长进光子：不断自主创新迭代 推动我国特种光纤产业迈向更高水平

——武汉长进光子技术股份有限公司首次公开发行股票并在科创板上市网上投资者交流会精彩回放

出席嘉宾

武汉长进光子技术股份有限公司董事长	李进延先生
武汉长进光子技术股份有限公司董事会秘书	戴　彬先生
武汉长进光子技术股份有限公司董事、副总经理兼财务负责人	李海清女士
国泰海通证券股份有限公司保荐代表人	金雪儿女士
国泰海通证券股份有限公司保荐代表人	尹湘石先生

武汉长进光子技术股份有限公司董事长李进延先生致辞

尊敬的各位嘉宾、各位投资者、各位网友：

大家下午好！

欢迎参加武汉长进光子技术股份有限公司首次公开发行A股并在科创板上市的网上投资者交流活动。我谨代表长进光子的全体员工，向参加本次网上路演的各界友人，向关心与支持长进光子的广大投资者表示衷心的感谢！

长进光子自2012年成立以来，深耕特种光纤领域十余年，聚焦高性能特种光纤的技术攻关，持续实现科技成果产业化落地。凭借深厚的技术储备及先进的制造工艺，公司已建立起丰富的产品矩阵，主要产品掺稀土光纤广泛应用于先进制造、光通信、测量传感等领域，产品质量、性能及可靠性得到市场广泛认可，积累了优质的客户资源，助力公司实现经营业绩的稳健增长。

当前，公司已具备高性能、多品类特种光纤研发与产业化能力，位居国内特种光纤行业第一梯队。公司的持续研发创新能力、批次稳定量产能力等均处于行业领先地位，是国产激光器及光通信器件龙头厂商的核心供应商。

本次发行上市，是长进光子发展史上的一次重要跨越。我们将以此为契机，大力推进技术创新，充分把握国家推进产业结构升级与新一代信息技术发展的战略机遇，聚焦特种光纤核心技术攻关，着力构建一流的研发创新平台，持续迭代新产品，不断推进自身高质量发展，为智能制造与下一代信息技术等战略性新兴产业发展贡献力量。

非常高兴能够在此与大家在网上进行交流，我们将充分利用此次网上路演的交流机会，认真、耐心地解答投资者朋友们的问题，让大家充分、全面地了解长进光子。同时，也衷心希望公司在步入资本市场后，能够得到各界朋友更多的关注和支持！

我们相信，承载着广大投资者的信任与支持，长进光子此次股票发行上市必将取得圆满成功！谢谢大家！

国泰海通证券股份有限公司保荐代表人金雪儿女士致辞

尊敬的各位嘉宾、各位投资者朋友：

大家下午好！

非常感谢各位参加武汉长进光子技术股份有限公司首次公开发行股票并在科创板上市网上投资者交流活动。在此，我谨代表国泰海通证券股份有限公司，向大家表示热烈欢迎及衷心感谢！

作为国内领先的特种光纤厂商，长进光子多年来保持着良好的发展模式。公司始终以客户需求作为发展的第一动力，持续深耕高性能特种光纤领域，建立了较强的核心竞争力，积累了优质的市场口碑。此外，公司始终将技术研发作为实现长足发展的重要驱动力，拥有包括12名博士在内的高素质人才团队，形成了覆盖多品类高性能特种光纤的研发设计能力，是国家级专精特新“小巨人”企业、湖北省制造业单项冠军企业。公司依靠领先的核心技术体系、丰富的产品矩阵以及批次稳定的量产能力等优势，推进我国特种光纤的技术自主可控及国产化发展进程。

作为长进光子此次发行上市的保荐人和主承销商，国泰海通在与公司长期的合作过程中，不仅见证了长进光子的快速发展，也亲身感受了公司管理层超前的洞察力和深厚的行业经验。我们坚信，以本次发行为契机，公司将在资本市场实现跨越式发展。

