

证券代码:600107 证券简称:上海汽配 公告编号:2026-030

## 上海汽车空调配件股份有限公司 关于2025年年度暨2026年第一季度 业绩暨现金分红说明会议召开情况的公告

本公司董事会及全体董事保证本公告不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏,并对其内容的真实性、准确性和完整性承担法律责任。

上海汽车空调配件股份有限公司(以下简称“公司”)于2026年05月29日(星期五)13:00-14:46通过上证路演中心视频网络直播形式召开了2025年年度暨2026年第一季度业绩暨现金分红说明会。关于本次说明会的召开事项,公司于2026年5月29日在上海证券交易所网站([www.sse.com.cn](http://www.sse.com.cn))及指定信息披露网站《上海汽车空调配件股份有限公司关于召开2025年年度暨2026年第一季度业绩暨现金分红说明会的公告》(公告编号:2026-029),现将本次会议召开情况公告如下:

### 一、本次说明会召开情况

2026年5月29日,公司总经理王源滔先生、董事会秘书高宇女士、财务总监陈女士、独立董事韩泰鑫先生出席了本次业绩说明会,与投资者进行了互动交流,并就投资者提出的问题进行了回复。

### 二、投资者提出的问题及公司回复情况

问题1:在一季度营收下滑的情况下,公司对存货减值计提增长了2.68%,请问这是否意味着那部分产品出现了滞销或库存积压?财务部门对存货跌价准备的计提是否充分,以避免未来减值风险?

答:投资者您好,在存货管理方面,一方面,公司相关部门密切关注存货销售、客户账期等问题,公司多策并举,子公司协同调整,避免存货积压;另一方面,公司定期进行存货盘点和减值测试,该计提跌价的准备的合账计提跌价准备。感谢关注。

问题2:2025年公司营收增长4.16%,但归母净利润却同比下降了17.51%;2026年一季度,营收和扣非净利润继续双双下滑,请问王总,面对营收增速放缓甚至下降的现状,公司在提升主业(如新能源汽车零部件)毛利率方面有哪些具体的降本增效措施?

答:投资者您好,2023年底以来,公司在进行产能搬迁,上海和越南两边生产,同时产生生产成本费用,且产生了大额的人员安置费,到今年上半年,产能搬迁工作基本结束。在提升竞争力方面,开源和节流两个方向上同步开展。一方面,公司积极开拓新客户,同步寻求二增曲线,孔总收入端;另一方面,通过自动化进一步提高生产效率,降本增效。感谢关注。王总:截至2026年一季度末,公司应收账款账龄巨大,甚至达到了最新年报归母净利润的近4倍(约38%)。作为独董,我认为公司与客户信用管理和坏账风险防范方面的内控机制是否足够完善?董事会采取了哪些具体措施来保障资产安全?

答:投资者您好,2026年度,公司应收账款周转天数在100天左右,账龄一年以内的应收账款占比96%,公司应收账款风险可控。感谢关注。

问题4:2026年一季度,公司归母净利润同比降幅1.88%,但经营活动产生的现金流量净额却同比暴赚了31460%!(从去年同期的净流出变为净流入)。请问CFO,导致这种“利润向现金流转化”的具体原因是什么?是上游回款变好还是存货支出大幅减少?

答:投资者您好,2026年一季度现金流的变化主要系采购支付的现金增加所致。公司部分境外采购的零部件预付货款,若当期预付货款未采购,当期现金支出会增加;另外,公司也会根据生产安排及采购经济性安排提前进行零部件采购,当期采购增加会导致当期现金支出增加。感谢关注。

问题5:财报显示公司前五名客户的销售集中度占比达61.12%,请问在未来的信息披露中,是否会考虑更加细化地披露各大客户,特别是新能源汽车的订单增长情况,以便投资者更好地理解公司业务结构的优化进展?

答:投资者您好,我与主要客户之间的合作稳定且健康。通过公开资料,包括IPO期间披露的主要客户以及上市后定期报告披露的主要客户,可以看到从公司IPO公开披露信息以来,公司的核心客户并没有发生重大变化的,我与主要客户之间的合作一直非常稳定。我司服务的客户众多,包括大众汽车、通用汽车、客户1、奔驰汽车、丰田汽车、捷豹路虎、奇瑞汽车、长城汽车、蔚来汽车等客户,优质的客户群体是我司发展的根本,感谢您的关注。

问题6:作为扎根北漂的企业,我们非常关心公司的长远发展。目前公司将“浙江利特研发中心项目”延期至2027年8月,这是否意味着公司对未来技术迭代有更大的信心?在产能扩张(如越南工厂)的同时,如何平衡研发投入与本土化技术升级的关系?

