系统,助力实现更高功率密度、更长使用寿命与更优运行能效。

图 3-5 公司新能源连接器及线缆产品

(2)公司新能源连接器及线缆产品的应用

公司新能源连接器及线缆深度满足光伏发电及储能产业的核心连接需求,作为光伏面板、电池组件、汇流箱、逆变器等发电装置内部及设备间电气连接的核心部件,为各类新能源发电设备搭建稳定、高效的电气连接通路。

针对新能源发电装置严苛的安全标准与户外复杂的运行工况,公司产品考虑了动物撞击、极端气象、潮湿酸碱腐蚀等多重不确定因素带来的影响,不仅具备优异的信号传输性能,更凭借卓越的抗腐蚀性能、可靠的防漏电保护机制,以及对高温、低温、强风、暴雨等户外复杂气候环境的强适应性,有效抵御各类干扰与恶劣条件影响,为清洁能源的持续输送提供坚实保障。

图 3-6 新能源连接器及线缆的应用

4、高速通讯连接器及高速线缆

在高速连接器领域,公司已深入布局高端工业级高速通讯连接器、汽车高频高速连接器。基于在高速领域积淀的深厚经验,报告期内,公司大力拓展服务器领域高速互连解决方案,提供覆盖高速板端与高速线端的全系列连接器的研发和生产,旨在全面适配数据中心、AI 服务器等场景。

产品体系方面,公司高速板端产品覆盖 PCIe 6.0 及 MCIO 主流高速连接器,同时提供多排高密度锡球焊接型高速夹层连接器,支持高密度集成与模块化装配。公司高速线缆产品则包括服务器内部高速互连所用的 PCIe、MCIO、Slim SAS 等线缆,以及机柜外部高速互联场景下的 SFP、OSFP 等线缆,同时公司积极研发适配光模块产品的高速线缆,OSFP、OSFP 等,可支持 56Gbps、112Gbps、224Gbps 高速传输速率。产品采用业界优质工艺、全镀路 SI 仿真测试、一体化屏蔽与防误插导向结构,从结构、材料、工艺多维度保障信号传输质量,具备低插损、低串扰、高带宽、高可靠特性,满足高密度部署与超长插拔寿命需求,为 AI 算力、云计算与新一代服务器提供稳定高效的高速互联方案。

市场布局方面,随着智算中心密集建设、AI 应用向金融、制造、医疗、自动驾驶等全行业渗透,服务器作为算力核心载体,出货量与市场规模连年攀升,高速互连成为算力基础设施核心刚需。目前,在通讯连接器领域,公司深度绑定 M、T 等头部客户,为服务器、AI 数据中心等提供高速板端连接器及高速线缆解决方案,部分型号产品已实现小批量稳定交付,后续将伴随客户需求升级与规模上量进一步拓展份额。

图 3-7 高速通讯连接器及线缆产品的应用

(三)经营模式

报告期内,公司经营模式清晰、稳健,未发生重大变化,预计在未来短期内亦不会发生重大变化。

1、研发模式

公司深耕连接器领域二十多年,沉淀了深厚的研发技术底蕴,构建了覆盖多应用场景的丰富标准产品料号体系。在对接客户需求时,公司能够快速从料号库中匹配适用的基础解决方案,依托模块化半成品开发体系完成二次开发,实现成品的高效落地,第一时间精准响应客户的定制化需求。

同时,公司始终保持稳定的研发投入,打造了一支专业能力突出、经验丰富的核心研发团队,构建了以微小间距、高精密、高速高频产品为研发核心,以超精密模具设计加工、高精密冲压与注塑等先进工艺为保障的特色研发体系,为公司持续迭代产品、快速适配市场需求、稳固核心市场竞争力提供了坚实的技术保障。