在今天的网上交流中，我们将认真负责地回答各位投资者和朋友提出的问题。希望通过我们的交流，能让大家更全面、更深入地了解长进光子，把握投资机会，共享长进光子发展的丰硕果实。

长进光子上市后，国泰海通将继续秉持诚实守信、勤勉尽责的原则，切实履行各项保荐义务。我们将持续督导长进光子不断完善公司治理、加强投资者关系管理，协助长进光子成为规范运作的上市公司典范。欢迎大家踊跃提问，积极参与申购。

最后，预祝长进光子首次公开发行A股圆满成功！谢谢大家！

武汉长进光子技术股份有限公司董事会秘书戴彬先生致结束词

尊敬的各位投资者、各位嘉宾、各位网友：

大家好！

武汉长进光子技术股份有限公司首次公开发行股票并在科创板上市网上路演活动即将结束。在此，我谨代表长进光子，感谢大家对公司本次发行的热切关注和积极参与。同时，感谢保荐人主承销商国泰海通与所有中介机构在长进光子上市过程中所付出的努力，也感谢上证路演中心、上海证券报和中国证券网为我们提供优质的沟通交流平台和给予的帮助。

在今天的网上交流过程中，我们有机会与各位投资者充分交流公司的经营管理情况与发展规划，收获了许多宝贵的意见和建议。对此，我们非常珍惜，也倍感荣幸。长进光子即将成为一家公众公司，我们深刻认识到未来将肩负起更重要的使命和责任。长进光子将认真听取并采纳有效建议，严格按照上市公司的要求规范企业治理与信息披露。我们将继续聚焦高性能特种光纤核心技术攻关，深入贯彻“引领特种光纤产业发展，打破国外厂商垄断，携手客户共建中国特种光纤产业新生态”的发展愿景，不断提升公司核心竞争力，争取以更优秀的经营业绩回报股东、回馈社会，努力使长进光子成为一家值得大家信赖、具有长期投资价值的优秀上市公司！

虽然网上路演的时间很短暂，但我们与投资者朋友们的沟通和交流渠道将永久畅通，欢迎大家通过各种方式与我们保持沟通和交流。

投资之路漫漫，我们深知信任与陪伴的珍贵。希望在公司未来发展的道路上，能够与各位投资者朋友携手并肩。我们相信，长进光子的上市将成为公司迈入更高发展空间的新起点，我们将乘势而上、砥砺前行，以更加开放的姿态拥抱资本市场，以更加扎实的业绩回报广大投资者的信任与支持！

再次感谢大家对长进光子的关心、支持与肯定！祝大家事业顺利，身体健康！谢谢大家！

路演嘉宾合影

经营篇

问：公司的主营业务是什么？

李进延：公司是国内领先的特种光纤厂商，具备高性能、多品类特种光纤研发与产业化能力，有力推动我国特种光纤的技术自主可控及国产化进程。公司主要产品掺稀土光纤是特种光纤的重要子类，是激光产业链上游核心光学材料，是各类光纤激光器、光纤放大器、光纤激光雷达的核心元器件，广泛应用于先进制造、光通信、测量传感等领域，是驱动光电子产业及支撑下游战略性新兴产业发展的关键材料。

问：公司的主要产品有哪些？

戴彬：公司主要产品掺稀土光纤为特种光纤的重要子类，细分产品类别包括掺镱光纤、掺铒光纤、掺铒镱光纤、掺铥光纤、功能增强型掺稀土光纤等。

问：公司有怎样的研发成果？

李进延：公司始终高度重视产品、技术及工艺的研发和创新，形成了包括12名博士在内的高素质人才队伍，构建以掺杂组分、光波导结构设计为基础的科学研究、工程技术、生产制造一体化创新平台。经过持续研发和技术积累，公司突破了关键技术壁垒，在基础理论研究、前沿技术分析、产品及工艺开发设计、设备控制调试、规模生产等全要素技术研发及产业化方面积累了深厚经验，形成了自主可控的核心技术体系。此外，公司对基础理论及量产工艺的理解深刻，实现了核心技术复用及延伸，从而能够快速响应客户需求，缩短新产品研发时间，提高了公司产品迭代升级及应用领域拓展速度。截至2025年12月31日，公司拥有57项专利，其中发明专利37项。