答:尊敬的投资者您好,综合来看,优化后的研发项目具备充分可行性。项目深度契合国家政策导向,在研发投入、生产制造、绿色环保等环节的技术路径与政策鼓励方向一致,可依仗政策红利降低落地成本。目前,我司已完成9项国际研发项目,并在越南建立了7座越南及亚洲非海外市场,在国内建立了7座覆盖澳洲非海外市场,国内工厂“服务国内及亚洲区域,未来再视业务需求酌情进行进一步的调整。谢谢。

问题7:近期公司股价波动较大,请问王总,面对当前市场环境,公司是否有调整市值管理策略的考虑?是否会通过回购等方式稳定股价?

答:尊敬的投资者您好,2026年度,公司应收账款周转天数在100天左右,账龄一年以内的应收账款占比96%,公司应收账款风险可控。感谢关注。

答:投资者您好,公司的一部分外销业务人民币结算;对于有外汇风险敞口的业务,一方面公司尽量保持外汇收支的平衡,另一方面密切关注国际政治经济形势和汇率变化,适时介入。感谢关注。

问题9:2025年公司营收增长4.16%,但归母净利润却同比下降了17.51%;进入2026年一季度,营收和扣非净利润继续双双下滑,请问陈总,面对营收成本增速高于收入导致毛利率承压的现状,公司在降本增效以及提升核心主业(汽车热管理业务)的实际落地能力方面,有哪些具体的举措?

答:投资者您好,2023年底以来,公司在进行产能搬迁,上海和越南两边生产,同时产生生产成本费用,且产生了大额的人员安置费,到今年上半年,产能搬迁工作基本结束。在提升竞争力方面,开源和节流两个方向上同步开展。一方面,公司积极开拓新客户,同步寻求二增曲线,孔总收入端;另一方面,通过自动化进一步提高生产效率,降本增效。感谢关注。

问题10:上海是科技发展的前沿,公司是否考虑通过收购或参股的方式,进入高科技领域,比如人工智能、机器人、低空飞行器等行业,并打开公司的业务增长点。

答:投资者您好,公司一直在关注相关领域,也在思考公司业务增长的第二曲线,但有重大事项,公司将进行信息披露。感谢关注。

问题11:公司目前已实现混动、燃油、纯电的全覆盖,并载了智能化技术储备。请问在新能源汽车渗透率不断提升的背景下,公司高附加值的CO2减排模块以及车载冰箱等新业务,在未来两年的营收占比预期是多少?能否有效对冲传统燃油车零部件业务的潜在下滑风险?

答:投资者您好,集成模块和车载冰箱业务占比,从目前无法准确预测,但是收入增长的可能性较大,另外,公司的发动机系统零部件业务正在积极进行市场开拓,并在国际市场上取得了突破性的进展,公司以单独公告的形式进行了公告。感谢关注。

问题13:截至2026年一季度末,公司应收账款达6.23亿元,是当期归母净利润的14倍,占最新年报归母净利润的占比更超过400%,作为独董,你认为公司目前的信用政策是否过于宽松?董事会采取了哪些具体措施来防范潜在的坏账风险及减值风险?

答:投资者您好,2026年度,公司应收账款周转天数在100天左右,账龄一年以内的应收账款占比96%,公司应收账款风险可控。感谢关注。

问题14:在一季度营收下滑的情况下,一季度末公司存货规模增长了2.68%,应收账款更是大增44.08%,这是否意味着终端销售出现了一定程度的存积压,或者公司为维持客户关系放宽了结算方式?财务部门对存货跌价计提提前进行了审慎管理上有哪些具体措施?

答:投资者您好,请先回答存货跌价准备的问题。在存货管理方面,一方面,公司相关部门密切关注存货销售、客户账期等问题,公司多策并举,子公司协同调整,避免存货积压;另一方面,公司定期进行存货盘点和减值测试,该计提跌价的准备的合账计提跌价准备。再再回答应收账款的问题。公司收到的票据绝大部分是银票,少量有商票,风险较小。感谢关注。

问题15:公司应收账款周转天数和账龄结构如何?

答:尊敬的投资者您好,公司应收账款周转天数在100天左右,账龄一年以内的应收账款占比96%,公司应收账款风险可控。感谢关注。

问题16:公司上市以来股价一路下跌,公司有没有什么办法,可以让有真正想投资的投资者考虑?

答:尊敬的投资者您好,公司股价受多种因素影响,目前公司生产经营正常,公司会持续优化主营业务,努力提升经营业绩,同时积极开拓市场,提升投资者的合理预期,多措并举提振市场信心,以回报广大投资者的信任和支持。谢谢!

问题17:近期公司股价表现疲软,技术指标显示短期超跌趋势明显。请问陈总,在公司积极拓展海外市场和新能车客户(如蔚来、理想等)的同时,公司是否会加大本土市场开拓,引导投资者认可公司品牌溢价价值和未来发展的潜力?