2、采购模式

公司采购品类涵盖外协加工服务、金属材料、塑胶原料、模治具材料及包装辅料等,其中外协加工服务以金属表面处理为主要内容。公司严格实行“以产定购”的原则,由采购部门统筹全流程管控,严格遵循质量管理标准规范开展采购工作。采购前,生产计划部门结合订单需求、用料预算及现有库存状况,精准核算实际物料需求量并编制请购单;采购过程中,通过结合市场实时行情与历史采购数据,向合格供应商开展询价、议价与比价工作,经多层核定后下达采购订单,同时全程跟进物料交期,确保到货后及时核对确认。经过多年实践,公司已构建起成熟稳定的供应商合作体系,与标准化采购管理流程形成高效适配,有效保障了采购价格的合理性与供货周期的稳定性,从而确保了生产环节的有序运行。

3、生产模式

公司遵循“以销定产”的生产管理模式,在与客户签订框架协议后,由研发中心根据客户具体需求完成产品设计,经小批量试制、测试验证及客户确认封样后,正式转入批量生产阶段。批量生产阶段,由生产管理部门根据订单交付时效制定详细的生产计划,并结合原材料与半成品的库存状况,生成物料需求计划下达给采购部门,以确保物料及时供应、衔接顺畅。生产车间按计划领料组织生产,并对质量与生产进度实施全程监控,最终确保成品准时且高质量交付,有效保障客户供应链的稳定与高效运转。

4、销售模式

公司以高品质产品为核心,依托连接器领域的技术沉淀与产品竞争力,构建了高效的销售体系。市场运营过程中,公司始终将维持合理毛利率与保障回款安全作为核心经营准则,通过完善定价及回款管控机制,筛选优质客户并优化订单结构,从而在保障盈利质量的同时有效控制坏账风险,为业务稳健发展奠定坚实基础。公司全面推行直销模式,由专业销售团队独立开展业务,从需求对接、方案洽谈、合同签订到产品交付、售后跟进,实现全流程自主管理与服务,快速响应客户定制化需求,并凭借直达客户的效率优势,助力构建长期稳定的战略客户合作关系。

(四)公司的市场地位

公司是国内高端精密连接器领域的标杆企业,凭借二十余年技术积淀与市场深耕,在行业内树立了稳固的市场地位,尤其在工业控制连接器细分市场已成长为打破海外厂商垄断、推动国产化替代的中坚力量。公司依托研发技术、精密制造、产品平台化、快速响应能力等方面的优势,构建起扎实的差异化竞争力,精准满足客户的核心需求。同时,依托成熟的产品平台开发体系与高效的快速响应机制,公司积极推动业务拓展,已成功切入汽车与新能源领域,覆盖多家汽车制造商及光伏、储能企业,并在车载“三电”系统、智能驾驶、光伏 / 储能逆变环节逐步建立起市场影响力。

未来,公司将立足工业控制连接器核心优势,持续深耕汽车、新能源等高端细分赛道,深化在人形机器人、数据中心等新兴市场的布局,致力于成为全球客户信赖的高端精密连接器解决方案提供商。

(五)公司产品的竞争优势与劣势

1、优势

(1)研发和技术优势

公司拥有深厚的技术积淀与完善的研发体系,并建立了专业的连接器技术研发中心。针对生产实践中的核心技术与工艺难题,公司开展系统性攻关与反复试验,逐步构建了涵盖专利与非专利技术的完整技术储备体系。截至 2025 年 12 月 31 日,公司已取得境内专利 245 项,其中发明专利 31 项、实用新型专利 203 项、外观设计专利 11 项、境外专利 1 项,另拥有计算机软件著作权 2 项。

公司引进国际先进的连接器 CAE 仿真设计软件及 3D 模流分析软件,通过数字化手段实现产品设计、仿真与优化一体化,显著缩短新产品开发周期,提升设计准确性与可靠性,确保能够快速响应市场变化及客户个性化需求。此外,公司设立专业的模具研发与加工中心,具备精密塑胶及五金模具的自主设计与加工能力。依托高效的模具项目管控系统,公司实现了从开发、加工到组装的全程精细化管控,有效保障模具的高精度与高质量,进而降低生产成本,保障交付时效,为产品规模化与高品质生产提供了坚实支撑。

