

(上接 91 版)

请公司：(1) 列示产品报告期期末 1 年以上主要应收账款明细, 包括客户名称、产品内容、合同金额、收入确认情况、信用政策、账龄、逾期期限、未收回的原因、是否存在纠纷等, 并说明前期收入确认的合规性、时点的准确性; (2) 结合客户资信状况, 说明公司未对长期未回款、逾期时间较长的应收账款单项计提坏账准备的原因及合理性; 应收账款计提比例与可比公司是否存在差异, 分析按照历史损失率计算减值准备余额与实际计提数据的情况, 说明是否已充分识别相关款项的回收风险并计提坏账准备。

【回复】

一、列示产品报告期期末 1 年以上主要应收账款明细, 包括客户名称、产品内容、合同金额、收入确认情况、信用政策、账龄、逾期期限、未收回的原因、是否存在纠纷等, 并说明前期收入确认的合规性、时点的准确性

(一) 公司的信用政策情况

公司对客户的信用政策详见“问题 2. 二、(一) 公司的信用政策、结算政策情况”。

(二) 公司截至 2025 年期末末 1 年以上主要应收账款明细如下(前五大应收账款):

客户名称	产品内容	合同金额	收入确认金额	1-2 年	2-3 年	3-4 年	4-5 年	5 年以上	合计
以上应收账款第 1	激光雷达、激光雷达	4,118.00	4,064.00	-	-	113.37	27.68	-	1,173.03
以上应收账款第 2	激光雷达	3,048.97	2,893.94	396.77	286.27	42.06	-	-	1,025.09
以上应收账款第 3	激光雷达	1,266.00	1,128.00	51.83	-	-	-	-	1,031.83
以上应收账款第 4	激光雷达、激光雷达、激光雷达	943.70	766.04	17.80	28.50	-	-	-	48.30
以上应收账款第 5	激光雷达	786.00	786.00	17.80	12.50	19.00	-	-	49.30
以上应收账款第 6	激光雷达	736.00	680.00	-	47.75	-	-	-	47.75
以上应收账款第 7	激光雷达	703.00	703.00	-	-	-	107.20	108.00	215.20
以上应收账款第 8	激光雷达	1,700.00	1,504.02	38.00	-	-	-	-	38.00
以上应收账款第 9	激光雷达	499.00	469.00	29.00	-	-	-	-	29.00
以上应收账款第 10	激光雷达	476.00	404.00	-	-	203.23	07.00	-	210.23
以上应收账款第 11	激光雷达、激光雷达	410.00	307.01	24.80	-	-	-	-	24.80
以上应收账款第 12	激光雷达、激光雷达	314.50	270.02	8.20	22.86	-	-	-	31.06
以上应收账款第 13	激光雷达	507.00	469.00	-	-	28.20	-	-	28.20
以上应收账款第 14	激光雷达	512.50	452.50	28.25	-	-	-	-	28.25
以上应收账款第 15	激光雷达	643.00	567.00	-	87.40	120.70	-	-	208.10
以上应收账款第 16	激光雷达	343.00	255.00	30.80	-	-	-	-	30.80
以上应收账款第 17	激光雷达	280.00	232.00	19.00	-	-	-	-	19.00
以上应收账款第 18	激光雷达	280.00	251.00	-	-	-	-	-	19.00
以上应收账款第 19	激光雷达	200.00	180.00	-	-	-	-	-	19.00
以上应收账款第 20	激光雷达	425.00	383.00	14.00	-	31.50	-	-	45.50
以上应收账款第 21	激光雷达	690.00	526.00	17.00	-	-	-	-	17.00
以上应收账款第 22	激光雷达	330.00	330.00	40.00	-	13.40	-	-	53.40
以上应收账款第 23	激光雷达	400.00	370.00	10.00	-	12.00	-	-	22.00
以上应收账款第 24	激光雷达	400.00	370.00	10.00	-	12.00	-	-	22.00
以上应收账款第 25	激光雷达、激光雷达、激光雷达	343.20	322.20	10.20	-	4.20	-	-	14.40
以上应收账款第 26	激光雷达	371.00	353.00	10.00	-	-	1.00	-	11.00
以上应收账款第 27	激光雷达	230.00	215.00	-	13.00	2.00	-	-	15.00
以上应收账款第 28	激光雷达	400.00	370.00	10.00	-	-	-	-	10.00
以上应收账款第 29	激光雷达	400.00	370.00	10.00	-	-	-	-	10.00
以上应收账款第 30	激光雷达、激光雷达	1,100.00	1,177.00	12.00	5.00	-	-	-	17.00
以上应收账款第 31	激光雷达	500.00	500.00	10.00	-	-	-	-	10.00
以上应收账款第 32	激光雷达	400.00	370.00	10.00	-	4.00	10.00	-	14.00
以上应收账款第 33	激光雷达	400.00	370.00	10.00	-	-	-	-	10.00
以上应收账款第 34	激光雷达	400.00	370.00	10.00	-	-	-	-	10.00
以上应收账款第 35	激光雷达	400.00	370.00	10.00	-	-	-	-	10.00
以上应收账款第 36	激光雷达	400.00	370.00	10.00	-	-	-	-	10.00
以上应收账款第 37	激光雷达	400.00	370.00	10.00	-	-	-	-	10.00
以上应收账款第 38	激光雷达	400.00	370.00	10.00	-	-	-	-	10.00
以上应收账款第 39	激光雷达	400.00	370.00	10.00	-	-	-	-	10.00
以上应收账款第 40	激光雷达	400.00	370.00	10.00	-	-	-	-	10.00
以上应收账款第 41	激光雷达	400.00	370.00	10.00	-	-	-	-	10.00
以上应收账款第 42	激光雷达	400.00	370.00	10.00	-	-	-	-	10.00
以上应收账款第 43	激光雷达	400.00	370.00	10.00	-	-	-	-	10.00
以上应收账款第 44	激光雷达	400.00	370.00	10.00	-	-	-	-	10.00
以上应收账款第 45	激光雷达	400.00	370.00	10.00	-	-	-	-	10.00
以上应收账款第 46	激光雷达	400.00	370.00	10.00	-	-	-	-	10.00
以上应收账款第 47	激光雷达	400.00	370.00	10.00	-	-	-	-	10.00
以上应收账款第 48	激光雷达	400.00	370.00	10.00	-	-	-	-	10.00
以上应收账款第 49	激光雷达	400.00	370.00	10.00	-	-	-	-	10.00
以上应收账款第 50	激光雷达	400.00	370.00	10.00	-	-	-	-	10.00
合计		20,000.00	18,000.00	2,000.00	2,100.00	1,900.00	300.00	10,700.00	10,700.00