问：公司的竞争优势有哪些？

戴彬：公司具备技术优势、人才优势、客户资源优势、量产制造工艺优势等，构筑起公司核心竞争力。

问：公司在客户资源方面有哪些竞争优势？

李进延：凭借深厚的技术储备及先进的制造工艺，公司产品质量、性能及可靠性得到客户认可，积累了稳定的优质客户资源，建立起良好的市场声誉。公司已与锐科激光、创鑫激光、杰普特、客户A、光迅科技、德科立、海创光电等各领域知名厂商建立了紧密的合作关系。通过与知名客户建立持续、稳定的合作关系：一方面，公司能够提前感知行业变化趋势，并为此进行相关的技术储备，从而能够针对客户需求做出快速响应，不断提升客户黏性及自身技术储备；另一方面，知名厂商市场竞争力强，产品需求量稳定，将为公司的业绩稳固增长提供基础保障。

问：公司近几年的经营情况如何？

李海清：公司近几年整体经营规模及盈利能力不断增强，2023年至2025年，公司分别实现营业收入14455.64万元、19165.54万元和24682.76万元，归属于母公司股东的净利润分别为5465.65万元、7575.59万元和9564.04万元，扣除非经常性损益后归属于母公司股东的净利润分别为5186.08万元、7181.92万元和8680.96万元。总体而言，公司销售规模持续扩大，营业收入保持高速增长态势，归属于母公司股东的净利润持续增长，具有经营稳定性，是国内领先的特种光纤厂商。

问：公司收入持续增长原因是什么？

李海清：主要有以下几个原因：1）激光产业市场需求持续扩张与国产化发展进程加速；2）新一代信息技术蓬勃发展，共同推动特种光纤需求快速增长；3）公司在光通信等众多新领域实现多线突破，形成了新的业绩增长点；4）公司持续加大研发投入，推动新产品、新技术开发，不断丰富产品矩阵。以上因素共同推动了公司收入持续增长。

问：公司的毛利率是多少？

李海清：得益于公司持续加强产品和技术研发投入，紧跟下游客户需求，推出适配市场需求的新产品、丰富产品矩阵，以提升产品附加值及优化收入结构等原因，2023年至2025年，公司主营业务毛利率分别为69.31%、69.13%和65.06%，整体维持较高水平。

问：公司的研发费用是多少？

李海清：2023年至2025年，公司研发费用分别为2179.23万元、2819.95万元和3444.03万元，合计为8443.21万元，占最近三年累计营业收入的比例为14.48%。

发展篇

问：请介绍公司未来的总体发展战略。

李进延：未来，公司将持续聚焦特种光纤细分领域，以“引领特种光纤产业发展，打破国外厂商垄断，携手客户共建中国特种光纤产业新生态”为愿景，把握国家推进产业结构升级与新一代信息技术发展的战略机遇，聚焦特种光纤核心技术攻关，构建一流的研发创新平台，持续迭代新产品，为智能制造和下一代信息技术产业等战略性新兴产业发展提供坚实的技术支撑。

问：为实现战略目标，公司已采取哪些措施？

李进延：公司现有业务是实现战略目标的基础，而战略规划是对现有业务的延伸与拓展。公司为实现战略目标已采取的措施包括：持续推进研发创新、丰富公司产品布局、加大市场开拓力度等。