答:尊敬的投资者您好,公司股价受多种因素影响,目前公司生产经营正常,公司会持续优化主营业务,努力提升经营业绩,同时积极开拓市场,提升投资者的合理预期,多措并举提振市场信心,以回报广大投资者的信任和支持。谢谢!

问题18:公司股价近期波动较大,请问王总,面对当前市场环境,公司是否有调整市值管理策略的考虑?是否会通过回购等方式稳定股价?

答:尊敬的投资者您好,2026年度,公司应收账款周转天数在100天左右,账龄一年以内的应收账款占比96%,公司应收账款风险可控。感谢关注。

问题19:公司决定将“浙江利特研发中心建设项目”延期至2027年8月,在公司面临行业电动化、智能化快速变革的严峻挑战,研发项目延期是否会影响公司的长期竞争力?在审议该延期议案时,是如何平衡研发投入使用效率与公司长远技术布局建设?的?

答:尊敬的投资者您好,综合来看,优化后的研发项目具备充分可行性。项目深度契合国家政策导向,在研发投入、生产制造、绿色环保等环节的技术路径与政策鼓励方向一致,可依仗政策红利降低落地成本。目前,我司已完成9项国际研发项目,并在越南建立了7座越南及亚洲非海外市场,在国内建立了7座覆盖澳洲非海外市场,国内工厂“服务国内及亚洲区域,未来再视业务需求酌情进行进一步的调整。谢谢。

问题20:作为扎根北漂的企业,我们非常关心公司的长远发展。目前公司将“浙江利特研发中心项目”延期至2027年8月,这是否意味着公司对未来技术迭代有更大的信心?在产能扩张(如越南工厂)的同时,如何平衡研发投入与本土化技术升级的关系?

答:尊敬的投资者您好,综合来看,优化后的研发项目具备充分可行性。项目深度契合国家政策导向,在研发投入、生产制造、绿色环保等环节的技术路径与政策鼓励方向一致,可依仗政策红利降低落地成本。目前,我司已完成9项国际研发项目,并在越南建立了7座越南及亚洲非海外市场,在国内建立了7座覆盖澳洲非海外市场,国内工厂“服务国内及亚洲区域,未来再视业务需求酌情进行进一步的调整。谢谢。

问题21:近期公司股价波动较大,请问王总,面对当前市场环境,公司是否有调整市值管理策略的考虑?是否会通过回购等方式稳定股价?

答:尊敬的投资者您好,2026年度,公司应收账款周转天数在100天左右,账龄一年以内的应收账款占比96%,公司应收账款风险可控。感谢关注。

问题21:2025年公司拟每10股派发现金红利3元,分红总额占归母净利润的比例高达64.76%。然而,2026年一季度度公司经营现金流净额净转为负数(-2142.04万元)。请问陈董,你认为在当前现金流能力偏弱的情况下,维持如此高的分红比例是否合理?这是否会导致公司对未来风险的流动性安全。谢谢。

答:尊敬的投资者您好,公司目前生产经营正常,分红比例不会影响公司日常运营的流动性安全。谢谢。

问题22:财报显示,公司在推进生产运营工厂的改造和升级工厂的建设。在当前复杂的宏观经济和供应链环境下,管理层如何评估海外工厂的投资回报?这些海外工厂如何具体助力公司实现从传统汽车零部件制造商向综合业务供应商的转型?尊敬的投资者您好,目前,公司已完成第一阶段的海外布局,在越南和国内建立了7座覆盖澳洲非海外市场,在国内建立了7座覆盖澳洲非海外市场,国内工厂“服务国内及亚洲区域,未来再视业务需求酌情进行进一步的调整。谢谢。

问题23:公司决定将研发中心建设项目延期,以优化研发投入资源配置,您在审议该议案时,是如何评估这一延期对公司长期核心竞争力影响?如何确保募集资金不被闲置或挪用,切实实现全体股东的利益?

答:尊敬的投资者您好,综合来看,优化后的研发项目具备充分可行性。项目深度契合国家政策导向,在研发投入、生产制造、绿色环保等环节的技术路径与政策鼓励方向一致,可依仗政策红利降低落地成本。公司持续的研发投入,三十年来积累的技术储备及丰富的研发经验,为项目提供了坚实技术支持,稳固的核心客户资源与国内外市场增长需求,保障了研发成果的消化渠道;浙江利特的产能布局与成熟供应链体系,为产业化落地提供了硬件保障;完善的研发架构、运营机制与管理制度,进一步降低了项目推进风险,确保研发工作高效有序开展。公司将恪守《上市公司募集资金监管规则》等相关规定使用募集资金,谢谢。

问题24:近期公司股价处于相对低位,且面临一定的被压力,在公司积极拓展新能源车全球高端客户、基本面向持续优化的背景下,公司在加大资本市场沟通、引导投资者理性认识公司长期价值方面有哪些新的举措?