客户名称	1 年以内	1-2 年	2-3 年	3-4 年	4-5 年	5 年以上	合计	是否存在争议
以上应收账款第 1	1,032.00	-	-	113.37	27.68	-	1,173.03	-
以上应收账款第 2	3,048.97	286.27	42.06	-	-	-	3,377.30	-
以上应收账款第 3	1,266.00	-	-	-	-	-	1,266.00	-
以上应收账款第 4	943.70	37.70	-	-	-	-	981.40	-
以上应收账款第 5	786.00	10.00	10.00	-	-	-	806.00	-
以上应收账款第 6	-	286.27	12.00	-	-	-	298.27	-
以上应收账款第 7	703.00	54.00	-	107.20	108.00	-	972.20	-
以上应收账款第 8	1,700.00	-	-	-	-	-	1,700.00	-
以上应收账款第 9	499.00	-	-	-	-	-	499.00	-
以上应收账款第 10	476.00	-	-	203.23	07.00	-	686.23	-
以上应收账款第 11	410.00	-	-	24.80	-	-	434.80	-
以上应收账款第 12	314.50	-	-	8.20	22.86	-	345.56	-
以上应收账款第 13	507.00	-	-	-	-	-	507.00	-
以上应收账款第 14	512.50	28.25	-	-	-	-	540.75	-
以上应收账款第 15	643.00	-	-	87.40	120.70	-	851.10	-
以上应收账款第 16	343.00	-	-	30.80	-	-	373.80	-
以上应收账款第 17	280.00	-	-	-	-	-	280.00	-
以上应收账款第 18	280.00	-	-	-	-	-	280.00	-
以上应收账款第 19	425.00	-	-	14.00	-	-	439.00	-
以上应收账款第 20	690.00	-	-	-	-	-	690.00	-
以上应收账款第 21	330.00	-	-	40.00	-	-	370.00	-
以上应收账款第 22	400.00	-	-	10.00	-	-	410.00	-
以上应收账款第 23	400.00	-	-	10.00	-	-	410.00	-
以上应收账款第 24	343.20	-	-	10.20	-	-	353.40	-
以上应收账款第 25	371.00	-	-	10.00	-	-	381.00	-
以上应收账款第 26	230.00	-	-	13.00	2.00	-	245.00	-
以上应收账款第 27	400.00	-	-	-	-	-	400.00	-
以上应收账款第 28	400.00	-	-	-	-	-	400.00	-
以上应收账款第 29	400.00	-	-	-	-	-	400.00	-
以上应收账款第 30	1,100.00	-	-	12.00	5.00	-	1,117.00	-
以上应收账款第 31	500.00	-	-	10.00	-	-	510.00	-
以上应收账款第 32	400.00	-	-	4.00	10.00	-	414.00	-
以上应收账款第 33	400.00	-	-	-	-	-	400.00	-
以上应收账款第 34	400.00	-	-	-	-	-	400.00	-
以上应收账款第 35	400.00	-	-	-	-	-	400.00	-
以上应收账款第 36	400.00	-	-	-	-	-	400.00	-
以上应收账款第 37	400.00	-	-	-	-	-	400.00	-
以上应收账款第 38	400.00	-	-	-	-	-	400.00	-
以上应收账款第 39	400.00	-	-	-	-	-	400.00	-
以上应收账款第 40	400.00	-	-	-	-	-	400.00	-
以上应收账款第 41	400.00	-	-	-	-	-	400.00	-
以上应收账款第 42	400.00	-	-	-	-	-	400.00	-
以上应收账款第 43	400.00	-	-	-	-	-	400.00	-
以上应收账款第 44	400.00	-	-	-	-	-	400.00	-
以上应收账款第 45	400.00	-	-	-	-	-	400.00	-
以上应收账款第 46	400.00	-	-	-	-	-	400.00	-
以上应收账款第 47	400.00	-	-	-	-	-	400.00	-
以上应收账款第 48	400.00	-	-	-	-	-	400.00	-
以上应收账款第 49	400.00	-	-	-	-	-	400.00	-
以上应收账款第 50	400.00	-	-	-	-	-	400.00	-
合计	5,400.00	2,700.00	1,143.30	803.00	200.00	140.00	10,700.00	-