(2)精密制造优势

公司构建了涵盖质量体系、过程管控、硬件设备与检测验证的全流程、一体化精密制造体系,并建立了符合国际标准的质量管理体系,已获得 ISO 45001:2018 职业健康安全管理体系认证、ISO 50001:2018 能源管理体系认证、汽车行业 IATF16949 质量管理体系认证、ISO-9001:2015 质量管理体系认证、ISO-14001:2015 环境管理体系认证、QC080000-2017 有害物质过程管理体系认证、ISO/IEC 17025:2017 实验室能力认可等多项权威认证,相关认证体系覆盖了职业健康安全、能源、质量、环境、有害物质过程管理、实验室检测能力等领域,并符合汽车等行业的高端标准。

同时,在连接器冲压、注塑、组装等核心生产工艺环节,公司全面推行质量检验体系,实现了产品质量的全流程管控。此外,公司配备了多款高技术水平的精密制造设备,如超精密模具加工设备、精密高速冲床、全电动注塑机等,设备主要从德国、瑞士、日本等精密制造强国引进,是公司实现国际一流精密制造水平的核心硬件支撑。

另外,公司实验室已获得 UL 目击实验室认证及 CNAS 国家认可,具备权威检测资质。实验室配备了工业 CT、矢量网络分析仪、膜厚测试仪、塑胶翘曲分析仪、硬度测试仪、快速交变试验箱、冷热冲击试验机、高温老化测试仪、盐雾测试仪、三综合振动试验机、机械冲击试验机、3D 数码高清显微镜等各类先进的产品检测设备,可开展电性能、物理性能、环境可靠性等多维度的产品测试,以此确保向海内外客户持续提供符合国际一流标准的产品。

(3)产品平台化及快速响应优势

公司以丰富的产品体系为基础,通过推行半成品模块化设计与产品生产平台化,并辅以智能化仓储管理,实现了以标准化为基础的高效定制化生产。公司已构建起覆盖多应用场景的丰富产品矩阵,依据设计结构、连接方式、功能特征等维度划分出多个产品系列,拥有超 5 万个活跃交易产品料号及超 10 万个产品储备料号。基于模块化设计的半成品可实现灵活组合,客户定制化需求的实现仅需针对特定模块部件进行调整,从生产端简化了定制化流程,为快速响应客户需求提供了核心技术支撑。

(4)客户资源优势

在国产化替代的大趋势下,公司将凭借相较国际连接器厂商的成本及地缘服务优势,以及相较国内连接器企业在工业控制连接器领域技术、产品和服务方面的先发优势,巩固及进一步拓展客户资源优势。

公司已经建立完善的“售前商务、售后服务”立体化服务体系,并凭借快速的产品交付和及时的客户响应能力,较早就已成功进多家国内外知名企业的供应链,该类核心客户多具有深厚的历史积淀和行业领先的销售规模,市场基础稳定,经营持续性较强。其供应链管理通常遵循严苛的质量标准与全流程管控体系,且对供应商的产品质量管控能力和综合实力有严格的要求,供应商资质认证过程严格且周期长,而一旦通过认证并实现批量供货,双方往往会形成紧密的协同合作关系,客户切换供应商的成本较高,因此合作关系具备较强的韧性与长期稳定性。

2、劣势

尽管公司在规模、技术、研发实力等方面发展迅速,并采取了差异化的竞争策略,但目前公司整体经营规模仍相对有限,与国际一流厂商相比,在市场份额和行业影响力上存在一定差距,公司在全球连接器市场中品牌知名度和市场话语权还有待提高。

针对现阶段发展短板,公司已明确未来核心发展路径:将持续聚焦核心技术研发,加大研发创新投入力度,不断提升产品技术壁垒,进一步丰富产品品类、拓展产品布局的广度与深度,持续拓宽产品的应用场景与领域,稳步向国际一流连接器厂商迈进,助力公司实现长期高质量发展。

(六)主要业绩驱动因素

报告期内,管理层围绕既定经营计划,扎实推进各项工作。

公司实现营业收入 71,292.04 万元,较上年同期增长 33.46%;归属于母公司所有者的净利润为 9,882.92 万元,较上年同期增长 15.64%。依托营业收入的稳步增长,公司持续加大战略投入并深化市场布局,进一步夯实公司长远发展根基。未来,公司将重点推进资源优化配置,持续提升盈利能力和经营韧性。