答:尊敬的投资者您好,公司将持续重视投资者沟通工作,通过信息披露、业绩说明会、上证E互动、上证接听等多种方式加大资本市场沟通。谢谢。

问题25:2026年管理用人员安置费大幅增加,而2026年一季度三费占营收比重也同比上升了10.29%,在营收规模持续扩大的背景下,请问CFO,公司在控制性费用支出,优化人效支出方面有哪些具体的财务管控手段?

答:投资者您好,从2023年底开始,我位于上海的产能陆续搬迁,2023年底启动发动机系统零部件的搬迁,而后陆续将热管理业务等零部件的搬迁,搬迁期间,我司1、越南生产基地和越南生产基地同步运行,同时发生成本费用,我司本次产能搬迁,推进国内产能的生产进程,从2023年底到现在,历时近3年。这3年的搬迁过程,我保证了对于客户端的服务,且推进了公司产能,整体生产水平提高。今年6月底,我的搬迁工作基本结束,后续进行进一步改善,公司全体治理、管理团队以及公司全体员工,都将努力提升公司业绩,提高公司的整体竞争力。感谢关注。

问题26:财报显示,公司前五名客户的销售集中度占比高达61.12%,这种高度集中的客户合作模式在行业波动及订单变化时,是否会带来较大的经营风险?公司是否有措施来分散主要客户的合作依赖性,提升订单稳定性?

答:投资者您好,我与主要客户之间的合作稳定且健康。我与主要客户之间的合作稳定且健康,通过公开资料,包括IPO期间披露的主要客户以及上市后定期报告披露的主要客户,可以看到从公司IPO公开披露信息以来,公司的核心客户并没有发生重大变化的,我与主要客户之间的合作一直非常稳定。其次,我司服务的客户众多,包括大众汽车、通用汽车、客户1、奔驰汽车、丰田汽车、捷豹路虎、奇瑞汽车、长城汽车、蔚来汽车等客户,优质的客户群体是我司发展的根本,感谢您的关注。

问题27:2026年一季度,公司归母净利润降幅1.88%,但经营活动产生的现金流量净额却同比暴赚了31460%,由正转负,请问王总,这一巨大的反差具体原因是什么?是上游客户回款周期显著拉长,还是公司对供应商的付款节奏发生了变化?

答:投资者您好,2026年一季度现金流的变化主要系采购支付的现金增加所致。公司部分境外采购的零部件预付货款,若当期预付货款未采购,当期现金支出会增加;另外,公司也会根据生产安排及采购经济性安排提前进行零部件采购,当期采购增加会导致当期现金支出增加。感谢关注。

问题28:财报显示公司前五名客户的销售集中度占比达61.12%,请问在未来的信息披露中,是否会考虑更加细化地披露各大客户,特别是新能源汽车的订单增长情况,以便投资者更好地理解公司业务结构的优化进展?

答:投资者您好,我与主要客户之间的合作稳定且健康。通过公开资料,包括IPO期间披露的主要客户以及上市后定期报告披露的主要客户,可以看到从公司IPO公开披露信息以来,公司的核心客户并没有发生重大变化的,我与主要客户之间的合作一直非常稳定。其次,我司服务的客户众多,包括大众汽车、通用汽车、客户1、奔驰汽车、丰田汽车、捷豹路虎、奇瑞汽车、长城汽车、蔚来汽车等客户,优质的客户群体是我司发展的根本,感谢您的关注。

问题29:近期公司股价波动较大,请问王总,面对当前市场环境,公司是否有调整市值管理策略的考虑?是否会通过回购等方式稳定股价?

答:尊敬的投资者您好,2026年度,公司应收账款周转天数在100天左右,账龄一年以内的应收账款占比96%,公司应收账款风险可控。感谢关注。

问题30:作为扎根北漂的企业,我们非常关心公司的长远发展。目前公司将“浙江利特研发中心项目”延期至2027年8月,这是否意味着公司对未来技术迭代有更大的信心?在产能扩张(如越南工厂)的同时,如何平衡研发投入与本土化技术升级的关系?

答:尊敬的投资者您好,综合来看,优化后的研发项目具备充分可行性。项目深度契合国家政策导向,在研发投入、生产制造、绿色环保等环节的技术路径与政策鼓励方向一致,可依仗政策红利降低落地成本。目前,我司已完成9项国际研发项目,并在越南建立了7座越南及亚洲非海外市场,在国内建立了7座覆盖澳洲非海外市场,国内工厂“服务国内及亚洲区域,未来再视业务需求酌情进行进一步的调整。谢谢。

问题31:近期公司股价波动较大,请问王总,面对当前市场环境,公司是否有调整市值管理策略的考虑?是否会通过回购等方式稳定股价?