问：为确保发展规划顺利实现，公司拟采取哪些措施？

答：公司将认真组织项目的实施，争取尽快投产，提升产品技术、扩大生产规模、提高工艺水平，增强公司在光电行业的竞争力；将严格按照上市公司的要求规范运作，进一步完善公司的法人治理结构，强化各项决策的科学性和透明度，促进公司的管理升级和体制创新；将依据人才引进计划，加快引进优秀人才尤其是光纤器件行业专业技术人才，进一步提高公司的技术水平，确保公司实现经营目标；上市后，拟通过定期报告披露公司发展战略规划的实施情况。通过更公开透明的信息披露，使股东、员工了解公司发展战略规划的实施情况，并积极听取相关意见和建议，更好推动公司发展战略的实施。

问：公司有怎样的技术创新机制？

戴彬：公司的技术创新机制主要包括：1）研发组织体系；2）研发项目管理制度；3）人才培训及引进机制；4）研发激励机制。

问：公司未来在持续创新方面有怎样的规划？

李进延：未来，公司将不断加大研发费用投入，完善研发创新体制机制建设，推陈出新，紧跟行业趋势和市场节奏，持续夯实行业内的技术竞争壁垒。

问：公司未来在市场开拓及服务提升方面有怎样的计划？

李进延：国内市场方面，在现有营销网络的基础上，大力推进与国内光纤激光器、光通信及激光雷达主流厂商的合作，把握我国光电子、激光行业高速增长的机遇；继续加强与国内高等院校、科研机构的合作，进一步提升售后服务质量，与客户建立长期的战略性合作关系，巩固、拓展原有国内市场，提高品牌影响力。

问：公司正在研发的主要项目有哪些？

李进延：截至2025年末，公司正在研发的主要项目包括第四代L-Band掺铒光纤研发、超宽频谱放大光纤、第二代1.5μm抗辐照光纤研发、2万瓦近单模激光光纤等11项主要项目，覆盖光通信、先进制造、国防、测量传感等四大应用领域。

行业篇

问：公司属于哪个行业？

李进延：根据《国民经济行业分类》（GB/T4754-2017），公司所属行业为“C39计算机、通信和其他电子设备制造业”，具体细分行业为“C397电子器件制造”之“C3976光电子器件制造”；根据《战略性新兴产业分类（2018）》，公司所处行业细分领域属于“1新一代信息技术产业”之“1.2电子核心产业”之“1.2.1新型电子元器件及设备制造”；根据《工业战略性新兴产业分类目录（2023）》，公司所处行业细分领域属于“1新一代信息技术产业”之“1.2电子核心产业”之“1.2.1新型电子元器件及设备制造”；根据《上市公司行业统计分类与代码》（JR/T0020-2024），公司所处行业为“C制造业”之“CH电气、电子及通信”之“CH39计算机、通信和其他电子设备制造业”之“CH397电子器件制造”。

问：针对公司所属行业主要有哪些法规政策？

李进延：公司所属行业的主管部门主要为工业和信息化部，公司所属特种光纤行业主要的自律协会包括中国光学学会、中国电子元件行业协会、中国光学光电子行业协会等。

国家针对特种光纤及其密切相关的下游行业领域出台了诸多产业政策，为特种光纤行业发展提供了有力的政策保障，具体包括《国家数据基础设施建设指引》《稀土管理条例》《产业结构调整指导目录（2024年本）》《制造业可靠性提升实施意见》《关于推动能源电子产业发展的指导意见》《乡村建设行动实施方案》《中国气象科技发展规划（2021—2035年）》等。在光纤激光器国产化发展加速、光通信市场快速增长共同推升国产特种光纤需求的背景下，国家先后颁布一系列鼓励性政策、中长期发展规划，为特种光纤行业的发展提供了坚实助力。上述法规、产业政策的制定，有利于促进行业整体发展，为国内企业打开业务增长的上升渠道，为公司经营发展提供了良好的外部环境。