报告期内,面对新兴应用场景带来的多样化需求,公司凭借扎实的技术积累和敏锐的市场洞察,推出了富有前瞻性的创新技术解决方案。公司对高潜力、高价值的核心技术开展前瞻性布局与储备,逐步构建起完善的技术储备体系,为持续提升技术竞争力提供了坚实保障。

1、工业控制连接器及线缆

报告期内,公司工业控制连接器及线缆实现营业收入 33,007.29 万元,同比增长 28.11%。2025 年,公司工业控制连接器呈现稳健增长态势,增长主要得益于库存周期性见底修复带来的需求复苏,以及公司战略布局的扎实推进与核心能力的综合提升所带来的新客户、新应用场景的导入。

技术层面,公司持续加大研发投入,构建高效创新的研发体系,在关键核心技术上不断取得突破,有力支撑了产品升级与业务拓展,成为驱动业绩增长的关键因素;市场拓展方面,公司凭借敏锐的行业洞察力,精准挖掘机器人、数据中心等细分领域的增长需求,并有效满足客户诉求,从而持续丰富产品供给、优化产品结构;运营管理层面,公司充分发挥生产基地的智能制造优势,运用数字化手段优化生产工艺流程,严格实施精细化管理,不断提升生产效率、降低运营成本、稳定产品质量,夯实了支撑业绩增长的运营基础。

2、汽车连接器

报告期内,公司汽车连接器实现营业收入 18,761.59 万元,同比增长 34.63%。受益于中国新能源汽车行业的蓬勃发展,汽车连接器产品市场需求激增,在此背景下,公司持续推进汽车连接器业务的产能扩张,进而实现了该业务的高速增长。

公司汽车连接器业务深耕中低压信号细分领域,核心产品广泛应用于新能源汽车“三电”系统。为达到汽车行业对零部件的严苛质量标准,公司提前无尘车间并引入先进设备与技术,从生产环境与工艺两方面提升产品精密加工水平,确保产品性能稳定可靠。为进一步加大高频高速连接器领域的研发与市场布局,报告期内,公司使用自有资金进一步向控股子公司维康汽车增资,以支持高频高速连接器产品的量产进程。在视觉感知模块,维康汽车现已实现摄像头、4D 成像雷达壳体连接器向知名车企的批量出货,同时在智能座舱模块,其 Fakra 系列产品已实现知名车企认证及批量出货。公司凭借自身的研发制造优势,实现了汽车连接器传统中低压信号领域与新兴高频高速领域业务的有效协同,充分把握行业发展机遇,持续拓宽产品应用场景,为汽车连接器业务的持续增长奠定了坚实基础。

3、新能源连接器及线缆

报告期内,公司新能源连接器及线缆实现营业收入 18,465.79 万元,同比增长 41.40%,公司紧抓新能源产业蓬勃发展机遇,依托清晰的战略、完善的产品体系及高效的市场拓展稳步推进业务,新能源业务已成为公司整体业务增长的重要支撑力量。公司新能源连接器及线缆产品主要应用于光伏及储能逆变系统,精准契合新能源领域对耐高温、耐腐蚀与高可靠性的核心要求,为新能源发电系统的稳定高效运行提供可靠连接保障。

为深化市场布局并贴近核心客户,公司通过控股子公司合肥维峰实施长三角区域市场渗透战略,以更好地贴近长三角核心商圈的新能源类战略客户,精准对接区域市场需求,实现新能源连接器业务在长三角区域的精准布局与快速突破。与此同时,公司精准把握新能源行业光储充一体化的发展趋势及家用、商用储能与充电应用领域的广阔市场潜力,积极拓展产品线,逐步完善产品矩阵,报告期内,公司实现对光伏、储能、充电三大领域连接器的全方位覆盖,同时实现户储、大储的大批量出货,进一步拓宽业务边界,挖掘新的增长空间。