答:尊敬的投资者您好,2026年度,公司应收账款周转天数在100天左右,账龄一年以内的应收账款占比96%,公司应收账款风险可控。感谢关注。

问题32:作为扎根北漂的企业,我们非常关心公司的长远发展。目前公司将“浙江利特研发中心项目”延期至2027年8月,这是否意味着公司对未来技术迭代有更大的信心?在产能扩张(如越南工厂)的同时,如何平衡研发投入与本土化技术升级的关系?

答:尊敬的投资者您好,综合来看,优化后的研发项目具备充分可行性。项目深度契合国家政策导向,在研发投入、生产制造、绿色环保等环节的技术路径与政策鼓励方向一致,可依仗政策红利降低落地成本。目前,我司已完成9项国际研发项目,并在越南建立了7座越南及亚洲非海外市场,在国内建立了7座覆盖澳洲非海外市场,国内工厂“服务国内及亚洲区域,未来再视业务需求酌情进行进一步的调整。谢谢。

问题33:近期公司股价波动较大,请问王总,面对当前市场环境,公司是否有调整市值管理策略的考虑?是否会通过回购等方式稳定股价?

答:尊敬的投资者您好,2026年度,公司应收账款周转天数在100天左右,账龄一年以内的应收账款占比96%,公司应收账款风险可控。感谢关注。

问题34:作为扎根北漂的企业,我们非常关心公司的长远发展。目前公司将“浙江利特研发中心项目”延期至2027年8月,这是否意味着公司对未来技术迭代有更大的信心?在产能扩张(如越南工厂)的同时,如何平衡研发投入与本土化技术升级的关系?

答:尊敬的投资者您好,综合来看,优化后的研发项目具备充分可行性。项目深度契合国家政策导向,在研发投入、生产制造、绿色环保等环节的技术路径与政策鼓励方向一致,可依仗政策红利降低落地成本。目前,我司已完成9项国际研发项目,并在越南建立了7座越南及亚洲非海外市场,在国内建立了7座覆盖澳洲非海外市场,国内工厂“服务国内及亚洲区域,未来再视业务需求酌情进行进一步的调整。谢谢。

问题35:近期公司股价波动较大,请问王总,面对当前市场环境,公司是否有调整市值管理策略的考虑?是否会通过回购等方式稳定股价?

答:尊敬的投资者您好,2026年度,公司应收账款周转天数在100天左右,账龄一年以内的应收账款占比96%,公司应收账款风险可控。感谢关注。

问题36:作为扎根北漂的企业,我们非常关心公司的长远发展。目前公司将“浙江利特研发中心项目”延期至2027年8月,这是否意味着公司对未来技术迭代有更大的信心?在产能扩张(如越南工厂)的同时,如何平衡研发投入与本土化技术升级的关系?

答:尊敬的投资者您好,综合来看,优化后的研发项目具备充分可行性。项目深度契合国家政策导向,在研发投入、生产制造、绿色环保等环节的技术路径与政策鼓励方向一致,可依仗政策红利降低落地成本。目前,我司已完成9项国际研发项目,并在越南建立了7座越南及亚洲非海外市场,在国内建立了7座覆盖澳洲非海外市场,国内工厂“服务国内及亚洲区域,未来再视业务需求酌情进行进一步的调整。谢谢。

问题37:近期公司股价波动较大,请问王总,面对当前市场环境,公司是否有调整市值管理策略的考虑?是否会通过回购等方式稳定股价?

答:尊敬的投资者您好,2026年度,公司应收账款周转天数在100天左右,账龄一年以内的应收账款占比96%,公司应收账款风险可控。感谢关注。

问题38:作为扎根北漂的企业,我们非常关心公司的长远发展。目前公司将“浙江利特研发中心项目”延期至2027年8月,这是否意味着公司对未来技术迭代有更大的信心?在产能扩张(如越南工厂)的同时,如何平衡研发投入与本土化技术升级的关系?

答:尊敬的投资者您好,综合来看,优化后的研发项目具备充分可行性。项目深度契合国家政策导向,在研发投入、生产制造、绿色环保等环节的技术路径与政策鼓励方向一致,可依仗政策红利降低落地成本。目前,我司已完成9项国际研发项目,并在越南建立了7座越南及亚洲非海外市场,在国内建立了7座覆盖澳洲非海外市场,国内工厂“服务国内及亚洲区域,未来再视业务需求酌情进行进一步的调整。谢谢。

问题39:近期公司股价波动较大,请问王总,面对当前市场环境,公司是否有调整市值管理策略的考虑?是否会通过回购等方式稳定股价?

答:尊敬的投资者您好,2026年度,公司应收账款周转天数在100天左右,账龄一年以内的应收账款占比96%,公司应收账款风险可控。感谢关注。

问题40:作为扎根北漂的企业,我们非常关心公司的长远发展。目前公司将“浙江利特研发中心项目”延期至2027年8月,这是否意味着公司对未来技术迭代有更大的信心?在产能扩张(如越南工厂)的同时,如何平衡研发投入与本土化技术升级的关系?