公司 1 年以上应收账款未收回主要受客户的终端项目进度、资金预算及审批流程缓慢影响, 导致回款周期较长, 其中: 市政污水处理项目, 通常使用财政资金支付, 一般在项目整体验收完成后办理竣工决算手续, 然后再申请项目结算资金, 导致客户的付款周期进一步延长。

公司与个别客户存在纠纷, 主要是客户经营不善、资金困难, 未按期付款, 公司已经采取相关催款措施, 例如: 1 年以上应收账款 7, 对于从事 EPC 业务, 目前正在重组阶段, 公司已向重组管理人申报相关债务; 1 年以上应收账款 29, 以及应收账款客户 44, 公司已经向法院提起诉讼或准备提起诉讼; 1 年以上应收账款 31, 主要是双方对产品的型号存在争议, 目前正在协商解决中。

公司根据销售合同约定将产品运送至项目终端地, 经安装、调试运行合格后由客户组织验收, 客户验收合格后, 公司确认已完成交易的相关信息并取得收款权利并确认销售收入, 公司收入确认政策符合企业会计准则的相关规定。

二、结合客户资信状况, 说明公司对长期未回款、逾期时间较长的应收账款单项计提坏账准备的原因及合理性, 坏账准备计提比例与可比公司是否存在差异, 分析按照历史损失率计算减值准备余额与实际计提数据的情况, 说明是否已充分识别相关款项的回收风险并计提坏账准备

(一) 结合客户资信状况, 说明公司未对长期未回款、逾期时间较长的应收账款单项计提坏账准备的原因及合理性

公司的应收账款包含国有企业、上市公司(包含新三板)、规模龙头企业等客户, 客户资信良好, 不存在重大坏账风险, 逾期未付款主要系受其资金预算及内部审批流程缓慢影响, 故未单项计提坏账准备。