3、主要会计数据和财务指标

(1)近三年主要会计数据和财务指标

公司是否需追溯调整或重述以前年度会计数据

□是 √否

元

	2025年	2024年	本年比上年增减	2023年
营业收入(元)	712,920,391.91	534,172,345.88	33.46%	486,633,959.82
归属于上市公司股东的净利润(元)	98,829,231.12	85,466,427.99	15.64%	130,354,646.98
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润(元)	91,058,923.79	84,383,728.22	7.91%	104,949,330.10
经营活动产生的现金流量净额(元)	132,339,376.31	124,670,253.56	6.15%	137,119,328.52
基本每股收益(元/股)	0.91	0.78	16.67%	1.19
稀释每股收益(元/股)	0.91	0.78	16.67%	1.19
加权平均净资产收益率	5.10%	4.52%	0.58%	6.96%
	2025年末	2024年末	本年末比上年末增减	2023年末
资产总额(元)	2,234,893,837.48	2,075,643,204.27	7.67%	2,017,987,787.26
归属于上市公司股东的净资产(元)	1,966,046,134.88	1,907,067,311.28	3.09%	1,876,056,405.29

(2)分季度主要会计数据

单位:元

	第一季度	第二季度	第三季度	第四季度
营业收入	145,159,014.94	192,423,270.06	175,626,658.79	199,711,448.12
归属于上市公司股东的净利润	25,447,388.93	29,484,816.75	26,666,979.01	17,230,046.43
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	25,196,660.46	28,703,853.72	25,530,393.24	11,629,016.37
经营活动产生的现金流量净额	5,341,596.32	31,800,303.52	28,538,129.87	66,659,346.60

上述财务指标或其加总数是否与公司已披露季度报告、半年度报告相关财务指标存在重大差异

□是 √否

4、股本及股东情况

(1)普通股股东和表决权恢复的优先股股东数量及前 10 名股东持股情况表

单位:股

报告期末普通股股东总数	10,254	年度报告披露日前一个月末普通股股东总数	7,618	报告期末表决权恢复的优先股股东总数	0	年度报告披露日前一个月末表决权恢复的优先股股东总数	0	持有特别表决权股份的股东总数(如有)	0
前 10 名股东持股情况(不含通过转融通出借股份)									
股东名称	股东性质	持股比例	持股数量	持有有限售条件的股份数量	质押、标记或冻结情况				
					股份状态	数量			
李文化	境内自然人	31.28%	34,375,001.00	34,375,001.00	不适用	0.00			
罗少春	境内自然人	17.06%	18,750,000.00	18,750,000.00	不适用	0.00			
康乃特(深圳)实业投资合伙企业(有限合伙)	境内非国有法人	11.37%	12,499,999.00	0.00	不适用	0.00			
李睿鑫	境内自然人	5.69%	6,250,001.00	6,250,001.00	不适用	0.00			
新余德彩玉丰股权投资中心(有限合伙)	境内非国有法人	3.30%	3,630,555.00	0.00	不适用	0.00			
李小翠	境内自然人	2.84%	3,125,000.00	0.00	不适用	0.00			
香港中央结算有限公司	其他	1.09%	1,195,783.00	0.00	不适用	0.00			
维峰电子(广东)股份有限公司-2024 年员工持股计划	其他	0.89%	982,550.00	0.00	不适用	0.00			
李绿茵	境内自然人	0.63%	697,577.00	0.00	不适用	0.00			
中国工商银行股份有限公司-大成中证 360 互联网+大数据 100 指数型证券投资基金	其他	0.34%	372,100.00	0.00	不适用	0.00			
上述股东关联关系或一致行动的说明	上述前 10 名股东中,李文化先生与罗少春女士系夫妻关系,李睿鑫先生为李文化先生与罗少春女士之子;李文化先生、罗少春女士与李睿鑫先生为公司实际控制人。康乃特(深圳)实业投资合伙企业(有限合伙)为李文化先生实际控制的公司员工持股平台;李小翠女士系李文化先生的妹妹;李绿茵为实际控制人罗少春姐夫的表妹。除此之外,未知上述前 10 名其他股东是否存在关联关系或一致行动关系。								