答:尊敬的投资者您好,综合来看,优化后的研发项目具备充分可行性。项目深度契合国家政策导向,在研发投入、生产制造、绿色环保等环节的技术路径与政策鼓励方向一致,可依仗政策红利降低落地成本。目前,我司已完成9项国际研发项目,并在越南建立了7座越南及亚洲非海外市场,在国内建立了7座覆盖澳洲非海外市场,国内工厂“服务国内及亚洲区域,未来再视业务需求酌情进行进一步的调整。谢谢。

问题41:近期公司股价波动较大,请问王总,面对当前市场环境,公司是否有调整市值管理策略的考虑?是否会通过回购等方式稳定股价?

答:尊敬的投资者您好,2026年度,公司应收账款周转天数在100天左右,账龄一年以内的应收账款占比96%,公司应收账款风险可控。感谢关注。

问题42:作为扎根北漂的企业,我们非常关心公司的长远发展。目前公司将“浙江利特研发中心项目”延期至2027年8月,这是否意味着公司对未来技术迭代有更大的信心?在产能扩张(如越南工厂)的同时,如何平衡研发投入与本土化技术升级的关系?

答:尊敬的投资者您好,综合来看,优化后的研发项目具备充分可行性。项目深度契合国家政策导向,在研发投入、生产制造、绿色环保等环节的技术路径与政策鼓励方向一致,可依仗政策红利降低落地成本。目前,我司已完成9项国际研发项目,并在越南建立了7座越南及亚洲非海外市场,在国内建立了7座覆盖澳洲非海外市场,国内工厂“服务国内及亚洲区域,未来再视业务需求酌情进行进一步的调整。谢谢。

问题43:近期公司股价波动较大,请问王总,面对当前市场环境,公司是否有调整市值管理策略的考虑?是否会通过回购等方式稳定股价?

答:尊敬的投资者您好,2026年度,公司应收账款周转天数在100天左右,账龄一年以内的应收账款占比96%,公司应收账款风险可控。感谢关注。

问题44:作为扎根北漂的企业,我们非常关心公司的长远发展。目前公司将“浙江利特研发中心项目”延期至2027年8月,这是否意味着公司对未来技术迭代有更大的信心?在产能扩张(如越南工厂)的同时,如何平衡研发投入与本土化技术升级的关系?

答:尊敬的投资者您好,综合来看,优化后的研发项目具备充分可行性。项目深度契合国家政策导向,在研发投入、生产制造、绿色环保等环节的技术路径与政策鼓励方向一致,可依仗政策红利降低落地成本。目前,我司已完成9项国际研发项目,并在越南建立了7座越南及亚洲非海外市场,在国内建立了7座覆盖澳洲非海外市场,国内工厂“服务国内及亚洲区域,未来再视业务需求酌情进行进一步的调整。谢谢。

问题45:近期公司股价波动较大,请问王总,面对当前市场环境,公司是否有调整市值管理策略的考虑?是否会通过回购等方式稳定股价?

答:尊敬的投资者您好,2026年度,公司应收账款周转天数在100天左右,账龄一年以内的应收账款占比96%,公司应收账款风险可控。感谢关注。

问题46:作为扎根北漂的企业,我们非常关心公司的长远发展。目前公司将“浙江利特研发中心项目”延期至2027年8月,这是否意味着公司对未来技术迭代有更大的信心?在产能扩张(如越南工厂)的同时,如何平衡研发投入与本土化技术升级的关系?

答:尊敬的投资者您好,综合来看,优化后的研发项目具备充分可行性。项目深度契合国家政策导向,在研发投入、生产制造、绿色环保等环节的技术路径与政策鼓励方向一致,可依仗政策红利降低落地成本。目前,我司已完成9项国际研发项目,并在越南建立了7座越南及亚洲非海外市场,在国内建立了7座覆盖澳洲非海外市场,国内工厂“服务国内及亚洲区域,未来再视业务需求酌情进行进一步的调整。谢谢。

问题47:近期公司股价波动较大,请问王总,面对当前市场环境,公司是否有调整市值管理策略的考虑?是否会通过回购等方式稳定股价?

答:尊敬的投资者您好,2026年度,公司应收账款周转天数在100天左右,账龄一年以内的应收账款占比96%,公司应收账款风险可控。感谢关注。

问题48:作为扎根北漂的企业,我们非常关心公司的长远发展。目前公司将“浙江利特研发中心项目”延期至2027年8月,这是否意味着公司对未来技术迭代有更大的信心?在产能扩张(如越南工厂)的同时,如何平衡研发投入与本土化技术升级的关系?