问：公司所处行业目前的发展情况如何？

戴彬：特种光纤是除常规通信光纤以外具有特殊功能的各类光纤的总称，具有品类繁多及用途广泛的特点。特种光纤行业发展历程分为萌芽期、启动期和高速发展期三个阶段，1966年至1977年为特种光纤行业的萌芽期，1977年至1993年为特种光纤行业的启动期，1993年至今为特种光纤行业的高速发展期。公司主要产品掺稀土光纤为特种光纤的重要子类，是光纤激光器、光纤放大器和光纤激光雷达的核心元器件。伴随着下游器件的发展，掺稀土光纤的工作波长从最初的1μm扩展到2μm，单纤输出功率从最初的毫瓦级发展到现在的万瓦级，光纤结构从最初的单包层拓展到双包层、三包层以及微结构光纤，同时，量产制备技术也得到快速发展。

问：当前行业面临的机遇有哪些？

戴彬：首先是产业政策机遇，其次是市场机遇，再其次是产业链机遇，最后是出海机遇。综上，当前行业面临的机遇有望为公司未来开拓更广阔的增长空间提供支持。

问：公司的市场地位如何？

戴彬：公司是国内特种光纤行业第一梯队企业，在国内掺稀土光纤市场中占据主导地位。凭借深厚的技术储备及先进的制造工艺，公司已建立起丰富的产品矩阵，产品的质量、性能及可靠性得到客户认可，是国产激光器及光通信器件龙头厂商的核心供应商，并逐渐成长为其他战略性新兴产业客户的重要供应商。公司的持续研发创新能力、批次稳定量产能力等综合实力处于领先地位，整体市场地位居于特种光纤行业前列。

发行篇

问：公司本次发行多少股？

金雪儿：公司本次公开发行2341.75万股，占发行后公司总股数的比例为25%。本次发行均为新股，不涉及股东公开发售股份。

问：公司本次申购价格是多少？

尹湘石：公司本次申购价格为40.98元/股，发行市盈率为44.22倍。

问：公司本次募集资金投向有哪些？

戴彬：公司本次募集资金计划用于高性能特种光纤生产基地及研发中心项目和补充流动资金，均围绕主营业务投向科技创新领域，将在产能扩张、产品矩阵拓宽、研发能力提升和流动资金支持四个方面助力公司未来经营战略目标的实现。

问：实施募集资金投资项目有什么必要性？

戴彬：必要性主要体现在：1）响应国家战略，强化产业链自主可控；2）扩大产能，提高公司的技术实力及产品市场竞争力。

问：请介绍“高性能特种光纤生产基地及研发中心项目”情况。

戴彬：公司计划实施高性能特种光纤生产基地及研发中心建设项目，通过新建厂房和购置先进生产设备、检测设备：一方面提升公司的特种光纤生产能力，优化产品结构，进而满足下游客户对高性能特种光纤产品日益增长的市场需求，夯实公司在产业链中的供应保障能力；另一方面强化公司自主创新能力，完善研发体系建设，巩固公司在行业内的技术领先地位，从而更高效地响应先进制造、光通信、测量传感、国防、医疗健康和科学研究等丰富的应用场景的新兴需求，为企业实现可持续发展提供强有力的技术支撑与产能保障。项目建成后，公司将建成开放式研究实验室，构建覆盖特种光纤理论研究和产品设计、预制棒制备、预制棒拉丝、光纤测试和光纤激光应用的全链条闭环研究体系。

问：实施“高性能特种光纤生产基地及研发中心项目”的可行性如何？

戴彬：可行性主要体现在：1）产能消化具有政策与市场的双重可行性；2）公司具备项目实施所需的技术和人才基础。

问：公司募集资金补充流动性有什么必要性？

戴彬：综合考虑行业发展趋势、自身经营情况、财务状况及业务发展规划等因素，公司拟使用10000万元募集资金用于补充流动资金，以满足公司生产经营规模扩张的需求，提高公司抗风险能力，为公司未来的战略发展提供支持与保障。

文字整理 姚炯

主办 上海证券报·中国证券网(www.cnstock.com)