持股 5%以上股东、前 10 名股东及前 10 名无限售流通股股东参与转融通业务出借股份情况

□适用 √不适用

前 10 名股东及前 10 名无限售流通股股东因转融通出借 / 归还原因导致较上期发生变化

□适用 √不适用

公司是否具有表决权差异安排

□适用 √不适用

(2)公司优先股股东总数及前 10 名优先股股东持股情况表

公司报告期无优先股股东持股情况。

(3)以方框图形式披露公司与实际控制人之间的产权及控制关系

5、在年度报告批准报出日存续的债券情况

□适用 √不适用

三、重要事项

(一)公司 2024 年年度及 2025 年半年度权益分派事项

1、公司于 2025 年 4 月 25 日召开第二届董事会第十六次会议、第二届监事会第十二次会议,审议通过了《关于公司(2024 年度利润分配预案及 2025 年中期现金分红规划)的议案》,公司拟以截至 2024 年 12 月 31 日的总股本 109,893,594 股为基数,向全体股东每 10 股派发现金股利人民币 3.00 元(含税),预计派发现金股利人民币 32,968,078.20 元,不送红股,不进行资本公积转增股本。公司拟于 2025 年半年度结合未分配利润与当期业绩进行分红,以利润分配方案实施时股权登记日公司总股本为基数,派发现金红利。具体内容详见公司于 2025 年 4 月 26 日披露于巨潮资讯网的《关于公司(2024 年度利润分配预案及 2025 年中期现金分红规划)的公告》(公告编号:2025-010)。

2、2025 年 5 月 19 日,公司召开 2024 年年度股东大会,审议通过了《关于公司(2024 年度利润分配预案及 2025 年中期现金分红规划)的议案》,具体内容详见公司于 2025 年 5 月 19 日披露于巨潮资讯网的《2024 年年度股东大会决议公告》(公告编号:2025-018)。

3、2025 年 5 月 21 日,公司在巨潮资讯网披露了《2024 年年度权益分派实施公告》(公告编号:2025-022)。2025 年 5 月 29 日,上述权益分派方案实施完毕。

4、公司于 2025 年 8 月 21 日召开第二届董事会审计委员会第十八次会议,于 2025 年 8 月 22 日召开第二届董事会第十九次会议、第二届监事会第十五次会议,审议通过了《关于公司(2025 年中期现金分红方案)的议案》,公司拟以截至 2025 年 6 月 30 日的总股本 109,893,594 股为基数,向全体股东每 10 股派发现金股利人民币 2.00 元(含税),预计派发现金股利人民币 21,978,718.80 元,不送红股,不进行资本公积转增股本。具体内容详见公司于 2025 年 8 月 23 日披露于巨潮资讯网的《关于 2025 年中期现金分红方案的公告》(公告编号:2025-033)。

5、2025 年 9 月 5 日,公司在巨潮资讯网披露了《2025 年半年度权益分派实施公告》(公告编号:2025-043)。2025 年 9 月 12 日,上述权益分派方案实施完毕。

(二)募集资金及募投项目相关事项

1、公司于 2025 年 4 月 25 日召开第二届董事会第十六次会议、第二届监事会第十二次会议,于 2025 年 5 月 19 日召开了 2024 年年度股东大会,审议通过了《关于使用剩余超募资金永久补充流动资金的议案》,同意公司使用剩余超募资金 176,584,372.33 元(截至 2025 年 4 月 11 日余额数,含利息及现金管理收益等,具体金额以转出时的实际金额为准)永久补充流动资金,该金额占超募资金总额的比例为 24.48%,本次使用剩余超募资金永久补充流动资金后,公司将按规定注销相关募集资金专用账户。具体内容详见公司分别于 2025 年 4 月 26 日、2025 年 7 月 11 日披露于巨潮资讯网的《关于使用剩余超募资金永久补充流动资金的公告》(公告编号:2025-015)、《关于部分募集资金专户销户的公告》(公告编号:2025-019)。