答:尊敬的投资者您好,综合来看,优化后的研发项目具备充分可行性。项目深度契合国家政策导向,在研发投入、生产制造、绿色环保等环节的技术路径与政策鼓励方向一致,可依仗政策红利降低落地成本。目前,我司已完成9项国际研发项目,并在越南建立了7座越南及亚洲非海外市场,在国内建立了7座覆盖澳洲非海外市场,国内工厂“服务国内及亚洲区域,未来再视业务需求酌情进行进一步的调整。谢谢。

问题49:近期公司股价波动较大,请问王总,面对当前市场环境,公司是否有调整市值管理策略的考虑?是否会通过回购等方式稳定股价?

答:尊敬的投资者您好,2026年度,公司应收账款周转天数在100天左右,账龄一年以内的应收账款占比96%,公司应收账款风险可控。感谢关注。

问题50:作为扎根北漂的企业,我们非常关心公司的长远发展。目前公司将“浙江利特研发中心项目”延期至2027年8月,这是否意味着公司对未来技术迭代有更大的信心?在产能扩张(如越南工厂)的同时,如何平衡研发投入与本土化技术升级的关系?

答:尊敬的投资者您好,综合来看,优化后的研发项目具备充分可行性。项目深度契合国家政策导向,在研发投入、生产制造、绿色环保等环节的技术路径与政策鼓励方向一致,可依仗政策红利降低落地成本。目前,我司已完成9项国际研发项目,并在越南建立了7座越南及亚洲非海外市场,在国内建立了7座覆盖澳洲非海外市场,国内工厂“服务国内及亚洲区域,未来再视业务需求酌情进行进一步的调整。谢谢。

问题51:近期公司股价波动较大,请问王总,面对当前市场环境,公司是否有调整市值管理策略的考虑?是否会通过回购等方式稳定股价?

答:尊敬的投资者您好,2026年度,公司应收账款周转天数在100天左右,账龄一年以内的应收账款占比96%,公司应收账款风险可控。感谢关注。

问题52:作为扎根北漂的企业,我们非常关心公司的长远发展。目前公司将“浙江利特研发中心项目”延期至2027年8月,这是否意味着公司对未来技术迭代有更大的信心?在产能扩张(如越南工厂)的同时,如何平衡研发投入与本土化技术升级的关系?

答:尊敬的投资者您好,综合来看,优化后的研发项目具备充分可行性。项目深度契合国家政策导向,在研发投入、生产制造、绿色环保等环节的技术路径与政策鼓励方向一致,可依仗政策红利降低落地成本。目前,我司已完成9项国际研发项目,并在越南建立了7座越南及亚洲非海外市场,在国内建立了7座覆盖澳洲非海外市场,国内工厂“服务国内及亚洲区域,未来再视业务需求酌情进行进一步的调整。谢谢。

问题53:近期公司股价波动较大,请问王总,面对当前市场环境,公司是否有调整市值管理策略的考虑?是否会通过回购等方式稳定股价?

答:尊敬的投资者您好,2026年度,公司应收账款周转天数在100天左右,账龄一年以内的应收账款占比96%,公司应收账款风险可控。感谢关注。

问题54:作为扎根北漂的企业,我们非常关心公司的长远发展。目前公司将“浙江利特研发中心项目”延期至2027年8月,这是否意味着公司对未来技术迭代有更大的信心?在产能扩张(如越南工厂)的同时,如何平衡研发投入与本土化技术升级的关系?

答:尊敬的投资者您好,综合来看,优化后的研发项目具备充分可行性。项目深度契合国家政策导向,在研发投入、生产制造、绿色环保等环节的技术路径与政策鼓励方向一致,可依仗政策红利降低落地成本。目前,我司已完成9项国际研发项目,并在越南建立了7座越南及亚洲非海外市场,在国内建立了7座覆盖澳洲非海外市场,国内工厂“服务国内及亚洲区域,未来再视业务需求酌情进行进一步的调整。谢谢。

问题55:近期公司股价波动较大,请问王总,面对当前市场环境,公司是否有调整市值管理策略的考虑?是否会通过回购等方式稳定股价?

答:尊敬的投资者您好,2026年度,公司应收账款周转天数在100天左右,账龄一年以内的应收账款占比96%,公司应收账款风险可控。感谢关注。

问题56:作为扎根北漂的企业,我们非常关心公司的长远发展。目前公司将“浙江利特研发中心项目”延期至2027年8月,这是否意味着公司对未来技术迭代有更大的信心?在产能扩张(如越南工厂)的同时,如何平衡研发投入与本土化技术升级的关系?

答:尊敬的投资者您好,综合来看,优化后的研发项目具备充分可行性。项目深度契合国家政策导向,在研发投入、生产制造、绿色环保等环节的技术路径与政策鼓励方向一致,可依仗政策红利降低落地成本。目前,我司已完成9项国际研发项目,并在越南建立了7座越南及亚洲非海外市场,在国内建立了7座覆盖澳洲非海外市场,国内工厂“服务国内及亚洲区域,未来再视业务需求酌情进行进一步的调整。谢谢。

问题57:近期公司股价波动较大,请问王总,面对当前市场环境,公司是否有调整市值管理策略的考虑?是否会通过回购等方式稳定股价?