同时, 公司已建立完善的应收账款管理制度, 主要包括: (1) 由财务部与营销部成立联动小组, 根据合同条款梳理客户的付款节点, 逐月汇总统计应收账款明细, 对临近到期的款项及时发出风险提示; (2) 加强催收销售回款责任制, 将回款情况与业务人员的绩效考核挂钩。

三、本次上市流通的限售股的所有承诺

三、本次上市流通的限售股的所有承诺

三、本次上市流通的限售股的所有承诺

三、本次上市流通的限售股的所有承诺

三、本次上市流通的限售股的所有承诺

三、本次上市流通的限售股的所有承诺

三、本次上市流通的限售股的所有承诺

三、本次上市流通的限售股的所有承诺

三、本次上市流通的限售股的所有承诺

三、本次上市流通的限售股的所有承诺

三、本次上市流通的限售股的所有承诺

三、本次上市流通的限售股的所有承诺

三、本次上市流通的限售股的所有承诺

三、本次上市流通的限售股的所有承诺

三、本次上市流通的限售股的所有承诺

三、本次上市流通的限售股的所有承诺

三、本次上市流通的限售股的所有承诺

三、本次上市流通的限售股的所有承诺

三、本次上市流通的限售股的所有承诺

三、本次上市流通的限售股的所有承诺

三、本次上市流通的限售股的所有承诺

三、本次上市流通的限售股的所有承诺

三、本次上市流通的限售股的所有承诺

三、本次上市流通的限售股的所有承诺

三、本次上市流通的限售股的所有承诺

三、本次上市流通的限售股的所有承诺

三、本次上市流通的限售股的所有承诺

三、本次上市流通的限售股的所有承诺

三、本次上市流通的限售股的所有承诺

信息披露 /92

挂帅, 责任人, 落到实处; (3) 针对账龄较长或存在恶意拖欠的款项, 由综合部与外部法律顾问成立专门小组, 通过诉讼、诉讼等外部方式催收货款, 对逾期应收账款实施动态管理, 定期反馈催收进度, 保障应收账款的安全性。

综上所述, 公司未对长期未回款、逾期时间较长的应收账款单项计提坏账准备具有合理性。

(二) 坏账准备计提比例与可比公司是否存在差异

2025 年期末, 公司坏账准备计提比例与可比公司对比情况如下:

可比公司	应收账款坏账准备	坏账准备余额	计提比例
德邦集团	4,000,000.00	1,300,000.00	32.50%
德邦集团	111,300,000.00	4,200,000.00	3.77%
德邦集团	115,000,000.00	12,500,000.00	10.87%
德邦集团	16,400,000.00	6,300,000.00	38.42%
德邦集团	101,400,000.00	20,000,000.00	19.72%
德邦集团	11,400,000.00	6,000,000.00	52.63%

如上表所示, 公司坏账准备计提比例高于同行业公司可比上市公司之间, 并高于山东章鼓及鑫森股份, 公司坏账准备计提比例与可比公司不存在重大差异。

(三) 分析按照历史损失率计算减值准备余额与实际计提数据的情况, 说明是否已充分识别相关款项的回收风险并计提坏账准备

公司按照预期信用损失率计算的坏账准备与按照账龄百分比法计算的坏账准备进行比较, 按照整体坏账准备计提金额孰高确定坏账准备计提金额。

预期信用损失率采用无法进行预测, 用历史逾期情况计算历史损失率, 根据当前信息和前瞻性信息进行预测, 进而得出确定的预期信用损失率, 确定坏账准备计提比例。截至 2025 年期末, 公司采用无法进行预测预期信用损失率的情况如下:

第一步: 应收账款(含合同资产)账龄情况

单位：万元				
账龄	2025年末	2024年末	2023年末	2022年末
1年以内	35,402.13	21,020.47	21,020.47	21,020.47
1至2年	7,091.00	6,480.94	8,220.65	9,900.41
2至3年	2,812.48	2,150.00	3,150.00	4,500.00
3至4年	628.76	1,520.41	2,794.32	1,000.00
4至5年	91.29	480.77	1,030.09	1,400.00
5年以上	-	113.67	461.54	871.84
合计	26,181.09	33,481.49	37,396.36	33,614.44