2、公司于 2025 年 4 月 25 日召开第二届董事会第十六次会议、第二届监事会第十二次会议,审议通过了《关于超募资金投资项目延期的议案》,同意公司将超募资金投资项目“昆山维康高端精密连接器生产项目”达到预定可使用状态日期由 2025 年 6 月 30 日调整为 2025 年 9 月 30 日。具体内容详见公司于 2025 年 4 月 26 日披露于巨潮资讯网的《关于超募资金投资项目延期的公告》(公告编号:2025-014)。

3、公司于 2025 年 8 月 22 日召开公司第二届董事会第十九次会议、第二届监事会第十五次会议,于 2025 年 9 月 9 日召开 2025 年第一次临时股东大会,审议通过了《关于公司及全资子公司使用部分超募资金进行现金管理的议案》,拟使用额度最高不超过人民币 1 亿元(含本数)的部分超募资金进行现金管理,使用期限为自股东大会审议通过之日起 12 个月内。在上述额度和期限范围内,资金可循环滚动使用。具体内容详见公司分别于 2025 年 8 月 23 日披露于巨潮资讯网的《关于公司及全资子公司使用部分超募资金进行现金管理的公告》(公告编号:2025-034)。

4、公司于 2025 年 8 月 22 日召开第二届董事会第十九次会议、第二届监事会第十五次会议,审议通过了《关于超募资金投资项目再次延期的议案》,同意公司将超募资金投资项目“昆山维康高端精密连接器生产项目”达到预定可使用状态日期由 2025 年 9 月 30 日调整为 2025 年 12 月 31 日。具体内容详见公司于 2025 年 8 月 23 日披露于巨潮资讯网的《关于超募资金投资项目再次延期的公告》(公告编号:2025-039)。

(三)使用闲置自有资金进行委托理财事项

公司于 2025 年 4 月 25 日召开第二届董事会第十六次会议、第二届监事会第十二次会议,审议通过了《关于公司及子公司使用部分闲置自有资金进行委托理财的议案》,同意公司及子公司使用额度最高不超过 70,000 万元(含本数)的闲置自有资金进行委托理财,使用期限为公司第二届董事会第十六次会议审议通过之日起 12 个月内。在上述额度和期限范围内,资金可循环滚动使用。具体内容详见公司于 2025 年 4 月 26 日披露于巨潮资讯网的《关于公司及子公司使用部分闲置自有资金进行委托理财的公告》(公告编号:2025-013)。

(四)2024 年员工持股计划相关事项

1、公司于 2025 年 1 月 23 日收到中国证券登记结算有限责任公司深圳分公司出具的《证券过户登记确认书》,公司回购专用证券账户中所持有的 982,550 股公司股票已于 2025 年 1 月 22 日以非交易过户的方式过户至“维峰电子(广东)股份有限公司-2024 年员工持股计划”专用证券账户,过户股份数量为 982,550 股,占公司目前总股本 109,893,594 股的 0.8941%,过户价格为 38.34 元/股。具体内容详见公司于 2025 年 1 月 23 日披露于巨潮资讯网的《关于 2024 年员工持股计划完成非交易过户的公告》(公告编号:2025-002)。

2、公司于 2025 年 7 月 10 日召开 2024 年员工持股计划第二次持有人会议,审议通过了《关于变更 2024 年员工持股计划管理委员会委员的议案》,选举潘音舒女士为 2024 年员工持股计划管委会委员,任期与公司 2024 年员工持股计划存续期一致。并于同日召开 2024 年员工持股计划管理委员会第六次会议,选举徐茂先生为公司 2024 年员工持股计划管理委员会主任委员,任期与公司 2024 年员工持股计划存续期一致。具体内容详见公司于 2025 年 7 月 10 日披露于巨潮资讯网的《2024 年员工持股计划第二次持有人会议决议公告》(公告编号:2025-028)。

(五)向控股子公司维康汽车增资事项

公司于 2025 年 5 月 21 日召开第二届董事会第十七次会议、第二届监事会第十三次会议,审议通过了《关于向控股子公司东莞市维