答:尊敬的投资者您好,2026年度,公司应收账款周转天数在100天左右,账龄一年以内的应收账款占比96%,公司应收账款风险可控。感谢关注。

问题58:作为扎根北漂的企业,我们非常关心公司的长远发展。目前公司将“浙江利特研发中心项目”延期至2027年8月,这是否意味着公司对未来技术迭代有更大的信心?在产能扩张(如越南工厂)的同时,如何平衡研发投入与本土化技术升级的关系?

答:尊敬的投资者您好,综合来看,优化后的研发项目具备充分可行性。项目深度契合国家政策导向,在研发投入、生产制造、绿色环保等环节的技术路径与政策鼓励方向一致,可依仗政策红利降低落地成本。目前,我司已完成9项国际研发项目,并在越南建立了7座越南及亚洲非海外市场,在国内建立了7座覆盖澳洲非海外市场,国内工厂“服务国内及亚洲区域,未来再视业务需求酌情进行进一步的调整。谢谢。

问题59:近期公司股价波动较大,请问王总,面对当前市场环境,公司是否有调整市值管理策略的考虑?是否会通过回购等方式稳定股价?

答:尊敬的投资者您好,2026年度,公司应收账款周转天数在100天左右,账龄一年以内的应收账款占比96%,公司应收账款风险可控。感谢关注。

问题60:作为扎根北漂的企业,我们非常关心公司的长远发展。目前公司将“浙江利特研发中心项目”延期至2027年8月,这是否意味着公司对未来技术迭代有更大的信心?在产能扩张(如越南工厂)的同时,如何平衡研发投入与本土化技术升级的关系?

答:尊敬的投资者您好,综合来看,优化后的研发项目具备充分可行性。项目深度契合国家政策导向,在研发投入、生产制造、绿色环保等环节的技术路径与政策鼓励方向一致,可依仗政策红利降低落地成本。目前,我司已完成9项国际研发项目,并在越南建立了7座越南及亚洲非海外市场,在国内建立了7座覆盖澳洲非海外市场,国内工厂“服务国内及亚洲区域,未来再视业务需求酌情进行进一步的调整。谢谢。

问题61:近期公司股价波动较大,请问王总,面对当前市场环境,公司是否有调整市值管理策略的考虑?是否会通过回购等方式稳定股价?

答:尊敬的投资者您好,2026年度,公司应收账款周转天数在100天左右,账龄一年以内的应收账款占比96%,公司应收账款风险可控。感谢关注。

问题62:作为扎根北漂的企业,我们非常关心公司的长远发展。目前公司将“浙江利特研发中心项目”延期至2027年8月,这是否意味着公司对未来技术迭代有更大的信心?在产能扩张(如越南工厂)的同时,如何平衡研发投入与本土化技术升级的关系?

答:尊敬的投资者您好,综合来看,优化后的研发项目具备充分可行性。项目深度契合国家政策导向,在研发投入、生产制造、绿色环保等环节的技术路径与政策鼓励方向一致,可依仗政策红利降低落地成本。目前,我司已完成9项国际研发项目,并在越南建立了7座越南及亚洲非海外市场,在国内建立了7座覆盖澳洲非海外市场,国内工厂“服务国内及亚洲区域,未来再视业务需求酌情进行进一步的调整。谢谢。

问题63:近期公司股价波动较大,请问王总,面对当前市场环境,公司是否有调整市值管理策略的考虑?是否会通过回购等方式稳定股价?

答:尊敬的投资者您好,2026年度,公司应收账款周转天数在100天左右,账龄一年以内的应收账款占比96%,公司应收账款风险可控。感谢关注。

问题64:作为扎根北漂的企业,我们非常关心公司的长远发展。目前公司将“浙江利特研发中心项目”延期至2027年8月,这是否意味着公司对未来技术迭代有更大的信心?在产能扩张(如越南工厂)的同时,如何平衡研发投入与本土化技术升级的关系?

答:尊敬的投资者您好,综合来看,优化后的研发项目具备充分可行性。项目深度契合国家政策导向,在研发投入、生产制造、绿色环保等环节的技术路径与政策鼓励方向一致,可依仗政策红利降低落地成本。目前,我司已完成9项国际研发项目,并在越南建立了7座越南及亚洲非海外市场,在国内建立了7座覆盖澳洲非海外市场,国内工厂“服务国内及亚洲区域,未来再视业务需求酌情进行进一步的调整。谢谢。

董事张朝晖先生主持会议,会议出席董事9人,实际出席董事9人。本次董事会的召集和召开符合《中华人民共和国公司法》和《上海汽车空调配件股份有限公司章程》的有关规定,会议合法有效。